

وكتور على محمد عبد الوهاب
كلية التجارة - جامعة عين شمس

العنصر الانساني في إدارة الانتاج

١٩٨٤

مكتبة عين شمس
٤٤ شارع القصير العيني
القاهرة

كتب أخرى للمؤلف

- إدارة الأفراد (جزآن)
- السلوك الانساني في الادارة
- كيف تتعامل مع رؤسائك
- التدريب والتطوير
- مقدمة في الادارة
- الموسوعة العظيمة والعملية للبنوك
- الاسلامية ، الجزء الرابع ، مع آخرين
- محاسبة الموارد البشرية ، مع د. سعيد عامر
- الادارة بالأهداف ، تحت الطبع .

بسم الله الرحمن الرحيم

« سبحان الذي خلق الأزواج كلها مما تنبت الأرض
ومن أنفسهم ومما لا يعلمون » .

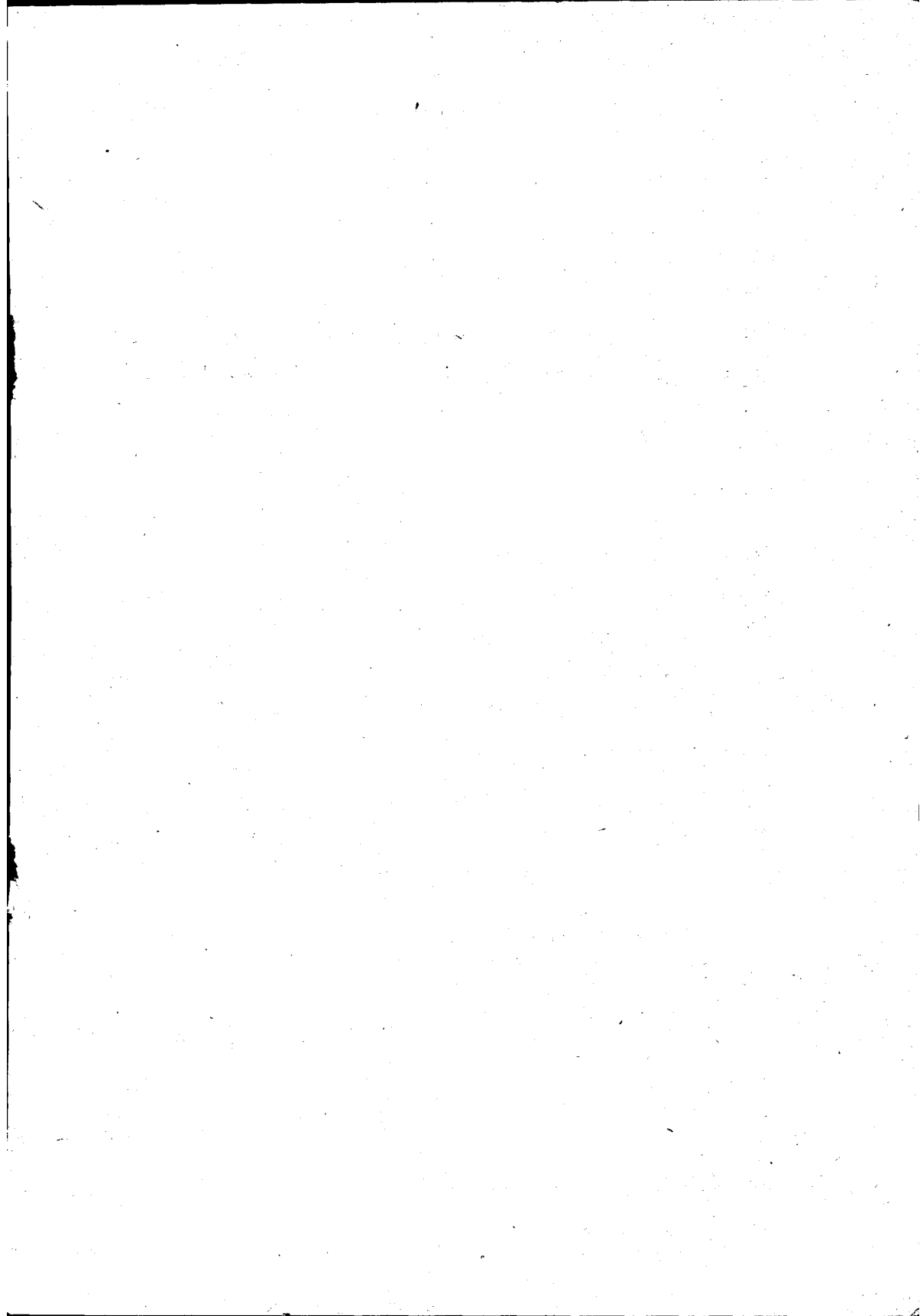
(يس ، ٣٦)

الاهداء

الى أمى الكريمة

. . . . التى تطامت منها الاسس

السليمة للادارة .



مقدمة

يهدف هذا الكتاب الى تعميق فهم القارئ - طالبا كان أو ممارسا للعنصر الانساني في ادارة الانتاج - وابرار أهمية هذا العنصر وضرورة العناية به والتخطيط له والعمل على زيادة كفاءته وذلك لتحقيق هدفين رئيسيين : زيادة الانتاجية وتكبير الأرباح وتكثيف فعالية الدور الذى تقوم به المنظمة فى المجتمع - من ناحية - واشباع حاجات الأفراد وتنميتهم وتطويرهم ومقابلة طموحاتهم ورفع درجات رضاهم - من ناحية أخرى •

ويتكون كتابنا من خمسة عشر مبحثا فى أربعة فصول • يبحث الفصل الأول منها أساسيات فى ادارة الانتاج • فنتناول فيه نظرية النظم ، ونظام ادارة الانتاج ، وتنظيم ادارة الانتاج ، والنماذج ، ثم الدور الذى يقوم به مدير الانتاج • أما الفصل الثانى فيدور حول تكوين القوى العاملة • ونركز فى مباحثه الأربعة على تخطيط العمالة ، والاختيار والتعيين ، وتحليل الوظائف ، والتدريب • ونهتم فى الفصل الثالث بصيانة القوى العاملة فنعالج فى أربعة مباحث قضايا الدوافع ، والأجور ، والحوافز والمزايا ، والهندسة البشرية • أما الفصل الرابع والأخير فنخصصه للانتاجية والفعالية •

وأطمع أن يجد القارئ فى هذه المباحث اجابات عن الأسئلة التى تدور فى ذهنه عن هذا الموضوع الهام • وأن يجد فيها أيضا ما يساعده على اثاره مزيد من الأسئلة ، حتى تتولد معلومات أكثر وأفكار أعمق وتثرى العملية التعليمية بما ينفع الناس •

والله من وراء القصد وهو يهدى السبيل •

على محمد عبد الوهاب

القاهرة - ديسمبر ١٩٨٣

...and the other is the fact that the system is not self-correcting. The system is not self-correcting because the system is not self-correcting.

...and the

المحتويات

مقدمة

الفصل الأول أساسيات فى إدارة الانتاج

المبحث الأول : نظرية انظم

المبحث الثانى : نظام ادارة الانتاج

المبحث الثالث : تنظيم ادارة الانتاج

المبحث الرابع : النماذج

المبحث الخامس : مدير الانتاج

الفصل الثانى تكوين القوى العاملة

المبحث السادس : تخطيط القوى العاملة

المبحث السابع : الاختيار والتعيين

المبحث الثامن : تحليل الوظائف

المبحث التاسع : التدريب

الفصل الثالث صيانة القوى العاملة

المبحث العاشر : دوافع العمل

المبحث الحادى عشر : الأجور

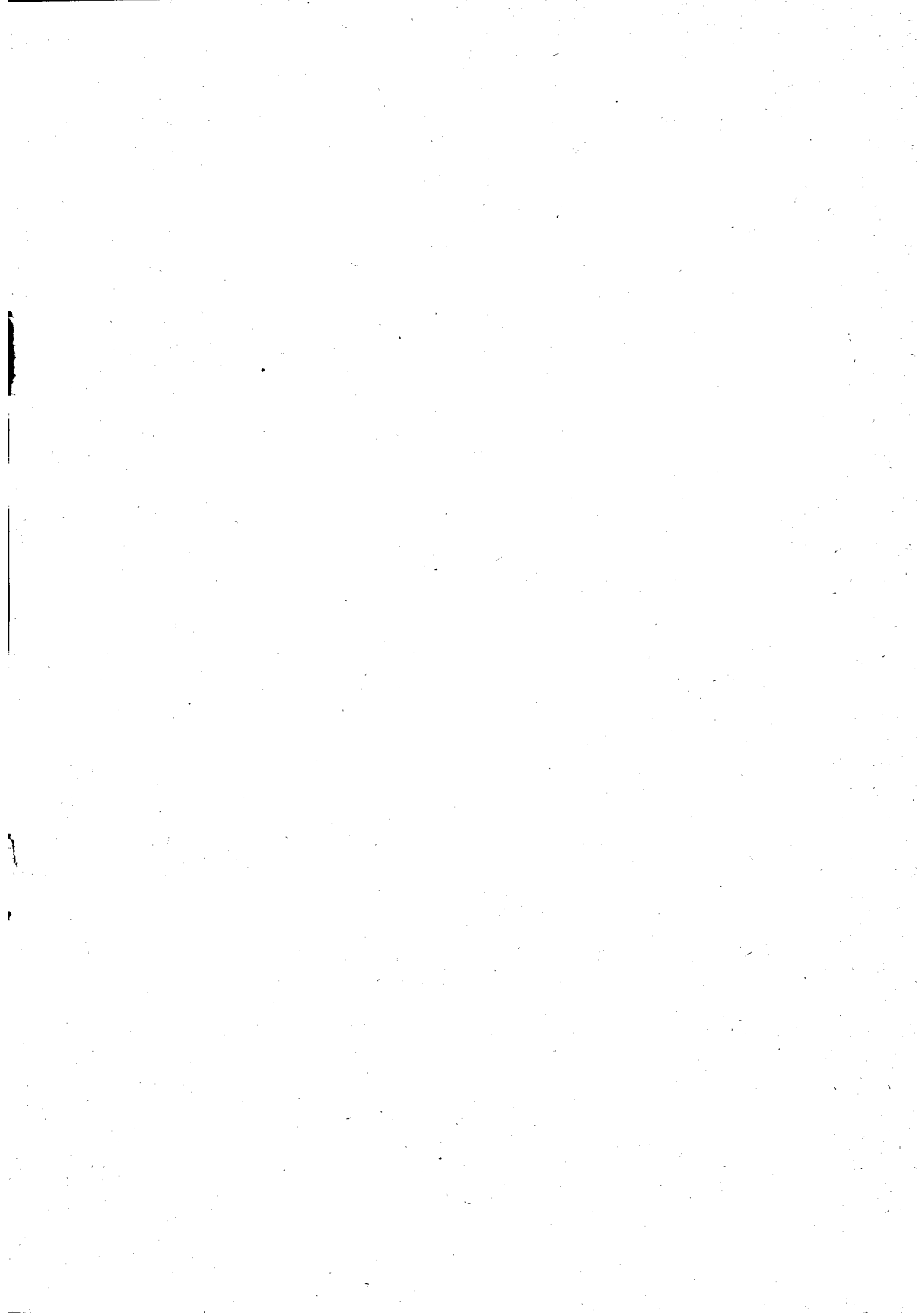
المبحث الثانى عشر : الحوافز والمزايا

المبحث الثالث عشر : الهندسة البشرية

الفصل الرابع الانتاجية والفعالية

المبحث الرابع عشر : الانتاجية

المبحث الخامس عشر : الفعالية



الفصل الأول

أساسيات فى إدارة الانتاج

- المبحث الأول : نظرية النظم
- المبحث الثانى : نظام ادارة الانتاج
- المبحث الثالث : تنظيم وظيفة الانتاج
- المبحث الرابع : النماذج ودورها فى ادارة الانتاج
- المبحث الخامس : مدير الانتاج

1

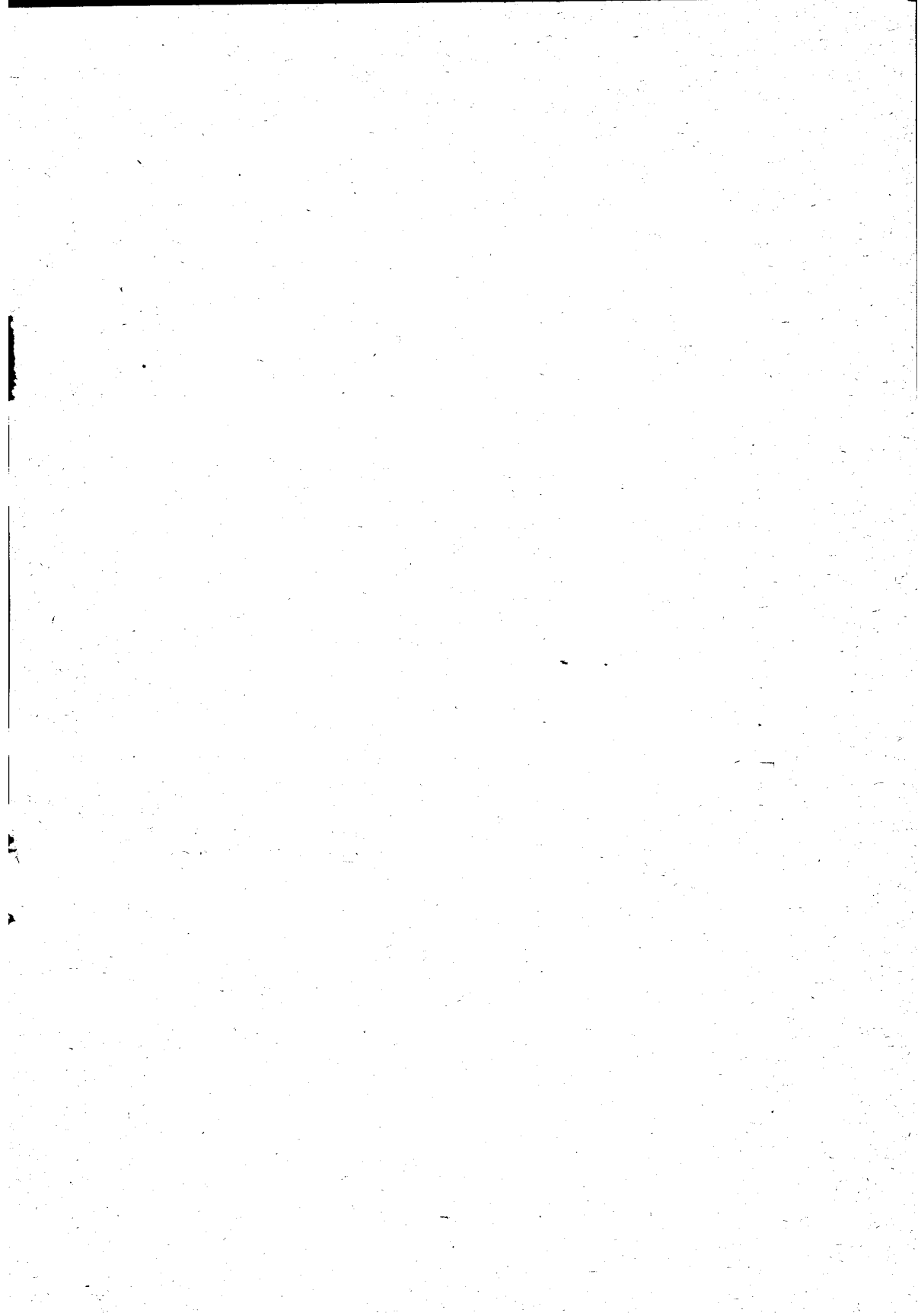
المبحث الأول

نظرية النظم

أهداف المبحث

تحقق لك قراءة هذا المبحث النتائج الآتية :

- * التعرف على مدخل النظم فى الادارة •
- * تعميق مفهوم النظام ومكوناته •
- * التمهيد لتحليل عناصر النظام •
- * التعرف على النظام المفتوح وأهم خصائصه •



مقدمة

تطور الفكر الإداري في السنوات الأخيرة وأنتج عددا من النظريات والأفكار التي ساهمت في تعميق المفاهيم الإدارية وتسهيل ممارستها . وكان لكافة فترة زمنية ، وما يصاحبها من ظروف اقتصادية وتكنولوجية واجتماعية ، نظريات وأفكار بذاتها . ويتميز عصرنا الحالي بالعلاقة الوثيقة بين فروع العلم المختلفة . إذ تقترب العلوم من بعضها المفاهيم والمصطلحات ، وتتبادل أدوات البحث والتحليل ، وتشارك في الوصول الى نتائج معينة ، الأمر الذي يثرى هذه الفروع ويسهل تقدمها جميعا .

وقد اقتربت الإدارة من العلوم الأخرى بضعة مفاهيم ونظريات ، منها نظرية النظم التي تطبق بشكل واسع في العلوم الطبيعية . وقد ألقت هذه النظرية الكثير من الضوء على المشكلات الإدارية — انتاجية وتسويقية وانسانية ... وسهل تحليل النظم الوصول الى علاج ناجح لهذه المشكلات . ونعرض فيما يلي لمدخل النظم ، والمساهمة التي يقدمها للإدارة . ثم ننظر بعد ذلك لإدارة الانتاج من وجهة نظر النظم .

ما هو النظام :

النظام (١) ببساطة وبشكل عام عبارة عن مجموعة من الأجزاء المتداخلة (٢) . واللفظة الهامة هنا هي التداخل بين الأجزاء . إذ يركز

(١) الكلمة الانجليزية هي System . ويمكن ان تترجم بأنها نظام ، أو منظومة ، أو جهاز . وكلها تحمل نفس المعنى الذي توضحه في المتن . ونستخدم هنا كلمة « النظام » للسهولة من ناحية ، ولاتفاق أكثر من الكتاب عليها من ناحية أخرى .

(٢) W. Newman, C. Summer, and K. warren, The Process of Management : Concepts, Behavior and Practice (New Delhi: Reprints — Hall of India, 1975), ch. 2.

تحليل النظم على العلاقات التبادلية (٣) التى تربط بين الأجزاء وبعضها ،
فى اطار النظام الكلى — فى رحلته من المدخلات الى المخرجات • وهذه
العلاقات مستمرة باستمرار النظام • واذا حدث تغير فى أحد الأجزاء ،
حدث تغيير فى الأجزاء الأخرى — بدرجات متفاوتة •

فيقصد بالنظام اذن تركيب أو كيان كلى يتكون من أجزاء متداخلة ،
توجد بينها علاقات مشتركة متبادلة ، نتيجة لأداء كل جزء لوظيفة
محددة ، ضرورة للنظام فى مجموعه لتحقيق هدف معين •

وينطبق هذا التعريف على النظام الكونى كله •• وعلى الكواكب
والنجوم ، فهى تكون فيما بينها نظاما متكاملا •• وجسم الانسان
نظام •• والسيارة نظام •• وخلية النحل نظام •• والمصنع ، والشركة ،
والمستشفى ، والمدرسة ، والسجن ، والسوبر ماركت ، والجمعية
الخيرية •• الخ • كل هذه أنظمة ، تكبر فى الحجم أو تصغر ، وتتعدد
أو تبسط ، وتتعدد فى العلاقات وتتنوع ، وتستخدم الأساليب اليدوية
أو الآلية ، وبعضها مستقل والآخر تابع أو فرعى •

والى حد كبير فان كل نظام يتبع نظاما آخر أكبر منه ، كما
تتبعه أنظمة أخرى أصغر منه • فادارة الانتاج نظام فى حد ذاته يتكون
من مدخلات وعمليات ومخرجات • ولكنه أيضا نظام فرعى ينضوى تحت
نظام أكبر ، وهو الشركة أو الجهاز الذى يوجه فيه • وهذه الشركة
قد تتبع شركة كبيرة قابضة ، فتكون نظاما فرعيا للأخيرة • وهذه
تعتبر أيضا نظاما فرعيا أو جزءا من القطاع الصناعى الذى يضم عددا
من الشركات والأجهزة الأخرى فى نفس المجال • وهذا القطاع يعتبر

(٣) S. Tills, "The Manager's Job: A Systems Approach",
in W. Hills and D. Egan (eds) **Organization Theory: A. Behavioral
Approach** (Boston: Allyn & Bacon, (1966), p. 116.

بدوره نظاما فرعيا للهيكل الصناعى الذى يضم صناعات أخرى الى جانب هذه الصناعة • والهيكل الصناعى نظام فرعى للمجتمع أو البلد الذى يعيش فيه • وحتى هذا المجتمع يعتبر نظاما فرعيا اذا نظرنا الى العالم فى مجمله باعتباره نظاما انسانيا واحدا •

وقد دخل مفهوم النظم فى الادارة منذ عهد ليس ببعيد • حتى يوسع النظرة للمشكلات الادارية ويجعلها أكثر شمولية ووضوحا • وفى هذا فهو يختلف عن المدارس الفكرية الأولى للادارة • فالادارة العلمية رغم أنها أدخلت العلم فى ميدان كان يعتمد فيه على التجربة والخبرة والمهارة الشخصية لصاحب العمل ، الا أنها ركزت اهتمامها على جانب واحد هو الجانب المادى ، أو طرق العمل • وانصبّت المجهودات الكبيرة التى بذلها تاييلور ومساعدوه ، على اختيار الطريقة المثلى للعمل ، وأفضل حركات يؤديها العامل ، والوقت الاقتصادى الأمثل للعمل ، وأحسن تصميم للمصنع ، وأفضل دورة تشغيلية ، وأفضل طريقة لدفع الأجور ، حتى تزيد الانتاجية والأرباح ، ويزيد معها العائد الذى يعود على الادارة والعمال •

كذلك فان مدرسة العلاقات الانسانية التى أدخلت تطورا كبيرا على مفاهيم تاييلور ، وأثرت الادارة بمفاهيم جديدة عن الدوافع والتنظيم غير الرسمى والقيادة والروح المعنوية ••• ، نظرت أيضا الى المشكلة من جانب واحد • فوجهت اهتمامها كله للانسان ودرست بالتفصيل سلوكه وأفكاره وتكوينه ودوافعه وعضويته فى جماعات العمل • وكانت تعاليمها تنصب على المهارة القيادية للادارة ، وطرق التعامل مع الانسان ، حتى تزيد سعادته وترتفع معنوياته ويزيد عطاؤه •

أما مدخل النظم فانه يخطو خطوات أوسع من ذلك بكثير فهو ينظر الى المنظمة على أنها نظام متكامل • ويتناول الأجزاء الداخلة فيها

باعتبارها أنظمة في حد ذاتها ، ولكنها في نفس الوقت فرعية ، تتفاعل مع النظام الكبير (٤) . ومن ثم يساعد على تفهم العلاقة بين الأجزاء وبعضها ، وبين الأجزاء والكل . وتأثير هذه العلاقات على كل من الأجزاء والكيان الكلي ، والنتيجة التي يتم الوصول إليها من هذا التفاعل .

فإذا أخذنا النظام الانتاجي باعتباره نظاما فرعيا ، نجد أنه يؤثر على الأنظمة الفرعية الأخرى ويتأثر بها . كنظام التسويق ، ونظام الأفراد ، ونظام التمويل ، ونظام العلاقات العامة ، وغيرها . فدراسات التسويق وبحوثه تؤثر على اتجاه سياسات الانتاج وخطته . والأخيرة تؤثر على السياسة المالية للمنظمة . وهذه أيضا تتأثر بالخطة التي يضعها نظام الأفراد للقوى العاملة ، من حيث العمالة المطلوبة — كما ونوعا وتوقيتا . وسياسات الانتاج تؤثر على تخطيط الحملة الاعلانية وتوجه مسارها . وهكذا في دورة مستمرة من التفاعل والتأثر والتأثير ، تتلاقى فيها كافة العوامل الانسانية والفنية والتنظيمية . هذا بالاضافة الى أن المنظمة في مجموعها تتبادل مع البيئة من حولها علاقات متنوعة تتميز أيضا بالتأثر والتأثير . وهذا ما يعبر عنه بالنظام المفتوح ، والذي نتناوله بعد قليل .

ولاشك أن النظرة الشمولية والعضوية — التي تنظر الى الأعضاء والأجزاء وعلاقاتها مع بعضها — تعمق مفهوم المدير للواقع الذي يعيشه ، في ادارته أو قسمه ، وفي الادارات والأقسام الأخرى ، والمنظمة في مجملها ، وكذلك في المحيط البيئي — الاقتصادي والاجتماعي — الذي يعيش فيه . ومن ثم تساعد على اتخاذ القرار

(٤) D.Cleland, and W. King, Management: Systems Approach (New York: Mc. Graw — Hill, 1972), p. 32.

والفعل المناسب (ه) • وذلك أفضل بكثير من النظرة الجزئية التي قد تكون هاضرة أو مضللة • ومن ثم لا تؤدي الى اتخاذ القرار الملائم في الوقت المناسب •

عناصر النظام

يتكون النظام من عناصر ثلاثة رئيسية ، هي المدخلات والعمليات والمخرجات ، وهذه السلسلة تتأثر بعناصر أخرى هامة ، هي الهدف ، والحدود ، والبيئة المحيطة ، وكذلك التغذية العكسية التي تسهل مهمة الرقابة على نشاط النظام • ونتناول فيما يلي هذه العناصر باختصار •

الهدف

يقصد بالهدف نتيجة معينة مرغوبة ، يراد الوصول اليها بكمية معينة ومواصفات محددة في زمن محدد • ويوجد النظام ويؤدي وظائفه المختلفة ، وتقوم أجزاؤه بمهامها المتنوعة من أجل بلوغ الهدف الذي يتم تحديده من قبل ادارة النظام • فالهدف هو نقطة البداية لكل نشاط • وهو الرباط الذي يحكم العلاقة بين أجزاء النظام وبعضها ، ويوحد جهودها وينسقها ويسير بها في وجهة واحدة •

ونظرا لأهمية الهدف فهناك شروط يجب مراعاتها عند وضعه (٦) • مثل التعبير الكتابي ، والرقمي ، والوضوح ، والاقتناع ، والاتفاق مع

(٥) Kast and J. Rosenzweig. "General Systems Theory: Application for Organization and Management", in Kast & Rosenzweig (eds.) , Contingeny Views of Organization and Management Chicago : Science Research Asst. , 1973, p.54.

(٦) انظر كتاب المؤلف ، الإدارة بالأهداف ، الفصل الرابع تحت الطبع.

قيم المجتمع وفلسفته وقيم المنظمة وفلسفتها ، والتناسق والتكامل مع الأهداف الكلية للمنظمة وأهداف ادارتها وأقسامها ، والواقعية ، والقابلية للقياس الكمي والنوعي والتكاليفى ، والتوجيه نحو التحسين والقابلية للتغيير والتطوير .

المدخلات

تنقسم المدخلات التى يستخدمها النظام الى انسانية ومادية ومعلومات . أما المدخلات الانسانية فتتكون من القوى العاملة المختلفة التى تتميز بمهارات ومؤهلات وقدرات وأفكار واتجاهات معينة ، لازمة للعمل . وأما المدخلات الانتاجية والمادية فهى المعدات والآلات والأدوات والخامات والمواد الأولية ، وكافة الأشياء التى يحتاج اليها النظام فى العملية التحويلية - تحويل المدخلات الى مخرجات . أما المدخلات المعنوية وهى المعلومات ، فتتكون من الطرق والأساليب والاجراءات والمعايير ، التى يلزم وجودها بكميات معينة ، ودرجة معينة من الدقة ، وفى توقيت محدد ، لاتمام عملية تحويل المدخلات الى مخرجات .

وتصنف المدخلات كذلك حسب المهمة التى تؤديها فى النظام . فهناك مدخلات أساسية وأخرى مكاملة (v) والمدخلات الأساسية هى تلك التى يتم تحويلها الى مخرجات معينة . أما المدخلات المكاملة فهى التى تتولى عملية التحويل أو التغيير . كما أنها تؤدي مهمة مساعدة أو تسهيلية لاتمام التحويل أو الانتاج . وقد تكون المدخلات الأساسية انسانية أو مادية ، كذلك فان المدخلات المكاملة تكون انسانية أو مادية أو فكرية .

S. Michael, and H. Jones, **Organizational Management, Concepts and Practice** (New York: Intext Educational Publishers, (1973), p. 479.

فالتلميذ الذى يدخل المدرسة الثانوية - وهو من مخرجات المدرسة الابتدائية - يعتبر « مدخلا » أساسيا ، يتم « تحويله » بعد انتهاء العملية التعليمية الى خريج يحمل شهادة الثانوية العامة • فهو اذن تغير أو تحول من شخص ذى خصائص معينة (قدر محدد من المعلومات ونمط معين من السلوك والأفكار) الى شخص آخر ذى خصائص جديدة • فاذا دخل الجامعة فانه يعتبر بالنسبة لها مدخلا أساسيا ، يتم تحويله بعد انتهاء العملية التعليمية الجامعية الى خريج يحمل شهادة متخصصة - فى الطب أو التجارة أو الهندسة أو التربية أو غيرها •

أما المدخلات المكملة فى الحالىين - المدرسة الثانوية والجامعة - فتتكون من المدرسين ، وقاعات المحاضرات والبحث ، والمعامل والمختبرات والأجهزة والمعدات والخامات ... وهذه كلها موارد انسانية ومادية • وتوجد الى جانبها كذلك مدخلات مكملة معنوية - أو المعلومات ، وهى المناهج وطرق التدريس ، والاختبارات ومعايير التقييم ، وشروط القبول والانتقال والتحويل والتخرج ، والمناخ التعليمى السائد والقيم التى يتكون منها •

فالمدخلات الأساسية اذن « تتحول » الى مخرجات • وقد تكون هذه المدخلات مخرجات نظام آخر ، أو مخرجات نظام فرعى ضمن النظام الكلى ، أو مخرجات نفس النظام ليعاد تشغيلها • فالقماش الخام مثلا يعتبر مخرجا لمصنع نسيج ، ويعتبر مدخلا لمصنع الصباغة يتم تلوينه ورسمه • والموتور تعتبر بالنسبة لمصنع السيارات مخرجا لأحد الأنظمة الفرعية ، ثم يعتبر مدخلا لنظام فرعى آخر ، وهو الخط التجميعى لهيكل السيارة •

ومن جهة أخرى فان المدخلات المكملة تستهلك أثناء العملية التحويلية ، أو تبقى للاستعمال مرة أخرى • فكثير من المواد والخامات

يتم استهلاكه ، وبعضها يعاد استعماله مرة أو مرات . أما الآلات والمعدات فتستخدم في عدد أكبر من العمليات التحويلية ، وعلى مدى زمني أطول ، وكذلك الانسان ، الذي يعتبر أطول عمرا من بقية المدخلات .

العمليات

تتكون العمليات من مجموعة من الأنشطة التي يتم أداؤها لتحويل المدخلات الى مخرجات . وتسير هذه الأنشطة وفقا لخطة معينة تتضمن مراحل متتابعة تضمن الوصول الى المخرجات المطلوبة بالمواسفات أو الخصائص المحددة . وتختلف هذه العمليات حسب نوع النظام والغرض منه . فهناك العمليات الاستخراجية ، والتحويلية ، والتجهيزية . وهناك عمليات نقل المعرفة والمعلومات ، كما يحدث في المدارس والجامعات . وعمليات نقل المهارات والقدرات كما في برامج التدريب والتنمية .

ويعتبر من الملامح الرئيسية للنظام وتحليل النظم ، وضع العمليات في صورة بيانية (٨) . فتوجد خريطة للعمليات توضح بدايتها ونهايتها ، وعددها وخطواتها ، وخط سيرها وتتابع مراحلها ، واتجاهها وتقدمها ، ومحطات الوقوف والاعادة والانتظار ، ونقاط الانطلاق ... وهكذا حتى يكون العامل الذي ينفذ العملية التحويلة أو يشترك في تنفيذها على المام بها وفهم لمحتوياتها ، فيبذل الجهد المطلوب وينسقه مع جهود زملائه . وحتى يتم توفير المواد والمعدات والمستلزمات الأخرى ، وكافة الاجراءات المطلوبة ، لاستخدامها في حينها ، حتى لا تحدث نقاط اختناق أو تعطيل . وتعتبر خريطة انسياب العمل من الأدوات الناجحة في عمليات النظام ، اذ أنها أكفا بكثير من التعبير اللفظي ، فهي توضح العملية كلها ، وأجزاءها

المتنوعة ، وتظهر العلاقات بينها ، وتعين العامل على أن يتبصر موقعه من العملية الانتاجية ودوره فيها .

المخرجات

مخرجات النظام هي الناتج الذي تفضى اليه عمليات النظام . وهي — مثل المدخلات — تنقسم الى انسانية ومادية وفكرية . فالمدارس والجامعات تخرج رجالا مؤهلين للمشاركة في مجالات العمل المختلفة . وبرامج التدريب والتنمية « تنتج » أفرادا ذوي خبرات أو مهارات أو سلوك أو اتجاهات جديدة ، تؤهلهم للعمل بشكل أكفأ مما كانوا عليه . كذلك تقدم المصانع سلعا متنوعة للمجتمع ، بعضها للاستهلاك الأخير بواسطة الناس ، والآخر للاستهلاك الصناعي — أي تستخدمها مصانع أخرى لانتاج مخرجات معينة . كما أن شركات النقل والبنوك والبحوث والاستشارات وغيرها من مشروعات الخدمات ، تقدم مخرجاتها في صورة خدمة — مالية أو معنوية في أزمدة وأمكنة معينة — للمستفيدين سواء أكانوا أفرادا أو هيئات . كذلك فإن الجامعة تقدم ضمن مخرجاتها كتباً وبحوثاً ومقالات وتقارير تضيف الى حصيلة العلم المتوفر في المجتمع .

فالمخرجات اذن قد تكون سلعا أو خدمات أو أفكارا تشبع حاجات الناس في المجتمع الكبير . وتعتبر هذه جميعا مخرجات أساسية . وتوجد الى جانب هذه المخرجات أنواع أخرى مكملة (٩) . وهي تلك التي تلقى الضوء على نتائج النظام ، ومدى نجاحه في الوصول الى أهدافه . والمثال على ذلك معلومات الرقابة على الجودة . والرضا الوظيفي للعاملين . والقيم الايجابية التي تنشرها المنظمة بين أفرادها ،

Ibid. , p. 483.

(٩)

مثل العمل الجاد ، والتعاون والتفاهم ، وتقريب أهداف الأفراد من أهداف المنظمة ، والتنمية والتطوير ، وما إلى ذلك من صور غير ملموسة ، ولكن لها تأثيرا - بدرجات معينة - على النظام أو مكوناته أو المجتمع .

التغذية العكسية

تعتمد الأنظمة على الوظيفة السيبرناتيكية (١٠) التى تعمل على رقابة النظام وضبط مساره والتأكد من أنه يصل الى أهدافه ويصحح الأخطاء التى تعوقه عن الوصول . ولكى تقوم هذه الوظيفة بنجاح فإنها تستخدم المعلومات التى تنبؤها بالنتائج التى توصل إليها النظام . وتعرف هذه العملية بالتغذية العكسية أو المعلومات المرتدة ، أى أنها تعود الى الإدارة - الجهة التى تسير النظام وتراقب عمله - لتنبها لاتخاذ اللازم . فإذا حدث أن كانت هناك فروق - انحرافات أو أخطاء - بين النتائج المحققة والمستهدفة ، وتسمى المعلومات فى هذه الحالة سلبية ، أى أن النتائج هنا غير مطابقة للمعايير الموضوعة ، فإن الإدارة تسعى لتصحيح هذا الوضع . وذلك بتنظيم المدخلات وضبطها وتعديلها ، ثم تنظيم العمليات وضبطها وتعديلها (١١) . كذلك قد ترى تعديل الأهداف أو تطويرها . أو تصحيح عنصر أو آخر من العناصر الموجودة فى البيئة الخارجية - السوق أو المجتمع . وذلك حتى يتم تصحيح الأخطاء والتأكد من عدم تكرارها مرة أخرى . وأما إذا كانت المعلومات ايجابية ، فإن مهمة الإدارة فى هذه الحالة تنحصر فى الحفاظ على مستوى النجاح الذى تحقق والرقى به الى درجة أعلى .

(١٠) هذه الكلمة مأخوذة من Cybernetics . ومعناها دراسة الوظيفة الرقابية الموجودة فى الأنظمة البيولوجية والآلية والإلكترونية . وهى تعتمد على التحليل الكمي للمعلومات التى تنساب داخل هذه الأنظمة .
(١١) Riggs, op. cit. , p. 40.

ولكى تقوم التغذية العكسية بأداء مهمتها على الوجه المطلوب ،
لابد من توفر أربعة عناصر هي (١٢) :

١ - معيار مسبق يحدد الشروط التي يجب توافرها في المدخلات
والمخرجات .

٢ - وسيلة للقياس تتولى تقويم النتائج بحالتها الفعلية .

٣ - وسيلة للمقارنة بين المستوى المعياري والفعلى ، لتحديد
الفروق والانحرافات .

٤ - وسيلة للعلاج والتصحيح .

وتمارس الوظيفة الرقابية للجهاز - مستخدمة المعلومات المرتدة -
في أربع نقاط أو مراحل من مراحل النظام ، وهي كما يلي (١٣) :

١ - فحص المدخلات للتأكد من مطابقتها للشروط الموضوعية .
فمثلا يشترط مكتب تنسيق القبول في الجامعات ، نسبا
معينة من مجموع الدرجات الثانوية العامة . ومن ثم
تتأكد كل كلية من مطابقة طلابها الجدد لهذا الشرط .

٢ - فحص العمليات أثناء سيرها عند نقاط أو « محطات
وقوف » معينة . مثلاً بعد انتهاء مرحلة وقبل بداية مرحلة
أخرى .

٣ - فحص المخرجات ، وذلك من الناحية الكمية والنوعية
والزمنية والتكاليفية ... للتأكد من توفر الشروط المطلوبة
فيها .

٤ - رقابة من خارج النظام تجيء من البيئة المحيطة ، مثل
شكاوى المستهلكين ، وتقارير الجهات ذات العلاقة - سواء
جهات حكومية أو استشارية .

Michael & Jones, op. cit. , p. 483.

(١٢)

Ibid. , p. 484.

(١٣)

حدود النظام

تعبير الحدود عن تلك العوامل التي تحكم مسار النظام ، وتوجهه الى وجهة معينة ، وتضع قيودا على أنشطته • ففي ضوء الهدف الذي يتم تحديده ، يقوم النظام بوضع الخطة اللازمة لبلوغ هذا الهدف ، ويوجه جهود أجزاء النظام جميعا تجاهه • كما أن معايير الجودة ، والزمّن ، والتكاليف ... الخ ، التي يشترط توفيرها في الناتج الذي يحققه النظام ، تعتبر من الحدود التي يعمل النظام بمقتضاها • هذا بالإضافة الى حدود أخرى مثل (١٤) التكنولوجيا المتاحة — من معدات وآلات وخامات ، ومهارات وقدرات القوى العاملة المتوفرة للنظام ، والاعتمادات المالية ، وعنصر الوقت • ثم ان من المحددات ما يجيء من البيئة الخارجية ، مثل طلبات العملاء ، وتقلبات أذواق المستهلكين ، وضغوط المنافسة ، والقوانين والضوابط التي تضعها الحكومة لأنشطة النظام ، واجراءات الاستيراد والتصدير •

كذلك فان حدود النظام تعبر أيضا عن الحواجز — المادية والنفسية — التي يضعها النظام بينه وبين البيئة المحيطة به ، والتي تعدد له درجة « الانفتاح » على البيئة (١٥) • والأمثلة على ذلك الاجراءات التي تتخذها منظمة معينة لتمييز نفسها عن غيرها ، سواء شكل المبنى أو ملابس العاملين (الزى الموحد) وشعار وقيم معينة • وكذلك القيود التي تضعها على دخول أعضاء جدد اليها (شروط الاختيار والتعيين) ونوع العلاقات التي تقيمها مع الجهات المعنية في المجتمع •

Ibid. , p. 479.

(١٦)

D. Katz & R. Kahn, "Open System Theory" , in J. (١٥) Maurer (ed.), Readings in Organization Theory: Open System Approaches (New York: Random House, 1971), p. 17.

النظام المفتوح

يجدر النظر الى المنظمات والأجهزة المختلفة على أنها أنظمة مفتوحة . والنظام المفتوح يختلف عن النظام المغلق في أن الأخير يمكن أن ينعزل عن البيئة الخارجة ويستقل عنها . ويطلق على النظام المغلق لفظة « الصندوق الأسود » (١٦) ، والمثال على ذلك التجربة التي يجريها العالم الطبيعي أو الكيميائي في معمله . فهو يعزل هذه التجربة عن البيئة المحيطة بها . ويسيطر على مجموعة من العوامل الداخلة في التجربة ، كالرطوبة والغلان والاضاءة وغيرها .

أما النظام المفتوح فهو ذلك الذى توجد بينه وبين البيئة التى تحيط به علاقة تفاعل وتأثر وتأثير . فمنظمة الأعمال تأخذ مدخلاتها من المجتمع ، وتجرى عملياتها بواسطة رجال ينتمون لهذا المجتمع — وبالتالي يتأثرون في أفكارهم وعاداتهم وسلوكهم بقيم المجتمع وتقاليده وأعرافه . ثم تعطى مخرجاتها للمجتمع . وتستلم من المستهلكى السلعة أو المستفيدين من الخدمة ، معلومات عن نجاح نشاطها أو فشلها ، وعن نجاح السلعة أو الخدمة في مقابلة متطلبات المستهلكين وتوقعاتهم . والأنشطة الانسانية جميعا أنظمة مفتوحة . والواقع أنه حتى في حالة الأنظمة المغلقة ، فان هناك درجة دنيا من الانفتاح . فالصندوق الأسود الذى يتضمن تجارب معملية منعزلة عن البيئة التى تحيط به ، توجه به درجة من الانفتاح . اذ أن انسانا — وهو العالم الطبيعى — هو الذى يبدأ التجربة ، وهو الذى يتتبع سيرها ، ويوقفها ، ويحصى نتائجها ويحللها ويعرضها على المختصين ، ليستفيد منها المجتمع والهيئات المعنية فيه .

وللنظام المفتوح خصائص تعين المدير على فهم النظام والتفاعل

Black Box.

(١٦)

معه • ومن ثم توجيهه الوجهة السليمة • ويعرض كاتر ، كان هذه الخصائص كما يلي (١٧) :

١ - يأخذ النظام المفتوح مدخلاته من البيئة التي يوجد فيها • وهذه المدخلات بأنواعها الانسانية والمادية والمعنوية ، تمثل الطاقة التي يحتاج اليها النظام ويوظفها لبلوغ أهدافه •

٢ - تمر هذه المدخلات في عمليات معينة ، حسب خطة أو أسلوب محدد ، لإخراج ناتج معين - سلعة أو خدمة أو فكرة •

٣ - تذهب هذه المخرجات أو « تصدر » للبيئة • فكما أخذ النظام مدخلاته منها ، فهو يقدم اليها مخرجاته ، فهو اذن يستفيد من بيئته ويفيدها •

٤ - تتميز أنشطة النظام المفتوح بالدائرية والاستمرار • فهي تتكرر طالما كانت هناك حاجة اليها • فالمدارس والجامعات مثلا تأخذ التلاميذ (المدخلات) من البيئة ، وتوفر لهم تعليمًا وتربية وتوجيهًا ، حتى تخرجهم وتدفع بهم لسوق العمل ، وتأخذ غيرهم وتجري عليهم نفس العملية التعليمية • والمصانع تقدم سلعتها ، والحكومة والشركات والهيئات تقدم خدماتها للمجتمع • ثم تحصل على العائد من هذه السلع والخدمات ، سواء أكان عائدا ماديًا أو اجتماعيًا - لتعيد نشاطها مرة أخرى ، وتتوسع فيه وتطوره ، لتلبى الاحتياجات المتكررة والمتزايدة •

(١٧) انظر على محمد عبد الوهاب ، السلوك الإنساني في الإدارة ، مكتبة عين سمس ، ١٩٧٦ ص ٩٨ - ١٠٢ وانظر كذلك :

Katz & R. Kahn, *The Social Psychology of Organization* (New York : J. Wiley, (1978) ch. 2.

٥ - ينطبق على النظام المفتوح قانون الأنتروبيا السلبية (١٨) •
ويقصد بالأنتروبيا أن الكائنات - من نبات وحيوان وإنسان - تعيش
الى أجل معين يقدره الله سبحانه وتعالى ، تتعرض بعدها للضعف ،
وتصاب بالتحلل والتفكك ، ثم الموت والتوقف تماما عن النشاط • ويسرى
هذا على الأجزاء - العاملين والآلات والأجهزة - التى يتكون منها
النظام المفتوح • ولذلك فان الأخير يستورد غيرها ، ويستبدل الفاقد
والتالف منها • فهو يعمل على تجديد خلاياه ، حتى لا تتوقف أنشطته •
فهو اذن أطول عمرا من أعمار الرجال الذين يعملون فيه ، والأجزاء التى
يتكون منها •

أما اذا فشلت المنظمة فى تحقيق أغراضها ، أو خسرت وبارت
تجارتها ، أو لم توفق فى مقابلة حاجات المستهلكين والمستفيدين من
خدماتها ، أو تحول هؤلاء لمنظمات أخرى ، أو انتهت الحاجة اليها ،
أو أدت مهمة محددة بنجاح فلم تعد هناك حاجة لوجودها ••• فى
هذه الأحوال تسرى الأنتروبيا على النظام ، فيصفى أعماله ويسرح
عماله ويوقف نشاطه ويغلق أبوابه ويختفى •

٦ - من الملامح المميزة للنظام المفتوح ، تلقيه معلومات معينة عن
سير العمل ومدى نجاحه وخدمته للبيئة المحيطة به • ويقوم النظام
بترقيب هذه المعلومات وتصنيفها وتحليلها • ويستمد منها مجالات
التصحيح والتحسين والتطوير • وخاصة عندما تنبهه الى حدوث خطأ
أو تقصير ، فهو يستفيد من هذه المعلومات « السلبية » ، ليحسن قراراته
وأفعاله •

٧ - يعمل النظام المفتوح على تحقيق حالة من التوازن
والاستقرار • فالدائرية التى ذكرناها آنفا تتمثل فى انتظام دورة

المدخلات والعمليات والمخرجات ، وعدم توقفها ، ومن ثم استقرار المنظمة في السوق وحصولها على العائد الذى تطمح فيه . غير أن هذا التوازن والاستقرار — من جهة أخرى — ليس جامدا . أى أن دورة المدخلات والعمليات والمخرجات لا تتكرر بنفس النمط تماما فى كل الأحوال . وإنما يريد النظام المفتوح أن يكون توازنه ديناميا ، فهو يزيد من حجم نشاطه (زيادة الانتاج أو زيادة رقعة السوق) ، أو ينوع هذا النشاط (اضافة منتج أو تقديم خدمة جديدة) ، أو يستحدث طرقا وأدوات جديدة لاداء العمل .

وبالتالى فإن النظام المفتوح يحافظ على خاصيته الأساسية وهى الاستمرار ، وفى نفس الوقت لا يريد أن يقف عند حد معين ، وإنما يريد أن ينمو ويتطور . وقد تجد من الأنظمة ما يخالف هذه القاعدة ، عندما تتعرض لعوامل وظروف ، تبقى نشاطها عند حد معين ، أو تخفض حجم أعمالها ، أو حتى تضطر الى التوقف .

٨ — يتكون النظام المفتوح من مجموعة متنوعة من الأدوار ، تختلف درجة تنوعها وتعقيدها حسب نوع المنظمة وأهدافها وحجم نشاطها . ويسند النظام المفتوح هذه الأدوار لافراد متخصصين ، تتوفر فيهم القدرات والمهارات اللازمة للقيام بها .

٩ — يتميز النظام المفتوح بقدرته على تحقيق هدفه من عدة طرق ، والوصول الى نفس النتيجة بواسطة مجموعة متنوعة من الوسائل والأساليب والأدوات ، وفى ظروف وامكانات مختلفة . يساعد على ذلك تطور التكنولوجيا المتوفرة فى المجتمع ، والفرصة التى تتاح أمام النظام للاستفادة منها .

خلاصة

قدمنا فى هذا البحث لنظرية النظم . فعرفنا النظام بأنه تركيب أو كيان كلى يتكون من أجزاء متداخلة تؤدي وظائف محددة وتوجد

بينها علاقات متبادلة لتحقيق هدف معين • وأكدنا أن مدخل النظم يحقق النظرة الشمولية العضوية ، فيتناول المنظمة باعتبارها نظاما متكاملًا • ويدرس أجزاءها الفرعية والعلاقات المتداخلة بينها ، وكذلك العلاقة بين المنظمة وبيئتها ، وذلك حتى يتفهم المدير واقعها في ضوء أوضح ، فيتخذ قرارات أفضل •

ثم عرضنا لعناصر النظام ، فتكلمنا عن الهدف ، والمدخلات ، والعمليات ، والمخرجات ، والتغذية العكسية ، وحدود النظام • وذكرنا أن الهدف هو النتيجة التي يراد الوصول إليها • وهو الرباط الذي يثبّد أجزاء النظام لبعضها وينسق انشطتها • وتكلمنا عن المدخلات ، وهي مجموعة الموارد والطاقات - الانسانية والمادية والمعلومات - التي تحتاج إليها المنظمة في ممارسة أعمالها ، وقسمنا المدخلات الى أساسية وهي التي يتم تحويلها الى مخرجات ، ومكملة أو مساعدة ، وهي تلك التي تستخدم في عملية التحويل •

أما العمليات فهي مجموعة الأنشطة التي تمارس لتحويل المدخلات الى مخرجات • وتختلف هذه العمليات حسب نوع النظام وأهدافه ، وتوضع العمليات في شكل بيانى ، مثل خريطة انسياب العمل ، الذي يوضح خط سير العمل ويسهل رؤية الرابطة والتسلسل بين خطواته •

وعن المخرجات قلنا انها النتائج التي تنتهى إليها عمليات النظام ، وهي السلع والخدمات والافكار التي تقدمها المنظمات لاشباع حاجات الناس • وهذه مخرجات أساسية • وتوجد الى جانبها مخرجات مكملة مثل رضا العاملين ، والقيم التي تنتشرها المنظمة بينهم ، ورضا المستهلكين •

أما التغذية العكسية فهي المعلومات التي تعود للمنظمة لتخبرها عن نتيجة نشاطها - من حيث النجاح أو الفشل ، فاذا كانت المعلومات

سلبية ، فان هذا يدعو المنظمة الى التصحيح . ولكى تؤدى المعلومات وظيفتها الرقابية بشكل سليم ، لابد أن تكون هناك معايير مسبقة ، ووسيلة لقياس النتائج ، ووسيلة لتحديد الفروق والانحرافات ، ثم وسيلة للتصحيح والعلاج . وتمارس هذه الوظيفة الرقابية فى أربع جهات ، وهى فحص المدخلات للتأكد من سلامتها ، وفحص العمليات لرؤية حسن سيرها ، وفحص المخرجات للتأكد من توفر الشروط المطلوبة فيها ، والرقابة الخارجية التى تأتى من البيئة .

ثم ذكرنا أن للنظام حدودا تعبر عن الفواصل التى تميز المنظمة عن غيرها ، وكذلك العوامل التى تحكم مسار النظام ، كالهدف والمعايير والامكانيات ومتطلبات الحكومة وضغوط المستهلكين .

وأخيرا تناولنا النظام المفتوح ، وهو ذلك الذى توجد بينه وبين البيئة التى يعيش فيها علاقة مستمرة متفاعلة تتصف بالتأثر والتأثير . وعرضنا للخصائص التى يتميز بها النظام المفتوح . وهى استيراد المدخلات من البيئة ، واجراء العمليات عليها لتحويلها الى مخرجات ، وتصدير هذه المخرجات للبيئة ، والدائرية والاستمرار ، والانتروبيا السلبية ، والمعلومات ، والتوازن المتحرك ، وتنوع الأدوار ، والقدرة على تحقيق الأهداف بعدة وسائل وسبل .

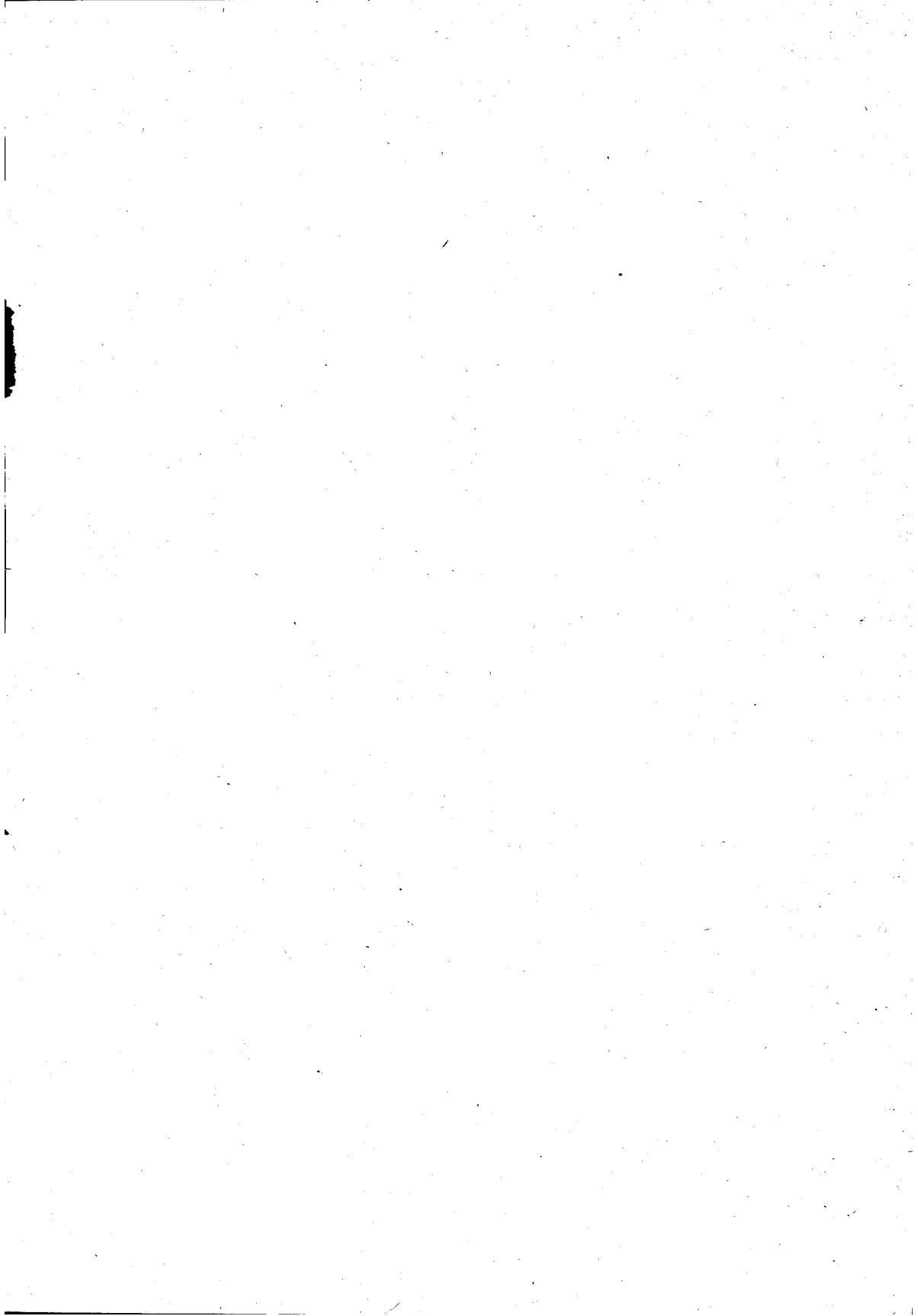
المبحث الثاني

نظام ادارة الانتاج

أهداف المبحث

تتيح لك قراءة هذا المبحث النتائج الآتية :

- * النظر الى ادارة الانتاج من خلال زاوية النظم .
- * فهم عناصر دور المدخلات والمخرجات .
- * التعرف على الطبيعة المتفاعلة لمكونات نظام الانتاج .



مقدمة

إذا نظرنا الى منظمة ما — صناعية أو خدمية — نجدها نظاما متكاملًا تؤدي مهمة معينة للوصول الى هدف محدد • وهي تتكون من أنظمة فرعية مرتبطة ببعضها ، فهناك نظام الانتاج ، ونظام التسويق ، ونظام التمويل ، والافراد ، والعلاقات العامة ، والبحوث والتطوير • وقد قلنا في شرح مفهوم النظم ان العلاقة بين هذه الأنظمة تتميز بالتأثر والتأثير ، فهي علاقات تبادلية تساهم عن طريق تفاعلها المستمر في بلوغ النتائج المطلوبة وتحقيق أهداف النظام الكبير الذي يجمعها ، وهو المنظمة أو الشركة أو الجهاز •

فإذا أخذنا ادارة الانتاج ، باعتبارها نظاما في حد ذاتها — وهو ما يعنينا في هذا البحث — وتناولناها من هيئ العناصر التي عرضنا لها البحث السابق ، نجدها كما يلي :

الهدف

تهدف ادارة الانتاج الى توفير سلعة أو خدمة معينة ، ذات منفعة ، بمواصفات وكميات محددة ، في وقت معين ، بأكبر قدر ممكن من الكفاءة •

ويشتق من هذا الهدف الرئيسى عدة أهداف ، فإذا كانت المنظمة تصنع بعض الاجزاء التي تستخدم في انتاج السلعة الرئيسية ، فيكون هناك هدف للقسم الذي ينتج هذه الاجزاء ••• ويوضع هذا الهدف في صورة محددة مثل : انتاج الجزء المطلوب (أو سلعة غير القامة الصنع) بالكمية المطلوبة والجودة المحددة في الزمن المناسب ، لكي يستخدم في المرحلة التالية للصنع •

وبالإضافة الى هذا فهناك أهداف أخرى فرعية مثل : توفير التكاليف ، وتطوير المنتج ، وتقليل العادم من المواد والتلف من الأجزاء ورفع الروح المعنوية للأفراد ، وتطوير التكنولوجيا المستخدمة ، واعطاء حوافز للعاملين الممتازين .

ويوضح كل من هذه الأهداف في صورة كمية وزمنية ونوعية .
فاذا أخذنا مثلا اعطاء حوافز للممتازين ، فإن ذلك يجب أن يحدد على النحو التالي :

(أ) الفترة الزمنية التي تعطى عنها الحوافز ، فقد تكون سنوية أو نصف سنوية أو ربع سنوية أو شهرية .

(ب) المقصود بالعاملين الممتازين ، اذ يجب أن يوضع ذلك في لغة عملية مثل :

- العمال الذين لا يوجد في انتاجهم قطع معينة أو تالفة .
- العمال الذين يحققون معدلا معيناً (%) للانتاج .
- أولئك الذين لا يتغيبون طول الفترة التي تعطى عنها الحوافز
- أولئك الذين لا يحدث في الآلات التي يعملون عليها أعطال .
- أولئك الذين يحققون وفورات معينة (%) في تكاليف الانتاج .
- وهكذا حتى تذهب الحوافز لمستحقها .

(ج) مقدار الحوافز ، والذي قد يكون نسبة معينة من أجر العامل عن الفترة التي تصرف عنها الحوافز ، أو نسبة معينة من الوفورات التي يحققها العامل في تكاليف الانتاج .

(د) طريقة دفع الحوافز ، سواء أكانت نقدية أو عينية ، فورية تصرف للعامل ، أم تضاف الى مدخراته .

(هـ) طريقة توزيع الحوافز ، والتي قد تكون فردية لكل عامل على حدة ، أو جماعية تصرف لجماعة من العمال الذين يشتركون في عمل معين ، وتوزع عليهم بنسب محددة .

المدخلات

يحتاج النظام الإنتاجي إلى مدخلات انسانية ، ومادية وتكنولوجية ، ومعنوية . . فهو يحتاج إلى مديرين ومهندسين وفنيين وعمال مهرة وغير مهرة . ويحتاج كذلك إلى مبان وأرض ومعدات وأجهزة وآلات ، وخامات ومواد بأنواعها اللازمة للعملية الانتاجية كما يلزمه من العنصر التكنولوجي ، تلك الاساليب والطرق الفنية - التي يوظفها في عملية الانتاج ، والاساليب والطرق الادارية والتنظيمية التي يحتاجها في توجيه عملية الانتاج . ثم انه أيضا يأخذ مدخلات أخرى معنوية - وهي القيم والعادات والمفاهيم السائدة في المجتمع الكبير .

ويقوم النظام الإنتاجي بتحديد هذه المدخلات ، من حيث الكم والنوع والمواصفات والتوقيت الذي يحتاج فيه اليها . فهو يحتاج مثلا إلى عدد معين من المهندسين والعمال ، في وقت محدد ، يتميزون بصفات وخصائص معينة وهذه الصفات :

- (أ) علمية : من حيث المؤهل الدراسي .
- (ب) عملية : تتضمن التدريب والخبرات الوظيفية السابقة
- (ج) شخصية : خصائص معينة كالانضباط والطموح وحسن السلوك .
- (د) اتجاهات : أفكار الفرد تجاه العمل والانتاج ، ومدى رغبته في العمل والاستعداد للعمل في جماعة . . .

وكذلك بالنسبة للمعدات والالات والمواد الخام والطرق والاساليب . وربما استطاع النظام كذلك أن يختار المدخلات القيمة - على صعوبتها . اذ أن القيم السائدة في المجتمع يمتد تأثيرها لتشمل معظم القطاعات ، ولكن يمكن للنظام مثلا أن يضع حدودا أو ضوابط يحدد بها القيم التي يتأثر بها ، وذلك عن طريقين :

(أ) المكان : فهو يختار منطقة يتميز أفرادها بارتفاع المستوى الثقافي
مثلا ، أو منطقة تتميز بالجمال الطبيعي والانتساع والنظافة
أو منطقة تكثر فيها المدارس أو الجامعات أو المعاهد
المتخصصة — مما يحقق مناخا معينا •

(ب) الأفراد : فهو يدقق في اختيار العاملين ، بحيث يتأكد من
وجود قيم وأفكار معينة — كالعمل الجاد والاخلاص
والرغبة في التقدم ، فتجد مثلا في بعض الشركات الكبيرة
المتقدمة شعارا يقول : نحن نقدم فرص عمل جادة للناس
الجادين •

العمليات

يمارس النظام الانتاجي عمليات وأنشطة معينة لتحقيق الاهداف
التي يرمى اليها • واذا قسمنا هذه الأنشطة حسب الوظائف الادارية
نجدها تتعدد وتتنوع ، وفيما يلي امثلة منها •

أ — التخطيط :

- وضع الاهداف وبلورتها
- وضع السياسات الانتاجية
- تصميم المنتجات
- تخطيط العمليات الانتاجية في مراحلها المتتابعة
- تصميم المصنع وترتيب الآلات
- تنظيم وسائل النقل والمناولة الداخلية
- تخطيط المخزون
- تحديد نظام الفحص والرقابة على الجودة
- وضع اجراءات التصحيح

ب — التنظيم :

- تكوين الهيكل التنظيمي لاداره الانتاج
- تحديد الواجبات والاختصاصات وتوصيف الوظائف

- رسم العلاقات بين ادارة الانتاج والادارات الأخرى ،
والاقسام الداخلية للانتاج
- تحديد العلاقة مع الاجهزة الاستشارية
- رسم أوجه التعاون مع الجهات الأخرى — الشركات والأجهزة الحكومية

ج — بناء القوى العاملة :

- تحديد القوى العاملة اللازمة
- تحديد مصادر الحصول على الاعداد والانواع المطلوبة من
العاملين في التوقيت المطلوب
- تخطيط نظام انتقاء العاملين
- تعيين العاملين
- تدريب العاملين
- تحديد الاجور والمهايا والحوافز
- وضع نظام تقويم الاداء

د — القيادة :

- الممارسات التي يتبعها الرؤساء والمشرفون
- المهارات القيادية المختلفة
- العمل الجماعي
- الاتصالات
- طرق رفع الكفاءة والفعالية

هـ — الرقابة :

- ضبط جودة الانتاج
- أساليب الفحص
- الوسائل الرقابية : التقارير والخرائط والتحليل الاحصائي
- وسائل التقويم والعلاج

ويلاحظ أن بعض هذه العمليات يمارس قبل بداية العملية الانتاجية ، في مرحلة التخطيط والتنظيم • والبعض الآخر يمارس أثناء التنفيذ ، عندما يقوم الافراد بأداء أدوارهم — كل في نطاق تخصصه وحسب الهدف من وظيفته ، وواجبات هذه الوظيفة وعلاقتها مع الوظائف الأخرى والتوقعات المتبادلة بين الافراد — لتحويل المدخلات الى مخرجات • فيقوم المشرفون بتوجيه العاملين وتحفيزهم وحل مشكلاتهم وتسيق مجهوداتهم وتشجيع التعاون بينهم وفحص انتاجهم في نقاط ومراحل معينة • أما البعض الثالث فيمارس بعد انتهاء العملية الانتاجية مثل الفحص النهائي ورقابة الجودة • فهناك اذن عمليات تمهيدية أو تحضيرية ، وأخرى تنفيذية ، وثالثة رقابية •

وتختلف هذه العمليات من حيث الحجم والتعقيد حسب طبيعة عمل المنظمة — صناعية أو تجارية — وكذلك حسب حجم أعمالها ، وتنوع نشاطها ، والمنطقة الجغرافية التي تخدمها •

المخرجات

- أما المخرجات التي ينتجها النظام الانتاجي « ويصدرها » للمجتمع فيمكن أن تتنوع الى أنواع كثيرة منها :
- سلعة معينة ذات مواصفات محددة بكميات معينة في زمن محددة •
 - اشباع حاجات المستهلكين في منطقة معينة •
 - الوفاء بحاجات المنظمات الأخرى (في حالة السلع الانتاجية أو الوسيطة) •
 - رضا العاملين واشباع رغباتهم ورفع معنوياتهم وتمتعهم بمستوى معيشى طيب •
 - قيم ايجابية بناءة كالعمل ، وجودة المنتج ، وحسن العلاقات بين العاملين ، وبين المنظمة والجمهور •

— بناء الثقة فى الصناعة الوطنية بتوفير الجودة التى يرتاح اليها المستهلكون .

— المساهمة فى بناء الاقتصاد القومى ، باداء نصيب المنظمة فى الخطة الشاملة .

— التنمية والتطوير فى المجالات المختلفة

— السلعة المنتجة أو الخدمة المؤداة .

— الافراد ، تدريبهم وتنمية مهاراتهم .

— الاساليب التكنولوجية المستخدمة .

التغذية العكسية

يستلم النظام الانتاجى معلومات كثيرة من داخل المنظمة وخارجها فعلى سبيل المثال تحتوى تقارير الفحص ، وتقارير تقويم الاداء ، وتقارير سير العمل ، والتحليل البيانى والاحصائى ، وملاحظات المشرفين ، وآراء المتخصصين ... على بيانات هامة ، تستمد منها المنظمة مؤشرات متنوعة عن سير عملياتها ومدى نجاحها فى تحقيق أهدافها .

هذا بالاضافة الى ما يرد من البيئة المحيطة من معلومات مثل :

— اتجاه المبيعات فى السلع المشابهة والمنافسة .

— اتجاه المبيعات طبقاً لفئات المستهلكين ، وعلى أشهر السنة المختلفة .

— شكاوى المستهلكين واقتراحاتهم .

— التطورات التكنولوجية الحديثة .

— رقابة الحكومة على سياسات الجودة والتسعير .

— قوانين العمل والامن الصناعى والاستيراد والتصدير ...

— اتجاهات نقابة العمال .

— تقارير الجهات الاستشارية كالجامعات والمكاتب المتخصصة .

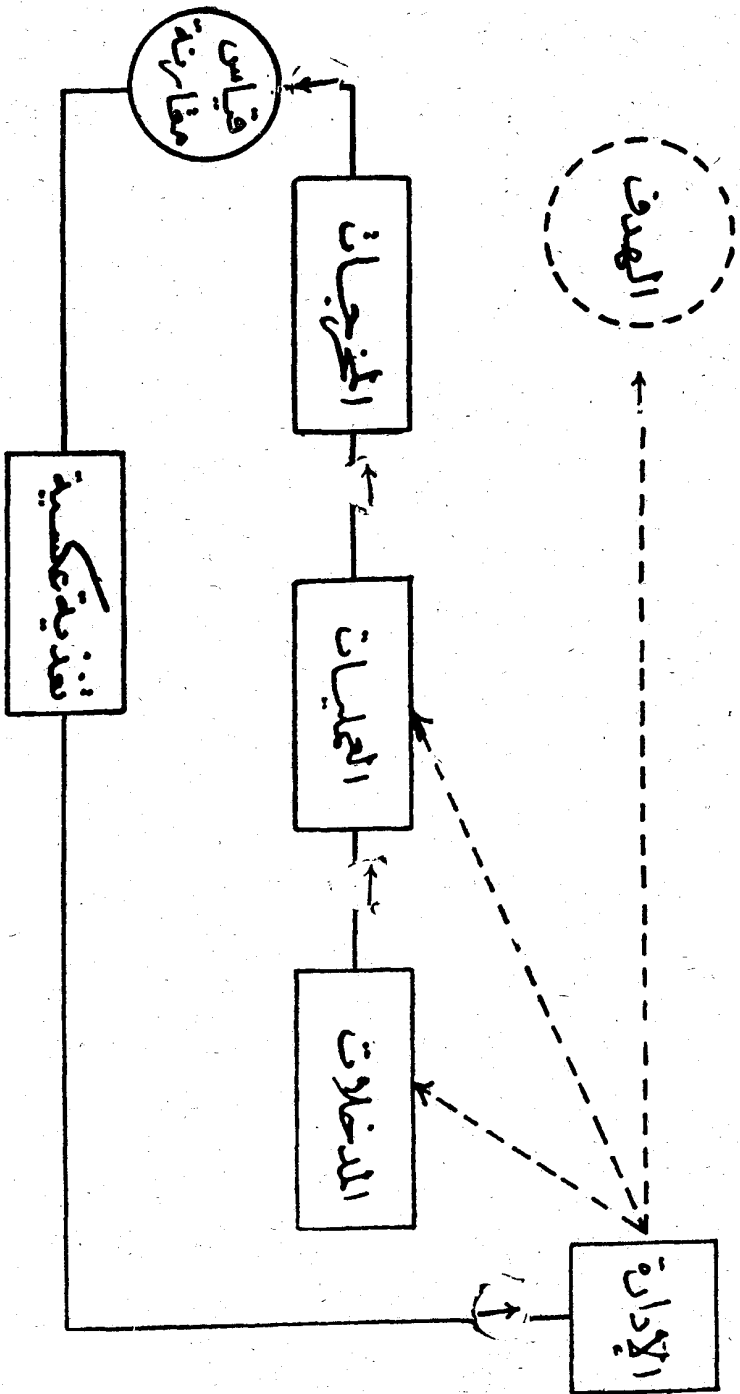
حدود النظام

يعمل النظام الانتاجى فى ظل حدود او ضوابط ، بعضها يقوم هو بتحديددها لنفسه ، والبعض الآخر تضعه المنظمة (النظام الكلى) التى يعمل فيها ، وكذلك هناك ضوابط خارجة تجىء من المجتمع والبيئة المحيطة • وهذه أمثلة لبعض الحدود والضوابط :

- الاهداف التى يحددها النظام الانتاجى والمنظمة فى مجموعها
- قيم المنظمة وفلسفتها
- معايير الجودة ، والزمن ، والتكاليف ...
- الاعتمادات المالية
- تركيب القوى البشرية فى المجتمع ، أو فى المنطقة التى تعمل فيها المنظمة
- مواقع مساكن العمال
- التسهيلات المادية المتاحة — من مياه وكهرباء ونقل وتأمين ..
- ظروف المنافسة والسوق
- الخدمات المتاحة من تدريب واستشارات وأبحاث
- القوانين واللوائح والاجراءات المختلفة
- القيم السائدة فى المجتمع

تفاعل مكونات النظام

نورد فى شكل (١) مكونات النظام الانتاجى • ونشير هنا الى أن كلا من المدخلات والعمليات والمخرجات تتفاعل مع بعضها ، وتؤثر فى بعضها فى دورة مستمرة ، لاتنتهى الا بانتهاء النظام أو توقفه عن ممارسة أنشطته • فالمدخلات بما فيها من موارد مادية وبشرية وتكنولوجية ومعلومات ، تؤثر على كل من العمليات والمخرجات • فمثلا اذا تميز العمال بالنشاط والقابلية لبذل الجهد المطلوب منهم والطموح الى زيادة الانتاجية ، كان لذلك أثر كبير على اتمام العمليات المختلفة فى



شكل (١) مكونات النظام الإداري

الوقت المحدد وبالجودة المطلوبة • بعكس الحال اذا كان هؤلاء العمال كسالى أو غير راغبين فى العمل أو غير جادين فى بلوغ الهدف • كذلك اذا كان العنصر الاشرافى سليما - يوجه الافراد توجيهها صحيحا ، ويدربهم ويبنى منهم فريق عمل متكامل ، كان لذلك تأثير ايجابى على سير العمل • وهذا ينطبق أيضا على المدخلات المادية ، فكلما كانت الآلات المستخدمة فى العملية الانتاجية سليمة ، تدور دورتها الكاملة دون أعطال ، ساعد ذلك على سير العمليات فى مواعيدها • وكذلك الحال بالنسبة للخامات ، والمواد الاولية ، ووسائل النقل والمناولة الداخلية ، والطرق والاساليب المستخدمة فى الانتاج •

ومن جهة أخرى عندما تتم العمليات على الوجه الذى تم تخطيطه فان النظام يتوصل الى المخرجات المطلوبة بالمعايير المحددة : الجودة والكميات المناسبة والتكاليف المعقولة فى الزمن الملائم • واخراج المخرجات بهذه المعايير يساعد على اقبال المستهلكين على شراء السلعة التى تنتجها المنظمة ، الامر الذى يؤدى الى استمرار نشاطها فتطلب مدخلات أخرى ، لتمارس أنشطتها وتؤدي عملياتها ، تخرج منتجاتها •• وهكذا تدور الدورة وتتسع وتتطور ، وتتحقق التوازن المتحرك المطلوب •

كما أن للنتائج التى تحصلها المنظمة ، والمعلومات التى تستلمها من الجهات ذات العلاقة ، تأثيرا على تخطيط الدورة الجديدة ، أو الخطة المستقبلية • فقد تعدل الادارة بعض الاهداف ، أو تضيف أهدافا جديدة وتحذف أخرى ، أو تطور فى مدخلاتها •• أو تجدد فى أساليبها وعملياتها ••• الخ • ان التنمية والتطوير سمة من سمات المنظمات الحديثة ، والتى تتنافس عليها ، ليس لجرد كسب السوق فحسب ولكن أيضا للمساهمة فى تنمية المجتمع وتقدمه وتوسيع رقعة الرفاهية لكى تشمل أكبر عدد ممكن من أفرادہ •

لذلك كان مهما أن تعنى الإدارة بعناصر المدخلات وتدقق في انتقائها • وأن تصمم العمليات الملائمة وترسم — بعد تحليل وافودراسة مستفيضة — تسلسل هذه العمليات ومراحلها ونقاط المراقبة والمراجعة فيها ، وأن تضع بوضوح — لجميع المعنيين — الاهداف المطلوب تحقيقها والنتائج (المخرجات) التي يراد الوصول اليها • وذلك حتى تتناسق دورة المدخلات والعمليات والمخرجات ، وتنساب في سهولة ويسر ، وبالقدر الواجب من الكفاءة والفعالية •

خلاصة

كان محور هذا البحث هو نظام ادارة الانتاج • وقد طبقنا فيه مدخل النظم الذى تناولناه في البحث السابق • وقلنا ان ادارة الانتاج أحد الانظمة الفرعية التى تضمها المنظمة ، والتى تؤثر في بقية الانظمة الفرعية وتتأثر بها ، ثم عرضنا للمهدف من ادارة الانتاج ، وهو توفير سلعة او خدمة معينة ذات منفعة ، بمواصفات وكميات محددة ، في وقت معين ، بأكبر قدر ممكن من الكفاءة • ولهذا الهدف الرئيسى أهداف أخرى فرعية يتم تحديدها كميا ونوعيا وزمنيا •

وذكرنا أن ادارة الانتاج تستخدم مدخلات : انسانية ومادية ومعنوية ، وهى التى تلزمها لاداء المهمة المخطط بها • فهى توظف افرادا ذوى مؤهلات وقدرات محددة • وتستخدم آلات وأجهزة وخامات ذات مواصفات محددة • كما تأخذ مدخلات معنوية ، مثل قيم المجتمع وأعرافه ، ومعلومات عن أذواق المستهلكين واتجاهاتهم •

ثم عرضنا للعمليات من وجهة نظر الوظائف الرئيسية للإدارة — التخطيط والتنظيم والقيادة والمراقبة — وذكرنا أن بعض العمليات يمارس قبل العملية الانتاجية ، والآخر أثناءها ، والثالث بعد انتهائها • أما مخرجات ادارة الانتاج فهى متنوعة ، فمن السلعة التى تنتجها أو

الخدمة التي تقدمها ، الى رضا العاملين ، والقيم الايجابية التي تنشرها
بينهم ، والمساهمة في بناء الاقتصاد الوطنى ، والتنمية والتطوير .

وتكلم التغذية العكسية دورة المدخلات والعمليات والمخرجات ،
وذلك باستلام الادارة للمعلومات التي تدلها عن مدى الفجاء الذى
تحقق ، والاطاء التي حدثت . وذلك عن طريق التقارير بانواعها ،
والتحليل الابخائى ، وآراء المشرفين . كما أن هناك من المعلومات
ما ييجى للمنظمة من الجهات الخارجية ، مثل اتجاه المبيعات ، والمنافسة
واقترحات المستهلكين ، والتطورات التكنولوجية ، ورقابة الحكومة
وقوانينها ، واتجاهات النقابة ، وتوصيات المكاتب المهنية المتخصصة .

ثم وضعنا قائمة لبعض الحدود التي تحيط بالنظام الانتجاى ،
وهى الاهداف التي يتم تحديدها ، وقيم المنظمة ، ومعايير الانتجاى ،
والاعتمادات والموارد المتاحة ، وهيكى القوى العاملة ، والظروف المكانية
والجغرافية ، وقيم المجتمع .

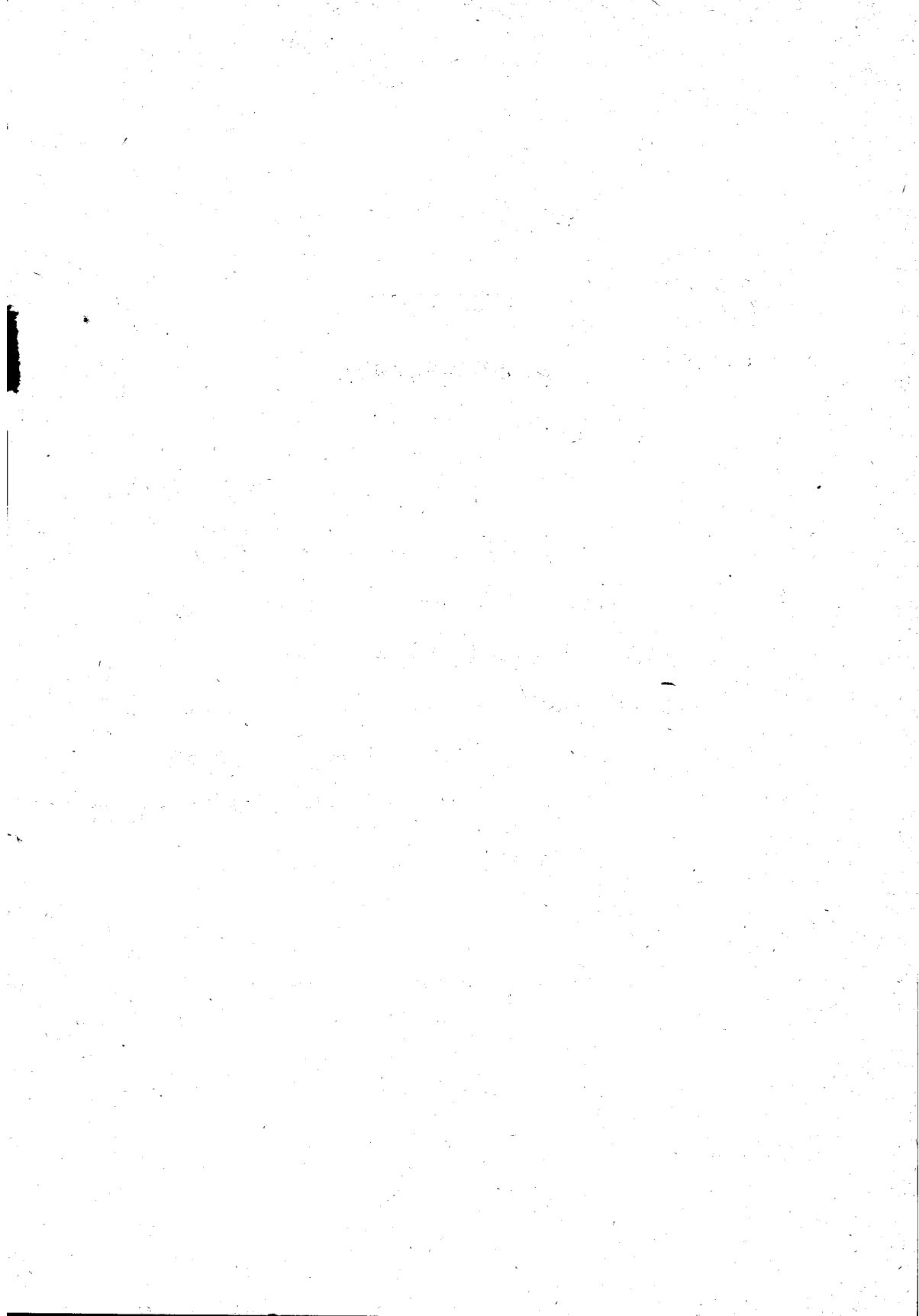
وأكدنا فى نهاية البحث أن دورة المدخلات والمخرجات ، تتفاعل
العناصر الداخلة فيها بشكل يؤثر على سيرها من ناحية ، وعلى النتائج
التي تحققها من ناحية اخرى ، الامر الذى يحتم العناية باختيار عناصر
المدخلات ، ودقة تصميم العمليات ، ووضوح الاهداف والنتائج المراد
تحقيقها .

المبحث الثالث

تنظيم وظيفة الانتاج

أهداف المبحث :

- يتوقع منك بعد قراءة هذا المبحث أن تكون قد :
- * فهمت ماهية التنظيم وأهميته في ادارة الانتاج
- * تعرفت على العوامل المؤثرة في تنظيم ادارة الانتاج
- * كونت اطارا فكريا مناسباً لخطوات تنظيم ادارة الانتاج
- * تعرفت على عينة من أشكال ادارة الانتاج حسب طرق مختلفة للتنظيم .



مقدمة

من الأهمية بمكان إقامة وظيفة الانتاج على أسس علمية سليمة ، وفي ضوء الاعتبارات العملية والظروف البيئية المحيطة ، حتى يمكن أداء هذه الوظيفة على الوجه المطلوب ، وتحقيق أهدافها بدرجة عالية من النجاح . لذلك نتناول فيما يلي التنظيم ، وأهميته ، ومزاياه ، والعوامل المؤثرة في تنظيم وظيفة الانتاج ، وخطوات التنظيم ، والطرق المتبعة في تنظيم ادارة الانتاج .

ما هو التنظيم

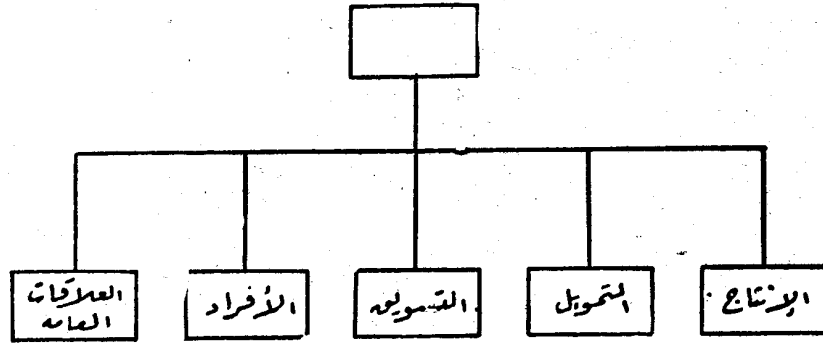
بعد أن تحدد الادارة الاهداف التي تريد أن تصل اليها ، تقوم بتحديد الانشطة والاعمال التي يلزم أداؤها لتحقيق هذه الأهداف . ومهمة التنظيم هي تعريف هذه الانشطة والواجبات والاعباء ، وتقسيمها الى جزئياتها الصغيرة ، ثم تجميعها في وحدات متشابهة ، ثم تجميع الوظائف المتشابهة والمتعلقة ببعضها في أقسام أو ادارات ، وتحديد العلاقات — الرأسية والأفقية — بين الاقسام والادارات والأفراد ، ورسم خطوط السلطة وقنوات الاتصال ، حتى ينساب العمل في دورته المستمرة من المدخلات الى المخرجات ، بأكبر قدر من الكفاءة والفعالية .

وعلى هذا فان وظيفة التنظيم تضع اهتمامها على العناصر الاتية (١) :

- أ — الاعمال والانشطة التي يلزم القيام بها لبلوغ الاهداف المحددة
- ب — الافراد الذين سيتولون القيام بهذه الاعمال على الوجه المحدد
- ج — العلاقات بين الافراد — نوعها واتجاهها وحدودها — في اطار متكامل يعرف بالهيكل التنظيمي .

د - الادوات التى يستخدمها الافراد فى أدائهم لانشطتهم المختلفة وبالتالي فان تنظيم وظيفة الانتاج يعنى بتجميع الانشطة اللازمة لتحويل المدخلات الى مخرجات (تخطيط المنتج ، تخطيط المصنع ، تخطيط العمليات ، تنفيذ العملية الانتاجية ، الرقابة على الجودة ، النقل والمناولة ...) ووضع هذه الانشطة فى وظائف وتجميعها فى جزء من الهيكل التنظيمى للمنظمة ، يتسق مع بقية الاجزاء المخصصة - ادارة التسويق وادارة الافراد والادارة المالية (انظر شكل ٢) ويتكامل مع انشطتها . ويكون هذا الجزء قسما أو ادارة أو وحدة وذلك حتى يتحقق الهدف الانتاجى من ناحية ، والمشاركة فى الهدف الكلى للمنظمة من ناحية أخرى .

وكما أوضحنا قبل ، فان العلاقة وثيقة بين هذه الادارات والاقسام جميعا ، بحيث أن أداء أحدها يتوقف على أداء الأخرى . وان جودة الأداء فى أحدها تسبب - بقدر معين - جودة فى أداء الاجزاء الباقية . وان تغييرا يحدث فى أحدها - سواء من ناحية الشكل أو التركيب أو الوظيفة - يتسبب فى حدوث تغيرات أخرى - بدرجات متفاوتة - فى الادارات والاقسام المختلفة . تلك هى طبيعة النظم ، والمنظرة التى يجب أن ننظرها الى وظائف المنظمات الحديثة حتى نفهمها ونتعرف على ديناميتها بشكل أعمق .



شكل (٢) الإنتاج أحد الوظائف الرئيسية للمنظمة

أهمية التنظيم

يحقق التنظيم بشكل عام ، وكذلك تنظيم إدارة الانتاج ، مجموعة من المزايا أهمها (٢) :

- ١ _ إقامة العمل على أساس موضوعي ، من الواجبات والمسؤوليات والصلاحيات ، يضمن سير العمل نحو الهدف المحدد .
- ٢ _ إقامة العلاقات التنظيمية على قواعد مستقرة ، مما يقلل التصرفات العشوائية أو غير المتوقعة ، ويقلل الاحتكاك والتنازع وتضارب الاختصاصات .
- ٣ _ وبناء على ذلك تحقيق التعاون والانسجام بين الأفراد والجماعات وتوجيه جهودهم في اتجاه واحد .
- ٤ _ سهولة ممارسة مجموعة كبيرة من الأنشطة باستخدام الأسس التنظيمية المتاحة مثل توزيع الأدوار وتفويض السلطة .
- ٥ _ الاستغلال الكفء للامكانيات المتاحة (قدرات الأفراد ومهاراتهم وخبراتهم ..) والحصول على أقصى طاقة إنتاجية منها .
- ٦ _ تحقيق التنسيق والتكامل بين الأنشطة المختلفة لتحقيق الهدف الكلي .

(٢) انظر

على عبد الوهاب ، مقدمة في الإدارة ، الرياض : معهد الإدارة العامة ، ١٩٨١ ، ص ٧٦ .

P. Khandwalla, *The Design of Organizations* (New York: Horcourt Brace Sovanovish, 1977), p. 483.

العوامل المؤثرة في تنظيم ادارة الانتاج

لا يوجد في الواقع تنظيم مثالي يمكن اتباعه في جميع الاحوال ،
وانما يجب تصميم التنظيم الذي يلائم المنظمة التي يوضع من أجلها ،
ويتفق مع ظروفها وبيئتها الخاصة بها ، لذلك تجد منظمين متشابهتين ،
ولكن لهما تنظيمين مختلفين • كذلك تجد ادارة الانتاج في مشروع
صناعي تختلف في الهيكل والتركيب عنها في مشروع آخر • لذلك يجب
مراعاة العوامل الآتية التي تؤثر في تنظيم ادارة الانتاج •

١ - طبيعة نشاط المنظمة ، ومدى تعدد أو تنوع أوجه هذا
النشاط ، مثلا هل تقوم المنظمة بتصنيع بعض القطع أو الاجزاء التي
تدخل في سلعتها النهائية ، أم تشتري هذه القطع • ففي الحالة الأولى
يكون هناك قسم خاص بتصنيع هذه القطع ، بينما لا يوجد مثل هذا
القسم في الحالة الثانية ، حيث يتم شراء القطع عن طريق ادارة
المشتريات •

٢ - التطور الذي يطرأ على نشاط المنظمة واتجاه أعمالها ودخولها
الى ميادين جديدة أو اتساع نطاق سوقها • فقد تضيف منتجا جديدا
الى منتجاتها الحالية • أو تطور عملياتها ، أو تدخل نظاما آليا
جديدا ••• ولكل من هذه التغيرات تأثير على شكل ادارة الانتاج
ووظائفها وعلاقاتها •

٣ - نوع المنتج وحجمه ومدى تنوعه • فتنقسم ادارة الانتاج
حسب السلعة التي تنتجها ، اذا تعددت أنواع هذه السلعة وكبر حجم
عملياتها • فتجد في ادارة الانتاج في منظمة للكيمياويات مثلا قسما
لصابون الحمام ، وآخر لصابون التنظيف ، وثالثا لادوات التجميل ••

٤ - درجة التخصص التي تسير عليها المنظمة • فقد تجد مثلا في

منظمه صناعية ادارات متخصصة : واحدة للانتاج وأخرى للأفراد والعلاقات الصناعية ، وثالثة للتسويق • وتجد في منظمة أخرى ادارة عامة لمصانع يرأسها مدير المصنع أو مدير الانتاج تتبعه ادارات وأقسام للانتاج والأفراد والتسويق •

٥ - النمط التنظيمي الذي تتبعه المنظمة ، والعلاقات التنظيمية التي تحددها الادارة للوحدات التنفيذية والاستشارية ، فقد تجعل المنظمة الوحدات الاستشارية كلها في مكان واحد - كأن تكون ملحقة برئيس المنظمة • أو قد ترى أن تجعل لكل مدير ، أو على الأقل في الادارات الرئيسية - الوحدة الاستشارية الخاصة بها • ففي الحالة الاولى تجد مستشار تخطيط وضبط الانتاج ملحقا بالرئيس أو المدير العام ، بينما يأخذ في الحالة الثانية مكانه مع مدير الانتاج •

٦ - التكنولوجيا المستخدمة في المنظمة ، ودرجة تقدمها وتعقدها • وذلك من حيث الآلات والمعدات • وكذلك الطرق والاساليب المتبعة في العمل • فتجد اختلافا في تنظيم ادارة الانتاج التي تستخدم نظاما آليا معقدا ، عن تلك التي تسير على نظام أقل تعقيدا • كذلك اذا اتبعت الادارة نظاما الكترونيا لمعالجة البيانات ، فانها تختلف في شكل اداراتها وأقسامها عن تلك التي توظف نظاما يدويا أو شبه آلي •

٧ - خبرة الادارة العليا في تنظيم الجهاز الذي تديره ، ووجهة نظرها نحو الهيكل التنظيمي وعلاقاته (المركزية أو اللامركزية) والخدمات الاستشارية المتاحة لها في تنظيم جهازها وتطويره •

فاذا أخذت هذه العوامل في الحسبان ، أمكن وضع التنظيم « الجيد » الذي يلائم أهداف المنظمة ، ويعبر عن قيمها وفلسفتها ويناسب طبيعة عملها ويترجم أنشطتها • على أن يكون في كل ذلك واضحا وبسيطا ، وفي نفس الوقت محددا ومرشدا كافة الأفراد - عن

اختصاصاتهم ومسئولياتهم وعلاقاتهم • وأن يكون كذلك مرنا لاستيعاب التغيير والتطوير الذى قد تدعو الحاجة اليه فى المستقبل •

خطوات تنظيم ادارة الانتاج

١ - الهدف

ان نقطة البداية فى تنظيم الوظيفة الانتاجية هى تحديد الهدف منها • ويشمل ذلك تحديد الأهداف الرئيسية والفرعية • وكما أوضحنا فى المبحث السابق ، فان ادارة الانتاج تهدف الى انتاج سلعة أو خدمة ذات منفعة معينة لجمهور من المستهلكين او المستفيدين ، وتوفيرها بالقدر المطلوب ، والمواصفات المحددة ، فى الوقت المناسب •

٢ - الأنشطة والوظائف

ولتحقيق هذا الهدف ، فان الوظيفة الانتاجية تشمل مجموعة من الأنشطة الهامة هى تخطيط المنتج ، وتخطيط المصنع ، وتخطيط العمليات ، وتحديد الموارد المطلوبة واستخدامها فى العملية الانتاجية ، ورقابة الجودة ... الخ • وتجمع هذه الأنشطة فى ادارات وأقسام حسب اتفاق وترابط طبيعتها •

ثم تحدد الوظائف اللازمة لتنفيذ هذه الأنشطة والقيام بواجباتها واعبائها المختلفة ، فتستلزم العمليات مثلا (كذا) مهندسا (وكذا) فنيا وعاملا ومراقب جودة ...

٣ - الاختصاصات

تحدد اختصاصات كل وظيفة من هذه الوظائف ، بوضوح • وقد جرت العادة فى الوصف التقليدى للوظائف أن تفصل الواجبات على أساس « النشاط » أو الأفعال التى يقوم بها شاغل الوظيفة • ولكن

تبعاً لمفهوم الإدارة بالاهداف ، يأخذ وصف الوظيفة منطلقه من هدف هذه الوظيفة . فيبدأ بتحديد الهدف المراد تحقيقه ، وتعريف مجالات النتائج الرئيسية لهذه الوظيفة ، ثم يفصل بعد ذلك الانشطة التي يلزم القيام بها لتحقيق هذه النتائج ، ويضع أخيراً الشروط الواجبة لشغل الوظيفة . انظر مثلاً نموذجاً لوصف مدير مراقبة الجودة ، ووظيفة مدير ادارة الشئون الهندسية ، ووظيفة رئيس قسم خدمات العاملين ، في أشكال ٣ ، ٤ ، ٥ .

٤ - العلاقات

تحدد العلاقات بين الوظائف المختلفة ، من حيث خطوط السلطة والمسئولية ، ونطاق الاشراف ، وقنوات الاتصال ، وعلاقة الاستشاريين والتنفيذيين . الخ . وذلك حتى يمكن تنسيق الجهود وتكاملها لتحقيق الاهداف المطلوبة .

مدير مراقبة الجودة

مسئول أمام : مدير عام الانتاج يشرف على : وحدات مراقبة الجودة

ملخص الوظيفة :

مراقبة مستويات الجودة في السلعة المنتجة ، والمراحل المتتابعة للانتاج . والتأكد من مطابقتها للمعدلات والمعايير الموضوعة .

النتائج الأساسية المتوقعة الأنشطة والواجبات الأساسية

- ١ - تحقيق مستوى عال من الجودة •
١/١ الاشتراك فى وضع المواصفات القياسية لمنتجات الشركة •
- ٢ - كفاءة وملائمة المدخلات •
١/٢ مراقبة انطباق المواصفات القياسية على المواد الأولية ، والخامات المستخدمة فى الانتاج ، والتأكد من ملائمتها للانتاج •
- ٣ - رفع الكفاءة الانتاجية •
١/٣ الاشراف على الدراسات الخاصة بطرق العمل وتسلسل العمليات الانتاجية •
٢/٣ تحديد نقاط الاختناق فى جميع مصانع الشركة واقتراح الحلول المناسبة لها •
- ٤ - الأداء الجيد لوحدات مراقبة الجودة •
١/٤ القيام بعمليات التفتيش الدورى على وحدات مراقبة الجودة الفرعية فى الورش •

شكل (٣) نموذج لوظيفة مدير مراقبة جودة الانتاج باحدى الشركات •

- ٥ - تطوير الانتاج ١/٥ الاشراف على البحوث والدراسات
الخاصة بتحسين وتطوير الانتاج
• ووضع التقارير المناسبة •
٢/٥ مناقشة نواحي التطوير مع المعنيين •

مدير ادارة الشئون الهندسية

مسئول أمام : مدير عام الانتاج يشرف على : وحدات الشئون الهندسية
ملخص الوظيفة :
توفير خدمات الصيانة للورش والوحدات المعنية فى الوقت المناسب
بأكبر قدر من الكفاءة •

الأنشطة والواجبات الرئيسية	النتائج الأساسية المتوقعة
١/١ الاشتراك فى تصميم خطة الصيانة فى ورش وأقسام المصنع •	١ - خطة سليمة لعملية الصيانة •
٢/١ تحديد وطلب المعدات والأدوات والخامات وقطع الغيار اللازمة للصيانة	
١/٢ مراقبة تشغيل الآلات والمكينات بالكفاءة المطلوبة والطرق الصحيحة	٢ - تحقيق مستوى عال من الخدمة الصيانية •
٢/٢ الاشراف على عمليات التشحيم والترتيب الدورية فى المواعيد المحددة	
٣/٢ الاشراف على اجراء الاصلاحات السريعة للمعدات ، وتغيير القطع المستهلكة فيها	
٤/٢ متابعة عمليات العمرات والصيانة السنوية فى مواعيدها المحددة	

٣ - توفير البيانات ١/٣ الاشراف على استخراج أوامر
المصحة اللازمة التشغيل للاصلاحات والصيانة ،

وتسجيل البيانات فى البطاقات
والسجلات المعدة لذلك

٢/٣ اعداد التقارير والمعلومات اللازمة
ورفعها الى المستوى الادارى الأعلى

٤ - تطوير وتحسين ١/٤ تخطيط المشروعات الجديدة ،
الصيانة ومشروعات الاحلال والتجديد

والتحسينات بالمصنع

٢/٤ اعداد البحوث والدراسات اللازمة
عن تطوير الخدمة الصيانية

٣/٤ رفع التوصيات الملائمة فى هذا المجال

شكل (٤) نموذج لوظيفة مدير ادارة الشؤون الهندسية باحدى
الشركات .

رئيس قسم خدمات العاملين

مسئول أمام : مدير عام الانتاج يشرف على : موظفى قسم

خدمات العاملين

ملخص الوظيفة :

تقديم الخدمات الطبية والاجتماعية والترفيهية ، بالقدر المناسب
والجودة اللازمة ، والتأكد من وصولها للعاملين ، واستفادة هؤلاء منها
بالشكل المطلوب .

النتائج الأساسية المتوقعة الأنشطة والواجبات الرئيسية

- ١ - مستوى عال من الخدمات ١/١ تنفيذ نظام الرعاية الطبية للعاملين بأنواعها
٢/١ تنفيذ نظام الخدمات الاجتماعية
٣/١ تنفيذ نظام المزايا العينية
٤/١ اقتراح ووضع البرامج الترفيهية
٥/١ اقتراح ووضع برامج المناسبات المختلفة

- ٢ - توفير خدمات النقل ١/٢ الاشراف على نقل العاملين من وإلى المصنع وفقا للنظام الموضوع المطلوب
٢/٢ اصدار أوامر تشغيل السيارات وضبط حركتها

- ٣ - نظافة المكان الذى يعمل ١/٣ الاشراف على أعمال صيانة المباني فيه الأفراد
٢/٣ الاشراف على عمليات النظافة •

- ٤ - استتباب الأمن ١/٤ تنفيذ تعليمات الأمن والحراسة والابلاغ عن الحوادث

- ٥ - الراحة النفسية للعاملين ١/٥ دراسة المشكلات الاجتماعية والنفسية والسلوكية للعاملين بالمصنع واقتراح الحلول الملائمة لها •

- ٦ - تطوير الخدمات ١/٦ الاشتراك فى اجراء الدراسات اللازمة عن خدمات العاملين •
٢/٦ الاشتراك فى استطلاع اتجاهات العاملين نحو الخدمات وسبل تحسينها

- شكل (٥) نموذج لوظيفة رئيس قسم خدمات العاملين باحدى الشركات •

٥ - الهيكل التنظيمي

تصمم بعد ذلك خريطة تنظيمية كلية ، تصور الادارات والاقسام الموجودة بالمنظمة ، وتوضح العلاقات بينها ، كما تعد خرائط تنظيمية فرعية للادارات والاقسام ، ترسم تنظيمها الداخلي ، وتفصلها الى وحداتها وأجزائها المختلفة •

٦ - الدليل التنظيمي

وأخيرا يأتي اعداد الدليل التنظيمي ، الذي يوضح أهداف المنظمة وأنشطتها والفلسفة التي يقوم عليها والسياسات الادارية المتبعة • ثم يفصل مكونات الهيكل التنظيمي - من ادارات وأقسام ووحدات ولجان وأجهزة استشارية وتنفيذية - ويشرح علاقاتها واتجاه قنوات الاتصال بينها •

طرق تنظيم ادارة الانتاج

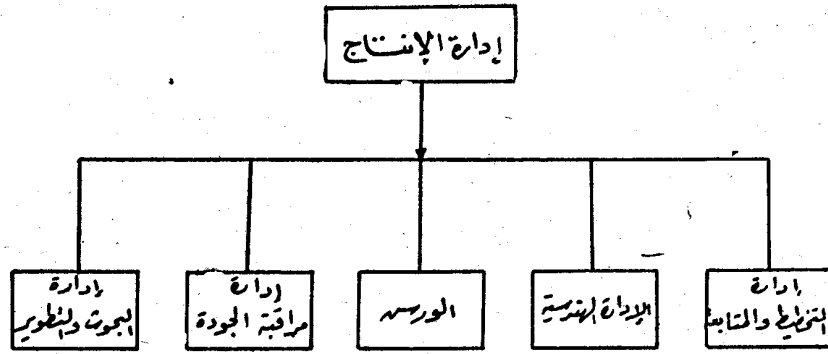
يمكن تنظيم ادارة الانتاج في منظمة صناعية أو خدمية ، بناء على أحد الأسس الآتية أو عدد منها •

(١) التقسيم الوظيفي

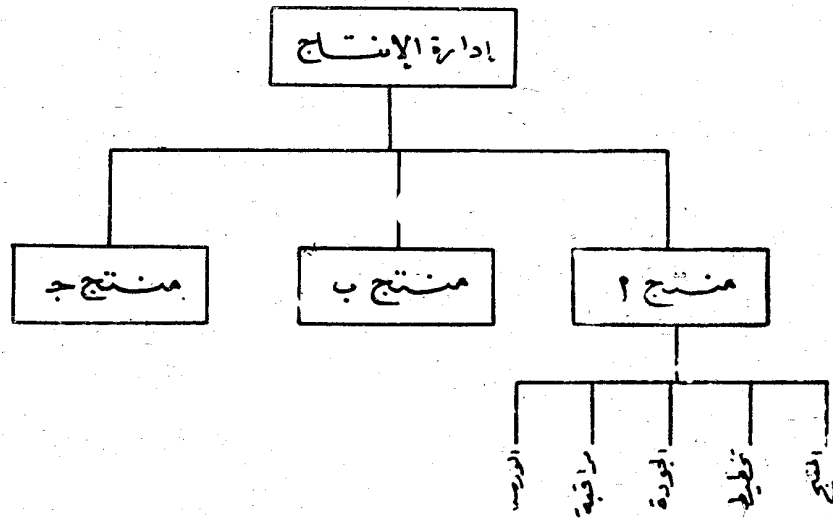
يتم تقسيم أنشطة الانتاج على أساس الوظائف الرئيسية التي يؤديها • فنجد أن ادارة الانتاج في مشروع صناعي مثلا ، ينظم على الوجه الذي نوضحه في شكل (٦) ، فهناك قسم لعملية التصنيع نفسها ، وآخر للتخطيط ، وقسم لضبط الانتاج وقسم للصيانة •

(٢) التقسيم حسب المنتج أو الخدمة

عندما تتنوع المنتجات التي تنتجها المنظمة أو الخدمات التي تؤديها ، وعندما يكبر حجم هذه الخدمات ، نجد أن التقسيم يتم حسب المنتج • فتخصص ادارة أو قسم لكل واحد منها ، أو لكل مجموعة متشابهة منها ،



شكل (٦) إدارة الإنتاج مقسمة حسب الوظائف



شكل (٧) تقسيم إدارة الإنتاج حسب المنتج



فتجد قسما للسلع الاستهلاكية وآخر للانتاجية ، أو تعدد السلع حسب أصنافها الرئيسية • وتمارس فى كل ادارة أو قسم خاص بالمنتج ، الوظائف اللازمة له ، مثل تخطيط الانتاج ، ومراقبة الجودة •• (شكل ٧)

(٣) التقسيم الجغرافى

وهنا تقسم ادارة الانتاج حسب المنطقة الجغرافية التى تخدمها . ويحدث ذلك عندما يتسع نشاط المنظمة ويشمل مناطق متفرقة • ونورد فى شكل (٨) ادارة الانتاج فى احدى الشركات الصناعية الكبرى • مقسمة حسب المناطق الجغرافية • والى جانب المصانع الموزعة على المناطق ، توجد الادارة الهندسية وادارة التخطيط ومتابعة الانتاج •

وفى حالة المصانع الكبيرة ، تجد فى كل مصنع ادارات وأقسام ، تؤدى الوظائف اللازمة لهذا المصنع — كما لو كان منظمة مستقلة • فتوجد ادارة للتسويق وأخرى للتمويل وثالثة للأفراد والعلاقات الصناعية • وتكبر هذه الادارات أو تصغر تبعا لحجم نشاط المصنع الذى توجد فيه •

(٤) التقسيم حسب العمليات

تنظم ادارة الانتاج تبعا لهذا الأساس طبقا للعمليات أو المراحل التى تمر بها العملية الانتاجية • فهناك عمليات تحضيرية أو تمهيدية ، وعمليات تشغيلية ، وعمليات تشطيب وتخزين مؤقت ، وتجهيز • الخ •

(٥) التقسيم حسب العملاء

ويجرى التقسيم هنا حسب العملاء الذين يتعاملون مع المنظمة — أى يشترون سلعها أو يستفيدون من خدماتها ، عندما يكون حجم التعامل مع هؤلاء العملاء كبيرا • فتنشأ أقسام أو ادارات لخدمة قطاع معين من العملاء — مجموعة من الشركات التجارية مثلا ، ومجموعة المدارس أو الجامعات ، وغيرها من الهيئات والمؤسسات التى تتعامل معها المنظمة •

خلاصة

عرضنا فى هذا المبحث لتنظيم وظيفة الانتاج • وقلنا ان من الأهمية بمكان أن يقوم تنظيمها على أسس علمية وعملية سليمة • وتناولنا مفهوم التنظيم والعناصر التى يتناولها ، وهى الأعمال والأنشطة والأفراد والعلاقات والأدوات • ومن ثم فان تنظيم ادارة الانتاج يعنى بتجميع الأنشطة اللازمة لتحويل المدخلات الى مخرجات ووضع هذه الأنشطة فى وظائف ، فى جزء من الهيكل التنظيمى ، فى صورة ادارة أو وحدة أو قسم — يتكامل مع بقية الأجزاء •

وأبرزنا أهمية التنظيم فى اقامة العمل على أسس موضوعية • وتأسيس العلاقات التنظيمية على قواعد مستقرة ، تقلل التصرفات العشوائية وتحقق الانسجام بين الأفراد • وتسهيل ممارسة مجموعة كبيرة من الأنشطة • والاستغلال الكفء للموارد المتاحة ، وتحقيق التنسيق والتكامل بين الأنشطة المتنوعة لتحقيق الهدف الكلى •

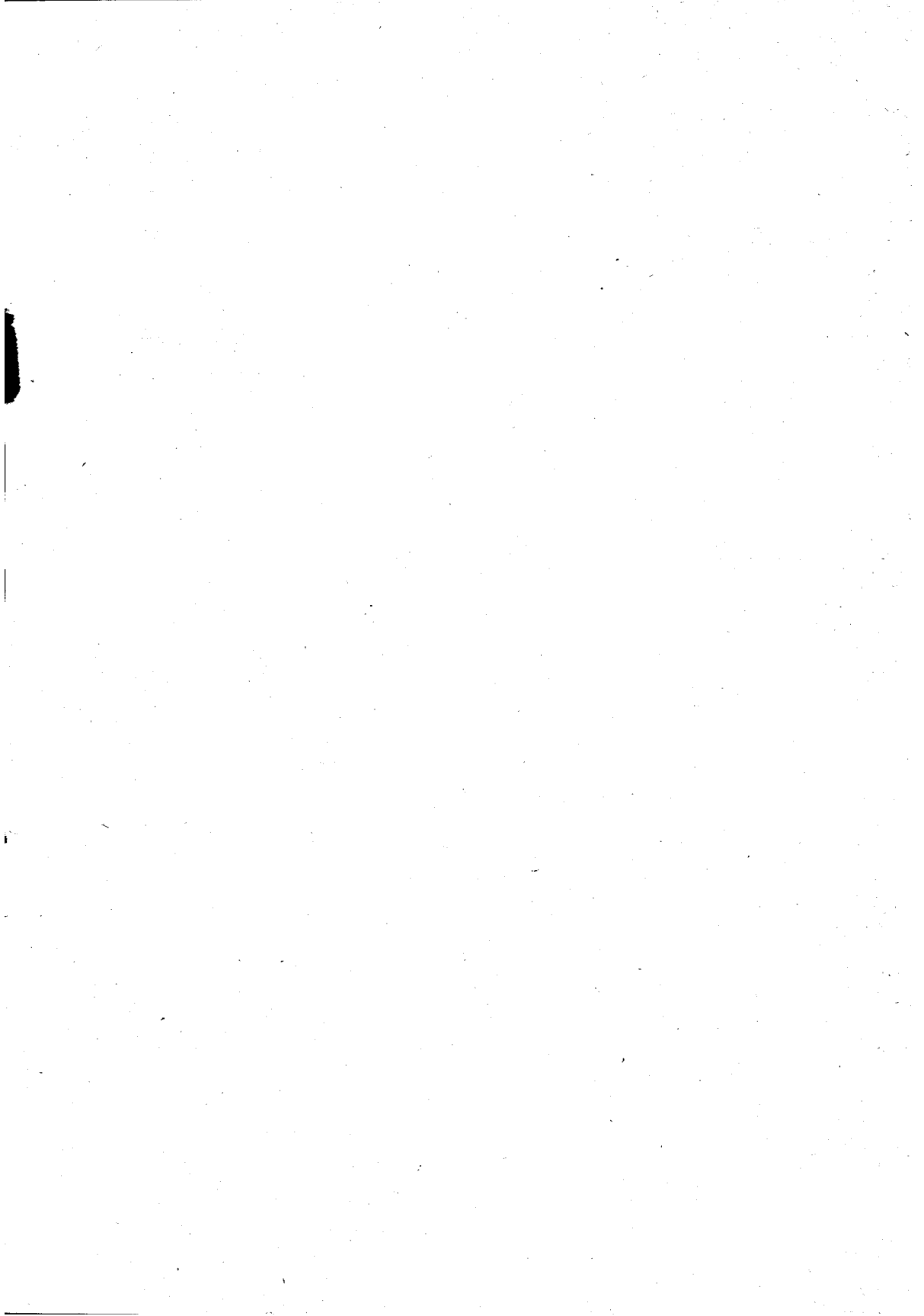
ثم عرضنا للعوامل المؤثرة فى تنظيم ادارة الانتاج • وهى طبيعة نشاط المنظمة ، ونوع منتجاتها ، وحجم أعمالها ، وتطورها ، ودرجة التخصص التى تتبعها ، والنمط التنظيمى الذى تسير عليه ، والتكنولوجيا المستخدمة ، وخبرة الادارة العليا ووجهة نظرها ، والخدمات الاستشارية المتاحة لها •

وانتقلنا بعد ذلك الى خطوات تنظيم ادارة الانتاج ، والتى تبدأ بتحديد الهدف ، ثم تفصيل الأنشطة والوظائف • وتوضيح الاختصاصات وتحديد العلاقات ، وتصميم الهيكل التنظيمى ، ووضع الدليل التنظيمى •

وأخيرا عرضنا للطرق المتبعة فى تنظيم ادارة الانتاج ، وهى

التقسيم الوظيفى • والتقسيم حسب المنتج أو الخدمة . والتقسيم
الجغرافى • وحسب العمليات ، وحسب العملاء • كما يمكن أن تجمع
طريقان أو أكثر من هذه الطرق عند تنظيم ادارة الانتاج •

وأكدنا خلال المبحث أنه لا يوجد تنظيم مثالى لادارة الانتاج
يتبع فى جميع الاحوال • وانما يصمم التنظيم الذى يلائم كل حالة على
حدة — من حيث أهدافها ، وطبيعة نشاطها ، وحجم أعمالها ، وظروفها
الخاصة بها — وباختصار كافة العوامل المؤثرة •



المبحث الرابع

النماذج ودورها في ادارة الانتاج

أهداف المبحث :

بعد قراءة هذا المبحث تكون قد :

- * تعرفت على النماذج وأهم خصائصها ، كما تستخدم في الادارة •
- * تعرفت على أنواع النماذج مقسمة حسب معايير مختلفة للتصنيف •
- * فهمت مزايا ومشكلات استخدام النماذج •
- * أملت بالاحتياجات الواجب اتخاذها عند استخدام النماذج •



أصبح استخدام « النماذج » أمراً مألوفاً في العلوم الاجتماعية والانسانية . وقد شاع استعمالها في النصف الثاني هذا القرن بعد أن اكتشف المنظرون والممارسون مزاياها ، وأمكن لهم تفادي بعض مشكلاتها . وإذا كانت نظرية النظم التي عرضنا لها في المبحث الأول تعتبر من الخصائص الهامة للفكر الإداري الحديث ، فإن استخدام النماذج يلزم تحليل النظم . إذ أنه يعتبر منهجاً فكرياً يساعد المدير — وكذلك الباحث — على دراسة الظاهرة التي تهتم ، وفهم محتواها ، والتعرف على العناصر المؤثرة فيها ، وسلوك هذه الظاهرة واتجاهها والتغيرات التي تطرأ عليها وتوجه مسارها . ويعتبر تحليل النظم وبناء النماذج من الأدوات العلمية للإدارة . وقد تم اقتراضهما من العلوم الطبيعية والرياضية ، بعد أن ثبتت جدواهما في حل المشكلات الإدارية ، وبعد إجراء التطويع اللازم لهما ليناسب طبيعة هذه المشكلات .

ما هو النموذج

النموذج أو « الموديل » عبارة عن طراز يمثل ظاهرة أو مشكلة معينة في الواقع العملي ، ويحتوي على العناصر المؤثرة فيها وأشكال العلاقات بين هذه العناصر . وهو بذلك يعتبر إطاراً فكرياً لتصوير موضوع معين وتعميقه في الأذهان ، حتى يساعد المدير على تكوين أفكاره الخاصة بذلك الموضوع واتخاذ القرار اللازم بشأنه .

ويتميز النموذج بخصائص هامة هي (١) :

- ١ — أنه محاولة جادة لتشبيه الواقع كما يحدث فعلاً . فهو وسيلة ميسرة يطلع بها المدير أو الباحث على الظاهرة التي يريد أن يبحثها .

٢ - أنه يتناول العناصر المؤثرة في الظاهرة المدققة ، ويصنف هذه العناصر حسب درجة أهميتها ، ويفصل العناصر الجوهرية ويميزها عن تلك التي لا تؤثر تأثيرا كبيرا ، ويركز على أهم العناصر حتى يحدب الباعث فيها .

٣ - أنه يحوى على كمية كبيرة من البيانات ، ويعطى تفسيرات معينة لها • وتمثل هذه المعلومات المادة الخام التي يتخذ المدير قراراته بناء عليها •

٤ - أنه يعرض البيانات بطريقة اقصادية ، اذ يحوى النموذج على عديد منها ، يحصل عليه المدير فى وقت قصير •

٥ - أنه يجمع بضعة عوامل ، قد تبدو فى الواقع متنافرة أو بعيدة عن بعضها أو غير قابلة للتنسيق •

أنواع النماذج

تنقسم النماذج الى عدة أنواع ، بناء على أسس مختلفة ، فهى تصنف مثلا حسب الموضوع أو المجال الذى تستخدم فيه • وحسب القيمة التى يضيفها النموذج للمدير ، أو المساهمة والخدمة التى يقدمها له فى اتخاذ القرار • وكذلك حسب درجة التجريد التى يحوى عليها النموذج ، وبالتالى عموميته أو خصوصيته •

(١) موضوع النموذج

يوجد عدد كبير من النماذج فى المجالات المختلفة للمعرفة • ففى علم الادارة نجد نماذج انتاجية ، وأخرى تسويقية ، وثالثة مالية ، وسلوكية ... الخ • وفى كل من هذه المجالات المتخصصة نجد فروعاً متعمقة ، تستخدم أيضا نماذج خاصة بها • فهناك فى المجال السلوكي

مثلا نموذج الدافعية ، ونموذج الحوافز ، ونموذج الادراك ، ونموذج للتطوير التنظيمي ، ونماذج أخرى كثيرة . ويتناول كل نموذج الظاهرة التي يبحثها في الفرع الخاص به ، ويحتوي على العناصر المهمة المؤثرة فيها . وبالتالي فإنه يساعد المدير على تحليل الظاهرة وتبين سلوكها واتجاهها .

(٢) وظيفة النموذج

تصنف النماذج حسب المهمة التي تؤديها ، والمساهمة التي تضيفها للمدير أو الباحث ، وهي بذلك تنقسم الى ثلاثة أنواع .

أ - النموذج الوصفي :

وهو ذلك النموذج الذي يحيط الباحث علما بالظاهرة أو المشكلة المبحوثة . فهو يصفها ويشرحها بالتفصيل ، دون أن يتضمن تقويما لها أو حكما عليها أو تنبؤا بشأنها . والمثال على ذلك النموذج السوشيومتري - الذي وضعه « مورينو » ثم تبعه آخرون - للاتصالات بين العاملين ، وتحليل العلاقات الاجتماعية بين الأفراد الذين يعملون في مكان واحد .

وتنحصر فائدة هذا النوع من النماذج في أنه يقدم للباحث معلومات مفصلة ، متسقة ومرتبطة تساعد على التعرف على الظاهرة التي يدرسها وتفهم سلوكها جيدا .

ب - النموذج المعياري أو التوصيفي :

وهو ذلك النموذج الذي يقترح على المدير أو الباحث ما يجب أن يكون بالنسبة للظاهرة أو المشكلة المبحوثة . فهو يختلف اذن عن سابقة في أنه لا يقتصر على وصف الظاهرة فحسب ، وإنما يتضمن حلا

أو اقتراحا معيناً بشأنها _ يعتبر أفضل الحلول أو أحسنها • وهو كذلك يمد الباحث بمقياس أو قاعدة ينطلق منها لاتخاذ القرار • لذلك يطلق عليه أحيانا لفظ نموذج القرار • اذ أنه يبين بضعة بدائل ويوضح مزاياها وعيوبها ويرجح أنسبها أو أفضلها • والمثال على ذلك التوصيف الوظيفي ، ونموذج المنتج الذي يمثل أفضل تشكيلة لمنتجات مصنع معين • والخريطة التنظيمية لإدارة أو منظمة ما •

ويفيد هذا النوع من النماذج في تعميق نظرة المدير أو الباحث للموضوع ، والتعرف على مجموعة من الحلول التي يمكن أن يطبقها ، وارشاده الى المعيار السليم لاتخاذ القرار •

ج - النموذج التنبؤي :

ويخطو هذا النوع من النماذج خطوة أبعد من سابقه • اذ أنه يضع تنبؤات عن سلوك الظاهرة المدروسة • بمعنى أنه يصور حدوث نتائج معينة تترتب على وجود عوامل أو عناصر محددة ، أو اذا ادخلت متغيرات معينة أو استجدت ظروف بعينها • ومن ثم فان الباحث يعرف أنه اذا حدث شيء ما ، سيترتب عليه حدوث شيء آخر • وبالتالي فانه يتعرف على العوامل المستقلة ، والعوامل التابعة - أي التي يعتمد حدوثها ، بدرجات متفاوتة ، على حدوث العوامل المستقلة •

ويساعد هذا النوع من النماذج المدير أو الباحث على أن يتصور النتائج التي يمكن أن تترتب على أفعاله أو خطته أو الحلول والقرارات التي يتبعها ، مما يمكنه من اتخاذ احتياطات معينة اذا لزم الأمر •

(٣) درجة التجريد

تنقسم النماذج طبقا لهذا الأساس من التصنيف الى ثلاثة أنواع

هى النموذج العينى ، والبيانى ، والرياضى (٢) • وبيانها باختصار على النحو التالى :

أ - النموذج العينى :

وهو نموذج مصغر يناظر الواقع ويشبهه تماما . مثال ذلك مجسم صغير (نموذج ذو ثلاثة أبعاد) لمصنع ما • والكرة الأرضية المصغرة • ونموذج طائرة • وصورة فوتوغرافية • وخريطة تنظيمية لشركة أو جهاز معين •

وتوضح هذه لنماذج العلاقات المادية أو الملموسة بين الموجودة • وتساعد على تصور المشكلات التى تواجهه فى الواقع ، مثل ضيق المساحة فى المصنع وصعوبة نقل المواد وأماكن الاختناق ونقاط الحوادث أو الاصابات • كما تساعد على تصور تغيرات معينة ، كتوسيع المساحة فى المصنع وذلك بتحريك بعض القطع فى مجسم المصنع ، والتى تمثل آلات أو مكاتب أو أجهزة أو جزءا من المبنى ... الخ ، دون حاجة لتغيير يكون مكلفا جدا . فى الواقع الفعلى •

وتتميز النماذج العينية بالبساطة وقلة التكاليف ، كما أنها تعتبر أحسن تصوير للواقع • اذ يستطيع الباحث بنظرة دقيقة للنموذج أن يلم بالظاهرة المبحوثة ، ويتبين أبعادها وأهم خصائصها والعوامل المؤثرة فيها •

الا أن هذه النماذج من جهة أخرى محدودة الاستعمال ، ولا تصلح للتعميم • فهى لا تفيد مثلا فى المواقف الدينامية التى تتغير فيها بعض الظروف — وخاصة اذا كان معدل التغيير سريعا • كما أنها — وان كانت

J. Riggs, **Production Systems**, 2ded. (New York : J. (٢)

Wiley, 1976), p. 8.

تصور الواقع تصويراً دقيقاً — إلا أنها قد تهمل بعض الأجزاء أو بعض العناصر المؤثرة • كما أن بعض الأشياء بطبيعتها يصعب رؤيتها • مثال ذلك تجاعيد الوجه في الصورة ، أو العلاقات غير الرسمية في الخريطة التنظيمية •

ب — النموذج البياني أو الموازي :

وهو ذلك النموذج الذى يمثل عناصر الظاهرة بأرقام أو خطوط ذات اتجاهات معينة . وتتكون بين هذه الخطوط علاقات — موجبة أو سالبة ، طردية أو عكسية — تعتبر انعكاساً للعلاقات الفعلية بين العناصر المثلة ، أو عند حدوث تغيرات معينة فيها •

والمثال على ذلك رسم بياني يوضح اتجاه خط الرضا ، وخط الانتاجية • فالأول يمثل الرضا الذى يحصل عليه العامل من وظيفته • والثانى يمثل انتاجية هذا العامل فى زمن معين • وتبعاً لاتجاه الخطين ، من تواز أو تقاطع أو تماس ، توصف العلاقة بين هذين المتغيرين •

كذلك تعتبر الخريطة التنظيمية لمنظمة ما ، من الأمثلة على هذا النموذج • اذ تعكس الخطوط المرسومة على الخريطة ، قنوات الاتصال التى تجرى — أفقياً ورأسياً ، صعوداً وهبوطاً — بين الأفراد والادارات والأقسام •

وتتميز النماذج البيانية أو الموازية عن النماذج العينية بأنه يمكن استخدامها فى المواقف الدينامية التى تتغير فيها بعض العناصر والعلاقات • ومن السهولة اجراء ذلك على الرسم البيانى • فمثلاً يمكن تغيير بعض العلاقات الوظيفية على الخريطة ، أو تغيير اتجاه قنوات الاتصال • وبالتالي فإن النموذج البيانى أكثر قابلية للتعميم من النموذج العينى • فهو يلائم مجموعة مختلفة من المواقف • ولذلك فإنه أصعب

في تكوينه وتصميمه من النموذج العيني • اذ يحتاج الى مهارة ومعلومات
وأفكار متعمقة (٣) عن الموضوع محل البحث •

ج - النموذج الرياضي :

نستخدم النماذج الرياضية والاحصائية في العلوم الطبيعية منذ
زمن طويل • وما تفتأ هذه العلوم تطور هذه النماذج وتعديل فيها وتوسع من
مجالات استخدامها ، حتى أصبحت أداة فعالة وقوية ، يستند اليها في
دراسة مختلف الظواهر الطبيعية والمادية •

أما بالنسبة للعلوم الانسانية ومنها الادارة ، فقد بدأ استخدام
النماذج الرياضية والاحصائية على نطاق ضيق • ثم ارتفع معدل
استخدامها في السنوات العشرين الأخيرة ، نتيجة لتعقد المشكلات
الانسانية وكثرة العناصر الداخلة فيها ومساهمة المعادلات الرياضية في
بيان العلاقة بينها والارشاد الى حلها •

كما أدى انتشار الحاسب الآلي وتقدم علومه المتخصصة ، الى
زيادة الرقعة التي تغطيها النماذج الرياضية من المشكلات والمواقف
الادارية . اذ يسهم الكمبيوتر عن طريق برامج معينة في تجربة عدد من
الحلول لمشكلة معينة ، في ظل ظروف ومعطيات مختلفة ، حتى يتم اختيار
أفضل الحلول لهذه المشكلة •

ويقوم النموذج الرياضي على أساس المنطق الرمزي • فيستعمل
الأرقام والحروف الابجدية في تمثيل العناصر المختلفة للمشكلة أو
الظاهرة المبحوثة • ويكون الرقم أو الحرف الذي يمثل عنصرا معينا ،
طرفا من أطراف معادلة محددة • وتتم معالجة هذه المعادلة بحيث تصبح

أداة تنبؤية أو معيارية قابلة للتصميم ، صالحة للتطبيق على مواقف ديناميكية مختلفة • وقد تكون النماذج الرياضية والاحصائية بسيطة أو معقدة ، تبعا لطبيعة العناصر الداخلة في تركيبها •

ويعتبر النموذج الرياضي على أعلى درجة من التجريد ، وهو أكثر فائدة من النوعين السابقين • إذ أنه أكثر قدرة على تصوير العلاقات بين العناصر المختلفة ، في ظل مواقف متحركة تؤخذ فيها تغيرات معينة في الاعتبار • مثل تغير المبيعات خلال فترة زمنية معينة ، أو ارتفاع التكاليف ، أو تقلبات الأسعار ، أو اختلافات معدلات الانتاجية • الخ وبالتالي فإن هذه النماذج الرياضية تعتبر معيارية وليست وصفية ، تساعد المدير الى حد كبير في التوصل الى بدائل مختلفة لحل مشكلة معينة ، وارشاده الى القرار الأنسب أو الأفضل لهذه المشكلة •

ولكن من جهة أخرى تحتاج النماذج الرياضية والاحصائية الى مهارة وخبرة كبيرتين ، لأنها مكلفة وصعبة التصميم ، كما أن هناك خطورة البساطة التي قد تبدو عليها المعادلة ، أو التبسيط المبالغ فيه للظاهرة المدروسة •

مزايا استخدام النماذج

تعتبر النماذج ذات أهمية خاصة في مجال ادارة الانتاج • وذلك لأنها (٤) تمد المدير بإطار فكري أو مرجعي يوضح الهدف من النموذج ، والظروف التي يعمل فيها ، والمحددات أو القيود التي تحد من حركته • كما أنه يحتوى على العناصر المؤثرة في الظاهرة محل البحث ودرجة أهمية هذه العناصر والعلاقة بينها • لذلك فإن استخدام النماذج يوفر للمدير مزايا كثيرة أهمها (٥)

Ibid. , p. 505.

E. Buffa, Models for Production and Operations in Management (New York: J. Wiley, 1963), p. 11.

(٥)

١ - تعميق وعى المدير بالظواهر من حوله ، ومساعدته على فهم سلوكها والمعايير المستخدمة في دراستها وتحليلها والتنبؤ باتجاهها .

٢ - توفير المجال لتجربة متغيرات معينة لبحث أثرها على الظاهرة التى يمثلها النموذج ، دون أن يؤثر ذلك على سير الظاهرة الحقيقية .

٣ - عرض عدد من الحلول ، وبيان مزايا وعيوب كل بديل ، واقتراح أفضل الحلول . ومن ثم مساعدة المدير على التعرف على الموارد التى يحتاج إليها عند تطبيق الحل الانسب ، ومصادر الحصول عليها .

٤ - توفير معيار أو وسيلة للقياس تساعد المدير على تقويم نتائجها وتقدير درجة نجاحها .

٥ - قلة التكاليف والسهولة النسبية فى الاعداد - فيما عدا بعض النماذج الرياضية والاحصائية .

مشكلات استخدام النماذج

ومن جهة أخرى فان هناك عددا من المزايا يجب أخذها فى الاعتبار عند استخدام النماذج . وهذه هى أهمها (٦) .

١ - التبسيط الشديد للظاهرة محل الدراسة ، الأمر الذى قد ينتج عنه اغفال بعض العوامل ذات العلاقة .

٢ - هناك بعض العناصر غير المحسوسة ، والتى يصعب ادخالها

Riggs, op. cit. p. 9.

(٦)

في النماذج الرياضية ، مثل القيم والمشاعر الانسانية التي
توجد في محيط العمل •

٣ - التجريدية التي تتصف بها بعض النماذج ، قد تؤدي الى
عدم تمثيل النموذج للواقع بالدقة المطلوبة • وقد يؤدي
ذلك الى اتخاذ قرار غير مناسب في المشكلات المبحوثة •

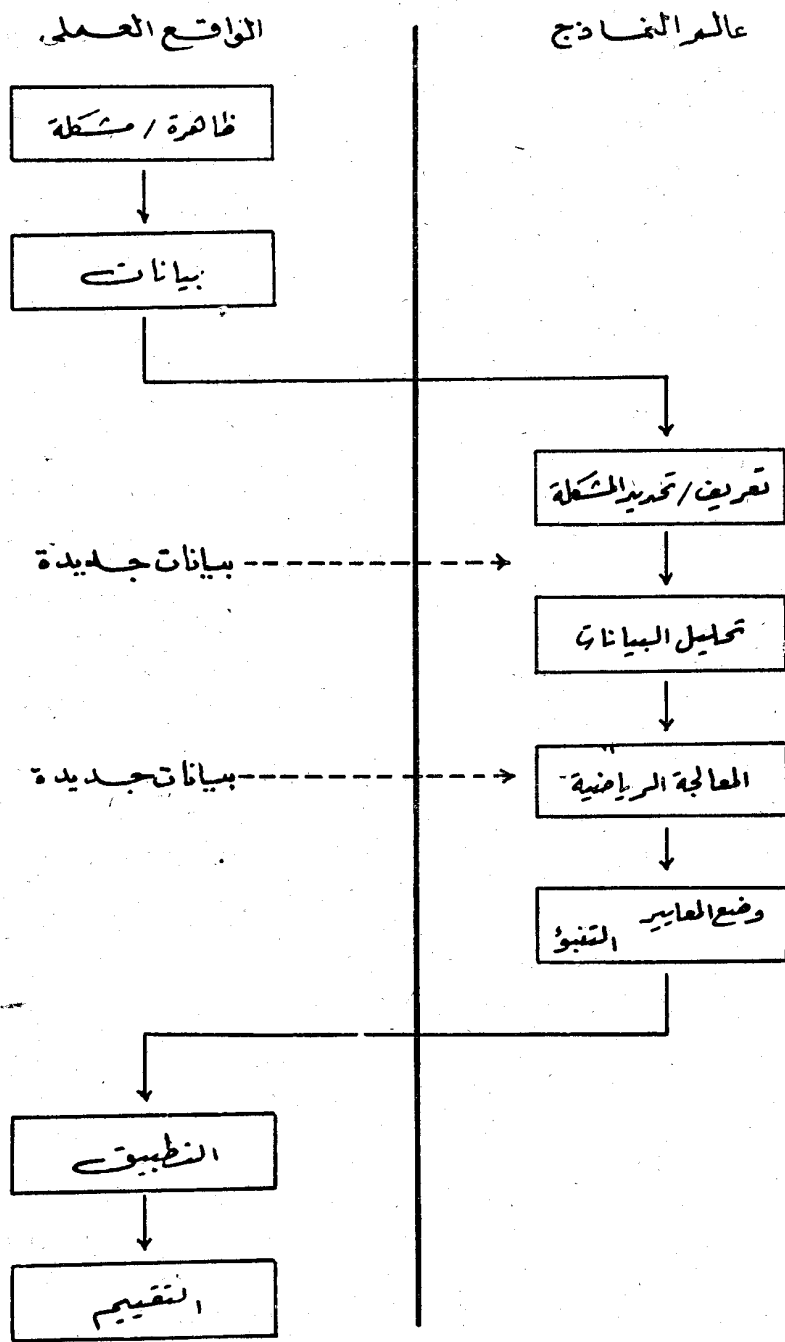
٤ - هناك احتمال اندفاع المدير لتطبيق النماذج ، نظرا لثقتته
الشديدة فيها ، مما يدعو الى اغفال تصميم النموذج أو
عدم التعرف على وجه الدقة على درجة صلاحية النموذج
للمشكلة التي يصادفها •

احتياطات واجبة لاستخدام النماذج

نظرا للمشكلات التي تقدم ذكرها ، يحتاج استخدام النماذج الى
التأكد من مجموعة من النقاط أهمها (٧) •

١ - صلاحية النموذج للحالة المبحوثة • فهناك عدد كبير من
النماذج ، وليست المشكلة التي يواجهها المدير الآن هي
كيفية استخدام النماذج ، فأمر ذلك يسير وخاصة مع
وجود الاختصاصيين في المجالات والأفرع المختلفة •
ولكن السؤال الأصعب هو : أي النماذج يختار للمشكلة
التي يريد حلها •

٢ - واقعية النموذج ، ومدى اتساقه مع الواقع الفعلي للمشكلة ،
واحتوائه على العناصر التي توجد فعلا في هذه المشكلة
وتؤثر عليها •



شكل (٩) العلاقة بين النموذج والواقع

٣ - منهج النموذج ، ويعنى ذلك البيانات التى يتضمنها ، وطريقة عرض هذه البيانات ، و اظهار العلاقات بين المتغيرات المختلفة بطريقة مفيدة وذات معنى . وهل يكتشف النموذج شيئاً جديداً ، وهل يضيف الى المعلومات الموجودة فعلاً ، أم أنه مجرد تكرار لها أو عرض لها بطريقة مختلفة .

٤ - القدرة التنبؤية للنموذج ، ويعنى هذا ما يقدمه النموذج من معلومات عن اتجاه الظاهرة فى المستقبل ، وتغير سلوكها والعلاقات بين العناصر المختلفة فى ظل تغيرات معينة .

ولكى يكون النموذج مطابقاً بقدر الامكان للواقع الفعلى ، يقترح الكتاب مثل ريجز ، وبفا ، ومايكل وجونز وغيرهم ، أن يكون هناك « اتصال مستمر » بين العالم التجريدى للنموذج ، والعالم الواقعى الحى للمشكلة أو الظاهرة ، وذلك على النحو الذى نبينه فى شكل (٩) .

ويصبح هذا الاتصال والتقارب ذا أهمية خاصة ، عند دراسة العنصر الإنسانى ، الذى تتعدد فيها المؤثرات وتتنوع ، وتختلف درجات تأثيرها فى الأزمنة والأمكنة المختلفة . وذلك حتى تكون للنموذج الدرجة المعقولة من الواقعية والمرونة ، ومن ثم جدواه فى حل المشكلات التى نواجهها . ربما لا يتوصل النموذج الى الحل الأمثل فى المشكلات الانسانية ، كما هى الحال فى الجوانب الانتاجية والتسويقية ، ولكنه يمكن أن يشير الى عدد من الحلول الملائمة أو المرضية ، يختار المدير من بينها أنسبها .

خلاصة

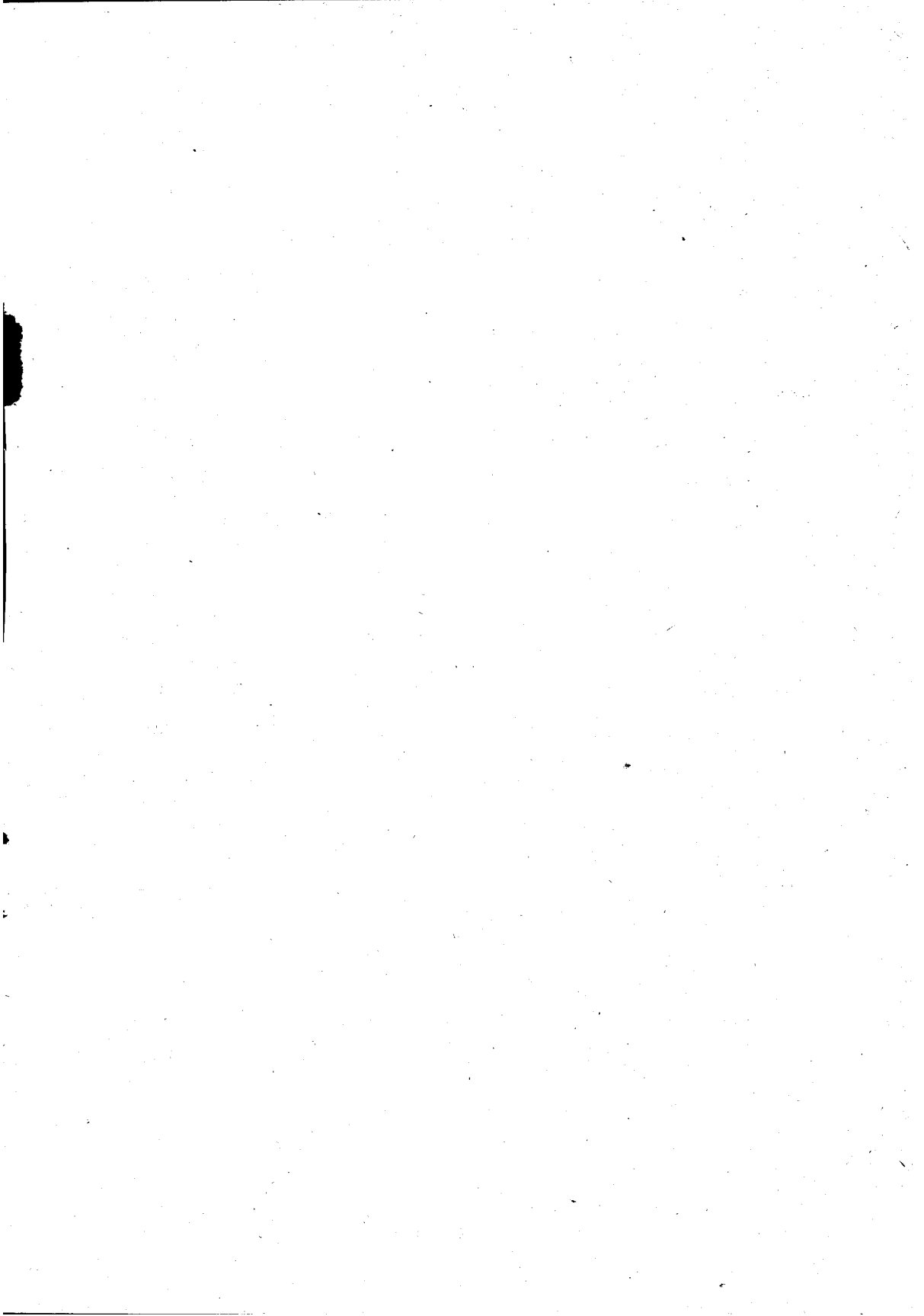
كان اهتمامنا فى هذا البحث حول النماذج . فعرفنا النموذج أو « الموديل » وسردنا أهم خصائصه ، وهى تشبيه الظاهرة كما تحدث فى

الواقع ، واحتواء العناصر المؤثرة فيها ، وبيان العلاقة بين هذه العناصر وتقديم عدد كبير من البيانات وعرضها بطريقة اقتصادية وسريعة .

ثم قسمنا النماذج حسب الموضوع أو المجال الذى تستخدم فيه ، مثل الانتاج والتسويق والتمويل ... وحسب المهمة أو الخدمة التى تؤديها . فهناك النموذج الوصفى الذى يشرح الظاهرة بالتفصيل . والنموذج المعيارى أو التوصيفى الذى يقدم اقتراحات عما يجب أن تكون عليه الظاهرة . والنموذج التنبؤى الذى يشير الى السلوك المستقبل للظاهرة . أما أنواع النماذج حسب درجة التجريد والقابلية للتعميم ، فتتقسم الى النموذج العينى _ وهو المناظر تماما للظاهرة على طبيعتها . والنموذج البيانى أو الموازى _ الذى يمثل عناصر الظاهرة وعلاقاتها بيانيا . والنموذج الرياضى الذى يعالج الظاهرة رياضيا .

ثم تناولنا بعد ذلك مزايا استخدام النماذج . وهى فهم المدير للظاهرة التى يبحثها وامداده بالبيانات اللازمة ، وبيان عدد الحلول الممكنة للمشكلة ، وتمكينه من تجريد عدد من هذه الحلول ، وامداده بوسيلة لقياس النتائج ، بالاضافة الى السهولة وقلة التكاليف . أما مشكلات استخدام النماذج فتتبلور فى خطورة التبسيط المبالغ فيه ، والثقة الشديدة من جانب المديرين للنماذج مما يجعلهم يغفلون درجة صلاحيتها .

وذكرنا فى النهاية عددا من الاحتياطات التى يجب أخذها فى الحسبان عند الاستعانة بالنماذج . وهى صلاحية النموذج للحالة المبحوثة ، وواقعية النموذج ، والمنهج الذى يستخدمه فى عرض البيانات ، والقدرة التنبؤية للنموذج ، هذا مع الاتصال المستمر بالواقع الفعلى ، حتى يمثل النموذج الى اقرب درجة من الدقة ، ومن ثم يعطى الحلول الملائمة . وخاصة فى الجانب الانسانى حيث تكثر المتغيرات وتتعدد العوامل التى تدخل فى تركيب الظواهر والمشكلات التى يحتوئها .



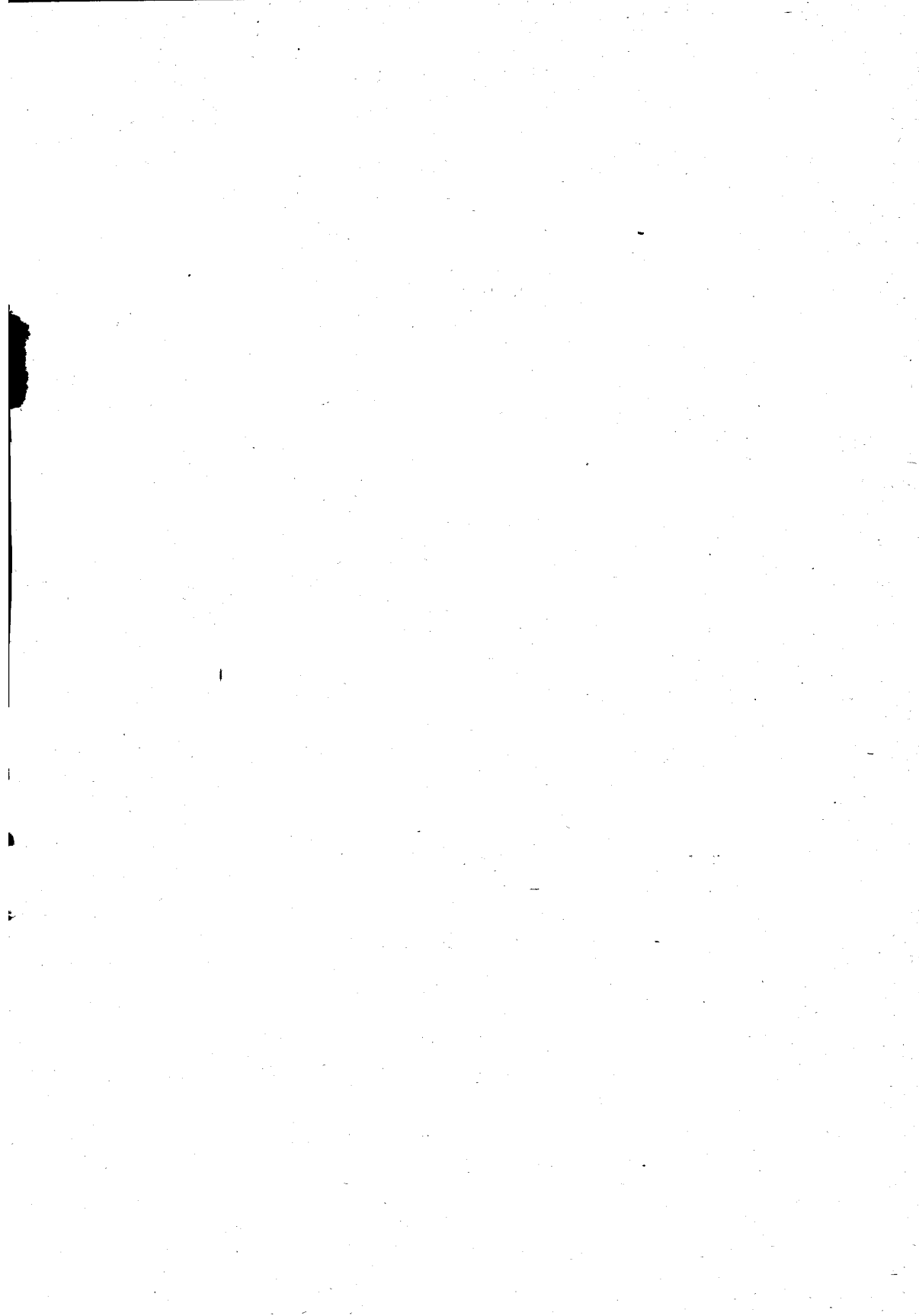
المبحث الخامس

مدير الانتاج

أهداف البحث

عند انتهائك من قراءة هذا المبحث تكون قد :

- * تعرفت على دور مدير الانتاج وأهميته لادارة الانتاج والمنظمة كلها.
- * علمت ما هي المهارات التي يجب أن تتوفر عند مدير الانتاج .
- * تعرفت على الوسائل التي تمكن مدير الانتاج من اكتساب المهارات اللازمة .
- * أخذت فكرة عن الأساليب التي تتبعها الادارة لتحفيز مدير الانتاج .



من هو مدير الانتاج

مدير الانتاج هو ذلك الشخص الذى يعد مسئولاً عن تحقيق أهداف ادارة الانتاج • فهو يرأس هذه الادارة ويمارس الأنشطة اللازمة لنجاحها • ويلتزم البعض مهام مدير الانتاج فى المجموعة الآتية من الأنشطة (١) •

- ١ - تنسيق أنشطة الانتاج فى الأقسام والورش والفروع •
- ٢ - وضع معايير الجودة والطرق الكفيلة بمراقبة الجودة ، وتصميم النماذج والاجراءات اللازمة لذلك •
- ٣ - وضع جداول التشغيل وتحديد أولوياته •
- ٤ - متابعة تصميم المنتج وتحديد طرق الانتاج ووسائله ومستلزمات التصنيع •

فمدير الانتاج اذن يؤدى دوراً هاماً فى المنظمات الصناعية ، والخدمية كذلك • ويعتبر هذا الدور مزيجاً من الأنشطة الفنية والادارية والتنظيمية • اذ أن مدير الانتاج يضع خطة ادارته ، ويشترك مع الادارة العليا فى تصميم هذه الخطة فى اطار الخطة الكلية للمنظمة • وهو يتنبأ بحجم الأعمال المتوقع ويضع فى اعتباره هدف انجازه بأكبر قدر من الكفاءة • وهو يقوم بالاشتراك مع مساعديه والمهندسين والفنيين ، بتحديد الموارد اللازمة للانتاج ، بشرية ومادية وتكنولوجية ومعلومات • وهو كذلك يعطى توجيهاته وارشاداته وأوامره أثناء تنفيذ العمل ، ويشرف على سيره وتقدمه ، ومدى النجاح الذى يحرزه • ويتعرف على المشكلات التى تظهر اثناء التنفيذ ، ويسرع فى حلها ،

L. Bethel. F. Atwater, G. Smith, H. Stackman, Rev, by (١)
Riggs, **Industrial Organization and Management** (New York: Mc.
Graw - Hill, 1971) , p. 218.

حسب درجة خطورتها والحاحها • ويشترك مع الآخرين في بحث هذه المشكلات وتحليلها والتعرف على أسبابها ووضع الحلول الملائمة لها • ويقف على إنتاجية العاملين ، ومدى انسجام العلاقات بينهم وبين زملائهم ورؤسائهم وبين الإدارة •

كل ذلك حتى يحقق الاهداف التي يسعى اليها ، والتي هي أهداف إدارة الانتاج • وتتمثل في انتاج السلعة أو تقديم الخدمة المطلوبة في الوقت المناسب وبالجودة والكميات الملائمة والتكلفة المعقولة • وزيادة إنتاجية العاملين ، والحفاظ على سلامتهم وأمنهم ، وتنميتهم وتطوير قدراتهم في مجالات تخصصهم ، ورفع مستوى رضاهم • وبالإضافة الى ذلك هناك أهداف يطمح مدير الانتاج في تحقيقها لنفسه • مثل الرقى والتقدم ، وتوسيع المعارف وتطوير القدرات والمهارات ، واثبات الذات والاسهام بدوره في خدمة الاقتصاد الوطنى وتنمية البلد الذى يعيش فيه وينتمى اليه •

مهارات مدير الانتاج

الأعباء الملقة على عاتق مدير الانتاج اذن أعباء ثقيلة وهامة • ولذلك فهمي تتطلب مجموعة متنوعة من المهارات ، تتمثل في النقاط الآتية •

(١) يجب على مدير الانتاج أن يفهم جيدا أهداف المنظمة التي يعمل فيها • وذلك لأن أهداف إدارة الانتاج جزء من الأهداف الكلية للمنظمة • والقرارات التي يتخذها مدير الانتاج مبنية على هذه الاهداف موجبة لتحقيقها • كما أن عليه أن يستوعب استراتيجية المنظمة (٢) • وخططها الطويلة والقصيرة الأجل ، حتى يستطيع أن يصمم خطة الانتاج في اطار هذه الخطة فتتكامل معها • ومن ثم يجب ألا يفصل مدير الانتاج

(٢) K. Lockyer, *Production Management* , 4th ed (London : ELBS and Pitman, 1983), p. 8.

سياسة الانتاج عن بقية سياسات المنظمة • اذ أن هذه السياسات جميعا تؤثر وتتأثر ببعضها ، وربما كان تأثير ادارة الانتاج أكبر ، ولدى اطول

(٢) وعلى مدير الانتاج أيضا أن يتبادل المعلومات اللازمة مع زملائه المديرين • فهو يزودهم بالمعلومات التى تلزمهم ، ويطلب منهم البيانات التى يريدونها • ويناقش معهم مثل هذه المعلومات • فعندما يكون بصدد التخطيط لانتاج سلعة معينة بمواصفات وكميات معينة وفى توقيت محدد ، فإنه يحتاج الى معلومات كافية وصحيحة عن تفضيلات المستهلكين وأذواقهم ، وصلاحية الخامات والمواد الموجودة ، وسلامة الآلات والمعدات المتاحة ، وقدرات العمال ، وتكاليف الانتاج ... الخ • وتتضمن هذه المعلومات طبعاً جوانب تسويقية ومالية وتنظيمية وعملية ، تؤثر جميعاً على القرارات المتخذة فى هذه الجوانب . ان مديرا الانتاج - وزملاءه المديرين كذلك ، يمثلون مراكز معلومات متحركة ، تعطى البيانات وتستلمها ، وتفحصها وتفهمها وتخترنها وتتبادلها ، وتستفيد منها فى اتخاذ القرارات المطلوبة •

(٣) ومن الأهمية بمكان أن تكون عند مدير الانتاج مهارة الابتكار والتجديد والتى تمكنه من التفكير الابداعى ، الذى له مظاهر كثيرة منها : تطوير المنتج ، واستحداث استخدامات جديدة للمنتج ، وتطوير طرق العمل ، وتحقيق وفورات فى التكاليف أو الوقت أو الجهود الخ ويعتبر الانتاج مجالاً خصباً للابتكار والتجديد ، نظراً لما فيه من فرص كثيرة للتحسين والتطوير ، ولما ينتشر اليوم فى العالم من اختراعات وتطورات تكنولوجية متنوعة • لذلك فإن الشركات الحديثة الكبرى ، تخصص ادارة للبحوث والتطوير ، تضم متخصصين ومهنيين ، وتزود بالوسائل والأدوات الحديثة اللازمة للبحث وبكافة الامكانيات الملائمة • ويقوم هؤلاء المتخصصون باجراء الدراسات والبحوث التى تهتم الشركة وتساهم فى تطويرها ، ويقدمون نتائج البحوث للمديرين المعنيين

ليبحثوا امكانية الافادة منها • ويمكن لمدير الانتاج أن يستفيد كثيرا من هذه الدراسات • كما قد تأتي المبادرة منه ، فيقدم أفكاره للمتخصصين في ادارة البحوث ، ويطلب منهم دراستها ، ويناقش معهم النتائج التي يترصلون اليها • ان مدير الانتاج — ومدير المستقبل بوجه عام (٣) — يجب أن تكون عنده مهارة الابتكار والابداع •

(٤) ويجب أن يهتم مدير الانتاج بالعنصر الانساني ، باعتباره جزءا حيويا من أجزاء النظام الاتاجي ، يؤثر في بقية العناصر ويتأثر بها • وان تكون عنده الرغبة في تنمية هذا العنصر وتطويره ، من حيث المهارات والقدرات والأفكار • وأن يتفهم نواحي الاتفاق بين أهداف المنظمة وأهداف العاملين ، ونواحي التعارض أيضا • وأن يفحص المشكلات المتبادلة بين الجوانب الفنية والانسانية ، ويتفهمها جيدا ويستعد لحلها بحيث تتحقق مصالح كل من العمل والأفراد •

(٥) ومن الأهمية بمكان أن يكون مدير الانتاج على درجة كبيرة من الطموح • وأن تكون عنده دوافع متنوعة (٤) مثل تقدير النفس واثبات الذات • حيث تحرك هذه الدوافع سلوكه نحو بلوغ الأهداف ، وتحقيق الانجازات التي يطمح فيها — لنفسه وادارته ومنظمته • وتعتبر هذه النقطة هامة في جميع الأحوال ، حيث أن مدير الانتاج لا يؤدي وظيفة روتينية ، وانما يلعب دورا حيويا متحركا • ولكن درجة الاهمية تختلف من منظمة الى أخرى • فتزيد في حالة مصانع الطلبات مثلا ، أو في حالة السلع التي تخضع لتقلبات السوق وتغيرات أذواق المستهلكين ، أو في حالة النقايات القوية التي تواجه الادارة بتوقعات

R. Greenleaf, "Creative Realistic Ideas", in W. Newman (ed.), *Managers for the Year 2000* (Englewood Cliffs: Prentice — Hall, 1078), p. 99. (٣)

(٤) على عبد الإلهاب « تنظيم ادارة الافراد » — الموسوعة العلمية والعملية للبنوك الاسلامية • الجزء الرابع ، ادارة الموارد البشرية ، القاهرة الاتحاد الدولي للبنوك الاسلامية ، ١٩٨١ ، ص ٥٨٤ •

ومتطلبات متنوعة • كل هذه الأحوال تحتاج الى مدير طموح ، واع ،
عنده الدوافع — والداخلية بالذات — التى تحرك سلوكه نحو التعامل
مع المشكلات التى تحملها تغيرات الأذواق ومقتضيات السوق والمطالب
العملية • فاذا أضفنا الى الطموح القدرة الابتكارية التى ذكرناها آنفاً ،
كانت النتيجة قرارات أكثر فعالية وتصرفات أكثر حكمة .

(٦) كذلك يجب أن يتوفر عند مدير الانتاج ، الاحساس
بمشكلات المجتمع الذى يعيش فيه ، والاهتمام بهذه المشكلات ، والتنبؤ
بها واكتشافها ، ودراسة تأثيراتها المختلفة ، وبحث دور المنظمة فى
علاجها (٥) • فمدير الانتاج الى جانب كونه مديراً يعتبر عضواً فى
المجتمع ، وأحد أفراد القوى العاملة المتوفرة فيه ، وأيضاً عضواً فى
جمهور المستهلكين للسلع أو الخدمات التى تنتجها منظمته ، والسلع
والخدمات التى تقدمها المنظمات الأخرى • لذلك يجب أن يتفاعل مع
مشكلات المجتمع • فهو يلاحظ مثلاً أن انخفاض الانتاجية يؤثر على
مصالح المجتمع ، ويضعف موارده وطاقاته ، ويوهن اقتصاده • فواجبه
هنا أن يبحث هذه الظاهرة — على مستوى ادارته ، ومنظمته ، ويفكر
فى الاسلوب أو الأساليب التى يمكن اتباعها لزيادة الانتاجية والمساهمة
فى زيادة انتاجية المجتمع • وقد يلمس مدير الانتاج مثلاً — من خلال
مدير التسويق — أن اقبال المستهلكين على السلعة التى ينتجها بدأ
يتناقص • وهنا يجمع من ادارة التسويق ، أو ادارة البحوث والتطوير ،
أكبر قدر ممكن من المعلومات عن التحول الذى حدث فى أذواق
المستهلكين ، وعن ظروف السوق ، وعوامل الأسعار والمنافسة • الخ •
وذلك حتى يبحث فى تطوير السلعة المنتجة ، أو تخفيض تكاليفها ، أو

(٥) على محمد عبد الوهاب « المدير والتنمية الادارية » دوره ومهاراته
ومشكلاته ونواحي العلاج ، بحث مقدم للمؤتمر السنوى الأول للتنمية
الادارية فى العالم العربى ، الرياض : المنظمة العربية للعلوم الادارية
ومعهد الادارة العامة ، ١٩٧٨ ، ص ٢٩

إضافة مزايا جديدة لها ، أو تكثيف منافعها • ان الاحساس بمشكلات المجتمع والتفاعل معها والرغبة في حلها ، يدفع مدير الانتاج الى الاجادة والتطوير ، والى الحفاظ على موارد هذا المجتمع واستغلالها الاستغلال الاقتصادي الأمثل •

مدير الانتاج واتخاذ القرارات

يتخذ مدير الانتاج عددا من القرارات الهامة • ويشترك في اتخاذ عدد آخر من القرارات الهامة أيضا ، والتي تختلف درجات أهميتها — وبالتالي تأثيرها — من حالة لأخرى ، ولكنها تشمل عدة جوانب ، فنية وإنسانية وتسويقية ومالية • لذلك كان مهما أن تكون هذه القرارات على درجة كبيرة من الجودة ، والملائمة للهدف المراد الوصول اليه • وسبيل مدير الانتاج لذلك ، هو الأسلوب العلمي لاتخاذ القرارات • ذلك الأسلوب الذي يتمثل في الخطوات الآتية •

أ — تحديد الهدف وتعريف المشكلة

ويعنى ذلك أن يقوم مدير الانتاج بتوضيح النتيجة التي يريد الوصول اليها ، ويكون ذلك — كما أسلفنا — فى صورة كمية وزمنية ونوعية • ويجب أن يكون ذلك على درجة كبيرة من الدقة ، حتى تتفق الاطراف المشتركة على الأهداف التي تريد تحقيقها •

وقد يكون الهدف حل مشكلة معينة — موجودة فعلا أو يحتمل وقوعها • وهنا يلزم تحديد المشكلة وتعريفها تعريفا دقيقا • والمشكلة عبارة عن « انحراف » عن الهدف المحدد مسبقا • ويكون تعريف المشكلة هو تحديد ما حدث بالضبط ، وتعيين موطن الداء أو العنصر الحرج ، أو تحديد حجم الانحراف الذى حدث • ويساعد مدخل النظم كثيرا فى تعريف المشكلة وتحديد حجمها وأبعادها • وذلك لاستخدامه

النظرة الموضوعية الشاملة التي تحقق الرؤية السليمة للمشكلات ودرجة تعقيدها وطبيعة الحل المطلوب لها .

ب - تحديد المعلومات اللازمة وجمعها

يقوم مدير الانتاج هنا بتحديد البيانات التي يلزم جمعها عن المشكلة ، حتى تتضح أسبابها والعوامل المؤثرة فيها . وواجبه هنا أن يعين البيانات التي تفيد في تحليل المشكلة ، ويميزها عن تلك البيانات التي لا تفيد . حتى يحصر مجهوداته في تحليل البيانات الصحيحة . ويتوقف نوع هذه البيانات ، والمقدار المطلوب منها على طبيعة المشكلة المبحوثة ، ودرجة صعوبتها أو تعقيدها ، والوقت المتاح لحلها ، والامكانيات البشرية (رجال المعلومات) والفنية (آلات وأساليب معالجة المعلومات) .

وتنقسم البيانات عموما الى أولية ، يتم جمعها لأول مرة خصيصا لغرض حل المشكلة المبحوثة وتجمع من مصادر مختلفة . وبيانات أخرى ثانوية ، موجودة فعلا وتصلح لعدة أغراض . كذلك هناك بيانات تاريخية — محاسبية ومالية — وأخرى جارية تستخدم لأغراض الرقابة والتقويم . وقد تكون هذه البيانات كمية ، تتكون من أرقام ومعادلات رياضية ، ونوعية تتمثل في الآراء والاتجاهات .

ويجب تحديد المصادر التي تجمع منها البيانات اللازمة ، وذلك حتى يتم جمعها في الوقت المناسب وبالسعة الواجبة . وقد تكون هذه العملية سهلة — اذ توجد البيانات في مصادر قريبة ، وسريعة . كما قد تكون صعبة أو مكلفة أو تستغرق كثيرا من الوقت والمجهود . وربما لا يجمع المدير كل البيانات التي يريد ، فيضطر الى تحليل المشكلة مستندا الى ما يتاح له من معلومات . وهنا يجب تحديد البيانات الناقصة ودرجة أهميتها ، والوقت المطلوب لاستكمالها ومدى كفاية

الوقت المتاح لذلك ، وهل من الافضل استكمالها أم صرف النظر عن ذلك ، ودرجة المخاطرة التي تترتب على عدم استيفائها ، وتأثير هذا على القرار الذي يتم اتخاذه .

ج - تحليل المعلومات

يعكف مدير الانتاج فى هذه الخطوة على فحص البيانات والحقائق والأرقام ، المتوفرة لديه ، ويدرسها ويحللها جيدا ، حتى يتعرف على الاسباب المختلفة للمشكلة ، وعلاقة هذه الاسباب ببعضها ، ودرجات تأثيرها فى الموقف الذى يبحثه . وهو يستعين فى ذلك بالمعالجة الالكترونية للبيانات - اذا كانت منظمتها تطبق هذا الاسلوب . ويجب أن يتوفر فى تحليل المعلومات قدر كبير من الموضوعية ، وابعاد التحيز الشخصى ، حتى يكون التحليل سليما ، وكذلك القرار الذى يتخذ على أساسه .

د - وضع البدائل الممكنة لعلاج المشكلة

يتم هنا وضع بدائل الحلول التى تلائم المشكلة المبحوثة أو تحقق الهدف الذى يراد بلوغه ، ويعنى البديل خطة أو فعلا معيناً أو قراراً مقترحاً يحقق نتيجة معينة . وقد أوضحنا فى البحث الثانى عند الحديث عن خصائص النظام المفتوح أن هناك عدة طرق للوصول الى الغاية الواحدة . ومن ثم نجد أن هناك عددا من الحلول للمشكلة الواحدة ، وتكثر هذه الحلول أو تقل ، تبعا لطبيعة المشكلة أو الهدف المراد الوصول اليه ، ومقدار تعاون الأطراف المعنية فى التفكير فى الحلول الممكنة للمشكلة ، ورغبتهم فى علاجها ، والخدمات الاستشارية المتاحة ، ومدى توفر البرامج الكمبيوترية الملائمة ، وكذلك عنصر الوقت والتكاليف . ومن المهم على أية حال ، أن يوضع العدد المناسب من الحلول التى يؤدى تطبيقها الى علاج المشكلة ، وأن تحدد النتائج المتوقعة من كل حل منها . وذلك حتى تسهل مهمة المدير فى تحليل البدائل والاختيار السليم من بينها .

هـ - تحليل البدائل ومقارنتها

ويقوم مدير الانتاج فى هذه الخطوة بتفصيل مزايا وعيوب كل بديل من البدائل التى تم وضعها فى الخطوة السابقة ، ويقارن هذه البدائل ببعضها ، فى ضوء مجموعة من المعايير هى (٦) : الأهداف التى يحققها كل بديل • ومدى اتفاق البديل مع أهداف المنظمة وقيمها وسياساتها • والمنافع التى يوفرها البديل ، ودرجة المخاطرة أو احتمال عدم تحقيق هذه المنافع • والموارد والمجهودات اللازمة لتنفيذ البديل • ومدى كفاءة البديل فى استغلال الموارد - البشرية والفنية - الى الحد الاقتصادى الأمثل • والظروف البيئية المحيطة ، ومدى تسهيلها أو تعويقها لنجاح البديل • الى جانب اعتبارات أخرى مثل الوقت والتكاليف ، واحتمال الخطأ الذى يحدث فى البديل نتيجة نقص معين فى المعلومات ، وقيم المجتمع وعرفه وثقافته •

و - اختيار البديل الأنسب

إذا تمت الخطوة السابقة بحرص وعناية وموضوعية أمكن اختيار البديل الذى يعتقد المدير أنه أنسب الحلول - فى ضوء الظروف والعوامل المحيطة • وهنا يستعين مدير الانتاج بالأساليب العلمية الحديثة - كالنماذج التى أشرنا اليها فى البحث الرابع - فى التوصل الى القرار السليم • كذلك يسهم الكمبيوتر فى مساعدة المدير فى اختيار البديل المناسب والتنبؤ بالنتائج التى يمكن أن تترتب على تنفيذه •

ز - اختبار البديل

قد يرى مدير الانتاج اختبار الحل الذى توصل اليه قبل تنفيذه على نطاق واسع ، حتى يتأكد من صحته ويتبين ما قد يصادفه من عقبات

(٦) على محمد عبد الوهاب ، اتخاذ القرارات فى المملكة العربية السعودية ، الرياض : معهد الادارة العامة ، ١٩٧٨ ، ص ٢٩

عند التنفيذ • وهناك طرق متنوعة للاختبار هي (٧) : الاستعانة بأحد المتخصصين لفحص البديل وتحديد عيوبه • وتفصيل البديل الى خطواته الجزئية حتى يمكن تبين أخطائه • واعادة تقييم الافتراضات والأسس التي بنى عليها البديل • واعادة تقييم البدائل التي تم استبعادها لعيوب فيها وبحث امكانية علاج هذه العيوب • ومناقشة البديل المختار مع الآخرين — رؤساء أو زملاء أو مرؤوسين ، وتجربة البديل — في ظروف فعلية أو وهمية لقياس نتائجه • وتنفيذ البديل مرحليا أو جزئيا •

د - التمهيد للتطبيق

يضع المدير خطة لتنفيذ الحل الذي تم اختياره • وتشمل الخطة الهدف الذي يتحقق من تنفيذ البديل ، ومراحل التنفيذ ، والوقت الذي تستغرقه كل مرحلة ، ومن ثم الوقت الكلي للتنفيذ • والأشخاص الذين سيقومون بالتنفيذ ، ومهمة ودور كل واحد منهم وعلاقته بمهام الآخرين وأدوارهم والمعايير التي تقيس درجة نجاح البديل • والوسائل الرقابية التي تستخدم لمراقبة التنفيذ • كما يتم هنا تنبؤ للمشكلات التي قد تستجد أثناء التنفيذ ، والتفكير في علاج ملائم لها بعد تحليلها ، ثم اعداد العدة لمواجهةها •

ط - متابعة الحل

يقوم مدير الانتاج بمراقبة تنفيذ البديل ، ومتابعة خطوات سيره ، وتقويم الانجازات التي تحققها كل خطوة ، والتنبه للصعوبات التي قد تحدث ، أو المشكلات التي تستجد ، وبحث طرق حلها • وذلك حتى يتأكد المدير أن البديل الذي تم اختياره يتقدم فعلا نحو علاج المشكلة أو تحقيق الهدف المطلوب •

Newman, Summer & Warren, *op. cit.*, pp. 334 — 339. (٧)

الظروف البيئية

ان اتباع الأسلوب العلمى الذى عرضناه آنفا ، يتيح لمدير الانتاج — وكذلك المديرين الآخرين كل فى موقعه — اتخاذ القرارات المناسبة للمشكلات التى يواجهونها • ونؤكد هنا — من جهة أخرى أهمية أن يأخذ المدير فى اعتباره العوامل والظروف البيئية المحيطة باتخاذ القرار • فالعوامل الانسانية ، والقوانين واللوائح ، والظروف الاقتصادية ، والقيم الاجتماعية ••• كلها تؤثر — بدرجة أو باخرى — على عدد ونوع البدائل التى يمكن أن يختارها المدير لحل المشكلة وتحقيق الهدف • وتؤثر كذلك على حرية المدير فى اختيار البديل الذى يراه ملائما • ثم انها تؤثر أيضا على درجة فعالية تطبيق البديل ومدى نجاحه فى بلوغ الهدف المطلوب • ومن هنا كانت أهمية منهج النظم ، الذى يمكن المدير من تحليل أكبر عدد ممكن من العوامل المؤثرة فى الموضوع محل البحث ، وتبين العلاقة بينها ودرجات تأثيرها • ومن ثم يمكنه من اختيار الحل الذى تتوافر فيه الواقعية والصفة العملية — ويسمى الحل المرضى أى الذى يحقق الهدف فى ظل الظروف المحيطة • وتتوافر فيه كذلك الصفة العملية والموضوعية •

وسائل اكتساب المهارات

يثور هنا سؤال هو كيف يمكن لمدير الانتاج أن يكتسب هذه المهارات التى عددناها • والجواب أن هناك عدة وسائل لذلك ، وهى التعليم ، والتدريب ، والممارسة العملية والتطوير التنظيمى • فأما التعليم فمهمته تزويد الفرد بالمعرفة والمعلومات اللازمة التى تفيدته فى حياته — الخاصة والعامة — لكى يكون عضوا نافعا فى المجتمع • ونحن نؤكد أن يكون مدير الانتاج الذى يحمل مؤهلا معيناً فى المجال الذى يتخصص فيه — كالهندسة مثلا أو الكيمياء أو الالكترونيات ••• الخ • قد درس الى جانب ذلك الادارة والتنظيم ، وادارة الانتاج وادارة

الأفراد ، وما يصاحبها كذلك من علم النفس الصناعى والمهنى والاجتماعى .

فمثل هذه الدراسة سواء أكانت فى الجامعة أو معهد علمى متخصص أو هيئة تدريسية - تفيد المدير فى اكتساب الأساس اللازم للمهارة الادارية والتنظيمية . وتعمق نظرتة لواقعه وتنمى مفاهيمه عن ظاهرة التنظيم والمنظمات . وتنمى عنده الاحساس بالمشكلات التنظيمية وآثارها الانسانية والاجتماعية والاقتصادية . والتفكير العلمى المنظم لمواجهتها وحلها(٨) . وبذلك تبرز المعرفة الفنية المتخصصة عند مدير الانتاج ، بالمعلومات الادارية ، فيتمكن من أداء دوره بشكل أفضل .

أما التدريب بالنسبة لمدير الانتاج فهو شئ حيوى . ويجب أن يكون منظما ومستمر ، ومبنيا على احتياجات تدريبية فعلية ، حالية أو متوقعة . وأن توضع له خطة مدروسة تتضمن الدورات والبرامج التدريبية المطلوبة للمدير ، والموضوعات التى تتناولها ، والفترات التى تستغرقها ، والأزمنة التى يحسن أن تنفذ فيها . وذلك بقصد تحقيق أهداف تدريبية محددة . وهى تطوير معلومات ومهارات محددة ، وتنمية اتجاهات ونواحى سلوك معينة لدى المدير . وتشمل هذه المعلومات والمهارات والاتجاهات ، الجانب الفنى - وهو المجال المهنى لمدير الانتاج والفرع الذى يتخصص فيه ، فهو يتعرف على آلات ومعدات جديدة مثلا ، أو أدوات أو خامات مستحدثة ، أو طرق وأساليب حديثة للانتاج . كما يشمل التدريب أيضا الجانب الانسانى ، والذى يتمثل فى(٩) : تنمية مهارات الاتصال ، وفهم الدوافع والميول والاتجاهات ، حتى يتمكن المدير من فهم نفسه واتجاهاته ودوافعه وميزاته وتحيزاته . ثم فهم العاملين

(٨) على عبد الوهاب « المدير والتنمية الادارية » ، مرجع سبق ذكره
الإشارة إليه ، ص ٣٣ .
(٩) المرجع السابق ، ص ٣٤ .

واتجاهاتهم ودوافعهم وخضائصهم الحسنة ونقاط ضعفهم • وبالتالي يتمكن من تطوير نفسه واستثمار نقاط قوته وعلاج ضعفه ، والوصول الى أفضل الطرق لقيادة العاملين وموجيهم وتحفيزهم ، والافادة من نقاط القوة في شخصياتهم وعلاج ضعفهم ، والحصول منهم على السلوك المرغوب — أفرادا وجماعات — وتحقيق المستويات الأعلى من الأداء •

والى جانب التعليم الرسمى والتدريب المنظم فان مدير الانتاج يمارس عمله اليومي ، فيكتسب منه خبرة عملية ، ويصقل المعرفة والمعلومات التى تعلمها واخترنها من التعليم والتدريب • ويتوقف نوع الخبرة التى يكتسبها المدير ودرجة عمقها وفائدتها على عدد المواقف والتجارب التى يمر بها — وأهم من ذلك نوع هذه المواقف والتجارب ودرجات تأثيرها ، ومقدار تنوعها وتغيرها ، واتفاقها وتناقضها ... وتتوقف كذلك على الاستعداد الذهني للمدير لتفهم التجارب التى يمر بها واستيعاب دروسها واخترانها للافادة منها فيما بعد •

وبالتالى يمكن لمدير الانتاج أن يطور أفكاره وينوع مهاراته اذا توفرت الشروط الآتية (١٠) : وجود أفكار ومهارات جديدة ، أو طرق جديدة لتنفيذ الأفكار والمهارات — وهذا ما يتعلمه المدير من البرامج التعليمية أو يكتسبه من البرامج التدريبية • ثم وجود الفرصة لتجربة هذه الأفكار والمهارات عمليا • وبعد ذلك رؤية نتائج التجربة وما تسفر عنه من نواحي نجاح أو فشل •

وتتزايد الآن أهمية أسلوب آخر من أساليب تنمية المهارات واكتساب الخبرات وتكثيف كفاءة الأفراد ، ليس للمديرين فحسب ، ولكن للرؤساء والمشرفين والعاملين • ويعرف هذا الأسلوب — الذى

C. Kepner & B. Tregoe, **The Rational Manager** (New Delhi : (١٠)
TATA Mc Graw-Hill, 1965), p. 231.

بدأ استخدامه ينتشر على نطاق واسع — بالتطوير التنظيمي ، الذي يهدف الى تطوير المنظمة في مجموعها • ويستفيد التطوير التنظيمي من مدخل النظم في أنه يتناول المنظمة باعتبارها نظاما متكاملًا يتكون من أجزاء متداخلة • وينظر الى المديرين والأفراد على أنهم أعضاء في جماعات عمل • ويهدف الى أن ينشئ بين هؤلاء الأفراد والجماعات — ومن ثم بين أجزاء المنظمة كلها — لغة موحدة ، وأهدافًا مشتركة ، وثقافة واحدة ، واتجاهات متسقة ، ومفاهيم منسجمة ، قوامها التحسين والتطوير ، ورفع الكفاءة وزيادة الفعالية ، والتعاون لحل المشكلات ، والتضدي للنزاع وفضه لصالح الأفراد والمنظمة ، وتنمية المشاركة وروح الجماعة ، وتعزيز التنظيم غير الرسمي ، وتشجيع روح الابتكار والتجديد ، والاشتراك في اتخاذ القرارات ، وتوزيع المسؤولية الفردية والجماعية وباختصار نمو الأفراد والمنظمة وهل يحتاج مدير الانتاج — وزملاؤه المديرون في الادارات والأقسام الأخرى — الى مناخ أفضل من هذا لتحقيق الأهداف المطلوبة •

تحفيز مدير الانتاج

ولكى يحفز المدير ويقبل على أداء المهام الملقاة على عاتقه بأكبر قدر ممكن من الكفاءة والفعالية ، تتبع الادارة الواعية بضعة أساليب واجراءات أهمها ما يلي :

١ — الاختيار الدقيق ، الذي يحرص على وضع مدير الانتاج المناسب في المكان المناسب في الوقت المناسب • ويجب أن يتم الاختيار بناء على الأسس التي ذكرناها الآن ، في صورة القدرات والمهارات المطلوبة منه ، والتي يوفرها المؤهل والخبرة والتدريب ، الى جانب الرغبة والطموح والقدرة على الابتكار •

٢ — تحديد الاختصاصات بشكل واضح • ويجب أن تكون هذه

الاختصاصات نابعة من أهداف ادارة الانتاج ، والتي هي بدورها مشتقة من الأهداف الكلية للمنظمة . كذلك يجب تحديد العلاقات الوظيفية ، بين مدير الانتاج والمديرين والأفراد الآخرين .

٣ - اشراك مدير الانتاج فى تحديد أهداف المنظمة ، وفى تصميم الخطة الكلية ، حتى يكون هناك تناسق بين خطة الانتاج والخطط الأخرى الفرعية . واشراكه فى اتخاذ القرارات الحيوية التى تمس صالح المنظمة فى المدى القريب والبعيد .

٤ - توفير الموارد الملائمة - بشرية ومادية ، وامداده بالامكانات اللازمة لسير العملية الانتاجية .

٥ - تهيئة ظروف العمل الملائمة ، التى تكفل راحة مدير الانتاج والعاملين معه - من الجوانب الجسدية والمعنوية والاجتماعية .

٦ - توفير التدريب اللازم ، المبني على احتياجات تدريبية محددة . واثاحة الفرصة أمام مدير الانتاج لتنمية مهاراته وقدراته وتطويرها ، عن طريق الندوات والمؤتمرات والبرامج التدريبية التى يمكنه حضورها .

٧ - اتاحة فرص التقدم والترقية الملائمة له ، والتى توفر له اشباع حاجاته النفسية والذهنية ، مثل اثبات الذات وتقدير النفس واحترام الآخرين .

خلاصة

حاولنا فى هذا البحث أن نبرز أهمية الدور الذى يقوم به مدير الانتاج . ذلك الدور الذى يتكون من أنشطة فنية وادارية وتنظيمية ، لتحقيق هدف ادارة الانتاج ، والمساهمة فى تحقيق هدف المنظمة فى

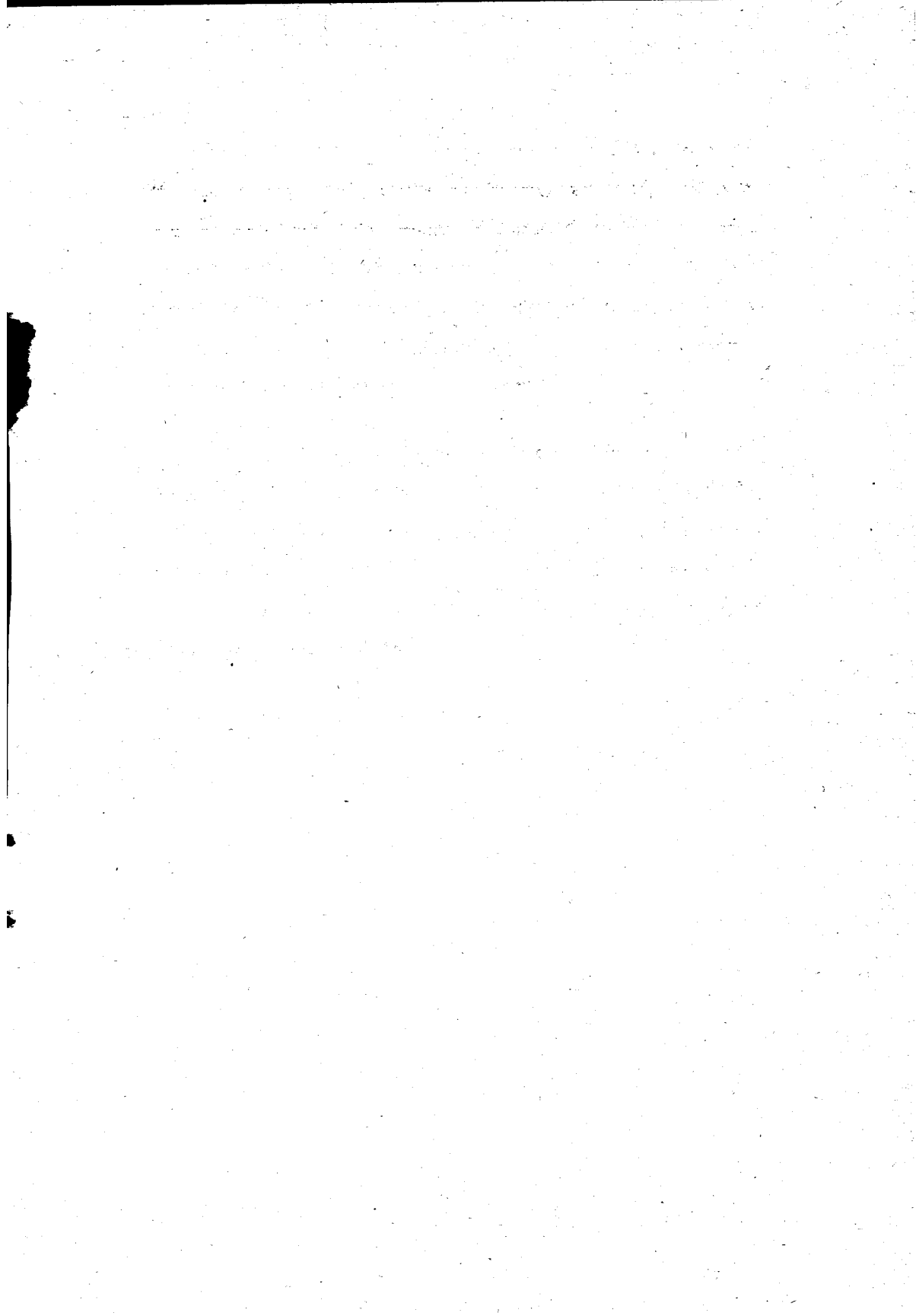
مجموعها • وقلنا انه يقوم بالاشتراك فى وضع الخطة الكلية للمنظمة ، وتنسيق أنشطة الانتاج فى الأقسام المختلفة ، ووضع معايير الجودة وطرق مراقبتها ، وتصميم جداول التشغيل وتحديد أولوياته ، وتصميم المنتج وتحديد طرق الانتاج ووسائله ومستلزماته ، ومتابعة سير العمل وحل مشكلاته •

وذكرنا أنه فى سبيل القيام بهذه المهام ، يلزم أن تتوفر عند مدير الانتاج مجموعة من المهارات والقدرات هى : الفهم الجيد لأهداف المنظمة وخططها وسياساتها • وتبادل المعلومات مع المديرين والمعينين فى الإدارات والأقسام الأخرى • والقدرة على الابتكار والتجديد ، لما تستلزمه طبيعة الأعمال من حركية وتغيير • والاهتمام بالعنصر الانسانى وتوفير العناية اللازمة به وفحص مشكلاته ومدى تداخلها مع المشكلات الفنية • والطموح والرغبة العالية فى الانجاز والتقدم • والاحساس بمشكلات المجتمع واتخاذ الخطوات نحو علاجها •

ثم ناقشنا خطوات الأسلوب العلمى لاتخاذ القرارات ، نظرا لأن مدير الانتاج يتخذ قرارات ، ويشارك فى صنع قرارات أخرى ، ومن ثم تلزمه مهارة اتخاذ القرارات • وتبدأ هذه الخطوات بتحديد الهدف وتعريف المشكلة • ثم تحديد المعلومات اللازمة وجمعها من مصادرها الملائمة • وتحليل المعلومات ودراستها وتفسير مدلولاتها • وبعد ذلك وضع البدائل الممكنة لتحقيق الهدف وعلاج المشكلة • وتحليل البدائل ومقارنة مزاياها وعيوبها وامكانية تنفيذها • ثم اختيار البديل الأنسب • واختباره للتأكد من صلاحيته للتطبيق • والتمهيد للتنفيذ • وأخيرا متابعة الحل للتأكد من تحقيقه للغرض المطلوب منه • وأكدنا أن مدير الانتاج فى اتباعه لهذه الخطوات يجب أن يأخذ فى اعتباره كافة الظروف والعوامل المؤثرة ، حتى يكون القرار المتخذ سليما من الناحيتين الموضوعية والعملية •

وعرضنا بعد ذلك لوسائل اكتساب المهارات التي يجب توافرها عند مدير الانتاج • هذه الوسائل التي تتلخص في التعليم الذي يؤهل المدير تأهيلا معيناً • ثم التدريب الذي يهيؤ له الدخول في الميدان العملي والاستمرار فيه ومتابعة المستحدث منه • والممارسة والتجربة العملية التي تمد المدير برصيد من الخبرة تمكنه من تجويد عمله واتقان دوره • وكذلك التطوير التنظيمي الذي يعمل على تنمية المنظمة جميعها — مديرين ومروؤسين ، أفراداً وجماعات •

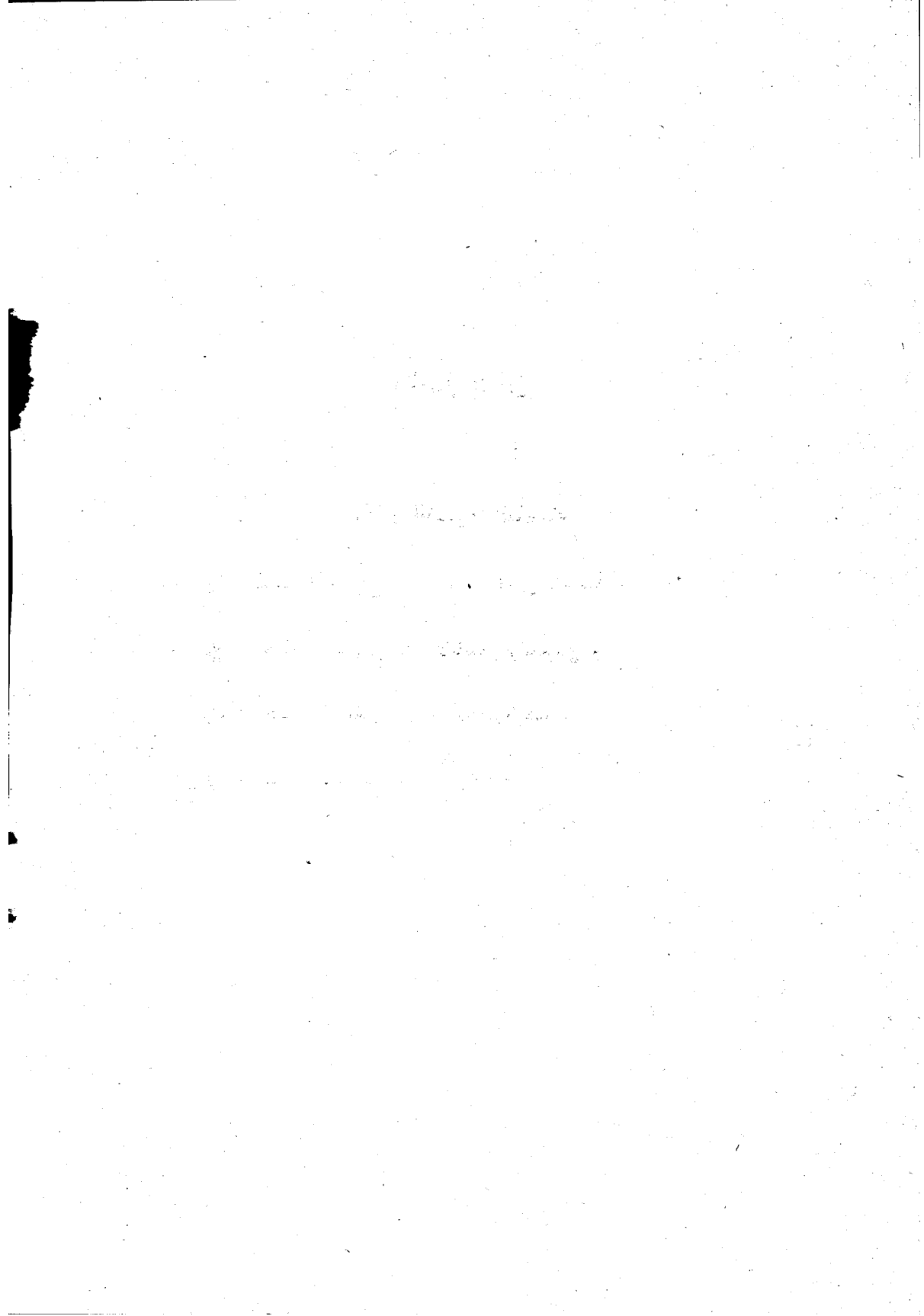
وألحنا في النهاية الى أن هناك خطوات هامة يجب اتباعها لتحفيز مدير الانتاج وحثه على اتقان مهمته • وهذه الخطوات هي الاختيار السليم للمدير • وتحديد اختصاصاته • وإشراكه في تحديد الأهداف واتخاذ القرارات الحيوية للمنظمة • وتدبير الموارد والامكانيات اللازمة • وتهيئة ظروف العمل الملائمة • وتوفير التدريب المناسب • واطاحة فرص الترقية والتقدم •



الفصل الثانى

تكوين القوى العاملة

- * المبحث السادس : تخطيط القوى العاملة •
- * المبحث السابع : الاختيار والتعيين •
- * المبحث الثامن : تحليل الوظائف •
- * المبحث التاسع : التدريب •



المبحث السادس

تخطيط القوى العاملة

أهداف المبحث

تتيح لك قراءة هذا المبحث النتائج الآتية :

- * استيعاب مفهوم تخطيط القوى العاملة •
- * التعرف على العناصر التي يتكون منها تخطيط العمالة •
- * فهم خطوات تخطيط العمالة في ادارة الانتاج •
- * التعرف على بعض الصعاب التي تواجه تخطيط العمالة •
- * تبني النظرة الشمولية لتخطيط العمالة وعلاقته ببقية سياسات المنظمة •



مقدمة

نتناول في هذا البحث تخطيط القوى العاملة • فنعرف المقصود بها ، ونعرض العناصر التي تتكون منها • ونوضح علاقة هذه المهمة بالمهام والسياسات الأخرى للمنظمة • ونبين الجهة القائمة بهذه المهمة • ثم نعدد الخطوات التي تتبعها ادارة الانتاج لتخطيط العمالة وبعد ذلك نذكر أهم الصعاب التي يمكن أن تواجهها الادارة في تخطيط العمالة • وننبه خلال هذا البحث أن تخطيط العمالة جزء هام من سياسات المنظمة وخططها ، يؤثر فيها ويتأثر بها ، ومن ثم يجب أن يتسق معها بحيث تتكامل جميعا لتحقيق الأهداف التي تسعى اليها المنظمة •

مفهوم تخطيط القوى العاملة

تحتاج القوى العاملة بالمجتمع الى خطة واعية لاستغلالها الاستغلال الأمثل • والذي يتبلور في توجيهها الى الوظائف الملائمة في الوقت المناسب وموازنة العرض والطلب في سوق العمل ، وتنمية هذه القوى العاملة وتطويرها باستمرار ، حتى تكون على استعداد لتحمل أعبائها الحالية والمستقبلية ، والقيام بأدوارها المختلفة على النحو الذي يتوقعه منها المجتمع ، والمساهمة في زيادة انتاجية هذا المجتمع وتحقيق الأهداف التي يطمح فيها - في المدى القريب والبعيد •

وعلى مستوى المنظمة يعتبر تخطيط القوى العاملة أحد الوظائف الهامة التي تقوم بها ادارة الأفراد لامتداد المنظمة بالعاملين الملائمين للعمل ، بالأعداد اللازمة ، والقدرات والمهارات المطلوبة ، في الوقت المناسب ، للقيام بالأعباء التي تسند اليهم في سبيل تحقيق الأهداف التي تسعى اليها المنظمة •

عناصر تخطيط القوى العاملة

يشتمل تخطيط القوى العاملة على العناصر الآتية :

- ١ - تحديد الهدف من تخطيط القوى العاملة .
- ٢ - تقدير الاحتياجات المستقبلية للمنظمة من الأيدي العاملة .
- ٣ - دراسة القوى العاملة المتاحة في سوق العمل .
- ٤ - تدبير القوى العاملة من المصادر المتاحة .
- ٥ - استخدام وسائل لجذب الأفراد الملائمين للعمل .
- ٦ - ربط خطة العمالة بالتدريب وبرامج التنمية والتطوير .
- ٧ - تنسيق خطة العمالة مع السياسات الأخرى للأفراد .
- ٨ - دراسة كافة العوامل المؤثرة في تخطيط القوى العاملة .

وفيما يلي بيان لهذه العناصر باختصار .

١ - تحديد الهدف

يهدف تخطيط القوى العاملة الى توفير الأفراد اللازمين للعمل ، بالكفاءات والمؤهلات والقدرات المطلوبة في الوقت المناسب ، وتوجيههم للموظائف الملائمة التي يمكن أن يستمروا ويتدرجوا فيها . وبذلك يتحقق صالح المنظمة ، بالحصول على القوى العاملة اللازمة لتحقيق الانجازات المطلوبة . وأيضا صالح الأفراد ، الذي يتمثل في امدادهم بالفرص الملائمة للعمل ، لاستغلال طاقاتهم ، واشباع حاجاتهم ، وتنميتهم وتطويرهم ذاتيا وعمليا . ومن ثم يتحقق صالح المجتمع في الحفاظ على ثروته البشرية وتنميتها .

٢ - تقدير الاحتياجات

يقوم المخطط بدراسة احتياجات الادارات والأقسام والوحدات الموجودة بالمنظمة ، من القوى العاملة ، كما ونوعا - وهذا هو جانب

الطلب على العمالة • ويضع المخطط جداول زمنية للقوى العاملة طبقاً للأبعاد الآتية :

(أ) البعد الكمي : عدد الأفراد الذين تحتاج اليهم المنظمة في الفترة الزمنية المقبلة — عادة سنة •

(ب) الجانب الفني : يصنف الأفراد المطلوبون حسب تخصصاتهم والقدرات التي تستلزمها الوظائف المختلفة •

(ج) المستوى التنظيمي : الإدارات والأقسام والوحدات التي تحتاج الى عاملين ، لشغل وظائف في مستوى الإدارة العليا ، والإدارة الوسطى ، والإدارة التنفيذية ، والمستويات غير الإشرافية •

(د) العنصر الزمني : والذي يوضح الوقت الذي يجب أن تتوفر فيه الأعداد المطلوبة من القوى العاملة • ويختلف المدى الزمني للخطة حسب طبيعة عمل المنظمة • فمصانع الانتاج المستمر مثلاً تقوم بخطة طويلة الأجل — نسيباً — في حين تخطط منشآت انتاج الدفع أو الطلبات لمدى قصير •

٣ — العمالة المتاحة في سوق العمل

يتم هنا حصر القوى العاملة المتاحة للعمل • والتي تتكون من الأفراد القادرين على العمل ، المستعدين له والساعين اليه • وهذا هو جانب العرض ، والذي يكمل جانب الطلب في الخطوة السابقة • ويوضح

هذا الحصر بالتفصيل أعداد العاملين بالنسبة للوظائف المطلوبة • ويهدف المخطط الى احداث توازن بين الطلب والعرض • ويحدث أحيانا أن يكون الطلب أكثر من العرض • كما قد يحدث أن يفوق المعروض ما هو مطلوب •

وهنا يلجأ المخطط الى عدة سبل • فمثلا عندما يكون العرض أكثر من الطلب ، قد يتشدد في اجراءات الاختيار حتى ينتقى الأشخاص الملائمين فعلا • أو قد يفكر — بالتنسيق مع المسؤولين الآخرين في المنظمة وارجاء الدراسات اللازمة — فى توسيع أنشطة معينة والاستفادة بالقوى العاملة المتاحة في السوق • وإذا كان الطلب أكثر من العرض ، فقد يلجأ الى تسهيل الشروط المطلوبة في تعيين الأفراد • أو تقديم حوافز (عوامل جذب) أكثر • أو تكثيف الاستفادة من القوى العاملة الموجودة فعلا فى المنظمة — باسناد بعض الأعمال للأفراد الذين يستطيعون القيام بها • أو الاستعانة بالعاملين الذين يمكنهم العمل جزءا من الوقت وليس توظيفاً كاملاً • أو استقدام قوى عاملة أجنبية من بلاد أخرى • أو تأجيل بعض الأنشطة لفترة زمنية لاحقة حتى يتم تدبير العاملين اللازمين •

٤ — مصادر القوى العاملة

توجد عدة مصادر للقوى العاملة تستطيع المنظمة أن تأخذ منها احتياجاتها • مثل مكاتب القوى العاملة ، والتي تضع في اعتبارها — ضمن الخطة الكلية للدولة — توفير الأعداد والأنواع الملائمة من القوى العاملة للأجهزة والمنظمات التي تطلبها • وبالإضافة الى هذه المكاتب هناك مصادر أخرى متنوعة • هي المنظمة نفسها — عن طريق النقل والترقية والندب • والمنظمات الأخرى ، والمدارس والجامعات والمعاهد ومراكز التدريب المهني • وكذلك الأفراد العاملون أنفسهم ، يستطيعون أن يجلبوا للمنظمة أفراد ١١ آخرين يعرفونهم •

٥ - وسائل جذب القوى العاملة

تريد المنظمة أن تحصل على الأفراد الملائمين لوضعهم في الوظائف الملائمة • ويعتبر على جانب كبير من الأهمية أن تحاول المنظمة جذب هؤلاء الأفراد ، وخاصة ذوى الكفاءات العالية والخبرات الهامة • وتختلف وسائل الجذب من منظمة الى أخرى ، حسب طبيعة المنظمة وشكلها - حكومى أو عام أو خاص - ونوع نشاطها وحجمه وتنوعه ، وسياسات الأفراد فيها ، وامكاناتها المادية ، والأساليب الادارية المتبعة فيها ، ووجهة نظر الادارة العليا • وتتضوى عوامل الجذب - بشكل عام - تحت الأقسام الآتية :

- (أ) طبيعة العمل ، فقد تجذب المنظمة الأفراد على أساس صلاحية أو جاذبية الوظائف التى تسند لها لهم ، وخاصة أولئك الذين يتميزون بمستوى مهنى معين •
- (ب) الأجور والمرتبات التى تقدمها المنظمة لهؤلاء الأفراد •
- (ج) الحوافز المادية والمعنوية التى يمكنهم الحصول عليها •
- (د) المزايا والخدمات المتاحة ، مثل النقل والاسكان والجمعيات التعاونية •
- (هـ) فرض التنمية والتطوير التى توفرها المنظمة لأفرادها للحفاظ على مستوى الأداء العالى •
- (و) سمعة المنظمة وشهرتها فى السوق ، وفى دوائر الأعمال ، والشعار والقيم التى تتبعها فى ممارسة أعمالها • فینص شعار بنك فيصل الاسلامى مثلاً على صدق المعاملة وطهارة الأموال والربح الحلال • وتطلق شركة يونيون كاربايد على نفسها لفظة « شركة الاكتشاف » •

(د) أهمية المنظمة بالنسبة للبلد الذى تعيش فيه ، ولاقتصادها القومى ، وأهمية النشاط الذى تقوم به • فقد تجد مهندسا حديث التخرج يفخر مثلاً بأنه يعمل فى شركة لخدمات الكمبيوتر • وعاملاً يتحدث بفخر عن انتمائه لمصنع الطائرات وهكذا •

٦ - خطة العمالة وبرامج التنمية والتطوير

هناك علاقة وثيقة بين تخطيط القوى العاملة والتعليم والتدريب • وتتضح هذه العلاقة عندما نتعرف على هدف كل من هذه الأنشطة • فالتعليم - حسب نوعه وتخصصه - يهدف الى تخريج الأفراد الملائمين فى هذا التخصص وتأهيلهم للدخول فى سوق العمل • والتدريب يهدف - فى مجالاته المختلفة أيضاً - الى تطوير العاملين ، من حيث المعلومات والمهارات والاتجاهات والسلوك • وتخطيط العمالة يهدف الى تدبير الأعداد اللازمة من العاملين بالمهارات والقدرات المطلوبة فى الوقت المناسب • ومن ثم فإن هذه الأنشطة الثلاثة يجب أن تكون مرتبطة متناسقة مع بعضها ، على مستوى المنظمة ، وعلى المستوى القومى أيضاً •

فعلى مستوى المنظمة تحدد الإدارة احتياجاتها من العاملين - من حيث المؤهلات الدراسية وفروع التخصص • ثم ترسم خطة تدريبية لتنمية هؤلاء الأفراد وتطوير معلوماتهم ومهاراتهم ، حسب جداول زمنية محددة • فهذا العامل الماهر مثلاً يراد صقل مهارته وتعميق قدراته ، ويراد بعد فترة معينة ترقيته الى رئيس وريدى أو ملاحظ ورشة ، يقود فيها مجموعة من العمال المهرة • ومن ثم يجب تدريبه ليس فقط فى الجوانب الفنية لوظيفته ، ولكن أيضاً وأهم فى الجانب القيادى - والذى يتكون من مهارات ادارية وتنظيمية وفكرية - بحيث تتوفر فيه خصائص معينة فى تاريخ محدد •

وعلى المستوى القومى تربط الدولة تخطيط القوى العاملة ببرامج التعليم • فتضع الدولة سياستها التعليمية على أساس احتياجات أجهزتها المختلفة — حكومية وعامة وخاصة — الى أعداد وأنواع معينة من العاملين — فى مراحل زمنية متتالية • بحيث توفر المدارس والجامعات والمعاهد المهنية هذه الأعداد فى الأوقات المطلوبة • وتكمل خطة التدريب ما انتهت اليه خطة التعليم • وكما أن التعليم يقوم على أساس احتياجات الدولة من القوى العاملة فى المجالات المختلفة الحيوية للمجتمع ، فكذلك التدريب يقوم على أساس احتياجات تدريبية محددة لأفراد معينين ، فى وظائف محددة • فالتعليم والتدريب اذن مهمتان متكاملتان نشتركان فى تهيئة القوى العاملة المطاوعة للأجهزة والمنظمات المختلفة •

٧ — تخطيط العمالة والسياسات الأخرى للأفراد

ومن الأهمية بمكان أيضا أن يتم تنسيق تخطيط القوى العاملة مع السياسات الأخرى للأفراد مثل الأجور والمرتبات والمكافآت ، والتي يجب أن توضع بحيث تحقق توازنا بين مجموعة من العناصر التي قد تبدو متناقضة أو يصعب التوفيق بينها ، ولكنها ممكنة التحقيق بدرجات كبيرة من التوافق • وهذه العناصر هى : نوع العمل الذى يقوم به العامل ، والأجر الذى يتقاضاه لقاء ذلك ، وقلة تكاليف العمل ، وزيادة الانتاجية ، ورضا العامل ، وتوفير المستوى المعيشى والاجتماعى اللائق به •

كذلك يجب أن يتسق تخطيط العمالة مع سياسات الترقية والنقل والندب والاعارة • ومع أساليب الاختيار والتعيين • ومع سياسة تقويم الأداء • وذلك حتى تتكامل هذه السياسات والأساليب جميعا ، بحيث تعمل على تحقيق مصلحة المنظمة فى صورة انتظام العمل وانسيابه

وزيادة كفاءته • ومن جهة أخرى رضا الأفراد واقبالهم على العمل
بنفس راضية ومعنويات عالية •

٨ — دراسة العوامل المؤثرة في تخطيط العمالة

يقضى مفهوم النظم الذى شرحناه فى الفصل الأول أن ينظر الباحث الى كافة العوامل المؤثرة فى الظاهرة التى يبحثها • وذلك حتى يلم بالصورة الكلية الشاملة ومن ثم يستطيع أن يتخذ القرار السليم ويضع الخطة الملائمة • وعلى المسئول عن تخطيط العمالة أن يتنبه الى العوامل المؤثرة ويدرسها جيدا • وهذه العوامل — كما لمسنا من حديثنا عن التخطيط حتى الآن — هى طبيعة عمل المنظمة ، ونشاطها الفنى ، وحجم المنظمة ، وهيكلها التنظيمى ، ومركزها التنافسى فى السوق ، ووجهة نظر الادارة العليا وفلسفتها ، والامكانيات الفنية المساعدة على التخطيط — كوجود الخبراء والمتخصصين وتوفر الأدوات اللازمة للتنبؤ والتحليل — والخدمات الاستشارية التى يمكن أن تستعين بها المنظمة فى التخطيط للقوى العاملة بها • وبالإضافة الى هذا توجد عوامل أخرى خارجية ، أى خارج حدود المنظمة • وهى العوامل الديموجرافية — التركيب السكانى والجغرافى • والعوامل الاقتصادية — جوانب العرض والطلب فى سوق العمل • والتغيرات التكنولوجية • والعوامل الاجتماعية والثقافية من قيم وأعراف واتجاهات سائدة فى المجتمع •

وضع خطة العمالة لادارة الانتاج

ونعرض فيما يلى للخطوات التى يتبعها مدير الانتاج عندما يكون بصدد وضع خطة للقوى العاملة بإدراته •

١ — حصر القوى العاملة الموجودة فعلا فى ادارة الانتاج :

ويتم ذلك عن طريق وضع جداول أو قوائم اجمالية لادارة الانتاج فى مجموعها ، وتفصيلية لأقسامها وفروعها وورشها • وتوضح هذه

القوائم أعداد العاملين الحاليين وأنواع الوظائف التى يؤدونها •
ويقوم مدير الانتاج بدراسة هذه القوائم وتحليلها ويستعين بالمشرفين
والرؤساء المباشرين للعمال ، ويناقش معهم المعلومات التى تحتويها
القوائم - هذه المعلومات التى تشمل ما يلى :

- (أ) نوع الوظائف الموجودة وطبيعتها الفنية •
- (ب) نوع القدرات والمهارات اللازمة لأداء هذه الوظائف •
- (ج) مدى توفر هذه المتطلبات فى شاغلى الوظائف الحاليين
- (د) درجات استغلال العمل لقدرات العاملين ومهاراتهم •
- (هـ) الزيادة أو النقص الموجود فى العمالة بالنسبة للوظائف المختلفة •
- (و) درجات رضا الأفراد الحاليين عن وظائفهم ، ومدى توافقهم معها من الناحيتين الفنية والنفسية •

كما يفحص المدير مع المشرفين والملاحظين معدلات الغياب ودوران العمل • وذلك للتعرف على مدى استقرار قوة العمل ، وحالة الروح المعنوية السائدة (١) • ويتم تصنيف هذه المعدلات حسب الوظائف المختلفة ، وفى الأقسام والوحدات والورش ، وتبعاً لأنواع الأفراد وتخصصاتهم وخصائصهم ، وعلى مدى زمنى معين ويبحث المدير مع مساعديه أسباب الغياب ودوران العمل • حتى يتعرف على عوامل «الجذب والطرْد» التى تؤثر فى هذه المعدلات ارتفاعاً وانخفاضاً •

٢ - تحديد حجم ونوع الأعمال التى يجب القيام بها للوصول الى الأهداف المحددة :

وتتوقف هذه الخطوة بصفة رئيسية على طبيعة عمل المنظمة ، والأساليب المستخدمة فى أداء الأعمال ، والتطورات المزمع ادخالها

(١) زكى محمود هاشم ، الإدارة العلمية للأفراد . القاهرة : دار المعارف ، ١٩٧٤ ، ص ٩١ .

عليه • فمصانع انتاج العمليات مثلا تتميز باستخدام نظام آلى معقد يستلزم وجود عدد كبير من الوظائف الفنية والهندسية المتخصصة ، والتي تتطلب قدرا عاليا من المهارة والخبرة • وقد تنوى المنظمة ادخال تطوير فى آلاتها أو استخدام خامات جديدة أو تشغيل طرق وأساليب جديدة فى الانتاج ، الأمر الذى يتطلب شروطا معينة من حيث التخصص والخبرة فى هذه الطرق والأساليب •

ويتم تحديد حجم الأعمال المطلوبة بناء على التنبؤ برقم المبيعات المحتمل (٢) • والذى بدوره يتم بعد تحليل الاحصاءات المتوفرة عن مبيعات السنوات السابقة ، واتجاه أرقام المبيعات — حسب أصناف السلع وأنواع المستهلكين وفى المناطق الجغرافية المختلفة • هذا بالإضافة الى ما تضعه المنظمة من خطة لتنشيط المبيعات وزيادة واكتساب عملاء جدد وتوسيع رقعة السوق التى تخدمها •

فاذا تم تحديد الأعمال المطلوبة يوضع توصيف الوظائف (٣) ، ويجرى تحليلها وتقويمها ووضع خطة الأجور الملائمة لها • ولا يتوقف غرض توصيف الوظائف وتحليلها على تسهيل مهمة تخطيط العمالة فحسب • ولكنه يمتد ليشمل تسهيل مهمة التدريب أيضا ، اذ يساعد على كشف الاحتياجات التدريبية ، ومن ثم طرق مواجهتها • كما أنه يسهم أيضا فى تقويم الأداء — فى الاستدلال على نقاط الضعف وطرق التحسين •

٣ — تحديد ما يجب أن تكون عليه القوة العاملة بإدارة الانتاج :

والغرض من رسم الصورة التى يجب أن تكون عليها القوة العاملة — كما ونوعا وتوقيتا — هو مقابلة حجم الأعمال المحدد ،

(٢) على عبد الوهاب ، إدارة الأفراد مرجع سبق ذكره ، ص ٢٣٠

(٣) L. Megginson, **Pesronal : A Behavioral Approach to Administration** (Homewood : Irwin, 1967), p. 255 — 256.

وما يصاحب ذلك من تغيرات فنية وتكنولوجية • وهنا يتم تحديد عدد الأفراد اللازمين لكل وظيفة ، ومن ثم لكل قسم من أقسام إدارة الانتاج •

ويلعب المشرفون المباشرون هنا دورا كبيرا ، اذ يحددون احتياجاتهم من العاملين بناء على دراسة الأعمال المطلوب أدائها ، والوقت الذى يستغرقه أدائها • مثلا عدد الوحدات التى يمكن أن ينتجها عامل واحد فى الساعة — من صنف معين • ومن ثم يقدر عدد العمال الذين يحتاج اليهم لانتاج العدد الكلى للوحدات المطلوبة •

٤ — اعداد جداول العمالة :

تتبلور نتيجة الخطوة السابقة فى أن يقوم كل مشرف فى قسمه بملء جدول يبين نوع الوظائف المطلوب أدائها فى هذا القسم ، وعدد الأفراد اللازمين لهذه الوظائف ، والمهارات والخصائص المطلوب توافرها فيهم •

٥ — تحديد الفائض والعجز :

تتم هنا مقارنة هذه الجداول ، بالمعلومات المستقاة من حصر العمالة الحالية ، وبذلك يحدد مقدار الفائض أو العجز فى العمالة • ويعالج الفائض والعجز أولا عن طريق اعادة توزيع القوى العاملة ، حتى يتحقق الاستخدام الأمثل لها • وتتم اعادة التوزيع عن طريقين (٤) :

(أ) الاحلال التلقائى : وهو وجود أشخاص يصلحون بمهاراتهم وقدراتهم الحالية للوظائف التى تحتاج اليهم • أى أن هناك تطابقا

(٤) محمد عبد الفتاح منجى ، ونبيل الحسينى النجار ، « تخطيط الموارد البشرية » ، الموسوعة العلمية والعملية للبنوك الاسلامية ، الجزء الرابع إدارة الموارد البشرية ، القاهرة : الاتحاد الدولى للبنوك الاسلامية ، ١٩٨١ ، ص ١٢٥ •

بين نوع الأعمال المطلوبة ومواصفات العاملين • وربما يتطلب الأمر فقط بعض التقديم أو التدريب البسيط أو السريع قبل استلام هذه الوظائف •

(ب) **إعادة التدريب :** وذلك عندما لا تتناسب مهارات وقدرات العاملين المتاحين ، مع متطلبات الوظائف التي يراد شغلها • وهنا يوضع برنامج تدريبي على أساس علمي لإعادة « تأهيل » هؤلاء العاملين بهذه الوظائف •

٦ - تحديد صافى الفائض أو العجز :

وذلك بعد إعادة توزيع القوى العاملة بطريقة الاحلال التلقائي أو بطريقة إعادة التدريب • ويوضع صافى العجز أو الزيادة في القوى العاملة في بيان تفصيلي يتضمن العدد ، والنوع ، والوظيفة ، والوقت الذي يجب تكملته النقص فيه ، أو التخلص من الفائض •

٧ - إرسال البيان للجهة المختصة :

يرسل البيان الذي يوضح الاحتياج الفعلي لإدارة الإنتاج - بأقسامها المختلفة ، إلى إدارة الأفراد ، أو إدارة الموارد البشرية ، أو الجهة المسؤولة عن تنسيق خطط العمالة بالنسبة للإدارات والأقسام المختلفة للمنظمة • وقد تخصص الإدارة لجنة لهذا الغرض • وذلك لوضع هذه الخطط في صورتها النهائية وتصميم الخطة الكلية للعمالة ، تمهيدا لتدبير الأعداد والأنواع المطلوبة من العاملين •

بعض الصعوبات التي تواجه تخطيط العمالة

عندما تقوم الإدارة بتخطيط القوى العاملة اللازمة لها ، قد تواجه صعوبات أو عقبات ، نورد أهمها فيما يلي :

١ - منافسة المنظمات الأخرى ، فقد تحاول المنظمات جذب العاملين عن طريق تقديم مزايا معينة ، قد لا تستطيع منظمات أخرى تقديمها • والمثال على ذلك الفروق في الحوافز التي يقدمها القطاع الخاص للعاملين به ، وتلك التي يقدمها القطاع العام أو الأجهزة الحكومية •

٢ - زيادة تطلعات العاملين ، فقد توجد عند العاملين دوافع معينة لا تستطيع المنظمة انبياعها • وتتنوع هذه الدوافع - كما نناقش في البحث الخاص بدوافع العمل • فقد لا يكفى الأجر والمزايا المادية - في نظر العامل - للمستوى المعيشي الذي يطمح فيه • وقد لا يجد عامل آخر الفرصة لاثبات الذات واحترام الآخرين • هذا بالإضافة الى تغير دوافع الأفراد من وقت لآخر ، وتحت الظروف المختلفة ، مما يصعب مهمة قياسها والتعرف عليها •

٣ - عدم توفر القوى العاملة المطلوبة ، اما من حيث العدد الكافي ، أو المهارات المتخصصة ، أو الزمن الذي يطلب فيه الأفراد • ويرجع هذا النقص الى الحركة - الداخلية والخارجية للقوى العاملة • فقد ينزح أفراد الريف الى المدينة • ويهاجر غيرهم الى الخارج • وينتقل آخرون الى بلاد أخرى - عربية أو أجنبية • ويتحول أفراد من الوظائف الحكومية الى القطاع الخاص والشركات المتعددة الجنسية - لعوامل الجذب التي يجدونها هناك - مثل المرتبات والبدلات والتدريب والبعثات وبضع مزايا أخرى •

٤ - نقص البيانات المتعلقة بالقوى العاملة ، سواء فيما يتعلق بأعدادها أو أنواعها وخبراتها ، أو حركتها الداخلية والخارجية ، أو مصادر الحصول عليها •

هـ - قلة أو عدم وجود المتخصصين في تخطيط القوى العاملة ،
الذين يستطيعون القيام بهذه المهمة على أساس علمي سليم .

ويمكن التغلب على هذه الصعاب أو التخفيف من حدتها ، عن طريق تحديد هدف واضح ، واجراء التنبؤات الدقيقة لأرقام المبيعات وحجم الأعمال . ومن ثم اجراء التخطيط على أساس واقعي وعلمي . وتعاون الادارات المعنية مع ادارة الأفراد في أداء هذه المهمة (هـ) . والاستعانة بالخدمات الاستشارية المتاحة في هذا المجال . والاستعانة كذلك بالأساليب الحديثة - كالنماذج الرياضية . وتوظيف الكمبيوتر في تحليل البيانات ، لاتخاذ القرار على أساس موضوعي . وتحديد أكبر عدد ممكن من البدائل المتاحة لاستقدام العمالة المطلوبة . والاستفادة من نتائج خطط العمالة السابقة . ومراجعة خطة العمالة بعد تنفيذها ، ومن ثم تقويم أخطائها وتقاديرها فيما بعد .

خلاصة

ناقشنا في هذا البحث تخطيط القوى العاملة ، فعرضنا أولاً لمفهوم تخطيط القوى العاملة - من وجهة نظر المنظمة والمجتمع . ذلك المفهوم الذي يتضمن الاستغلال الأمثل للموارد البشرية المتاحة . ثم عرضنا عناصر تخطيط العمالة . وهي تحديد الهدف من التخطيط - وهو توفير الأفراد اللازمين للعمل بالكم والنوع اللائمين وفي الوقت المطلوب . وتقدير الاحتياجات المستقبلية - جانب الطلب - من الأيدي العاملة ، كما ونوعاً وزمناً وعلى المستويات التنظيمية المختلفة . ودراسة القوى العاملة المتاحة في سوق العمل - أي تحليل جانب العرض . والذي يتضمن أعداد وأنواع وأماكن العمالة المتاحة للعمل

W. French, **The Personnel Management Process : Human** (o)
Resources Administration, 2ed. (Boston : Houghton Mifflin Co.,
1970), p. 210.

والرغبة فيه • وتدريب العمالة المطلوبة من المصادر الملائمة ، من داخل المنظمة أو خارجها — مثل مكاتب القوى العاملة والمنظمات الأخرى والمدارس والجامعات والهيئات المعنية •

وبعد ذلك استخدام وسائل جذب العمالة اللازمة — تلك الوسائل التى تتنوع من طبيعة العمل ، الى الأجور والمهايا والحوافز المادية والمعنوية والمزايا والخدمات الأخرى ، والتدريب وفرص التنمية والتطوير ، وسمعة المنظمة وأهمية الدور الذى تلعبه فى المجتمع • ثم ربط خطة العمالة ببرامج التدريب والتطوير ، وبالسياسات الأخرى للأفراد ، كالأجور والنقل والترقية والندب وتقويم الأداء • ودراسة العوامل المؤثرة فى تخطيط العمالة مثل طبيعة عمل المنظمة وحجمها وهيكلها ومركزها التنافسى ، ووجهة نظر الإدارة العليا ، والامكانيات المتاحة ، والخدمات الاستشارية الممكنة ، وكافة العوامل الديموجرافية والاقتصادية والاجتماعية ، تبعاً لما تقتضيه نظرة النظم من التعرف على الصورة الشاملة لتخطيط العمالة •

ثم انتقلنا الى وضع خطة العمالة لإدارة الانتاج • وعددنا سبع خطوات لذلك ، تبدأ بحصر القوى العاملة الموجودة فعلاً فى إدارة الانتاج • ثم تحديد حجم ونوع الأعمال التى يجب القيام بها للوصول الى الأهداف الموضوعية • وتحديد ما يجب أن تكون عليه القوى العاملة فى إدارة الانتاج • واعداد جداول العمالة • ثم تعيين الفائض أو العجز ، ورسم طرق مقابله ، سواء بالاحلال التلقائى أو إعادة التدريب • وتحديد صافى النقص أو الزيادة • وإرسال البيان النهائى الى الجهة القائمة بتخطيط العمالة على مستوى المنظمة •

وذكرنا أخيراً بعض الصعوبات التى تواجه تخطيط العمالة • مثل منافسة المنظمات الأخرى • وتزايد دوافع وتطلعات العاملين • ونقص

القوى العاملة المتاحة - نوعا أو عددا أو توقيتا • وعدم توفر البيانات المطلوبة • وندرة المتخصصين في تخطيط العمالة • وقلنا ان التخطيط العلمى السليم ، وتعاون الادارات المعنية ، والاستعانة ببرامج الكمبيوتر ، يمكن من التغلب على هذه المشكلات ووضع خطة للعمالة أكثر واقعية ، ومن ثم أكثر نجاحا •

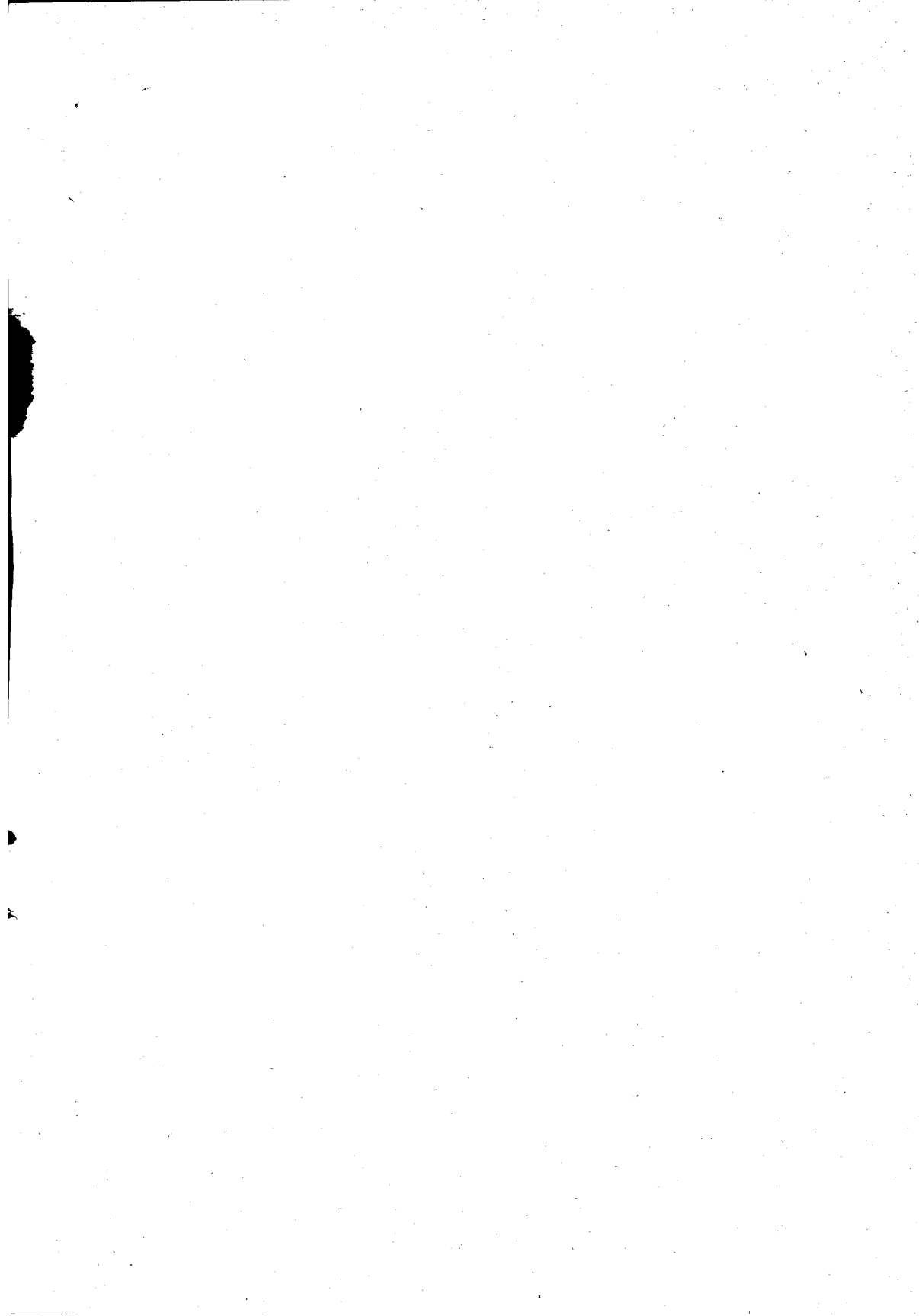
المبحث السابع

اختيار العاملين

أهداف المبحث :

يتوقع منك بعد قراءة هذا المبحث أن :

- * تتعرف على طبيعة الاختيار وهدفه .
- * تلم بالخطوات التي تتبعها الإدارة في اختيار العاملين .



بعد أن يؤدي تخطيط القوى العاملة مهمته بشكل سليم ، يأتي اختيار العاملين ليكمل هذه المهمة • حيث يلزم انتقاء الأفراد المناسبين للوظائف المتاحة • ولا تقتصر ملائمة الأشخاص للوظائف على وجود المؤهل والقدرات المسترطة للوظيفة لدى هؤلاء الأشخاص • ولكنها تمتد لتشمل طموحهم ودوافعهم واهتماماتهم واستعدادهم للمساهمة في تحقيق أهداف العمل ورغبتهم في التقدم والرقى •

خطوات الاختيار

نورد فيما يلي خطوات الاختيار التي تبدأ اما بالاتصال بالموظفين المرتقبين ، أو وصول هؤلاء بحثا عن فرص العمل ، ثم ملء طلبات التوظيف ، والتصفية البدئية ، والمقابلة ، والاختبارات ، ثم التصفية النهائية ، والاتصال بالمراجع ، والفحص الطبى ، واعداد القائمة النهائية للتعين ، وأخيرا تعيين المرشحين للوظائف التي سيعملون فيها •

الاتصال بالمرشحين

يتم الاتصال بالموظفين المرتقبين الذين تم انتقاء أسمائهم بناء على توصيات الأشخاص الموثوق بهم ، أو من قوائم مكاتب القوى العاملة أو مكاتب التوظيف • كذلك قد تكون المبادأة من الموظفين المرتقبين أنفسهم ، اذ يجيئون للمنظمة باحثين عن عمل ، ويطلبون النظر في الحاقهم بوظائف • وذلك بناء على الاعلانات التي تنشرها المنظمة في الصحف أو المجلات المهنية أو تذييعه في وسائل الاعلام الأخرى • أو بناء على توصيات زملائهم أو الموظفين الحاليين أو القدامى أو أساتذة الجامعات •

طلبات التوظيف

يملأ المرشح للوظيفة طلباً أو استمارة توظيف ، يجيب فيها عن بضعة أسئلة ، تتضمن معلومات أساسية عن الشخص : مؤهله وتخصصه ، وعمره وجنسه وجنسيته ، وخبرته ، والتدريب الذى حصل عليه والوظائف السابقة التى شغلها ، والوظيفة التى يود الالتحاق بها ، وعنوانه ، وأسماء الأشخاص الذين يمكن الرجوع اليهم للسؤال عنه . . . وهناك نوعان من طلبات التوظيف ، أحدهما مختصر والآخر تفصيلي . أما الأول فيقتصر على المعلومات الأساسية التى ذكرناها الآن . وأما الطلبات المفصلة فتذهب الى أبعد من ذلك ، حيث تتضمن أسئلة عن تاريخ المرشح - فى المراحل التعليمية المختلفة ، وأسئلة عن الأجر أو المرتب الذى يتوقع الحصول عليه ، والمصدر الذى علم من خلاله بوجود هذه الوظيفة ، والسبب الذى دعاه لاختيار هذه المنظمة بالذات . . . الخ .

وأيا كان شكل طلب التوظيف فهناك شروط هامة يجب الالتزام بها عند تصميمه (١) . أولها نوع المعلومات المراد جمعها من المرشحين . كما أن الأسئلة التى يتضمنها طلب التوظيف يجب أن توضع بالشكل الذى يجعلها أداة تتبؤ عن صلاحية المرشح ونجاحه فى الوظيفة بعد ذلك . فيجب أن تتوفر فيها صفات التحديد والبساطة والوضوح والكفاية - دون زيادة أو نقص - وتشجيع المرشح على ذكر الحقيقة . وأن تنصب على الحقائق والأرقام ، وتترك الآراء ووجهات النظر للمقابلة .

ويمكن لطلبات التوظيف اذا أحسن تصميمها أن تمتد الادارة ببيانات هامة عن المرشحين للوظائف المطلوبة . وتستخدم هذه البيانات

(١) على محمد عبد الوهاب « طلبات الاستخدام فى خدمة ادارة الامراء » ، **الاهرام الاقتصادى** عدد ٤٢٠ ، فبراير ١٩٧٣ ، ص ٢٢ .

في عدة أغراض • اذ يرجع اليها عند تحديد الأجر ، ونوع العمل الذي يمكن أن يلحق به الفرد • ويستعان بها عند اجراء مقابلة التعيين • كما أنها تساعد على التصفية المبدئية للمتقدمين •

التصفية المبدئية

تريد الادارة أن تحصر جهودها في بحث حالات المرشحين الصالحين للوظائف المتقدمين لها • لذلك فإنها تستبعد أولئك الذين يبدو من أول دراسة ، عدم صلاحيتهم ، اما لعدم تناسب المؤهل مع نوع العمل الذي يتقدم اليه الفرد • أو لعدم استيفاء شرط الخبرة ، من حيث النوع أو الفترة الزمنية — غقد يكون العمل السابق له مختلفا اختلافا كبيرا عن الوظيفة التي يتقدم لشغلها •

ويستطيع مدير الانتاج أو المشرف المباشر من خلال خبرته السابقة في فحص طلبات التوظيف التي ترد لادارة الانتاج — لشغل وظائف المهندسين والفنيين والعمال وغيرهم — أن يجري بسهولة وسرعة عملية استبعاد هذه الطلبات أو استبقائها للخطوة التالية • ولكن من المهم أن تدرس كل حالة على حدة ، بامعان وتفصيل ، حتى تفهم جيدا وتوجه الوجهة المناسبة • وقد يتم في هذه المرحلة الاتصال بالمراجع — أولئك الأشخاص الذين يذكرهم المرشح في طلبه ، للاستفسار منهم عن بضع نقاط بشأن المرشح • فاذا استوضحت هذه النقاط أمكن استبعاد الطلب أو استبقاؤه •

المقابلة

تشكل المقابلة جزءا هاما من اجراءات اختيار العاملين • اذ أنها تعطي الفرصة للادارة — ممثلة في مدير الانتاج أو المشرف المباشر أو الاثنين سويا أو لجنة مشتركة — أن ترى المرشح على الطبيعة ، وتقيم معه حوارا ، وتثير معه أسئلة قد تكشف عن شخصيته وتفكيره

وذكائه وطريقة تصرفه • كما قد تكشف — وهذا هو الأهم — عن احتمال
صلاحته للوظيفة ونجاحه وتقدمه فيها •

وهناك عدة أنواع من المقابلات (٢) • منها المقابلة الموجهة ،
حيث يضع المقابل قائمة بالموضوعات التي سي طرحها في المقابلة • والمقابلة
المقننة أو النموذجية ، والتي يسير فيها المقابل حسب منهج محدد ،
وينتقل من نقطة الى نقطة حسبما يوضح المنهج • كما تستخدم أيضا
المقابلة غير الموجهة ، والتي يسمح المقابل فيها للمرشح بأن يتكلم عن
الأشياء التي يظن أنها مهمة لتزكيته للوظيفة • كذلك يوجد ما يعرف
بالمقابلة الانفعالية أو الضاغطة ، والتي يعتمد فيها المقابل أن يسأل
المرشح أسئلة مباغتة واستفزازية ، ويتبع في ذلك أسلوبا هجوميا ،
حتى يتعرف على رد فعل المرشح وكيفية تصرفه • وتستخدم هذه
المقابلات لأنواع خاصة من الوظائف • كما قد تستخدم في حالة
اختيار المديرين ، والمشرفين ، وملاحظي العمال ، وأولئك الذين تتطلب
أعمالهم الاحتكاك بالآخرين •

كذلك قد تقابل المرشح لجنة مكونة من أعضاء ادارة واحدة — مدير
الانتاج ورئيس القسم المباشر مثلا • أو من أعضاء ادارات مختلفة —
مدير الانتاج ومدير التسويق • • وذلك في حالة الوظائف التي تستلزم
مجموعة متنوعة من المهارات ، يقوم هؤلاء الأعضاء — كل في حدود
اختصاصه — بالحكم على مدى توفرها في المرشح • وهناك أيضا المقابلة
الجماعية ، والتي تتم فيها مقابلة عدد من المرشحين دفعة واحدة ،
بواسطة شخص واحد أو مجموعة أشخاص • ويقوم المقابل أو اللجنة
بمقارنة أفراد المجموعة بعد ادارة حوار ونقاش معهم حول الوظيفة
والأمور المتعلقة بها ، ومن ثم تركية المتميزين منهم •

T. Harrell. **Industrial Psychology**, rev. ed. (Calcutta : Oxfor (٢)
& IBH Pub. Co., 1072), pp. 87 — 88.

الاختبارات

تزايد فى السنوات الأخيرة معدل استخدام الاختبارات لانتقاء أفراد القوى العاملة • وتخدم الاختبارات غرضاً هاماً هو مساعدة الإدارة فى انتقاء أحسن أو أفضل المرشحين لوظيفة معينة • ويرى البعض أن فعالية الاختبار تكمن فى قدرته على التنبؤ بنجاح المرشح فى الوظيفة بعد اختياره فعلاً (٣) • ولو أن هذا ليس مضموناً فى كل الأحوال •

وقد أنتج علم النفس مجموعة متنوعة من الاختبارات التى يمكن استخدامها فى الصناعة والتجارة • ويصلح بعض هذه الاختبارات للوظائف الفنية ، وبعضها للوظائف الإدارية ، وأخرى للمناصب القيادية • ويمكن تصنيف الاختبارات عموماً الى نوعين رئيسيين (٤) • تنصوى تحتها أنواع فرعية كثيرة •

فأما النوع الأول فهو الذى يتم على المستوى التجريدى أو النظرى ، وإن كان بعض الاختبارات يتضمن تماريناً عملية ، إلا أنها ليست جزءاً من العمل الفعلى • والامثلة على ذلك اختبارات الذكاء ، والشخصية ، والقدرات الرياضية ، واختبارات الميول ، ومهارة الأصابع •

أما النوع الثانى فهو الاختبارات العملية ، أو التى تعرف بأداء « عينة » من الوظيفة ، لمشاهدة المرشح وهو يقوم بالأداء الفعلى للوظيفة المرشح لها • فيطلب من سائق الشاحنة مثلاً أن يقود شاحنة لمسافة معينة • أو من عامل الخراطة أن يخرط بعض الأجزاء • أو من السكرتير

(٣) E. Hay, "The Validation of Tests", in D. Schultz (ed.),

Psychology in Industry (London : Macmillan, 1971), p. 55.

Michael & Jones, op. cit., p. 231.

(٤)

أن ينسخ خطابا على الآلة الكاتبة • كذلك يتضمن هذا النوع اختبارات موقفية ، أو ما يعرف بالسيكودراما • وتستخدم هذه الاختبارات عند النظر فى وظائف المشرفين والمديرين • حيث يوضع المرشح فى مناقشة جماعية مثلا للتعرف على قدراته القيادية وتفاعله مع الآخرين • أو يشترك فى مباريات ادارية حتى يستدل على مهارته فى اتخاذ القرارات • أو يأخذ اختبار « السلة » وهو مجموعة من الأعمال التى توجد فى سلة المدير ، والتى تتطلب التصرف واتخاذ القرارات • وذلك حتى يتعرف على نوع القرارات التى يتخذها ومدى استخدامه للوقت وقدرته على التفويض ••

ويعيب البعض على الاختبارات أن فائدتها محدودة ، فرغم أنها تعطى بعض الدلالات الهامة ، إلا أنه ليس هناك ضمان بأن الأداء الوظيفى سيكون مطابقا لنتائج الاختبار (٥) • فقد تنبىء الاختبارات عن صلاحية شخص ما لموظيفة معينة ، ثم يفشل بعد ذلك عند أدائه للموظيفة فعلا • أو قد تشير الاختبارات الى عدم صلاحية شخص آخر فيستبعد من الوظيفة ، وربما كان من الممكن أن ينجح فى أدائها إذا اتاحت له الفرصة لذلك • ولكن مع ذلك فإن الاختبارات تسهم على الأقل فى تقليل أخطاء اختيار الأفراد • وتعطى الادارة مؤشرا جزئيا عن صلاحية المرشحين لوظائف معينة تحت ظروف معينة •

ويمكن تكثيف الفائدة من الاختبارات اذا اتخذت بعض الاحتياطات الهامة • أولاها أن تصمم الادارة الاختبارات التى تناسب الوظائف التى تطلب لها مرشحين • فمثلا بالنسبة للعمال ، تجرى الاختبارات التى تكشف عن المهارة والقدرات الفنية ، لأن هذه تشكل أهم جانب فى وظيفة العامل • وبالنسبة لوظائف المشرفين تستخدم تلك الاختبارات التى توضح

Bethel, et. al., op. cit., p. 413.

(٥)

المهارة الانسانية والمقدرة على الاتصال • كما هي الحال فى اختبارات
المواقف التى نوهنا عنها آنفا • أما وظائف المديرين فان من الأهمية بمكان
أن تتوفر فى شاغلها القيادة والمبادأة والذكاء والطموح والقدرات
التنظيمية (٦) • لذلك يجب استخدام الاختبارات التى يمكن أن تكشف عن
هذه المتطلبات • ولو أنه فى حالة المديرين بالذات ، يعتمد على المقابلة
أكثر من الاختبارات ، الا أن الأخيرة تعزز المعلومات التى تجمع فى
المقابلة •

كذلك فمن الاحتياطات اللازم اتخاذها ، اجراء اختبار للاختبارات
حتى يتأكد من صلاحيتها وملائمتها للغرض الذى تستخدم من أجله ،
وذلك بتجربتها على عدد محدود من الناس قبل استعمالها • ومن الأهمية
بمكان أن تشرف الادارة بعناية على استخدام هذه الاختبارات واستخراج
نتائجها • وأن تستعين بخدمات الاختصاصيين والخبراء فى هذا المجال •
هذا بالإضافة الى ضرورة تجنب الاعتماد الكلى على نتائج الاختبارات •
فالأخيرة ما هى الا خطوة من عملية الاختيار ، يجب أن تكمل بالمعلومات
الأخرى التى يتم الحصول عليها من المقابلة ، وطلبات التوظيف ،
وتوصيات المراجع • وذلك حتى تكتمل الصورة الملائمة عن المرشحين ،
فيتم اختيارهم حسب الدرجات الحقيقية لصلاحيتهم •

بقية الخطوات

بعد عقد الاختبارات والاطلاع على نتائجها وتسجيل هذه النتائج
فى ملفات المرشحين ، وضما للمعلومات المستقاة من الخطوات الأخرى ،
تجرى الادارة تصفية أخرى نهائية ، يتم فيها استبعاد أولئك الأشخاص
الذين لم تثبت صلاحيتهم بناء على نتائج الاختبار أو المقابلة أو كليهما •

(٦) L. Lipsett & M. Gebhardt, "Identifying Managers", in
Schultz, op. cit., p. 76.

واستبقاء أولئك الذين تتم نتائج الاختبار والمقابلة عن مطابقتهم للشروط والمعايير المحددة .

وتقوم الإدارة بعد ذلك بالاتصال بالمراجع — أولئك الأفراد الذين يسميهم المرشحون فى طلبات التوظيف • كذلك قد تتصل بالمدير السابق للمرشح — اذا كان الأخير قد شغل وظيفة سابقة • ويتم فى هذه الاتصالات الاستفسار عن بضع نقاط هامة • مثل سلوك المرشح وقدراته وأدائه الوظيفى — فى حالة التوظيف السابق ، والأسباب التى جعلته يترك العمل أو تستغنى عنه المنظمة السابقة • وأبرز الخصائص الشخصية التى يتميز بها • ونوع علاقاته مع زملائه ورؤسائه ومرؤوسيه — اذا كان قد عمل فى وظيفة اشرافية • ومقدار طموحه ، ودرجة المبادأة عنده ، واستعداده لتحمل المسئولية ، وقدرته على التصرف فى المواقف المختلفة . وتسأل هذه الأسئلة للأشخاص الذين يوثق فى قدرتهم على الحكم ، ويتوسم فيهم عمق النظرة للأمور • وذلك حتى تكون المعلومات المستقاة صحيحة ، ويمكن الاعتماد عليها • ويلاحظ أن هذه المعلومات يحتفظ بسريتها ، وتقتصر مناقشتها فقط على أغراض بحث صلاحية المرشح للوظيفة • ثم تقارن هذه المعلومات بتلك التى تجمعها من المصادر الأخرى — طلبات التوظيف والمقابلة والاختبارات •

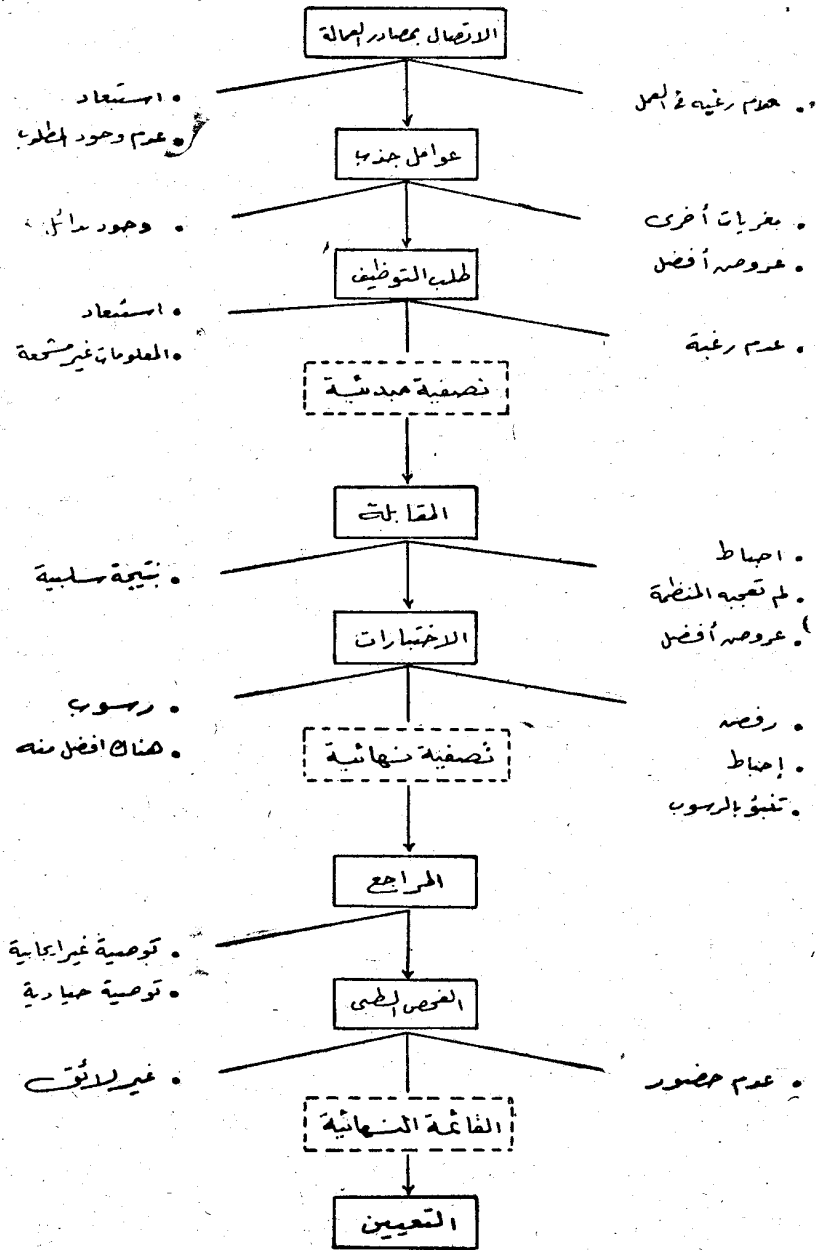
فاذا رأت الإدارة من خلال المعلومات التى تم جمعها من مختلف الوسائل المذكورة ، ثبوت صلاحية شخص أو أشخاص معينين ، وتميزهم عن غيرهم من المتقدمين ، وتوسمت فيهم الاستمرار والنجاح ، فانها تعلمهم بانتقائهم لهم ، وتوقع عليهم الفحص الطبى ثم تعيينهم فى الأماكن — الوظائف — التى اختيروا لها •

تسلسل خطوات الاختيار

نعرض فى شكل (١٠) بيانا لخطوات الاختيار التى عرضناها فى هذا البحث • وقد يختلف ترتيب هذه الخطوات من منظمة لأخرى ، أو من

المنظمة

الفرد



شكل (١٠) خطوات اختيار العاملين

وظيفة لأخرى • فقد تسبق الاختبارات المقابلة • وقد يجيء الفحص الطبي قبل الاتصال بالمراجع أو يسير معه فى خطوة واحدة • وكذلك فان تسلسل الخطوات المذكورة قد يستمر حتى النهاية ، أو ينقطع عند خطوة معينة — من جانب المرشحين أنفسهم أو من جانب المنظمة •

فبعد الاتصال بالمرشحين تستبعد الادارة عددا منهم ، كذلك قد لا يبدى بعضهم الرغبة من البداية فى العمل بالمنظمة • فاذا كانت الخطوة التالية وهى عرض عوامل الجذب على المرشحين ، فقد يجد هؤلاء مغريات أكثر أو عروضا أفضل ، فينصرفون عن العرض الذى تقدمه لهم المنظمة • أو قد تجد الأخيرة بدائل أخرى ، مثل الترقية من الداخل أو النقل أو الندب أو عودة الموظفين من بعثات أو اعارات • وأما الخطوة الثالثة فنتيجتها احدى ثلاث ، اما الاستمرار لمرحلة المقابلة ، واما أن ينصرف المرشح بعد أن يملأ الطلب ولا يعود ، أو أن تكون المعلومات البدئية غير مشجعة — أى أنها تكشف عن عدم صلاحيته • كذلك قد تكون نتيجة المقابلة رضا المقابل والمرشح ، الأول عن مستوى الثانى • وهذا عن مظهر المنظمة وسير المقابلة والمعلومات التى جمعها من المقابل عن العمل • وبذلك تستمر الاجراءات الى الخطوة التالية • وقد تكون النتيجة عكس هذا • فقد يكتشف المقابل عدم صلاحية المرشح للوظيفة — لسبب أو لآخر ، مؤهلاته أو شخصيته • كذلك قد يكون التوقف من جانب المرشح نفسه ، فقد تسبب له المقابلة احباطا ، أو قد يعلم أن العمل لا يناسبه ، أو لم يتمكن من تقديم الاجابات الصحيحة للجنة المقابلة • كذلك الحال بالنسبة للاختبارات والمراجع والفحص الطبي • فقد يجتاز المرشح هذه الخطوات وقد لا يجتازها • وقد يحدث فى الخطوات السابقة أن يعثر المرشح على عرض أفضل أو فرصة أحسن ، أو يغير رأيه أو يلتحق بالدراسة ، أو يجند ... الى غير ذلك من الأسباب التى لا تجعله يستمر فى خطوات الاختيار الى نهايتها ، رغم أنه — حتى الخطوة التى توقف عندها — كان راغبا فى الوظيفة سالحا لها من وجهة نظر المنظمة •

والنقطة الهامة التي يجب تأكيدها هنا هي أن الفرد عندما يتم مراحل الاختيار المختلفة ، ويعين لشغل وظيفة محددة ، فإنه يجب أن يبقى في المنظمة ، ويستمر فيها ، ويحسن بالولاء لها والانتماء اليها ، ويقدم العطاء الذي يستطيعه ويسهم في بلوغ أهدافها ، ويقدر في المناصب المفتوحة أمامه . وباختصار يصبح عضوا هاما نافعا ، ترغب المنظمة في بقائه وتحافظ على استمراره فيها واثباغ دوافعه وطموحه .

خلاصة

كان اهتمامنا في هذا البحث منصبا على اختيار العاملين ، تلك المهمة التي تهدف الى انتقاء الأشخاص الملائمين — من حيث المؤهل والقدرات والرغبات والميول — للوظائف المتاحة ، بالشكل الذي يحقق أهداف هؤلاء الأشخاص وأهداف العمل أيضا . ثم عرضنا لخطوات الاختيار ، والتي تبدأ بالاتصال بالمرشحين أو حضور هؤلاء بأنفسهم . ثم طلبات التوظيف التي يملؤها المرشحون ويذكرون فيها بيانات أساسية عن مؤهلاتهم وخبراتهم . وتجري الإدارة بعد دراسة هذه الطلبات تصفية مبدئية تستبعد فيها المتقدمين الذين يبدون غير ملائمين ، وتستبقى أولئك الذين تنطبق عليهم الشروط المطلوبة .

وتشمل الخطوة التالية اجراء مقابلة مع المرشحين . وهناك أنواع من المقابلة تختار الإدارة من بينها ما يناسب الحالة التي أمامها . مثل المقابلة الموجهة ، وغير الموجهة ، والمقننة ، والضاغطة ، والجماعية . أما الاختبارات فتوجد أنواع كثيرة منها ، سواء على المستوى التجريدي أو النظري — مثل اختبارات الذكاء والشخصية والاستعداد والميول . أو المستوى العملي مثل أداء عينة من الوظيفة ، أو التعرض لموقف معين أو مباريات ادارية . وتوجد هذة احتياطات هامة عند استخدام الاختبارات هي تصميم أو اختيار النوع المناسب منها ،

وتجربته قبل استخدامه ، والتأكد من صحة نتائجه ، والاستعانة
بالمختصين في هذا المجال •

وتجىء بعد ذلك الخطوات الأخرى ، وهى التصفية النهائية ، ثم
الاتصال بالمراجع ، والفحص الطبى ، وأخيرا اعداد القائمة النهائية
وتعيين الأشخاص الذين ترى الادارة صلاحيتهم ، وتتوسم فيهم
النجاح فى الوظائف التى يتقدمون اليها •

وأكدنا فى النهاية أن الموظف أو العامل عندما يتم اختياره ،
فيجب أن يستمر فى المنظمة ، وينتمى اليها ، ويؤدى وظيفته بالشكل
الذى يساعد على تحقيق أهدافها ، وارضاء دوافعه وطموحه فى نفس
الوقت •

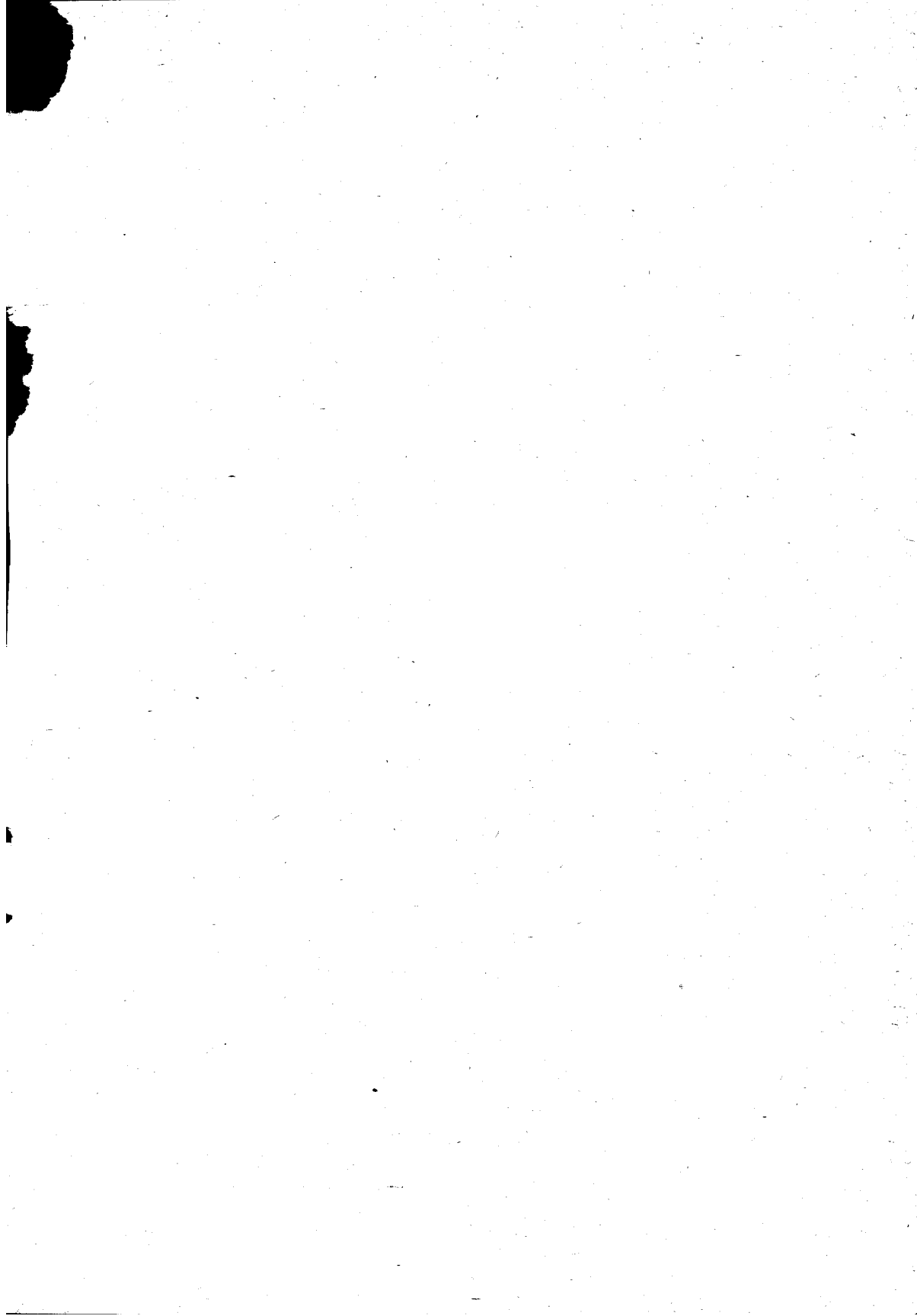
المبحث الثامن

تحليل الوظائف

أهداف البحث :

بعد قراءة هذا البحث تكون قد حصلت على فكرة مناسبة عن :

- * ماهية توصيف الوظائف وخطوات اجرائه
- * معايير التوصيف الملائم ومجالات استخدامه
- * ماهية تقييم الوظائف وأهميته
- * الطرق المستخدمة في تقييم الوظائف
- * الخطوات الواجب اتباعها لاقامة برنامج سليم لتقييم الوظائف .



مقدمة

نخصص هذا البحث لتحليل الوظائف ، متناولين أولا توصيف الوظائف ، والذي يعتبر خطوة هامة في سبيل اختيار الشخص المناسب للمكان المناسب . اذ أن التوصيف ينصب على الوظيفة التي اذا وضحت جوانبها وأبعادها أمكن وضع مواصفات وشروط لشاغلها ، ومن ثم تتم عملية الاختيار على أساس سليم . هذا بالاضافة الى مجالات أخرى لاستخدام توصيف الوظائف ، نذكرها بعد أن نعرض لخطوات التوصيف ، ومعايير التوصيف السليم . ونتناول في هذا البحث كذلك تقييم الوظائف وأهميته والطرق المتبعة فيه ، والخطوات التي يجب اتباعها لموضع خطة سليمة متكاملة لتقييم الوظائف .

توصيف الوظائف

يراد بتوصيف الوظائف وضع وصف شامل لكل وظيفة ، يبين واجباتها ومسئولياتها وعلاقاتها التنظيمية ، والظروف التي تؤدي فيها ، والشروط التي يجب توافرها في شاغلها . وتختلف درجة التفصيل والايجاز بالنسبة لهذه البنود ، باختلاف مجموعات الوظائف التي يتم توصيفها — من حيث كونها وظائف فنية ومهنية وإدارية وإشرافية وكتابية . فمثلا قد تفصل الواجبات الوظيفية الى واجبات أساسية أو متكررة ، وأخرى اضافية أو مؤقتة أو موسمية ، وثالثة عرضية لا تتكرر كثيرا .

كما أن الاتجاه الحديث يضيف الى الوصف الوظيفي أبعادا جديدة — طبقا لمدرسة الادارة بالأهداف . أو هو يصوغ بنود الوصف من خلال هذه الأبعاد الجديدة . وهي الهدف ، وملخص للمهمة الأساسية ، ثم مجالات النتائج الرئيسية (نقاط الوصول) ، ثم أوجه النشاط المطلوبة لبلوغ هذه المجالات — والتي يوجد عدد منها بالنسبة

لكل مجال — كما رأينا في البحث الثالث عند استعراض وظائف مدير مراقبة الجودة ، ومدير إدارة الشؤون الهندسية ، ورئيس قسم خدمات العاملين • وأحيانا يضم الوصف أيضا المعلومات المطلوبة لأداء المهام الوظيفية •

خطوات التوصيف

ولكى يتم توصيف الوظائف على أساس سليم ، يجب وضع خطة منظمة لتنفيذه • هذه الخطة التي تتكون من الخطوات الآتية ، والتي يقوم بها خبراء في توصيف الوظائف ، سواء من خارج المنظمة ، أو من العاملين في إدارة الأفراد ، أو إدارة التنظيم والتدريب ، بالإضافة الى اشتراك المديرين والمشرفين المعنيين •

١ — جمع البيانات والحقائق عن الوظائف التي يراد وضع توصيف لها • وهناك نوعان من البيانات : الأولية والثانوية • أما الأخيرة فهي التي يمكن جمعها من عدة مصادر ، كالسجلات والهيكل التنظيمي والدليل التنظيمي ، وخرائط سير العمل ودليل الاجراءات ، والتقارير الدورية ، وقوائم الأجور ، بالإضافة الى اللوائح والتعليمات والقرارات الخاصة بالوظائف التي يراد توصيفها •

أما البيانات الأولية فهي التي يتم جمعها من مصادرها الأساسية • وهي الأفراد الذين يقومون بالوظائف المزمع توصيفها ، وكذلك الرؤساء المباثرون • وتجمع البيانات من هؤلاء عن طريق قوائم الاستقصاء أو المقابلات أو كليهما • كذلك تستخدم المشاهدة الفعلية ، لفحص الوظيفة وهي تمارس على الطبيعة ، في أوقات مختلفة وتحت ظروف متنوعة •

وتشمل البيانات التي يتم جمعها في هذه المرحلة : مسمى الوظيفة .

ومستواها التنظيمي ، والدرجة أو الفئة الحالية لها ، والادارة أو القسم الذي تتبع له ، والواجبات التي تتكون منها — دائمة ومؤقتة وعرضية ، والمواد والخامات والمعدات المستخدمة في أدائها ، والمسئوليات التي تتضمنها الوظيفة — مالية وإدارية وإشرافية ، والمجهود العقلي والعقلي المطلوب للقيام بواجبات الوظيفة ، وظروف العمل المحيطة بها ، وما تتميز به هذه الظروف من أخطار أو حساسية أو خلافه . كما قد تتضمن البيانات أسئلة للعاملين عما يرونه من اقتراحات لتحسين وظائفهم وتطوير أدائها . وتتخذ بعد ذلك آراء وملاحظات الرئيس المباشر للشخص القائم بالوظيفة التي تجمع عنها البيانات . وذلك حتى يكمل الناقص منها ويصحح الخطأ فيها ان وجد .

٢ — ترتيب البيانات ووضعها في كشوف وصف مبدئية . ويتأكد القائمون بالتوصيف هنا أن الكشوف تتضمن كافة البيانات التي تم جمعها في الخطوة السابقة . كذلك يتأكدون من وضوح البيانات ، وضرورة وجودها (واستبعاد غير اللازم منها) وعدم وجود لبس أو ازدواجية بينها .

وتراجع هذه الكشوف المبدئية مع شاغلي الوظائف التي يجري توصيفها . وكذلك مع رؤسائهم ، للتأكد من سلامة الوصف المبدئي ، وتعديله — اذا كانت هناك حاجة لذلك . ثم توضع الكشوف النهائية للوصف . وتصنف حسب المجموعات المختلفة — الفنية والإدارية ... وتعطى أرقاما متسلسلة أو رموزا ، حسب الإدارات والأقسام التي توجد فيها هذه الوظائف .

٣ — اعتماد التوصيف الوظيفي من الإدارة العليا . ومن ثم اضافة الصفة الرسمية عليه . ويتم بعد ذلك ابلاغ الإدارات والأقسام المعنية بهذا التوصيف ، ويبدأ العمل به من تاريخ الإبلاغ ، وتجرى التعديلات

الوظيفية اللازمة — فى الواجبات والأعباء والعلاقات وغيرها — اذا تضمن التوصيف مثل هذه التغيرات •

التوصيف الوظيفى الملائم

هناك بضعة معايير تستخدم للحكم على نجاح توصيف الوظائف فى تحقيق أهدافه • وهذه المعايير هى (١) :

١ — المعيار الزمنى • ويقصد به مدى ملائمة التوصيف للحالة التى توجد عليها الوظائف • ومدى مواكبة التوصيف للتغيرات التى تحدث فيها • ومن هنا كانت أهمية مراجعة الوصف الوظيفى من وقت لآخر ، أو عندما تدعو الضرورة لذلك ، لاجراء التغيرات اللازمة •

٢ — ملائمة مسمى الوظيفة لطبيعة عملها ، بحيث يميزها عن غيرها من الوظائف ، ويحدد المتطلبات الأساسية لأدائها •

٣ — مدى تعبير ملخص الوظيفة عن طبيعتها والمظاهر الأساسية لاختلافها عن الوظائف الأخرى •

٤ — درجة التفصيل التى يتضمنها التوصيف ، ومدى احتوائه على المعلومات اللازمة عن الوظيفة ، والتى يجب معرفتها من قبل شاغل الوظيفة •

مجالات استخدام وصف الوظائف

اذا استطاعت الادارة التوصل الى توصيف دقيق للوظائف ، مبنى على أساس علمى سليم • واذا راجعت هذا التوصيف من آن لآخر

(١) ابراهيم الغمري ، ادارة الأفراد والتطوير التنظيمى ، القاهرة : مكتبة الانجلو المصرية ، ١٩٨٤ ، ص ٢٢٣ — ٢٣٤ .

حتى تتأكد من صلاحيته ومتابعته للتغيرات التي تحدث في الوظيفة ، سواء من حيث واجباتها وأعبائها وترتيب أهميتها ، وكذلك التغيرات التكنولوجية التي تشمل أساليب أداء الوظيفة والمعدات المشغلة فيها . فانها تستطيع بذلك أن تستخدم — بقدر كبير من الثقة — وصف الوظائف لعدة أغراض . أى أن توصيف الوظائف ليس هدفاً في حد ذاته ، وتخطىء الإدارة التي تنظر اليه هذه النظرة . وانما هو وسيلة لتحقيق أغراض هامة منها :

١ — الاختيار السليم للأفراد . فحيث أن من الأهمية بمكان وضع الرجل المناسب في الوظيفة المناسبة ، فلا بد من تعريف الوظيفة جيدا ، حتى تجد الإدارة الشخص الملائم لشغلها . ويخدم الوصف الوظيفي هذا الغرض جيدا ، اذ يدل الإدارة على المتطلبات التفصيلية لكل وظيفة .

٢ — تدريب الأفراد بناء على احتياجات تدريبية محددة . ويشتق جزء من هذه الاحتياجات من تحليل الوظيفة والتعرف على أعبائها ومسئولياتها وظروف أدائها والصعوبات التي تكتنفها . وهذه هي البيانات التي يوضحها وصف الوظائف بالتفصيل . ومن واقع هذه البيانات يتم تحديد المجالات التي يلزم تدريب شاغل الوظيفة فيها .

٣ — التقويم الموضوعي لأداء الأفراد ، اذ يعتبر الوصف الوظيفي « قائمة مراجعة » (٢) تقوم على أساسها عملية التقويم . كذلك فانه طبقا للإدارة بالأهداف ، عندما يقوم الرئيس والمرؤوس بتقويم الأداء ، فانهما يرجعان الى قائمة الواجبات التي يتفقان عليها ، والتي تعتمد على الفهم الواضح من جانب الموظف لواجباته ومسئوليته وظروف أداء وظيفته .

(٢) المرجع السابق ، ص ٢٣٦ .

٤ - اجراء حركة الموظفين على أساس سليم • وتشمل هذه الحركة الترقيّة والنقل والندب وغيرها • وكل ذلك يتطلب بيانات عن الوظيفة التي ينقل اليها الموظف أو ينتدب لها أو يرقى عليها •

٥ - اقامة نظام الأجور على أسس عادلة وموضوعية • فالوظائف المختلفة يتقاضى أصحابها أجورا مختلفة • ويرجع هذا الاختلاف الى تباين المسؤوليات والأعباء والواجبات ، ودرجة مساهمة كل وظيفة في تحقيق الأهداف التي تسعى اليها الادارة أو القسم ، ومن ثم الهدف الكلى للمنظمة •

تقييم الوظائف

لما كانت المنظمة تضم مجموعات مختلفة من الوظائف تتراوح في درجات الأهمية والمساهمة في تحقيق أهداف العمل ، فان من الضروري تحديد « قيمة » كل وظيفة أو مجموعة من الوظائف بالنسبة للوظائف والمجموعات الأخرى • وبالتالي تعطى الأجور المناسبة للوظائف حسب تفاوتها في درجات الأهمية • ومن هنا كان تقييم الوظائف الذي يقصد به تحديد الأهمية النسبية للوظائف المختلفة للمنظمة ، ووضع هيكل لهذه الوظائف يرتبها حسب القيمة المختلفة المعطاة لها •

وتعتبر تقييم الوظائف على جانب كبير من الأهمية للأسباب الآتية (٣) :

١ - من المنطقي أن تدفع أجور عالية للوظائف التي تسهم في تحقيق أهداف المنظمة •

٢ - يقر العاملون بالعدالة اذا كانت فروق الأجور على أساس فروق وظيفية موضوعية •

French, op. cit., p. 315.

(٣)

- ٣ - يساعد تقييم الوظائف على بناء هيكل وظيفي متكامل .
- ٤ - ويساعد كذلك على تدعيم الوصول الى أهداف المنظمة ،
لأن الهيكل الوظيفي مبنى على أهمية الوظائف بالنسبة لهذه
الأهداف .

طرق تقييم الوظائف

هناك أربع طرق يشيع استخدامها في المنظمات المختلفة لتقييم وظائفها . وهى طريقة الترتيب البسيط ، وطريقة التدرج (التصنيف الى درجات) ، وطريقة العوامل المقارنة ، وطريقة النقط . وفيما يلى شرح مختصر لكل من هذه الطرق .

١ - طريقة الترتيب البسيط

تعتمد هذه الطريقة على الحكم الاجمالى للموظيفة بالنسبة للوظائف الأخرى . ومن ثم يوضع ترتيب تتدرج فيه الوظائف على سلم الأهمية - من أكبرها قيمة وأهمية الى أدناها أهمية . وتقوم بعملية الترتيب هذه لجنة تتكون من متخصصين فى تقييم الوظائف ، وبعض المشرفين والرؤساء . ويعطى أعضاء اللجنة بياناً تفصيلياً عن كل وظيفة ، والذى يوجد فى بطاقة وصف الوظيفة . وفى حالة عدم وجود مثل هذه البطاقات ، يقوم الأعضاء بتقدير اجتهادى (٤) للوظائف ، بناء على بضعة عوامل مثل طبيعة الوظيفة وواجباتها ومسئولياتها والخبرات المطلوبة فيها ونوع الاشراف الذى تستلزمه .

ويقوم كل عضو من أعضاء اللجنة بدراسة مواصفات الوظيفة وتقدير ترتيب لأهميتها النسبية . ثم يضع الترتيب الذى يراه فى

(٤) عادل حسن ، ادارة الافراد ، الاسكندرية : دار الجامعات المصرية ، ١٩٨٢ ، ص ٢١٨ .

جدول تتدرج فيه الوظائف على سلم الأهمية • وقد يعيد العضو هذا للترتيب مرتين آخرين (٥) ، لتأكيد رأيه وبحث اختلافات الترتيب ان وجدت • ثم يضع الكشف النهائي للترتيب ، والذي يتضمن مسمى الوظيفة والمرتبة الخاصة بها • ويتم الترتيب بوضع أعلى وظيفة في القمة ، وأدناها في القاع • ثم توزع الوظائف الباقية تبعا لأهميتها بين هاتين المرتبتين (٦) • ولكن عندما يزيد عدد الوظائف الى حد كبير ، تجري مقارنات فرعية بين عدد من الوظائف ، حتى يتم التوصل الى المقارنة الاجمالية •

ويستلم رئيس لجنة التقييم الترتيبات التي يقدمها له الأعضاء ، ويعكف على دراستها ، ويناقش الأعضاء فيها ، ويبحث معهم الاختلافات التي توجد بينها • وتنتهي اللجنة الى اعداد ترتيب نهائي للوظائف • يمثل اما متوسطا لتقديرات الأعضاء ، أو التقديرات التي تتفق عليها أغلبية آراء الأعضاء •

ورغم أن هذه الطريقة تتميز بالسهولة والبساطة وقلة التكاليف وربما السرعة النسبية ، وملائمتها للمنشآت الصغيرة حيث يوجد عدد قليل نسبيا من الوظائف ، الا أنه يعاب عليها من جهة أخرى قلة الموضوعية ، لأنها تخضع للحكم الذاتي للشخص الذي يقوم بعملية تقييم الوظيفة ، الأمر الذي يفسح المجال لعناصر التحيز والانطباعات والتأثر بمركز الوظيفة أو مركز شاغلها • ومن ثم لا توجد عوامل موضوعية قابلة للقياس (٧) • ولو أن هذه المشكلة يمكن علاجها عن طريق الاتفاق على العناصر التي يجب أن تؤخذ في الاعتبار عند اجراء عملية التقييم •

(٥) زكى هاشم ، مرجع سبق ذكره ، ص ٢٧٣ .

Bethel, et. al., op. cit., p. 511.

(٦)

French, op. cit., p. 319.

(٧)

٢ - طريقة التدرج

يوجد تبعاً لهذه الطريقة عدد من الدرجات أو الفئات الوظيفية تضم كل درجة أو فئة منها عدداً من الوظائف التي تتشابه أو تقتارب في مستويات الجهد والمسئولية والواجبات ودرجات المهارة المطلوبة • وتوجد تقسيمات متنوعة للوظائف ، مثل مجموعة الوظائف الفنية والادارية والكتابية ... الخ • ويوجد لكل درجة أو فئة تعريف يوضح خصائصها العامة وأبعاد الوظائف التي تدخل في نطاقها •

ويقوم خبير التقييم بوضع الوظائف التي يتولى تقييمها في هذه الفئات ، تبعاً لمطابقتها للفئة الملائمة • وذلك بناءً على الوصف الوظيفي المكتوب لكل وظيفة ، ومدى اتفاقه مع التعريف المحدد للدرجة أو الفئة •

وتتميز طريقة التدرج - كسابقتها طريقة الترتيب - بالبساطة وسهولة اجرائها وسرعتها النسبية • الا أن عدداً من الصعاب يكثفها (٨) • أولها صعوبة وضع تعريف دقيق أو محدد - فضلاً عن شموله - للدرجات الموجودة • وخاصة إذا كانت هذه الدرجات تتضمن عدداً كبيراً من الأعمال في مجالات مختلفة • كذلك فإن من الصعب صياغة مصطلحات لغوية تعبر عن العوامل الموجودة في كل درجة - مثل عوامل المهارة والاشراف والجهد وغيرها • هذا بالإضافة الى ما تستلزمه هذه الطريقة من تجنيد عدد كبير من الأشخاص للقيام بعملية التقييم ، والذين يشترط فيهم الاحاطة بوظائف المنظمة • الأمر الذي لا يكون ميسوراً في كل الأحوال (٩) • ثم ان خطأ التحيز الشخصي لايزال موجوداً في هذه الطريقة كسابقتها • اذ يتم وضع الوظيفة في الفئة

(٨) زكى هاشم ، مرجع سبق ذكره ، ص ٢٨٠ .

(٩) منصور فهمي ، إدارة الأفراد والعلاقات الإنسانية ، القاهرة :

دار النهضة العربية ، ١٩٧٣ ، ص ١٠٩ .

المناسبة لها ، بناء على الحكم الاجمالي للشخص على الوظيفة التي يقيمها . وحتى اذا تحرى الموضوعية التامة ، فان مصدره في ذلك هو الوصف الوظيفي لتلك الوظيفة ، والذي بدوره قد يكون متفاوتا أو غير دقيق .

٢ - طريقة التقويم بالنقط

طبقا لهذه الطريقة يتم تحديد مجموعة من العوامل الأساسية المهارة ، والجهد ، والمسئولية ، وظروف العمل ، والتي توجد في الوظائف المراد تقييمها - على اختلاف أنواعها من وظائف فنية وإدارية وكتابية . وتعرف هذه العوامل جيدا حتى يتفق عليها القائمون بالتقييم . ثم يعطى لكل عامل منها عدد من النقط (ميزان درجات ، من صفر الى نهاية قصوى) تبعا لأهميته النسبية . وتتراوح العناصر الجزئية الداخلة في كل عامل تبعا لأهمية العنصر . وتستخدم المتواليات - الحسابية أو الهندسية أو غير المنظمة - في حساب النقط المعطاة للعناصر الجزئية .

فاذا أخذنا عنصر المهارة مثلا نجده يتراوح من المهارة اليدوية ، الى مهارة اتخاذ القرارات والحكم على الأشياء والحكم على الآخرين . ويلاحظ أن ذلك يختلف من وظيفة لأخرى . فالمهارة اليدوية مثلا تأخذ درجة أكبر على الميزان في حالة وظيفة عامل يعمل بيديه . ومهارة الأصابع تأخذ درجة كبيرة في حالة وظيفة السكرتير . بينما تأخذ مهارة اتخاذ القرارات الدرجة الأكبر في وظيفة مدير .

ثم ترتب الوظائف على ميزان درجات كل عامل من العوامل المحددة . وتكون قيمة الوظيفة هي مجموع النقاط التي تحصل عليها من مفردات هذه العوامل .

وتمتاز هذه الطريقة عن الطريقتين السابقتين ، في أنها تستخدم مقياسا كميا تحاول أن تضمن به قدرا من الموضوعية وتخفف تأثير الحكم الشخصي . غير أنها تعتبر طريقة صعبة التنفيذ . وتتطلب تدريبا للقائمين بها . وتستغرق وقتا طويلا في تنفيذها . كما أن احتمال تأثير الحكم الشخصي موجود عند اختيار عوامل التقييم وتعريفها ووضع النقاط الخاصة بعناصرها الجزئية .

٤ - طريقة العوامل المقارنة

تتم عملية تقييم الوظائف تبعا لهذه الطريقة ، بالخطوات الآتية :
(أ) يختار عدد من الوظائف الرئيسية أو الدالة - أى تلك الوظائف التى تمثل جميع المستويات التنظيمية المختلفة ، وكافة أنواع الوظائف الموجودة بهذه المستويات بالمنظمة . ويوضع وصف دقيق لكل وظيفة من الوظائف الدالة ، بناء على عوامل محددة للتقييم .

(ب) تحدد عوامل التقييم ، والتى تتكون غالبا من المسئولية ، والمهارة والذكاء ، والجهد ، وظروف العمل (١٠) . ويعرف كل عامل منها بدقة ، حتى يوجد اتفاق وتماثل في فهم هذه العوامل بين القائمين بعملية التقييم . ويخصص لكل عامل من عوامل التقييم عدد من النقاط يتراوح من صفر الى نهاية كبرى - تمثل كل نقطة منها الأهمية النسبية للبنود الجزئية لهذا العامل .

فالجهد مثلا يتكون من المجهود العقلى ويأخذ عددا من النقاط ، والمجهود الجسمى ويأخذ عددا من النقاط . والمسئولية تقسم الى مسئولية مالية ولها عدد من النقاط ، ومسئولية عن أعمال الآخرين ولها نقط أخرى ، والمسئولية عن المعدات والآلات ولها نقط ، والمسئولية عن المواد والمنتجات ولها نقط ...

M.K. Starr, *Production Management : Systems and Synthesis*, (١ .)
2 ed. (Englehood Cliffs : Prentice-Hall, 1972), p. 405.

ثم تحول هذه العوامل الى ميزان أجور ، لتحديد أجر كل وظيفة من الوظائف الرئيسية تبعا لأهميتها النسبية (١١) . أى ما يخص للوظيفة من العوامل المحددة وجزئياتها . فالوظيفة الادارية التى تتحمل قدرا اكبر من المسؤولية ، يزداد نصيبها من الأجر عن تلك التى تتحمل مسؤولية أقل . وكذلك الوظيفة التى تتطلب بذل مجهود عقلى تزيد فى الأجر عن وظيفة أخرى لا تتطلب مثل هذا المجهود .

(ج) يتم ترتيب الوظائف الرئيسية أو الدالة حسب درجات أهميتها ، وبناء على عوامل التقييم السابقة . ويوضع جدول يوضح هذا الترتيب . ثم يجرى تقييم الوظائف الأخرى للمنظمة ، بالمقارنة مع هذه الوظائف الدالة . وتبعا لعوامل التقييم المحددة بها ، والنقاط المختلفة التى يتضمنها كل عامل . أى أن ترتيب الوظائف الرئيسية يعطى اطارا مرجعيا لترتيب بقية الوظائف .

وتحقق هذه الطريقة قدرا من الموضوعية فى تقييم الوظائف . اذ أنها تحدد عوامل معينة للمقارنة . وتضع لها تعريفات يتفق عليها القائمون بعملية التقييم . ويتم تقييم الوظائف فى ضوء الاطار الموضوع لترتيب الوظائف الدالة .

بيان	الترتيب	التدرج	النقطة	الموامل المقارنة
الأسلوب	الحكم الاجمالي	ترتيب الوظائف	قيمة الوظيفة	ترتيب الوظائف في إطار
	على قيمة	في درجات	= مجموع نقاطها	الوظائف الدالة
	الوظيفة	أو فئات	من عوامل التقييم	تبعاً لموامل التقييم
المزايا	البساطة	البساطة	القياس الكمي	إطار مرجعي
	الوضوح	السرعة النسبية	درجة من	للتقييم
	السرعة		الموضوعية	درجة من
				الموضوعية

العوامل المقارنة	النقط	التدريب	الترتيب	بيان
التعقيد	م صعوبة التنفيذ	م صعوبة تعريف الفئات	قطة الموضوعية	العيوب
احتمال مقاومة الأفراد	احتمال التأثير الشخصي	قطة الموضوعية		
التحيز الشخصي				
— الأنظمة الكبيرة —				
عند تعدد الوظائف		الانشآت	الانشآت	تلائم
عند زيادة عوامل التقييم		المصغرة نسبيا	المصغرة	
عند تعدد هزئيات عوامل التقييم				

شكل (١١) طرق تقييم الوظائف

ولكن مشكلات هذه الطريقة تظهر في تعقيدها ، وطول الوقت المستنفد فيها ، وكثرة الجهد المبذول في انجازها ، وعدم فهمها من جانب الأفراد ، واحتمال مقاومتهم لها . كما أن التحيز الشخصي أو الخطأ الانساني يحتمل وجوده عند تفصيل عوامل التقييم الى جزئياتها المختلفة واعطائها عددا من النقط .

ونورد في شكل (١١) بيانا بالطرق الأربع التي عرضناها لتقييم الوظائف ، يتضمن ملخصا لأهم خصائصها ومزاياها وعيوبها والحالات التي تلائمها .

الخطة السليمة لتقييم الوظائف

ان خطة سليمة لتقييم الوظائف يجب أن تضع في اعتبارها الموضوعية ، والنظر الى الوظائف على أساس اختلافات حقيقية في الأهمية النسبية لها ودرجات مساهمتها في أهداف المنظمة . لذلك فان هناك عددا من المحاذير يجب أن تتنبه لها الادارة وتعمل على تلافيها ، وهي (١٢) :

(أ) وجود اختلافات في الأجراء ليست مرتبطة باختلافات في عوامل التقييم .

(ب) وجود مدى واسع (مبالغ فيه) لعوامل التقييم ، أي تعدد العناصر الداخلة في عوامل التقييم مما يصعب التمييز بينها ويعقد حساب النقاط المخصصة لكل عنصر .

(ج) اغفال البحث عن أداة فعالة تستخدم بانتظام لتحفيز الأفراد

(د) عدم اجراء تقييم فعلى للوظائف والاعتماد على الأحكام المسبقة •

ولكى تتجح خطة تقييم الوظائف ، يجب أن تقوم على أسس سليمة ، وذلك باتباع الخطوات التالية :

١ - تحديد الهدف من برنامج تقييم الوظائف ، بشكل واضح لكافة المعنيين •

٢ - الحصول على تأييد الادارة العليا ، وتأييد العاملين ، بشرح الهدف من برنامج التقييم وتوضيح الوسائل المتبعة لانجازه والفوائد المتوقعة منه •

٣ - وضع خطة منظمة ومدروسة مربوطة بجدول زمنى ، ومقسمة الى مراحل متتابعة •

٤ - تقرير ما اذا كان من المستنصح استخدام خطة واحدة لكل الوظائف أو خطط مختلفة للوظائف المختلفة (١٣) • فمثلا تختلف وظائف ادارة الانتاج عن الوظائف المكتبية أو وظائف المبيعات • وبينما يحسن استخدام طريقة التدريب فى تقييم وظائف الادارة العليا ، يفضل استخدام طريقة التقدير بالنقط للوظائف الفنية والمساعدة والتنفيذية (١٤) •

٥ - الاختيار السليم للقائمين بعملية التقويم ، والتأكد من خبرتهم واستعدادهم ورغبتهم فى تنفيذ البرنامج الموضوع ، وتدريبهم على القيام به بالسرعة والكفاءة المطلوبة •

٦ - الاستعانة بخدمات الخبراء والمتخصصين ، والاطلاع على تجارب المنظمات الأخرى فى تقييم وظائفها ، للاستفادة من هذه التجارب ، وليس لاقتراضها أو تطبيقها دون دراسة •

French, op. cit., p. 310.

(١٣)

(١٤) زكى هاشم ، « نظام الأجور » ، الموسوعة العلمية والعملية

للبنوك الاسلامية ، مرجع سبق ذكره ، ص ٢٧٦ •

٧ - يجب أن يتميز التنظيم الموجود بالوضوح ، من حيث الهيكل التنظيمي والمستويات الادارية وخطوط السلطة ... وأن يكون هناك وصف وظيفي دقيق ومفصل وحديث .

٨ - ربط برنامج تقييم الوظائف بالسياسات الأخرى للقوى العاملة ، من تخطيط العمالة والاختيار والتدريب والأجور ... حتى يتم التنسيق والتكامل بينها ، بما يحقق صالح العمل ويشبع حاجات الأفراد .

٩ - عرض نتائج تقييم الوظائف ، وشرحها للمعنيين ، والرد على استفساراتهم بشأنها ، وحفظ هذه النتائج للرجوع اليها والاسترشاد بها .

١٠ - إعادة النظر في التقييم الموضوع للوظائف عند الحاجة لذلك ، أى عند حدوث تغيرات جذرية ، واستحداث وظائف جديدة ، وتعديل في الهيكل التنظيمي ، وما شابه ذلك من تغيرات تستلزم تطوير التقييم الحالى للوظائف .

خلاصة

تناولنا في هذا البحث توصيف الوظائف وتقييمها . وقلنا ان توصيف الوظائف هو وضع وصف شامل لكل وظيفة ، يفصل واجباتها ومسئولياتها وعلاقاتها وظروف أدائها والشروط الواجب توفرها فى شياغلها . وذكرنا أن أسلوب الادارة بالأهداف يضيف الى ذلك أبعادا هامة هى هدف الوظيفة ، ومهمتها الأساسية ، ومجالات النتائج الرئيسية ، والمعلومات المطلوبة لانجازها .

وعرضنا للخطوات التى يجب اتباعها لاقامة توصيف وظيفي سليم . وهى جمع البيانات الأولية - من مصادرها الأساسية ، والبيانات الثانوية - من السجلات والكشوف والتقارير . وتغطى هذه البيانات

مجالا واسعا عن الوظيفة — طبيعتها ومستواها وظروفها وطرق أدائها وتطويرها • ثم تترتب هذه البيانات فى كشوف مبدئية تناقش مع الموظفين ورؤسائهم ، وتوضع بعد ذلك فى كشوف نهائية تعتمد من الادارة ويجرى العمل بالتوصيف الجديد بعد ذلك •

وذكرنا أن التوصيف السليم يجب أن يكون معبرا عن الوظيفة ، مميزا لها عن غيرها ، محتويا على كافة المعلومات اللازمة عنها ، مواكبا للتطورات التى تحدث فيها • ثم عددنا المجالات التى يستخدم فيها توصيف الوظائف • وهى اختيار الأفراد ، وتدريبهم ، وتقويم أدائهم ، والترقية والنقل والندب ، ونظم الأجور •

وانتقلنا بعد ذلك الى تقييم الوظائف ، فأبرزنا أهمية التقييم ، من حيث تحديد الأهمية النسبية للوظائف الموجودة ، بناء على قيمة كل وظيفة ودرجة مساهمتها فى تحقيق أهداف المنظمة ، الأمر الذى يساعد على اقامة نظام عادل للأجور ويرفع الروح المعنوية للأفراد ويدعم الوصول لأهداف المنظمة •

ثم ناقشنا باختصار طرق تقييم الوظائف • وهى طريقة الترتيب البسيط التى تعتمد على الحكم التقديرى الاجمالى على الوظيفة بالنسبة للوظائف الأخرى • وطريقة التدرج التى تضع الوظائف فى فئات أو درجات ، لكل درجة منها تعريف وخصائص مميزة • وطريقة النقاط التى تصنف الوظائف حسب العوامل الأساسية التى توجد فيها — من المهارة والجهد والمسئولية وظروف العمل ، والتى تخصص لها نقاط معينة • فتكون قيمة الوظيفة هى مجموع النقاط التى تحصل عليها من هذه العوامل ، وطريقة العوامل المقارنة التى تضع اطارا ترتب فيه مجموعة من الوظائف الدالة حسب عوامل محددة للتقييم ، ويتم ترتيب الوظائف الأخرى تبعا لهذا الاطار •

وأكدنا أن الموضوعية هي أهم جانب في تقييم الوظائف ، حتى تقوم
الفروق بينها على أساس فروق حقيقية في أهميتها ومساهمتها في بلوغ
أهداف المنظمة . ثم ذكرنا الخطوات التي يجب اتباعها لنجاح خطة تقييم
الوظائف . وهي تحديد الهدف ، وتأييد الإدارة العليا ، وتصميم خطة
مدرسة في جدول زمني ، والعناية باختيار المقيمين وتدريبهم ،
والاستعانة بخدمات الخبراء وتجارب المنظمات الأخرى ، ووضوح
التنظيم ، وارتباط التقييم بسياسات الأفراد الأخرى ، وعرض النتائج
وتوضيحها ، وتطوير التقييم لمواكبة التغيرات .

the following is a list of the names
of the persons who have been
admitted to the membership of the
association since the last meeting.
The names are given in the order
in which they were admitted.
The names of the persons who
have been admitted to the
membership of the association
since the last meeting are as
follows:

المبحث التاسع

التدريب

أهداف المبحث :

بعد قراءة هذا المبحث تكون قد :

- * استوعبت مفهوم التدريب وأهميته
- * تعرفت على أهم مبادئ التعلم
- * فهمت أسلوب تحديد الاحتياجات التدريبية
- * تعرفت على الطرق المتبعة في التدريب
- * حصلت فكرة مناسبة عن تقويم التدريب •

1890-1891

1891-1892

1892-1893

1893-1894

1894-1895

1895-1896

1896-1897

1897-1898

1898-1899

لماذا ندرب (١)

تختار المنظمة الأفراد الملائمين للوظائف المتاحة بها ، بناء على مؤهلاتهم وخبراتهم السابقة واستعدادهم وميولهم للعمل . ثم تعينهم فى الأماكن المناسبة لهم ، التى تتوسم أنهم سينجحون فيها ويقدمون العطاء المتوقع منهم . ويصبح من المهم بعد ذلك أن تدربهم على العمل بحيث يستطيعون أدائه بأقصى درجة ممكنة من الكفاءة . وكل فرد يحتاج الى تدريب — مهما كانت القدرات والمهارات التى يتمتع بها . فهو أولاً يجب أن يتعرف على المنظمة التى يلتحق بها — هيكلها وسياساتها واجراءاتها وقواعدها ، ونظام العمل بدارته والأساليب التكنولوجية المتاحة . وأن يتعرف على الزملاء الذين يعمل معهم ، حتى ينسق مجهوداته معهم ويتم التعاون بينهم بالصورة المطلوبة . وهذا ما يعرف ببرامج التقديم أو التهيئة ، ثم يستمر التدريب بعد ذلك لتنمية الأفراد والحفاظ على مستواهم المهنى والسلوكى وتطويره بانتظام .

ويخدم التدريب غرضين هامين بالنسبة للفرد والمنظمة . فأما الفرد فتتصل قدراته وتعمق معلوماته وتكثف مهاراته وتعزز اتجاهاته الايجابية نحو العمل والزملاء ويستقيم سلوكه ويحسن أدائه وترتفع انتاجيته . الأمر الذى يترتب عليه نموه الوظيفى وتقدمه وافادته من فرص الترقية المفتوحة أمامه ، وبالإضافة الى هذا اشباع حاجاته النفسية والذهنية مثل تأكيد الذات واحترام النفس وتقدير الآخرين .

أما بالنسبة للمنظمة فان التدريب يسهم فى تكوين القوة العاملة الملائمة ، ويحافظ على استمرار ملائمتها ، ويرفع الأداء ، ويعمل على حسن استغلال الموارد البشرية ، ومن ثم الموارد الأخرى المتاحة — فنية

(١) افكار هذا المبحث مستمدة من كتابنا : **التدريب والتطوير ، الرياض :** معهد الادارة العامة ، ١٩٨١ .

ومادية ومعنوية • فيساعد المنظمة بذلك على تحقيق أهدافها القصيرة والطويلة الأجل •

ولا يخفى بعد ذلك ما يفيد به المجتمع من التدريب • حيث يعمل الأخير على استثمار الموارد البشرية المتوفرة في المجتمع ، وحسن توجيهها واستغلال طاقاتها ، واستمرار صلاحيتها ومساعدتها على استغلال الموارد الأخرى المتاحة في المجتمع • مما يسهم في تقدمه وتحقيق الانجازات التي يطمح فيها •

على أن تحقيق هذه النتائج ليس بالأمر اليسير • فهو يتطلب استخدام الأسلوب العلمي في وضع خطة مدروسة للتدريب لتحقيق أهداف محددة ، وتنفيذ هذه الخطة بعناية في مراحل زمنية متتابعة ، ومراجعة النتائج التي تحققت ، وتقويم فعاليتها •

مفهوم التدريب

يرى المؤلف أن التدريب مفهوم مركب يتكون من عدة عناصر • فهو في جملته يعنى تغييرا الى شيء أحسن ، أو تطويرا للشخص في مجموعة — معلوماته وقدراته ومهاراته وأفكاره ونواحي سلوكه (٢) • ولكل من هذه الأجزاء عناصرها المختلفة • فالمعلومات مثلا تشمل : معلومات عن الوظيفة التي يقوم بها الفرد ، ودورها بالنسبة للوظائف الأخرى ، وموقعها وأهميتها ، وطرق تطويرها ورفع كفاءتها • ومعلومات عن الآلة التي يستخدمها العامل — تركيبها وعملياتها وطرق تشغيلها وأساليب صيانتها • ومعلومات عن الإدارة التي يعمل فيها — أهدافها وعلاقاتها بالادارات والأقسام الأخرى ، ودورها في المساهمة في بلوغ الأهداف الكلية للمنظمة • ومعلومات عن خطط المنظمة وسياساتها

(٢) المرجع السابق ، ص ١٩ •

وقواعدها والتغيرات التي تترجم ادخالها • ومعلومات عن الجديد والمستحدث في مجال تخصصه واهتمامه •

فاذا أخذنا القدرات نجدها تتكون من القدرات الفنية — أداء العمل بأفضل الطرق الممكنة تحت ظروف معينة • والقدرات الذهنية — التفكير والتصرف والتمييز والمقارنة وحل المشكلات • والقدرات الشخصية — كالمرونة والتكيف والنظر الى المدى البعيد •

وهكذا تجد أن التدريب يشمل أبعادا كثيرة لتحقيق الغرض الذي يهدف اليه ، وهو تطوير الأفراد والرقى بمستويات أدائهم ومقابلة متطلبات العمل • فيمكن تعريف التدريب اذن بأنه عملية منظمة مستمرة، محورها الفرد في مجمله ، تهدف الى أحداث تغيرات محددة — سلوكية وفنية وذهنية ، لمقابلة احتياجات محددة — حالية أو مستقبلية — يتطلبها الفرد والعمل الذي يؤديه ، والمنظمة التي يعمل بها ، والمجتمع الكبير (٣) • ويشمل التدريب تغيير الجوانب الآتية أو تعديلها — كلها أو بعضها : القدرات والمهارات ، والمعرفة والمعلومات ، والأفكار والاتجاهات ، والسلوك والعلاقات •

مسئولية التدريب

تختلف المنظمات من حيث الجهة التي تسند اليها مسؤولية التدريب • فقد تجد في بعض الأحوال ادارة مستقلة للتدريب ، وقد تسمى ادارة التنظيم والتدريب ، تتولى شئون التدريب بالنسبة لأفراد المنظمة جميعا • وقد نجد في أحوال أخرى قسما للتدريب يتبع ادارة الأفراد يتولى هذه المهمة • وقد تخصص في أحوال أخرى لجنة لشئون التدريب تضم مسئولين من عدة ادارات • وتقوم هذه اللجنة بتخطيط التدريب ورقابته •

(٣) المرجع السابق ، ص ١٩ •

كذلك قد نجد نوعاً من اللامركزية — فى حالات معينة فنتولى كل ادارة تدريب أفرادها •

وتقوم ادارة الأفراد أو ادارة الموارد البشرية — فى كثير من المنظمات الحديثة اليوم — بدور هام فى التدريب • حيث تضع الخطة اللازمة لتحديد الاحتياجات التدريبية ، وتحليل هذه الاحتياجات ، وتصميم الخطة التدريبية اللازمة لفترة زمنية معينة ، والاشراف على تنفيذها ومتابعة نتائجها • وهى لذلك تضم اختصاصيين فى مجال التدريب ، مؤهلين التأهيل المناسب ، وعندهم الخبرة والتجربة العملية اللازمة •

وبالنسبة للتدريب الخاص بادارة الانتاج ، للمهندسين والفنيين والعمال — من النواحي الفنية ، فانه يتم بواسطة ادارة الانتاج ، ويلعب المشرفون فيه دوراً بارزاً • حيث تحدد الاحتياجات التدريبية ، ويجرى الاتصال بالجهات المتخصصة فى النواحي الفنية والهندسية والتنشغيلية ، ويوضع برنامج زمنى منظم يتم تنفيذه اما داخل الادارة — فى الورش والأقسام ، واما خارج المنظمة • وأحياناً يبتعث لخارج البلد عدد من المهندسين والفنيين للتدريب على آلات معينة أو أساليب تكنولوجية حديثة فى البلد التى تنتج هذه الآلات والأساليب •

وعموماً فان التدريب عملية جماعية تشترك فيها عدة أطراف • ولا تستطيع ادارة الأفراد أن تقوم بها وحدها دون مساعدة الادارات الأخرى وتعاونها وتنسيق جهودها معها • كذلك فان الرؤساء المباشرين — كل فى قسمه أو ادارته يعتبرون مسئولين عن تدريب الأفراد الذين يعملون تحت اشرافهم — وذلك من حيث تحديد احتياجاتهم التدريبية ، وابلاغ مسئولى التدريب بها وبحث أفضل الطرق لمقابلتها •

مبادئ التعليم

يجب الاستفادة بمجموعة من المبادئ التي أنتجها علم النفس ، حتى تكون للتدريب فائدته المرجوة • وفيما يلي أهم هذه المبادئ (٤) :

- ١ - التعليم والتنمية عملية مستمرة لا تنتهى طول حياة الشخص •
- ٢ - التنمية والتطوير عملية ذاتية ، يلعب الشخص فيها دورا كبيرا •
- ٣ - وهى كذلك عملية متبادلة بين المدرب والمتدرب ، تجمعهما علاقة أخذ وعطاء •
- ٤ - كل شئ قابل للتعليم ، المعلومات والمهارات والقيم والاتجاهات والسلوك •
- ٥ - يمكن أن ينتقل التعلم من غرفة التدريب الى العمل الفعلى ، ومن نشاط لآخر •
- ٦ - يتم التعلم على كافة المستويات الادارية ، من قمة الهرم الى قاعدته •
- ٧ - يجب تحديد الهدف المطلوب من التدريب ، حتى توجه مجهوداته نحو هذا الهدف •
- ٨ - لابد من وجود صلة وثيقة بين المادة التدريبية وعمل المتدرب ، وأن يتناول التدريب مشكلات فعلية للمتدرب •
- ٩ - يجب أن يشجع كل مدير رؤوسيه على الافادة من فرض التدريب •
- ١٠ - يتأثر التدريب بجماعة المتدربين ، عددها وخلفية أفرادها وطموحهم وعلاقاتهم • لذا يجب التأكد من تناسق الأفراد الذين يدربون سويا •

(٤) المرجع السابق ، الفصل الثالث •

١١ - يجب أن يكون عند المتدرب دافع للتعلم ، وأن يخاطب المدرب هذا الدافع ، ويخبر المتدرب بمستواه ودرجات تحصيله ، ويكافئه على تقدمه .

١٢ - يحسن أن يعطى التدريب على جرعات متتابعة محسوبة ، وأن تعطى الفرصة للفرد لكي يجرب ما تعلم ويرى بنفسه نتيجة التجربة .

١٣ - توقيت التدريب عنصر هام ، ويحسن أن يعطى الفرد تدريباً يحتاجه الآن أو في المستقبل القريب ، حتى يطبق ما يتعلم ويفيد منه بسرعة .

١٤ - للبيئة التنظيمية - كالمناخ التنظيمي ، والتكنولوجيا المستخدمة والقيادة الادارية - أثر كبير على نتائج التدريب .

تحديد الاحتياجات التدريبية

يقصد بتحديد الاحتياجات التدريبية ، أما نواحي ضعف أو مشكلات معنية يراد علاجها عن طريق التدريب ، أو معلومات وقدرات وسلوك واتجاهات معنية يراد تنميتها أو تغييرها في عدد من العاملين ، بسبب تغيرات تنظيمية أو تكنولوجية أو لمقابلة توسعات معينة أو حل مشكلات متوقعة .

ويتوقف تحديد الهدف من التدريب على التعريف الدقيق للاحتياجات التدريبية . لذلك يجب أن يتبع في هذا أسلوب علمي قوامه تحليل التنظيم وتحليل الوظيفة وتحليل الفرد .

فأما تحليل التنظيم فيعنى دراسة عدة جوانب تنظيمية وادارية ، وهى هدف المنظمة ، والادارة أو القسم الذى يعمل فيه الفرد ، والهيكل التنظيمي ، وسياسات المنظمة ولوائحها ، وتركيب القوى العاملة فيها ،

ومعدلات الكفاءة المطلوبة ، والتغيرات التي حدثت خلال الماضي القريب،
والمناخ التنظيمي السائد .

وبالنسبة لتحليل الوظيفة — والذي يعتمد أساسا على التوصيف
الوظيفي — فيشمل (٥) طبيعة العمل الذي يؤديه الفرد . والأعباء التي
يمارسها ، العادية والاضافية والموسمية . ونوع الاشراف على الوظيفة،
واشرافها على الوظائف الأخرى ، ومركز الوظيفة على الهيكل التنظيمي
وأهميتها ومسئولياتها وعلاقاتها . وطرق أدائها ، والمجهود الذهني
والعضلي المطلوب لأدائها . ودرجة الابتكار والمبادأة اللازمة لها .
وطبيعة ونطاق القرارات المتخذة من جانب شاغلها . وأهم الصفات —
العلمية والعملية والشخصية — التي يجب توافرها في الفرد الذي
يقوم بها .

أما تحليل الفرد فيتناول الموظف أو العامل في مجمله . ويشمل ذلك
التعرف على مؤهله وتخصصه وخبراته ومعلوماته . وفحص خصائصه
الشخصية ودوافعه وقدرته على التعلم ، ووجهات نظره تجاه العمل
والانتاجية والتدريب والترقية ... الخ . ودراسة سلوكه وعلاقاته
وتفاعله مع الآخرين .

فاذا تمت دراسة هذه العناصر بعناية — والتي تجمع البيانات عنها
بنفس الطرق التي ذكرناها في توصيف الوظائف — أمكن استخلاص
احتياجات تدريبية محددة . ومن ثم وضع هدف دقيق واضح للتدريب .
الأمر الذي يسهل تصميم خطة تدريبية تحتوي على برامج تدريبية لمقابلة
الاحتياجات المحددة .

(٥) زكي هاشم ، مرجع سبق ذكره ، ص ٢٦٣ .

طرق التدريب

تتنوع الطرق التى يمكن استخدامها فى التدريب (٦) • ويمكن تصنيف هذه الطرق تحت نوعين رئيسيين : التدريب فى الوظيفة والتدريب فى قاعات التدريب • فأما الأول فيشمل عدة أساليب ، مثل التناوب الوظيفى ، والتكليف بواجبات معينة ، والقيام بدور المساعد ، والاشتراك فى لجان •

أما التدريب فى قاعات التدريب ، بعيدا عن الوظيفة ، فيشمل عدة أساليب ، يخدم كل منها أو كل مجموعة منها غرضا محددا • فهناك المحاضرات والندوات والمؤتمرات والمناقشات والتعليم المبرمج - وهذه تخدم أغراض نشر المعرفة والمعلومات • بينما تستخدم دراسة الحالات ، وسيلة القرارات ، وتحليل المواقف ، والمباريات الادارية ، لمساعد فى اكتساب مهارة اتخاذ القرارات وحل المشكلات • وتحاول أساليب أخرى مثل اللجان ومجالس الادارة المصغرة والزيارات الميدانية ، أن تنمى المهارات التنظيمية وتعميقها • وأخيرا فان تمثيل الأدوار وتحليل المعاملات وتدريب الحساسية والعلاج الجماعى ، تحاول أن تغير السلوك والأفكار والاتجاهات وتطورها •

وتستخدم طرق التدريب فى الوظيفة ، لتدريب العمال والموظفين فى وظائف غير اشرافية ، وذلك لتعميق الجوانب الفنية للوظيفة وصقل الخبرات المطلوبة لها • هذا بالإضافة الى طرق أخرى لتدريب العمال ، مثل التلمیذة الصناعية (٧) ، ومعامل التدريب المشابهة للبيئة الوظيفية الفعلية (٨) • أما الأساليب الأخرى فهي تستخدم فى التدريب الادارى ، لتنمية المشرفين والمديرين وأعضاء الادارة العليا •

(٦) للتوسع ، انظر كتابنا ، **التدريب والتطوير** ، الفصل السابع •

Apprenticeship.

(٧)

Vestibule training.

(٨)

ولكل من هذه الأساليب مزاياها وعيوبها وتكاليفها • وتختار الإدارة منها تلك الأساليب التى تحقق الهدف من التدريب ، والذى يوضع كما قلنا بناء على احتياجات تدريبية محددة - فعلية أو متوقعة - يراد مقابقتها عن طريق التدريب •

تقويم التدريب

ويجب أن تتبع الإدارة خطة علمية وعملية لمتابعة التدريب وتقويمه • ورغم أن كلمة التقويم قد توحى بأنها نشاط يمارس بعد انتهاء النشاط التدريبي ، إلا أن تقويم التدريب فى الواقع يشمل ثلاث مراحل ، هى :

١ - قبل تنفيذ التدريب ، ويكون ذلك عن طريق تحديد الاحتياجات التدريبية بدقة ، وتحديد الأهداف التدريبية بوضوح ، بحيث يفهمها كل من المدرب والمتدرب • وتتبع الإدارة فى تقويم التدريب فى هذه المرحلة أساليب عديدة منها :

(أ) استطلاع آراء العاملين حول التدريب الذى يمكن أن يفيدهم ، وموضوعاته وتوقيته والفترة الزمنية الملائمة • وكذلك استطلاع آراء رؤسائهم ، ومرؤوسيهـم - فى حالة المشرفين •

(ب) اجراء اختبار أو سلسلة اختبارات وتمارين تكشف عن المعلومات والمهارات التى توجد عند العاملين ، وتلك التى تنقصهم • وتعتبر هذه الاختبارات والتمارين بمثابة « تحديد مستوى » للمتدربين لوضعهم فى الدورات التدريبية الملائمة •

(ج) استعراض نتائج التدريب السابق ، والمزايا التى حققها للافادة منها ، والمشكلات التى واجهته للعمل على تلافيها •

٢ - أثناء انعقاد التدريب : وهنا تشرف الإدارة على تنفيذ التدريب اشرافا يقطا • وتعين لذلك رجالا متخصصين ، حتى تتأكد من حسن سيره ، ومن تقدمه نحو الهدف الذى حدد له ، ومدى قبول المتدربين له ، واستيعابهم للمعلومات المعطاة فيه ومقابلة هذه المعلومات لاحتياجاتهم • وتتعرف على المشكلات التى تعترضه وأفضل المداخل لحلها •

٣ - أما التقويم بعد انتهاء التدريب ، فيتضمن أربعة أبعاد هى :
(أ) رد الفعل عند المتدربين ، أى انطباعاتهم عن برنامج التدريب ووجهات نظرهم نحو المواد والمدربين وطرق التدريب ...
ويتم جمع هذه المعلومات من خلال قوائم الاستقصاء والمناقشات •

(ب) التعلم : أى المعلومات والمهارات التى اكتسبها المتدربون ، ويتم ذلك عن طريق الاختبارات والتمارين والتجربة الفعلية فى العمل • وتعتبر أفضل طريقة هنا أن يعطى المتدرب اختبارا أو تمرينات قبل التدريب ، ونفس الاختبار بعده ، أو تجربة عملية قبل التدريب وبعده ، حتى يقاس الفرق وبالتالي الأثر الذى يحدثه التدريب •

(ج) سلوك المتدرب بعد التدريب • وهو أصعب قياسا من رد الفعل والتعلم • ويتم عن طريق المشاهدة الفعلية أو التمرينات النفسية التى تستخدم أساليب الاسقاط للتعرف على الدوافع والاتجاهات وتساعد فى الاستدلال على نواحي معينة للسلوك • ومن المستنصح جمع معلومات عن سلوك المتدرب قبل التدريب - عن طريق رؤسائه المباشرين ، حتى تجرى مقارنة بين سلوك ما قبل التدريب وبعده •

(د) أداء العامل لوظيفته بعد انتهاء التدريب وعودته لممارسة عمله مرة أخرى • ولذلك مؤشرات كثيرة ، مثل معدلات الأداء ، ونسب الفاقد والعدم والضياع ، ومعدلات التأخير والغياب ويلعب المشرف المباشر الدور الأكبر في قياس أداء العامل • ويكون من المفيد أيضا جمع هذه المعلومات قبل التدريب لمقارنتها بمعدلات ما بعد التدريب ، وقياس الفرق بين الحاليين •

فإذا تم تقويم التدريب بشكل سليم فانه يخدم أغراضا هامة ، فالى جانب التأكد من صلاحية التدريب وملائمته للأهداف التى حددت له ، فانه يشير الى نواحي التحسين والتطوير • ومن ثم توجيه التدريب نحو خدمة أهداف العمل والفرد بدرجة أكبر من الكفاءة والفعالية •

ويجب أن ننبه هنا الى أن التدريب رغم أهميته ، لا يعتبر علاجاً لكل المشكلات ، كما قد يعتقد البعض • وانما هو حلقة فى سلسلة من السياسات الأخرى يكملها ويتفاعل معها — كالاختيار والحوافز والقيادة وتقويم الأداء •• ومن هنا كانت أهمية التنسيق بين هذه السياسات جميعا ، ووضع التدريب فى حجمه الصحيح ، وهو أنه مخصص لمقابلة احتياجات تدريبية محددة • وذلك حتى لا يتوقع من التدريب أكثر مما يمكنه أن يحقق من أغراض •

خلاصة

كان حديثنا فى هذا البحث حول التدريب • فبدأنا ببيان أهمية التدريب بالنسبة للفرد — تنمية مهاراته واثباع حاجاته • وللمنظمة — تطوير قواها العاملة • وللمجتمع — استثمار موارده البشرية • وعرضنا لمفهوم التدريب ، وهو أنه يتناول الفرد فى مجمله — شخصيته ومعلوماته

وقدراته وسلوكه • ويهدف الى احداث تغييرات في هذه الجوانب لمواجهة احتياجات حالية أو مستقبلية يتطلبها الفرد والعمل •

وقلنا أن مسئولية التدريب تسند لادارة الأفراد في المنظمات الحديثة ، فنتولى بالتنسيق مع الادارات الأخرى وضع خطة التدريب ، وتقوم ادارة الانتاج برسم خططها التدريبية الفنية والاشراف على تنفيذها • وبوجه عام يعتبر التدريب عملية جماعية تتعاون فيها عدة أطراف حتى تنجز بفعالية كبيرة •

ثم عرضنا لمبادئ التعلم ، التي يجب أن تفيد منها الادارة في تدريب عامليها ، والتي تساعد على نجاح عملية التدريب وتكثيف الاستفادة منها • وانتقلنا بعد ذلك الى تحديد الاحتياجات التدريبية ، وهي المعلومات والقدرات المراد تنميتها ، والمشكلات المراد علاجها • وذكرنا أنه ينبع في تحديد الاحتياجات التدريبية تحليل ثلاثة عناصر ، هي الفرد والوظيفة والتنظيم •

وعددنا طرق التدريب ، وقسمناها الى التدريب في الوظيفة ، والتدريب في قاعات التدريب • وتدرج تحت هذين النوعين أساليب كثيرة تختار الادارة منها ما يناسب الهدف الذي يراد تحقيقه من التدريب •

وأخيرا عرضنا لتقويم التدريب ، وقلنا انه يشمل التقويم قبل التدريب ، وأثناءه ، وبعده • وينصب التقويم بعد التدريب على أربعة أبعاد هي رد الفعل ، والتعلم ، وسلوك المتدرب ، وأداؤه الوظيفي •

وأكدنا أن التدريب هام جدا لزيادة كفاءة العاملين وفعاليتهم ، الا أنه في نفس الوقت ليس علاجاً لكل المشكلات ، لذلك يجب وضعه في حجمه المناسب وتنسيقه مع السياسات الأخرى للأفراد ، كالاختيار والحوافز والقيادة وتقويم الأداء •

الفصل الثالث

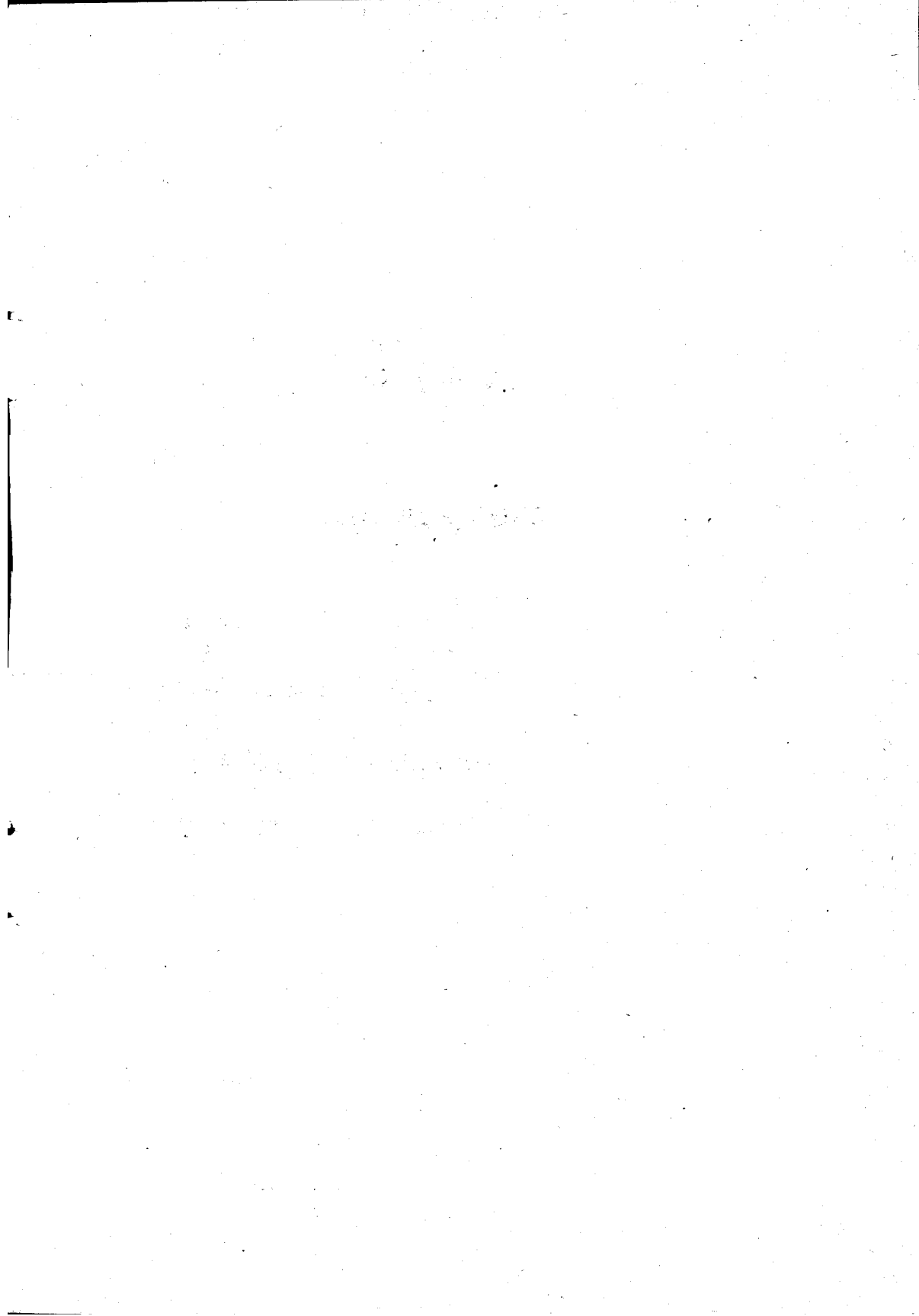
صيانة القوي العاملة

المبحث العاشر : دوافع العمل

المبحث الحادي عشر : الأجور

المبحث الثاني عشر : الحوافز والمزايا

المبحث الثالث عشر : الهندسة البشرية



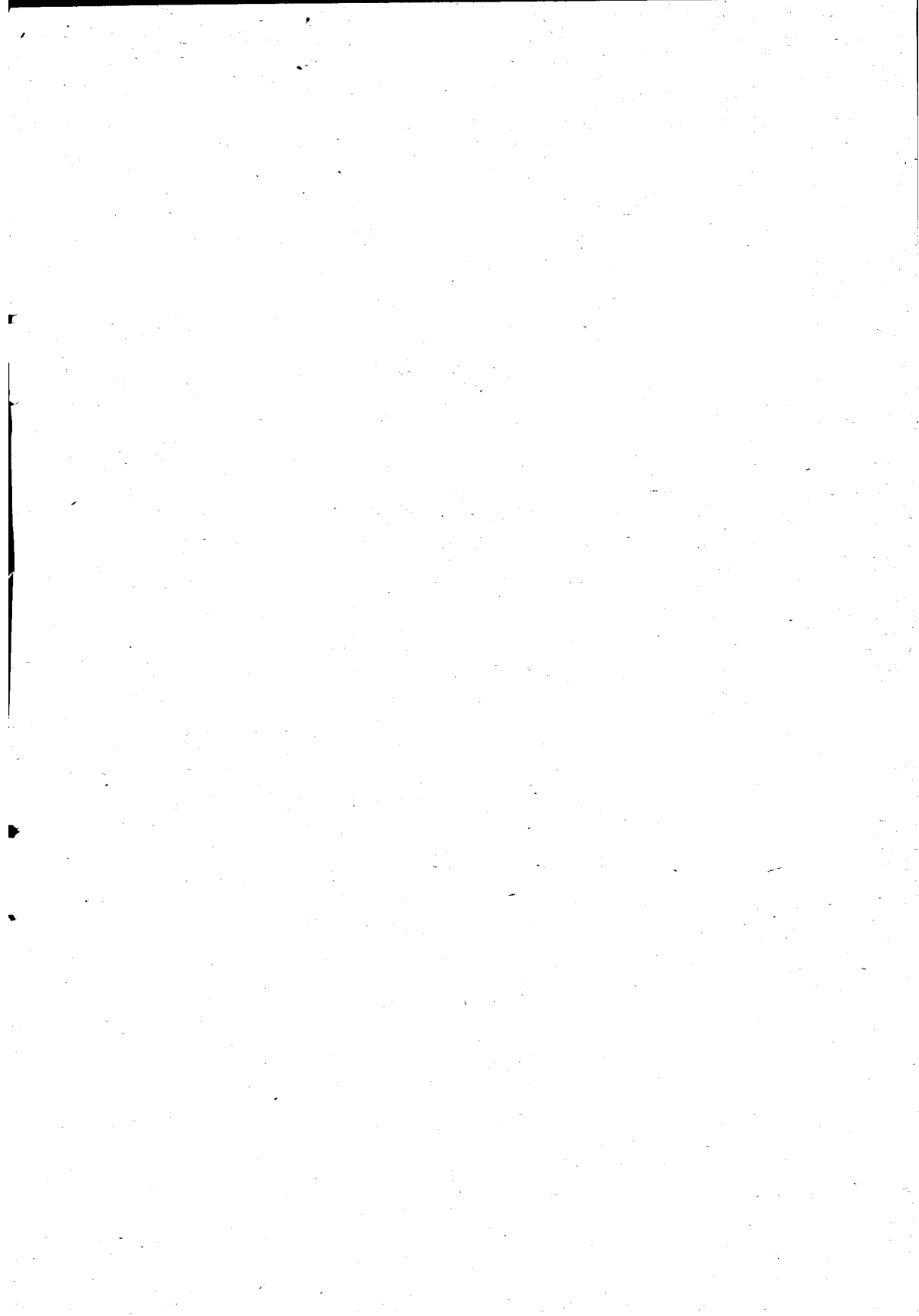
المبحث العاشر

دوافع العمل

أهداف المبحث :

يتوقع منك بعد قراءة هذا المبحث :

- * فهم بعض نظريات الدوافع
- * التعرف على كيفية الاستفادة منها في مجال العمل
- * فهم الطبيعة الدينامية للدوافع •



مقدمة

نعتبر دراسة دوافع العمل ركنا هاما فى ادارة الانتاج . حيث لابد أن يجيب مدير الانتاج عن سؤال قد يبدو يسيرا فى مظهره ، ولكنه فى الحقيقة بالغ التعقيد . فأما السؤال فهو : ما الذى يدفع الناس للعمل ؟ أو ما الذى يجعل العمال يقبلون على العمل بنفس راضية ؟ أو ما الذى يجعلهم يتعاونون مع الادارة ويطيعون رؤساءهم فتزيد انتاجتهم ويسهمون فى تحقيق أهداف المنظمة ؟ ولا توجد اجابات جاهزة عن هذه الأسئلة فى كل الأحوال أو كل الأوقات . كما أنه ليست هناك « وصفة » واحدة يستطيع مدير الانتاج أن يطبقها فيحصل على النتائج التى يريد ، وإنما يجب أن تكون الاجابة عن هذه الأسئلة خاصة بالموقف الذى يوجد فيه المدير والعامل والمنظمة . ذلك أن الدافع يعبر عن حاجة ناقصة يريد الفرد اشباعها ، فى محيط معين ، وبوسائل معينة ، وتؤثر فى ذلك عوامل بيئية كثيرة . ومن المهم أن يقوم المدير بدراسة مستأنية لنظريات الدوافع حتى يفهم من خلالها طبيعة الحاجات الانسانية وترتيبها واتجاهها والعوامل المؤثرة فيها . ونعرض فيما يلى لبعض هذه النظريات وكيفية الاستفادة منها .

الطبيعة البشرية للعاملين

اشتهرت فى الفكر الادارى مجموعتان من الافتراضات عن الطبيعة البشرية للعاملين . فأما المجموعة الأولى فهي النظرية التقليدية أو المتشائمة التى تفترض أن الانسان مخلوق كسلان أنانى غير طموح ، يكره العمل ويتجنب المسؤولية ، وتتبلور مطالبه فى اشباع حاجاته الجسمية والأمان فقط . وأما المجموعة الثانية من الافتراضات فهي النظرية الحديثة أو المتفائلة وهى التى تعتقد أن الانسان مخلوق يتميز بالايجابية والنشاط والمبادرة وحب العمل وتحمل المسؤولية والايثار

لمصلحة الجماعة ، وعنده حاجات متنوعة الى جانب الحاجات الجسدية ،
مثل الحاجات النفسية والاجتماعية والذهنية .

وبينما بالغت النظرية الأولى فى سوء الظن بالانسان ، أسرفت
الثانية فى التفاؤل به . والواقع أن كلتيهما خاطئتان إذ تميلان الى التعميم
وتهملان الفروق الفردية بين الناس ، سواء فى القدرة على العمل أو
الرغبة فيه . وكذلك اختلافاتهم فى نوع الدوافع التى توجد عندهم ومدى
تأثيرها على نشاطهم وتوجيهها لسلوكهم نحو وجهات معينة . هذا
بالإضافة الى أن لنوع العمل وطبيعته تأثيرا على درجات كسل الانسان
ونشاطه تجاهه ، ميله اليه أو اعراضه عنه . ثم ان الموقف الذى يحيط
بالعامل — والظروف الاقتصادية والاجتماعية والتكنولوجية ، الى جانب
نوع التوجيه والتدريب الذى يتلقاه — كل هذا له أيضا تأثير هام على
اقبال العامل على العمل أو ادماره ، حبه أو كرهه له .

ورغم أن « مجريجور » يؤكد أن النظرية المتفائلة هى التى تحقق
الانجازات وتخطو نحو المجتمع الجيد ، وأن الادارة يجب أن تتجه نحو
اشباع الحاجات النفسية والاجتماعية للعاملين حتى تحصل على أفضل
مجهوداتهم (١) الا أن الادارة — من جهة أخرى — يجب أن تدرس
دوافع عاملها وتتعرف على ترتيب هذه الدوافع من حيث الأهمية ، وعلى
قدرات العاملين ورغبتهم والتغيرات التى تطرأ على الدوافع والقدرات،
حتى تستطيع أن تقدم الاشباع المناسب لحاجاتهم ، وفى التوقيت
المناسب ، ومن ثم تحصل على تعاونهم ورغبتهم فى تقديم أفضل ما عندهم

المدرج الهرمى لحاجات الانسان

يعد من التصنيفات المشهورة لدوافع الانسان ، ذلك المدرج الهرمى
الذى وضعه « مازلو » للحاجات الانسانية . والذى يرتب هذه الحاجات

(١) D. Mc. Gregor, *The human side of Enterprise* (New York: Mc Graw - Hill. 1960)

في مدرج تنازلي حسب درجة الحاجها وأهميتها • وتسيطر الحاجة الملحة على تفكير الفرد واهتمامه وتوجه سلوكه ناحية اشباعها • حتى اذا اشبعت استجدت حاجة أخرى أقل الحاجها منها ، فتوجه سلوك الفرد الى اشباعها • ثم تجيء حاجة ثالثة فتسيطر بدورها على سلوك الفرد ، وهكذا وهذه الحاجات هي (٢) :

١ — الحاجات الجسيمة التي تتكون من الحاجة للمأكل والملبس والمأوى •

٢ — حاجات الأمن والضمان وحماية الجسم والنفس •

٣ — الحاجات الاجتماعية ، وتشمل الحب والانتماء •

٤ — حاجات تقدير النفس واعتراف الآخرين •

٥ — اثبات الذات ، أي تحصيل الانجازات التي يريدها الفرد •

٦ — الحاجات العقلية والفكرية والجمالية •

ورغم أن هذا المدرج الهرمي يوضح أنواع الحاجات التي تحرك سلوك الانسان ، الا أن هناك عدة عوامل يجب أخذها في الاعتبار عند دراسته • وهي الفروق الفردية بين العاملين ، من حيث الحاجات التي يريدون اشباعها — نوعها وأهميتها والمقدار الذي يطلبونه لاشباعها • والعامل الزمني الذي يجعل ترتيب هذه الحاجات يختلف عند الفرد الواحد من وقت لآخر • كذلك فإن الانسان قد يندفع الى سلوك معين لاشباع حاجتين أو أكثر ، وليس حاجة واحدة ملحة فقط • كما أن الحاج الحاجة ليس وحده المحرك لسلوك الفرد لسدها • فقد تكون الحاجة مشبعة ولكن الفرد يطمع لتحصيل المزيد منها — كما هي الحال في حاجات التقدير واثبات الذات • وكذلك فإن اشباع الحاجة الواحدة ليس شرطا لبدء اشباع حاجة أخرى • فقد يحاول الفرد سد حاجة معينة وبعض

(٢) A. Maslow, *Motivation and Personality* (New York: Harper 1957), Ch. 5.

حاجاته الأخرى غير مشبعة — جزئيا أو كليا • ثم ان للمجتمع الذى يعيش فيه الأفراد تأثيرا كبيرا على نوع الحاجات التى يريدونها وترتيب أهميتها • ففى المجتمعات المتقدمة مثلا — كما وجد مكلياند — ترتفع الحاجة للتعليم واثبات الذات عند الأفراد الذين ينتمون الى هذه المجتمعات • وينسحب لفظ المجتمع على الجماعات الصغيرة والمحلية أيضا • فقد يعمل العامل مع مجموعة من العمال الطموحين المتنافسين • أو الكسالى المقاعسين ، فتتأثر دوافعهم تبعا لذلك •

نموذج الشخصية

أما « أرجريس » فيتناول دوافع العاملين من خلال نموذجهِ المعروف لنمو الشخصية • والذى يوضح فيه أن الشخصية تتدرج من الطفولة الى النضوج • ولكل من هاتين المرحلتين خصائص تختلف عن الأخرى ، كما أن هناك درجات مختلفة من هذه الخصائص بينهما (٣) • فيتميز الفرد فى مرحلة الطفولة بالسلبية والاستسلام ، والاعتماد على الآخرين ، والتبعية والانقياد ، وعدم المرونة ونقص القدرة على التغير والتكيف ، والاهتمام بالأشياء السطحية ، والتركيز على الحاضر والمستقبل القريب ، وعدم وجود الرقابة والتوجيه الذاتى • وتنقلب هذه الخصائص فى مرحلة النضوج الى النشاط الإيجابى ، والاستقلال والاعتماد على النفس ، والمساواة مع الآخرين أو قيادتهم ، والمرونة والقدرة على التكيف وتنويع السلوك ، والاهتمامات العميقة المتنوعة ، والنظر الى المستقبل البعيد ، والتوجيه والرقابة الذاتية •

ويرى أرجريس أن الادارة — عن طريق الأسلوب الذى تتبعه مع عاملها — يمكن أن تحدث نقسة فى شخصياتهم فتعيدهم الى الطفولة فالتخصص الدقيق فى العمل ، وسلسلة الأوامر ، والرقابة الشديدة ،

C. Argyris, *Personality and Organization* (New York: Harper (٣) 1957), p. 5..

كلها تؤدي الى احباط العاملين وعدم اشباع حاجاتهم لاثبات الذات ، فيقل نضجهم أو ينكصون الى مرحلة الطفولة ، ويعكس سلوكهم حالة من التبعية والاعتماد والسلبية والوسائل الدفاعية . أما اذا تعاملت الادارة مع الافراد على أنهم ناضجون ، ووضعهم في الوظائف المناسبة التي تساعد على ممارسة قدراتهم وتطبيق أفكارهم ، فان ذلك يدفعهم ، ليس فقط الى مزيد من النضوج . ولكن الى السلوك الايجابي البناء ، الذي يحقق أهداف العمل .

وبينما يجد نموذج أرجريس صدى واسعا في الواقع العملي ، الا أن هناك بضع نقاط يجب أن يدرس في ضوءها (٤) ، حتى تستفيد منه ادارة الانتاج ، وأول هذه النقاط هي درجة نضوج العمال ، ومدى وجود خصائص مثل الاستقلال والرقابة الذاتية عندهم . وبالتالي نوع الحاجات التي يريدون اشباعها وتصوراتهم لهذا الاشباع ، ومدى استعدادهم للسعى في سبيل اشباع حاجاتهم . هل عندهم مثلاً الرغبة والاستعداد في تحمل مسؤوليات أكبر ، أو في العمل وقتاً اضافياً ، أو في تنويع واجبات العمل . الخ . ثم ان من الأهمية بمكان أن تدرس الادارة مدى توافق العمل المسند للعامل ، مع تركيب شخصيته . فالأعمال الروتينية المتكررة مثلاً ، لا تتطلب قدراً كبيراً من النضوج . أما الأعمال التي تتطلب المبادأة والمرونة والقدرة على التصرف في المواقف المختلفة ، فمن المهم أن يختار لها شخص على درجة كبيرة من النضوج .

العوامل الدافعة والصحية

يضع « هيرزبرج » في نظريته لدوافع العمل اطاراً يتكون من مجموعتين من العوامل أو الخصائص الوظيفية ، تؤدي احدهما لرضا

(٤) على عبد الوهاب ، ادارة الأفراد ، مرجع سبق ذكره ، ص ١٥٣ ،

العامل ، وتتعلق الأخرى بعدم رضاه فأما المجموعة الأولى فيسميها العامل الدافعة ، لأنه رأى من بحثه الميدانى أنها تدفع العاملين للعمل ، وتؤدي الى زيادة مجهوداتهم وتحسين مستويات أدائهم . وهذه العوامل هي نوع وطبيعة الوظيفة التي يؤديها الفرد ، وأهمية هذه الوظيفة ومسئولياتها وانجازاتها ، وفرص التقدم والترقية المتاحة ، واحترام الآخرين واعترافهم بانجازات الوظيفة . أى أن العوامل الدافعة تتعلق كلها بالعمل ، وما يمكن أن نسميه بالقيمة الداخلية للعمل (هـ) . أى تلك القيمة التي تكمن في واجبات الوظيفة ومسئولياتها ، وتهيؤ للعامل من أدائها درجة أو أخرى من الرضا تتوقف على مدى توفر تلك القيمة .

وأما المجموعة الثانية فيطلق عليها لفظة العوامل الصحية أو الوقائية . وتوجد هذه العوامل في البيئة المحيطة بالعمل ، وهي سياسات المنظمة وطريقة الادارة في تنفيذ هذه السياسات ، والاشراف ، والأجور ، والعلاقات ، وظروف العمل . أى أن هذه العوامل لا تدخل في العمل ذاته ، ولكن فيما يحيط بالعمل ، أى أنها تتعلق بالقيمة الخارجية للعمل . تلك القيمة التي يستمدّها الفرد ليس من خلال أدائه لوظيفته ، ولكن بما يحصل عليه من أشياء مقابل هذا الأداء . وقد قرن هيرزبرج هذه العوامل بعدم رضا العاملين . لأنه وجد أنها اذا غابت فانها تسبب سخطهم . ولكن وجودها لا يؤدي بالضرورة الى رضاهم . فمثلا اذا لم تكن العلاقات الشخصية والاجتماعية مع الزملاء على مايرام ، فان ذلك يؤدي الى عدم رضا العامل . بينما العكس ليس صحيحا . أى أنه اذا توافرت العلاقات الحسنة بين الفرد والآخرين ، فان ذلك لا يسبب بالضرورة رضاه . وبعبارة أخرى لا تستطيع الادارة أن تحفز عاملها عن طريق الأجور فقط أو ظروف العمل الجيدة وحدها ، أو العلاقات فقط . فان كان هذه الأشياء لا تؤدي بالضرورة الى رضا العاملين الى الدرجة التي تدفعهم

(هـ) على عبد الوهاب ، السلوك الانساني في الادارة ، مرجع سبق ذكره ، ص ١٢٠ ، ١٢١ .

لزيادة الجهد وتحسين الانتاجية • لذلك فان من المهم أولا أن تسند الإدارة الى العمال العمل المناسب وتوفر لهم فرص التحصيل والتقدير والتطوير • إذ أن هذه العوامل هي التي تدفعهم الى الرضا (٦) •

ورغم أن هذا التصنيف الذي وضعه هيرزبرج كان مبنيا على بحوث ميدانية (٧) ، إلا أن البحوث التي أجريت بعد ذلك اتجهت الى طريقين • فبعضها أثبت صحة النظرية ، واتجه بعضها الى معارضتها • فأما الأولى ، فقد وجد بعضها مثلا أن التحصيل والاعتراف والمسئولية ، كانت فعلا عوامل دافعة يتسبب وجودها في رضا العاملين • في حين أن سياسات المنظمة وإدارتها ، والعلاقات مع الرؤساء ومهارات الاشراف ، كانت العوامل المتعلقة بعدم الرضا (٨) • ومن جهة أخرى وجدت بحوث أخرى أن العوامل الصحية لا تقتصر فقط على أن غيابها يؤدي الى عدم الرضا • بل ان لوجودها أثرا في دفع العاملين على العمل • أي أنها يمكن أن تسبب رضا العاملين ، فتصبح من العوامل الدافعة • فالعمال الذين يتقاضون أجورهم على أساس القطعة مثلا ، يعلقون أهمية كبيرة على الأجر والضمان الوظيفي — وهما من العوامل الصحية — أكثر مما يفعل الآخرون على مستوى تنظيمي أعلى (٩) • ومن ثم فان العوامل الصحية من وجهة نظر هؤلاء العمال تصبح عوامل دافعة •

(٦) على عبد الوهاب ، « أهداف البنك ودوافع الأفراد » ، الموسوعة العلمية والعملية للبنوك الإسلامية ، الجزء الرابع ، مرجع سبقت الإشارة اليه ، ص ٨٦

(٧) F. Herzberg, B. Mausner & B. Syderman, **The Motivation to Work** (New York : Wiley, 1959); F. Herzberg, **Work and the Nature of Man** (Cleveland: world Pub., 1966).

(٨) J.D. Mills, "Job Satisfaction in Large Factories, in Schultz *op. cit.*, p. 287.

(٩) D. Beach, **Personnel : The Management of People at Work**, 2ed. (New York : Macmillan, 1975), p. 410.

لذلك فإن من الأهمية بمكان أن تتنبه الإدارة للمجموعتين من العوامل — الدافعة والوقائية • وتبحث أهمية كل عامل منها وترتيبه بالنسبة للعوامل الأخرى ، عند مجموعات العمال المختلفة • وتحاول بعد ذلك أن تحقق المزيج المناسب من كل من العوامل الدافعة والصحية على السواء (١٠) ، لتضمن مقابلة دوافع العاملين ، ومن ثم تحفيزهم لبذل الجهد المطلوب لتحقيق أهداف العمل •

نظرية الهدف والوسيلة

توضح هذه النظرية أن هناك ثلاثة عناصر تشترك في دفع الأفراد للعمل • وهذه العناصر هي الحاجة والهدف والوسيلة • فأما الحاجة فهي ما يريد الفرد أن يحصل عليه • والهدف هو الحافز الذي يقدم اشباعا لحاجة الفرد • وأما الوسيلة فتعبر عن الطريقة التي تؤدي للحصول على هذا الحافز • ويتوقف استعداد الفرد للعمل واقباله عليه ، على عاملين هامين ، هما أهمية الحافز بالنسبة للفرد ، واعتقاد الفرد في أن سلوكا معيناً سيمكنه من الحصول على الحافز • فإذا كان الحافز هاما بالنسبة للعامل (الأجر الإضافي مثلاً) ورأى أن زيادة الانتاج ستوصله الى هذا الحافز ، فإن ذلك سيدفعه للعمل ويزيد اقباله عليه • والعكس إذا كان الحافز لا يشكل أهمية كبيرة للعامل ، أو رأى أن السلوك الذي يسلكه لا يوصله الى هذا الحافز ، فإنه سيقاوم عن العمل •

ولكن تواجه الإدارة بعض الصعوبات عند وضع الحوافز وتحديد الطرق المناسبة للحصول عليها • وأهم هذه الصعوبات هي (١١) :

١ — أن الحافز الذي تحدده الإدارة قد لا يكون بالضرورة مؤدياً

(١٠) على عبد الوهاب ، الحوافز في المملكة العربية السعودية ، الرياض : معهد الإدارة العامة ، ١٩٨٢ ، ص ٢٤
(١١) R. Miles, 'Theories of Management' (New York : Mc Graw-Hill, 1972), p. 134 — 135.

الى الاشباع الملائم لحاجات الأفراد • فقد يكون الأجر من وجهة نظر العامل قليلا ، أو يرى أن الاشراف لا يهيؤ له فرص احترام الذات والتعبير عن النفس •

٢ — قد تكون الطريق التي تحددها الادارة للحصول على الحافز غير واضحة أو غير مقبولة من جانب الأفراد • فقد يجد هؤلاء مثلا أن مستوى الأداء الذي تضعه الادارة يفوق طاقاتهم ، أو يزيد عن مستوى العامل متوسط الكفاءة ، أو يظنون أن الادارة تريد ارهاقهم أو استغلالهم

٣ — قد يرى الأفراد طرقا أخرى للحصول على الحوافز ، وربما يكون بعض هذه الطرق في غير صالح المنظمة • فقد يستهلك العامل جانبا كبيرا من الخامات أو قطع الغيار ، في سبيل زيادة الكمية المنتجة ليحصل على أجر كبير ، أو قد يضجى بالجودة في مقابل تكبير الكم •

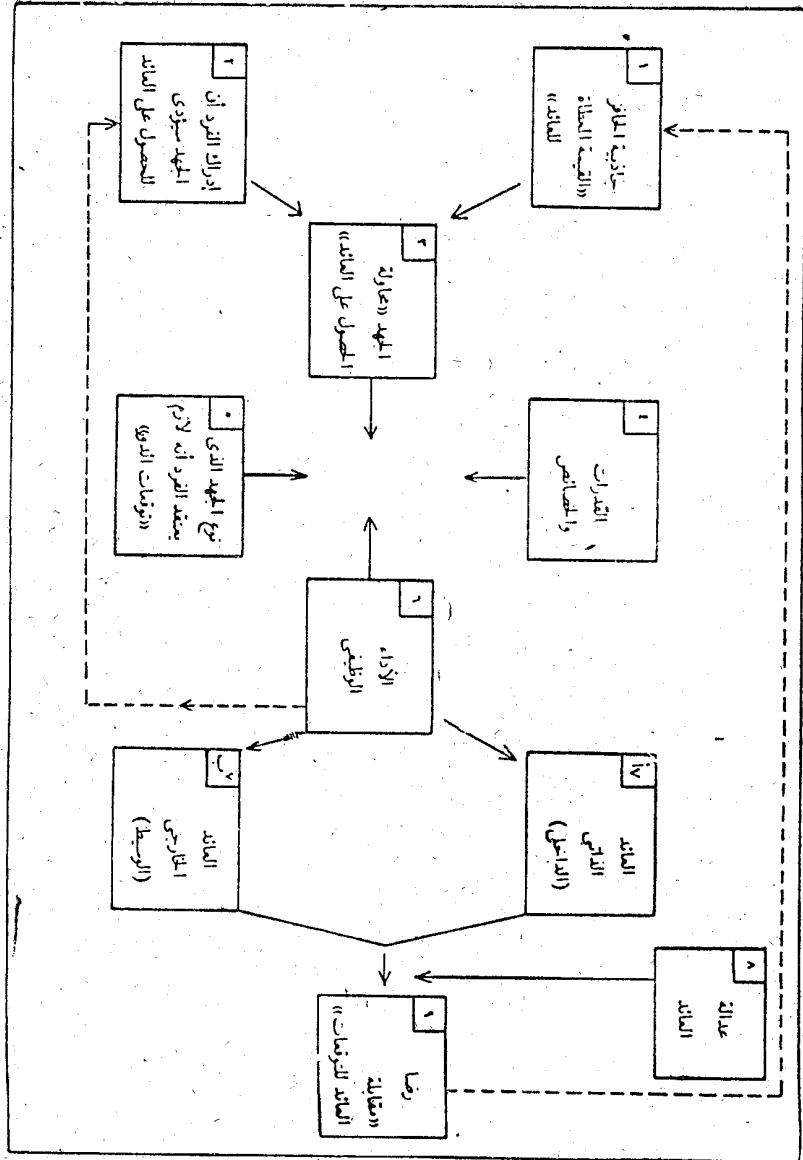
٤ — قد لا تكون الحوافز المحددة واضحة لجميع الأفراد ، أو قد لا يعرفون التوقعات المطلوبة منهم بالنسبة للأداء • وهذا ينتج عن افتقار الاتصال بين الادارة والعاملين ، وعن غموض المعايير وعدم توضيحها للجميع باللغة والطريقة التي يفهمونها •

اذلك فانه يقع على ادارة الانتاج عبء التنبيه لهذه الصعوبات ومحاولة علاجها • وذلك بأن تتعرف على الحاجات الحقيقية التي توجد عند العمال ، وأن تضع الحوافز المناسبة لها ، وأن تتعرف على أهمية هذه الحوافز في نظر العمال • وأن توضح لهم الطرق السليمة التي تؤدي الى اشباع حاجاتهم • فمثلا — كما يقترح ميلز — ان حاجات اثبات الذات واحترام النفس ، تشبعها حوافز الترقية ، وفرص التقدم ، والأعمال ذات المسؤولية ، واعتراف الرؤساء ، والأجور المجزية • أما الطريق الى ذلك فهي الالتزام والأداء الممتاز وتحسين القدرات والمهارات (١٢) • كما

تستطيع الإدارة عن طريق المشرفين المباشرين أن تساعد العمال على الأداء الجيد ، وأن تتعرف منهم على المستويات التي يستطيعون بلوغها ، وعلى المشكلات التي تحول دون ذلك ، واقتراحاتهم لحلها ، وأن تدريبهم على بلوغ مستويات أداء أرقى وذلك حتى تتمكن من تقديم الحوافز الواقعية التي تشبع حاجات العمال وتساعد على تحقيق أهداف العمل •

نظرية التوقعات

يضع بورتر وزميله لولر نموذجاً للدافعية (شكل ١٢) ، يعتمد على نفس الأساس الذي تقوم عليه نظرية الهدف والوسيلة • إذ أن الجهد الذي يقرر الفرد بذله في عمله يتوقف على أهمية الحافز أو العائد بالنسبة إليه • وتصور الفرد بأن الجهد المبذول سيؤدي إلى الحصول على العائد المطلوب • فإذا توفر هذان العنصران قام الفرد بتوجيه جهوده لتحقيق مستوى الأداء الذي تتطلبه الإدارة ، مستخدماً في ذلك القدرات والخصائص التي يتمتع بها ، فإذا تم ذلك حصل الفرد على نوعين من العائد ، داخلي وخارجي • فأما الأول فهو ما يطمع فيه الفرد من احترام وتقدير لجهوده (العوامل الدافعة في نموذج هيرزبرج) • وأما العائد الخارجي فهو العلاوات والبدلات وظروف العمل وسياسات المنظمة (العوامل الوثائية) • فإذا كان هذا العائد - بشقيه - عادلاً وملائماً ومجزياً من وجهة نظر الفرد ، تحققت تلك الدرجة من الرضا التي تجعله يكرر العمل مرة أخرى • فكلما زادت درجة رضاه زاد إقباله على العمل ، وكلما علت نقص ، وهكذا • • هذا بالإضافة إلى توفر القدرات والمهارات التي تمكنه من بذل الجهد المطلوب • أما إذا لم يتحقق عنصر من هذه العناصر ، فإن عملية الدافعية تتعثر • فمثلاً قد يكتشف الفرد خطأ تقديره للرابطة بين الجهد المبذول والحصول على المكافأة أو العائد المقرر • فيعيد الفرد النظر في توجيه جهوده أو عدم توجيهها أو توجيه جزء صغير منها فقط ، أو قد يقرر توجيه جهوده ناحية أخرى • هذا بالإضافة إلى أن



شكل (١٢) نظرية التوقعات
المصدر : ستافلين ، كي ، الإدارة والسلوك التنظيمي ، بنديرك : ويلي ، ١٩٧٩ ، ص ٢٢٧ .

الرضا الذى يحصل عليه الفرد ينتج عن مطابقة العائد الذى يحصل عليه فعلا ، لما يعتقد أنه مناسب للجهد المبذول • لذلك يرى « دوبرين » أن الفرد يميل الى زيادة مجهوداته فى العمل اذا تحققت الشروط الآتية (١٣)

- ١ — أن العمل الجاد سيؤدى الى الأداء الجيد •
- ٢ — أن الأداء الجيد سيؤدى الى الحصول على العائد المحدد •
- ٣ — أن هذا العائد يشبع حاجة هامة للفرد •
- ٤ — أن هذا الاشباع كاف بحيث يبرر أو يستحق الجهد المبذول •
- ٥ — اذا زاد اعتقاد الفرد بأن الجهد سيؤدى الى الأداء الجيد ، وأن الأخير سيؤدى الى العائد •
- ٦ — اذا كان احتمال النجاح فى الأداء ضئيلا ، فلا بد أن يكون الحافز كبيرا حتى يبرر المخاطرة •

دينامية الدوافع

تحاول النظريات التى عرضناها باختصار أن تعمق مفهومنا للدوافع، وتضيف الى خبرة الادارة ما يمكنها من فهم دوافع عامليها • ونؤكد أن هناك مجموعة من الاعتبارات يجب أن تنتبه لها الادارة • وهى كما يلي (١٤) :

- ١ — ان حاجات الانسان معقدة ومتداخلة ويؤثر بعضها فى البعض الآخر •
- ٢ — لتكوين الشخصية ودرجة نضوجها أثر كبير على تكوين حاجات الفرد • ومن ثم فان التغيرات التى تحدث فى الشخصية — تبعا

A. Dubrin, **Human Relations : A Job Oriented Approach** (١٣)
(Reston : A Prentice-Hall Co., 1978), p. 31.

(١٤) على عبد الوهاب ، فى الموسوعة العلمية والعملية للبنوك
الاسلامية ، مرجع سبقت الاشارة اليه ، ص ٩٩

للمواقف والعوامل البيئية — تصاحبها تغيرات فى دوافع الفرد •

٣ — قد تحرك سلوك الفرد حاجة واحدة ، أو حاجات متعددة فى نفس الوقت • فيميل الفرد مثلا الى اتقان عمله ، ليحصل على أجر مجز ، وتقدير رؤسائه ، والترقية • • فهذه دوافع مادية ونفسية واجتماعية ، فى نفس الوقت •

٤ — قد يكون السلوك المتشابه نتيجة دوافع مختلفة ، كما ينتج السلوك المختلف عن دوافع متشابهة •

٥ — من الأهمية بمكان التعرف على الفروق الفردية عند العاملين ، بالنسبة لنوع دوافعهم ، وترتيب أهميتها ودرجات الاشباع التى يطمعون فيها •

٦ — قد تحرك سلوك الفرد دوافع معينة ، ولكنه لا يعيها ولا يحس بوجودها •

٧ — تختلف حاجات العاملين خلال الزمن — كما ونوعا وترتبيا •

٨ — تلعب الظروف الاقتصادية أثرها فى تكوين دوافع الأفراد وتغييرها • وكذلك ما توفره التكنولوجيا الموجودة فى المجتمع من وسائل لاشباع هذه الدوافع •

٩ — يتأثر الفرد فى دوافعه — نوعا وعددا وترتبيا — بجماعة العمل التى ينضم اليها ، وكذلك بالبيئة والمناخ التنظيمى فى مجمله •

١٠ — تستطيع الإدارة توجيه دوافع عاملها ، وانشاء دوافع جديدة واعادة ترتيب الدوافع الموجودة • • وذلك بالتدريب والقيادة والقُدوة •

خلاصة

كان محور هذا الفصل دوافع العمل • فبدأنا بإبراز أهمية دراسة الدوافع ، وأن الدافع عبارة عن حاجة يريد الإنسان اثنباعها فى محيط وظروف معينة • ثم ناقشنا النظرية التقليدية والحديثة عن الطبيعة البشرية للعاملين • وقلنا انهما تغفلان الفروق الفردية والظروف المحيطة بالعامل • ثم عرضنا للمدرج الهرمى لحاجات الانسان والاعتبارات التى يجب التنبه اليها عند دراسة هذا المدرج • وانتقلنا الى نموذج الشخصية الذى يضع خصائص معينة للشخصية فى مرحلتى الطفولة والنضوج ، ويبرز أثر تعامل الادارة مع شخصيات العاملين على سلوكهم ودوافعهم • وأكدنا أن الادارة يجب أن تدرس شخصيات عاملها وتتعرف على حاجاتهم وتحدد نوع الوظائف الملائمة لهم • ثم عرضنا لنظرية العوامل الدافعة والصحية ، التى تصنف الخصائص الوظيفية الى عوامل تتعلق بالرضا وأخرى بعدم الرضا • ونبهنا الى أن الادارة يجب أن تفحص النوعين من العوامل وتأثيرهما على رضا العاملين • ثم وضعنا أن نظرية الهدف والوسيلة تعتمد على وجود عناصر ثلاثة لتحفيز الأفراد ، هى الحاجات والحوافز والطريقة التى يسلكها الأفراد للحصول على الحوافز • وأبرزنا الصعوبات التى تواجه هذه النظرية وكيف تتنبه لها الادارة وتحاول علاجها • ثم تكلمنا عن نظرية التوقعات التى تربط بين الحافز والجهد الذى يبذله الفرد ، وأهمية الحافز له ، ومدى ملائمة وعدالة العائد الذى يحصل عليه • وأخيرا ذكرنا مجموعة من العوامل التى يجب أن تبحث الادارة فى ضوءها دوافع عاملها ، حتى تفهمها جيدا ، ومن ثم توجيهها الوجهة المناسبة ، التى تحقق اثنباع هذه الدوافع ، وانجاز أهداف العمل

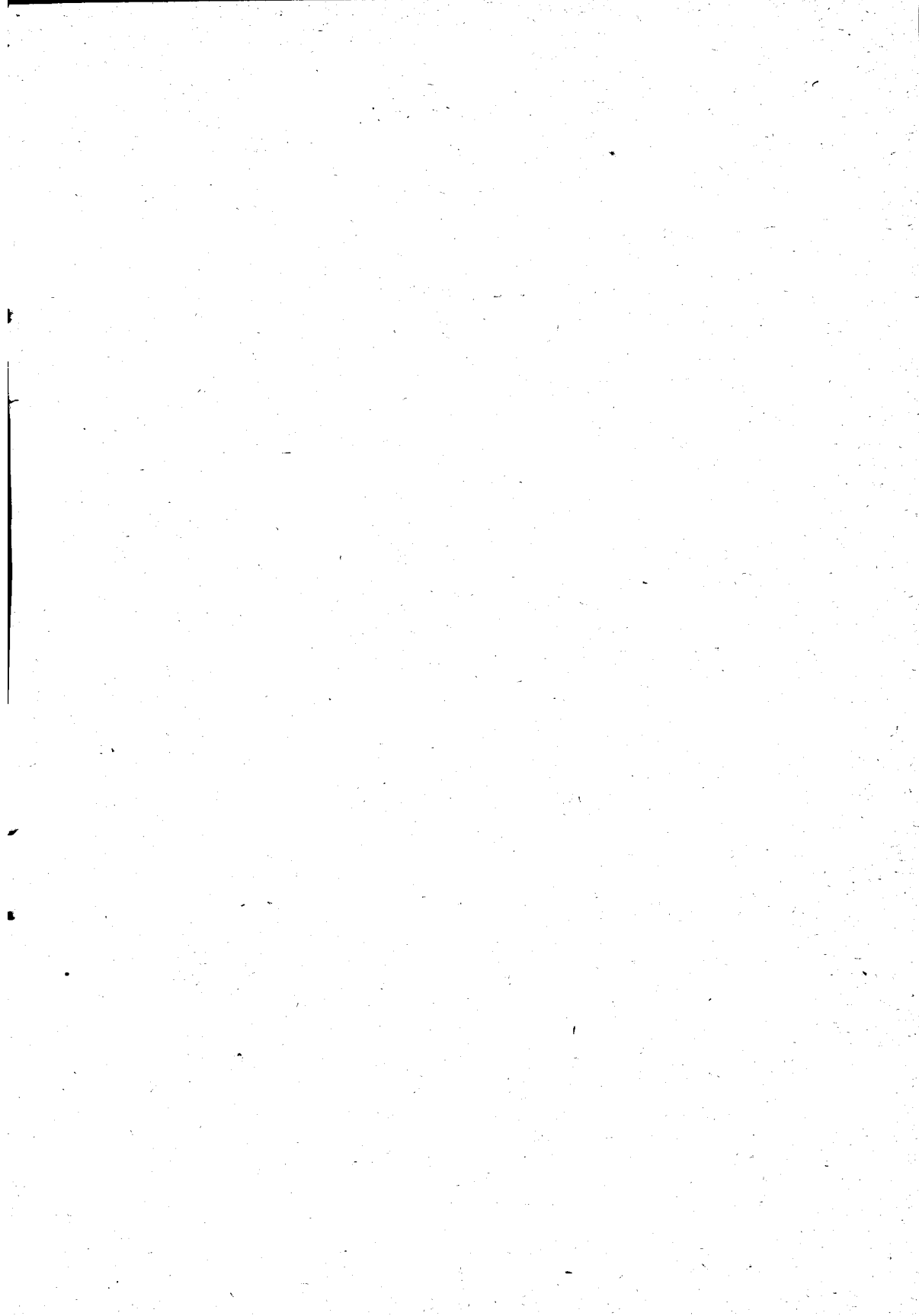
المبحث الحادى عشر

الأجور

أهداف المبحث

تحقق لك قراءة هذا المبحث :

- * التعرف على طرق دفع الأجور والفروق بينها
- * فهم العوامل التى تساعد على نجاح الأجور التشجيعية
- * التعرف على الأسس السليمة لتحديد الأجور •



أهمية الأجر

لا تحتاج فكرة دفع الأجور والمهايا للأشخاص القائمين بالعمل الى تأكيد . فأهمية الأجر واضحة في حصول الفرد على الوسيلة التي تكفل له المستوى المعيشي الذي يطمع فيه ويرضى عنه . هذا بالإضافة الى ما يوفره الأجر لصاحبه من شعور بالقدره على الكسب ، فيحس بكيانه وأهميته في نظر نفسه ، وأسرته ، والمجتمع . فهو يخرج من بيته ويعمل في وظيفة معينة ، يؤدي واجباتها ويتحمل مشاقها ويواجه مسئولياتها . ويتقاضى عن ذلك أجرا ، يستخدمه في الحصول على السلع والخدمات التي تلزمه هو وأسرته .

فهو اذن يتمتع باحترام نفسه وتقديره لها ورضاه عنها . ويتمتع باحترام أسرته وتقديرها له . وكذلك احترام زملائه وأصدقائه وجيرانه وأقاربه ، في المجتمع المحلي الصغير والمجتمع الكبير . فهو ليس عاطلا أو عالة على أحد . هذا بالإضافة الى أن المجتمع يهتم أن تعمل الموارد البشرية المتوفرة فيه وتكسب رزقها ، حتى تنمو وتتطور ، وتقدر على استغلال الموارد الأخرى ، الطبيعية والمادية .

سياسة الأجور

تقوم سياسة الأجور على أساس هام هو : الأجر المناسب للعمل المناسب . لذلك فان دراسة الوظائف ، توصيفها وتقييمها ، تعتبر ركنا هاما في وضع سياسة الأجور الملائمة . وذلك لأن الوظائف التي تمارسها المنظمة — على اختلاف إدارتها وأقسامها وشعبها — تتنوع كما أوضحنا في المبحث الثامن ، طبقا لعدد من العوامل : طبيعة العمل ، والجهد المبذول فيه ، والمسئولية التي يتحملها صاحب الوظيفة ، والمهارة المطلوبة لأداء العمل ، والظروف المكانية التي يمارس فيها الفرد وظيفته ، ومن ثم فان الوظائف المختلفة يجب أن يتقاضى أصحابها أجورا مختلفة .

ونتراوح اختلافات الأجور حسب درجات صعوبة العمل أو سهولته ،
وجسامة المسؤولية أو قلتها ، وكثافة المهارة المطلوبة ... الخ .

طرق دفع الأجور

ونعرض فيما يلي لطريقتين رئيسيتين لدفع الأجور ، هما الأجر
الزمنى والأجر حسب الانتاج . وتنضوى تحت الطريقة الثانية عدة طرق
فرعية . وتختلف المنظمات فى الطرق التى تستخدمها لدفع الأجور .
فقد تستخدم طريقة واحدة أو أكثر أو تشكيلة منها . وهى فى ذلك تحاول أن
تحقق توازنا بين مصلحة العامل ومصلحة العمل . أى أن يحصل
العامل على حقه الذى يكفل له العيش اللائق ويحفزه للاستمرار فى
العمل بالمنظمة . وفى نفس الوقت بذل الجهد المطلوب بالكفاءة الواجبة
لاتمام الانتاج المقرر بالكميات والمواصفات اللازمة فى الوقت الملائم .
وذلك لتحقيق أهداف العمل بالدرجة المطلوبة من الفعالية .

الأجر الزمنى

يدفع للعامل بموجب هذه الطريقة أجر معين ثابت عن الوقت الذى
يقضيه فى العمل . وقد تكون وحدة الحساب ساعة أو يوما أو أسبوعا
أو شهرا . ولا يتغير الأجر هنا بتغير كمية الانتاج التى يتمها العامل .

وتصلح هذه الطريقة فى الأحوال الآتية (١) :

- ١ — الأعمال التى يصعب القياس الكمى لانتاجها .
- ٢ — الأعمال التى يصعب فيها تحديد العلاقة بين الانتاج والجهد
المبذول فيه .
- ٣ — الأعمال التى يكون عامل الجودة فيها أهم من كمية الانتاج .

(١) زكى هاشم ، مرجع سبق ذكره ، ص ٣٠٥ - ٣٠٦ .

٤ - الانتاج غير المتماثل •

٥ - الأعمال التى تحدث فيها أعطال يصعب تفاديها •

وتعتبر هذه الطريقة من أقدم طرق دفع الأجور ، وأسهلها • وفى نفس الوقت أكثرها استخداما ، كما أن كثيرا من العاملين - وكذلك النقابات - يفضلونها (٢) • وهى تحمل مزايا سهولة حساب الأجر ، وقلة النفقات الادارية الخاصة باعداد كشوف وسجلات الأجر كما أنها تضمن للعامل دخلا « ثابتا » فتتمده بالشعور بالأمان والطمأنينة •

أما عيوب هذه الطريقة فى دفع الأجور فأهمها اغفال الفروق الفردية بين الأشخاص • فهى لا تفرق بين المجددين والمهملين • كذلك فإنها لا تشجع الابتكار ، إذ أن الأجر الزمنى يحدد فى العادة على أساس « الكفاءة المتوسطة » • ومن ثم لا يوجد حافز أمام المتفوقين • وقد ينتج عن ذلك هبوط فى مستوى الأداء (٣) • هذا بالإضافة الى صعوبة التنبؤ بتكلفة العمل (٤) ، وذلك لأن عنصر الأجر ثابت بينما يختلف الانتاج الذى يدفع عنه هذا الأجر •

لذا فإن استخدام هذه الطريقة يتطلب بعض الاحتياطات • وهى وجود اشراف واع لضبط الانتاج ، وتحقيق التزام العاملين الذين قد يتهاونون بسبب ضمانهم أجرا ثابتا بغض النظر عن الكمية المنتجة • كذلك يجب أن يتوفر عند العاملين قدر من الاستعداد والرغبة للعمل ، وأن يتم تدريبهم على أداء واجباتهم بالشكل المطلوب •

الأجر حسب الانتاج

يرتبط أجر العامل لبقا لهذه الطريقة بكمية الانتاج التى يتمها فى فترة زمنية معينة • حيث يكون هناك أجر معين للوحدة أو القطعة

(٢) على عبد الوهاب ، مرجع سبق ذكره ، ص ٢٩٧ •

(٣) محمد ماهر عليش ، مرجع سبق ذكره ، ص ٥٢٤ •

(٤) زكى هاشم ، مرجع سبق ذكره ، ص ٢٠٧ •

المنتجة • ويصبح أجر العامل عن الساعة أو اليوم هو عدد القطع التي ينتجها في هذه الساعة أو اليوم مضروباً في الأجر المحدد للقطعة •

والفكرة في هذه الطريقة أن يحفز العامل على زيادة إنتاجه حتى يحقق دخلاً إضافياً ينفعه في مقابلة نفقاته • وفى نفس الوقت تستفيد الإدارة بزيادة الإنتاج مع عدم زيادة كبيرة في التكاليف (هـ) • لذلك تطلق لفظة الأجر التشجيعى على هذا النوع من الأجور • ويصلح ذلك للتطبيق في :

- ١ — الأعمال النمطية ، المتماثلة الوحدات •
- ٢ — الأعمال التي يسهل قياس إنتاجها كمياً •
- ٣ — عندما يتناسب العملية الانتاجية دون أعطال •
- ٤ — وعندما يكون الاهتمام موجهاً ناحية الكم أكثر من النوع •

وتحقق هذه الطريقة بضع مزايا هي تحفيز العاملين على زيادة الإنتاج ، وإمكان تقدير تكلفة العمل مقدماً • كما أنها تفرق بين العاملين على أساس المجهود الذى يبذلونه ، وأثره في زيادة الإنتاج أو قلته • فيأخذ الذى يزيد إنتاجه نصيباً معلوماً ، ويحرم الذى ينخفض إنتاجه •

غير أن هناك عيوباً تصاحب هذه الطريقة أهمها (٦) :

- ١ — مشكلة تحديد المعايير التي يتم دفع الأجر على أساسها •
 - ٢ — احتمال التضحية بالجودة في سبيل زيادة كمية المنتج •
 - ٣ — إرهاق الموارد البشرية والمادية •
 - ٤ — عدم انصاف هذه الطريقة للأفراد ذوي الكفاءة المتوسطة •
- اذ يستفيد منها فقط ذوو الكفاءة العالية •

(٥) ماهر عليش ، مرجع سبق ذكره ، ص ٥٤٨ •

(٦) زكى هاشم ، مرجع سبق ذكره ، ص ٣٠٨ •

هـ — الاهتمام فقط بسرعة العامل وزيادة انتاجه ، واهمال عوامل أخرى لها أهميتها ، مثل سلوكه الوظيفى وتعاونه مع الآخرين •

أسس الدفع حسب الإنتاج

تستخدم الادارة فى دفع الأجر حسب الانتاج طريقتين : أولهما الأجر الثابت والأخرى الأجر المتغير • كذلك تستخدم الاساس الفردى أو الجماعى • وذلك على النحو التالى •

١ — أجر القطعة الثابت

تضع الادارة طبقا لهذه الطريقة أجرا معينا « موحدا » لكل قطعة ينتجها العامل ، بغض النظر عن عدد القطع التى ينتجها — زيادة أو نقصانا • وبذلك يكسب العامل الذى يزيد انتاجه ، دخلا اضافيا • ولا يحقق هذا الدخل الذى لا يزيد انتاجه • كما ينخفض دخله اذا قل انتاجه • أى أن العلاقة بين الأجر وعدد القطع المنتجة علاقة طردية مباشرة •

٢ — أجر القطعة المتغير

وهنا تحدد الادارة أجرا معينا للوحدات المنتجة • وذلك لعدد معين للوحدات، يتغير بعده الأجر المخصص للوحدة، بحيث يصبح أقل من الأجر أو أكثر • وفى الحالة الأولى تعطى الادارة أجرا أقل عن كل قطعة منتجة فوق العدد المحدد • أى أن معدل زيادة الأجر يرتفع بدرجة أقل من معدل زيادة كمية الانتاج • وذلك حتى تحد الادارة من الزيادة فى عدد القطع المنتجة • والتى قد يبالغ فيها بعض العمال فيرهقون أنفسهم ويستهلكون موارد المنظمة ويضحون بعامل الجودة •

وأما فى الحالة الثانية فتعطى الادارة أجرا أكبر عن كل قطعة منتجة فوق العدد المقرر الذى يدفع له الأجر العادى • أى أن زيادة

الأجر تسير بمعدل يرتفع عن زيادة كمية الانتاج • وتلجأ الادارة الى هذا الأسلوب حتى تشجع العمال على زيادة الانتاج والاستفادة مما توفره هذه الطريقة من زيادة في الدخل •

طريقة تايلور في دفع الأجور

كان اهتمام تايلور منصبا في جميع دراساته وأبحاثه على زيادة الانتاجية • لذلك كانت الطريقة التي اقترحها للأجور تعتمد على تحديد مستوى قياسي للانتاج وتقرير فئتين للأجر ، احدهما منخفضة والأخرى مرتفعة • فأما الأولى فيحاسب بها العامل الذي ينخفض انتاجه عن المستوى القياسي • وأما العامل الذي يبلغ ذلك المستوى ، ثم يزيد عليه، فيحاسب على أساس الفئة المرتفعة للأجر •

فاذا كان المعدل المقرر للانتاج هو خمسين وحدة انتاجية في اليوم مثلا • وكانت فئتا الأجر عشرين ، وخمسة وعشرين قرشا • واذا أنتج العامل الخمسين وحده كان دخله :

$$٥٠ \times ٢٥ = ١٢٥٠ \text{ جنيها}$$

واذا زاد عن هذا المعدل فانتج ستين قطعة مثلا زاد دخله الى :

$$٦٠ \times ٢٥ = ١٥٠٠ \text{ جنيها}$$

أما اذا أنتج أقل من المعدل المقرر ، وليكن خمسة وأربعين قطعة مثلا ، كان دخله :

$$٤٥ \times ٢٠ = ٩٠٠ \text{ جنيها}$$

واذا أنتج تسعا وأربعين قطعة كان دخله ٩٨٠ جنيها • وقد أراد تايلور بهذه الطريقة أن يجتذب العمال المهرة (٧) ويكافأهم

(٧) المرجع السابق ، ص ٣١١ •

على جدبتهم وزيادة انتاجيتهم • ويعاقب الكسالى أو منخفضى الانتاجية (٨) ، لأن فرق الدخل بين النوعين كبير •

طريقة هالى

تقوم هذه الطريقة على تحديد زمن قياسى معين لأداء عمل معين ، أو لانتاج عدد معين من الوحدات • فإذا أتم العامل الانتاج فى وقت أقل من الوقت المحدد ، تقاضى نسبة مئوية من أجر الوقت المقتصد • وتتراوح هذه النسبة بين ٣٠٪ ، ٧٠٪ ولكنها فى معظم الأحوال تقسم مناصفة بين العامل وصاحب العمل (٩) • وبالتالي يتكون أجر العامل تبعاً لهذه الطريقة من شقين : أجر الوقت الذى يستنفده فى العمل ، ونسبة من أجر الوقت الذى يوفره • كما يتبين من المعادلة الآتية :

الأجر الكلى للعامل = أجر الساعة (الوقت المستنفد + نسبة مئوية من الوقت المقتصد) فإذا كان الوقت القياسى للعمل ثمانى ساعات ، وأجر العامل خمسة وعشرين قرشاً فى الساعة ، والنسبة المخصصة من الوقت المقتصد هى ٥٠٪ ، وإذا أتم العامل هذا العمل فى ثمانى ساعات ، كان أجره جنيهين (٨ × ٢٥) • أما إذا أتم العامل هذا العمل فى ست ساعات فقط يصبح أجره :

$$٢٥ (٦ + ٢ \times ٥٠ \%) = ١٧٥ \text{ قرشاً}$$

وبذلك يكون العامل قد عمل ست ساعات وحصل على أجر سبع ساعات ، باستخدام المعادلة الآتية

الوقت القياسى + الوقت المستنفد فعلاً

$$\times \text{ أجر الساعة}$$

٢

(٨) ماهر عليش ، مرجع سبق ذكره ، ص ٥٥١ .

$$9 + 8 = 170 \text{ قرشا} = 20 \times \frac{8 + 9}{2}$$

طريقة روان

تتشابه هذه الطريقة مع سابقتها ، من حيث تحديد زمن قياسي للعمل ، ومنح نسبة مئوية من أجر الوقت المقتصد . ولكنها تهوؤ زيادة أكبر من طريقة هالسي ، حيث يتم حساب أجر العامل - في المثال السابق - كما يلي :

$$1 - \text{الأجر الكلي للعامل} = \text{أجر الساعة} \times (\text{الوقت المستنفد} + \frac{\text{الوقت المستنفد} \times \text{الوقت المقتصد}}{\text{الوقت القياسي}})$$

$$20 \times \left(\frac{2 \times 6}{8} + 6 \right) =$$

$$= 187.50 \text{ قرشا} = 750 \times 20 =$$

أو

$$2 - \text{الأجر الكلي للعامل} = \text{الوقت المستنفد} \times \text{أجر الساعة} + \frac{\text{الوقت المستنفد} \times \text{الوقت المقتصد}}{\text{الوقت القياسي}} \times \text{أجر الساعة}$$

$$= 20 \times \frac{2 \times 6}{8} + 20 \times 6 =$$

Lockyer, op. cit., p. 400.

$$= 100 + 150 \times 20$$

$$= 1870 \text{ قرشا}$$

طريقة جانت

وتشبه هذه طريقة تايلور في أنها تحدد معدلات أجر مختلفة للمجهدين والكسالى • ولكنها تختلف عنها في أنها تضمن للعامل أجرا يوميا ، حتى اذا لم يستطع الانتاج في الوقت المعيارى المحدد • أما العامل الذى يحقق الانتاج المطلوب في الوقت القياسى ، فيزيد أجره بمقدار ٢٠٪ من الأجر المحدد للساعة • فاذا زاد انتاج العامل عن المعدل المحدد ، فانه يتقاضى أجرا بمعدل معين عن كل قطعة اضافية • أى أن هذه الطريقة تحاول أن تجمع بين مزايا ضمان حد أدنى للأجر، وفي نفس الوقت تشجيع العامل على زيادة انتاجه للاستفادة من العلاوات الاضافية •

طريقة امرسون

كذلك تحدد هذه الطريقة مستوى قياسيا للانتاج • ولكنها تأخذ في الاعتبار تفاوت درجات الكفاءة الانتاجية • فهي تحدد هذا المستوى بالنسبة للعامل متوسط الكفاءة • وتضمن للعامل حدا أدنى من الأجر ، هو أجر الوقت المستنفد في العمل • ويزداد هذا الأجر بنسبة معينة اذا زاد مستوى الكفاءة الانتاجية • وترتفع هذه النسبة تدريجيا مع كل زيادة في الكفاءة الانتاجية • ويعبر عن معدل الكفاءة بقسمة الوقت المقرر لعملية معينة على الوقت المستنفد فعلا •

ويتطلب حساب أجر العامل تبعا لهذه الطريقة وضع جدول لكل عملية انتاجية ، يبين درجات الكفاءة الانتاجية المختلفة ، والنسب المئوية التى تضاف الى الأجر الأساسى لكل درجة من هذه الدرجات التى تزيد عن ٦٦٪ •

الأجر الفردى والجماعى

تعطى الادارة أجر القطعة — الثابت أو المتحرك — اما على أساس فردى أو جماعى • فأما الأساس الفردى فتمثله الطرق التى سبق شرحها • وأما الأساس الجماعى فيقتضى أن تدفع الادارة أجر زمينا لجماعة من العمال يشتركون فى عملية انتاجية واحدة • ثم تعطيهام علاوة اضافية فوق هذا الأجر • وتوزع هذه العلاوة الاضافية بنسب معينة يتفق عليها • ويؤخذ فيها رأى المشرف المباشر ، عن مدى مساهمة كل عضو من أعضاء الجماعة فى تحقيق الهدف المطلوب • وتصلح هذه الطريقة فى الحالات التى تتطلب تعاون عدد من الأشخاص فى فريق عمل، اذ تحفزهم على تنسيق مجهوداتهم واتساق الزيادة فى الانتاج ، بدلا من التسابق عليها ، والذى قد يؤدي الى نتائج غير ايجابية • كالتضحية بالجودة والاشراف فى المواد والخامات ، وحدوث حزازات بين الأفراد •

أسس تحديد الأجور

لكى تؤدى طرق الأجور التى ذكرناها ، مهمتها بنجاح وتصادف قبولا من جانب العاملين ، وفى نفس الوقت تحقق أهداف العمل يجب أن تتوفر فيها عدة شروط. أهمها :

١ — أن يتلائم الأجر مع تكاليف المعيشة بحيث يكفل المستوى اللائق للعيش للعامل وأسرته •

٢ — أن يتلائم الأجر مع نوع العمل الذى يؤديه العامل ، وأن تبني فروق الأجر على اختلاف فى طبيعة الوظيفة ، من حيث مسؤوليتها، وظروف العمل فيها ، والمجهود المطلوب لأدائها •

٣ — مراعاة الجانب الاقتصادى ، بحيث لا تمثل تكاليف العمل عبئا كبيرا على المنظمة •

٤ - أن تتوفر في الأجر « الدافعية » ، بحيث تحفز العامل على الأداء الجيد .

٥ - أن يتناسب الأجر مع الأجور التي تدفعها المنظمات الأخرى للأعمال المشابهة ، حيث يقارن الفرد نفسه بمن يعملون في نفس وظيفته وظروفه .

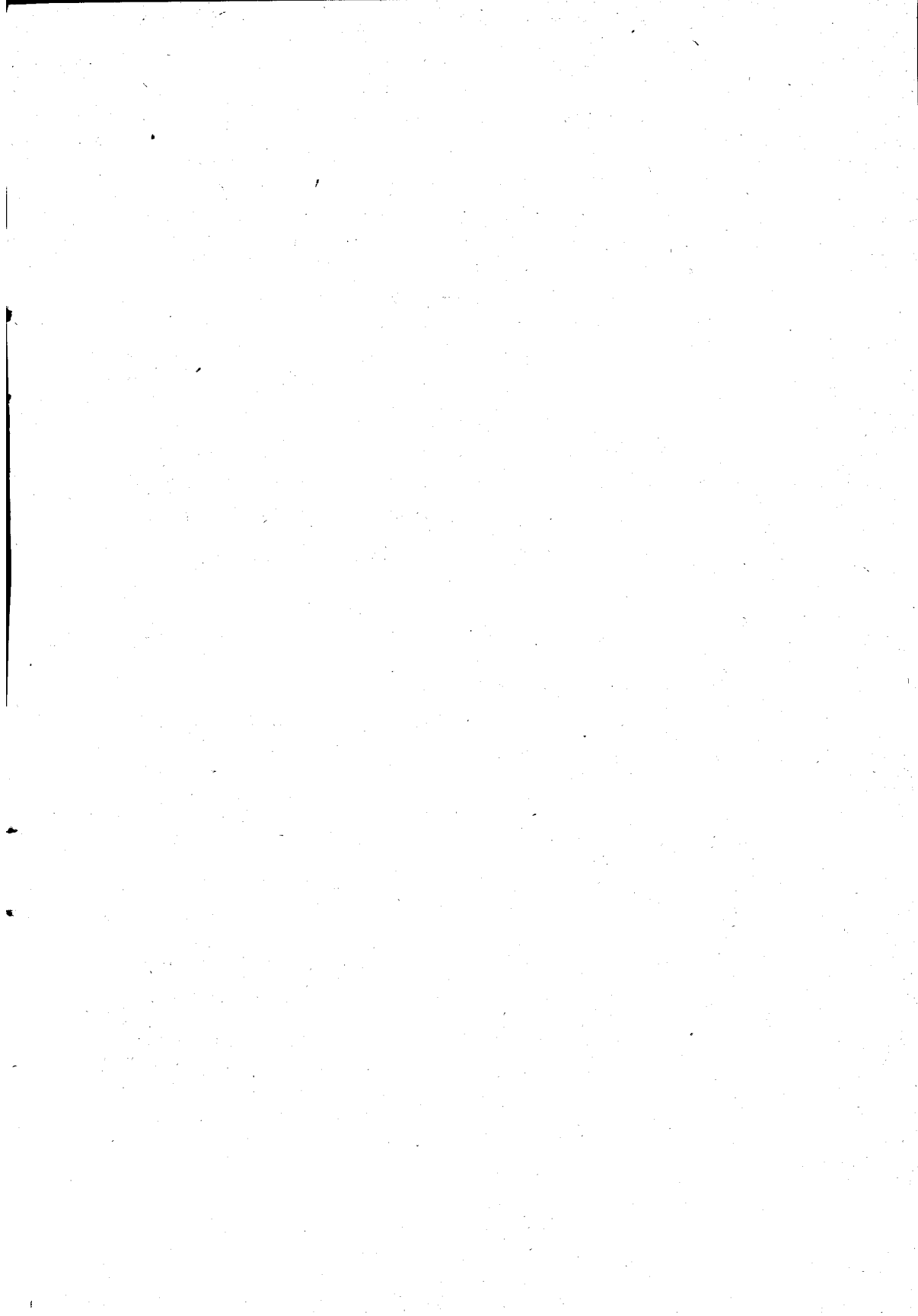
٦ - أن تتفق الأجور مع القوانين واللوائح الموضوعة في هذا الشأن .

٧ - أن يكون هيكل الأجور واضحا للعاملين ، ومفهوما من جانبهم .

٨ - أن يراعى في الأجور التشجيعية تحفيز العمال على زيادة الإنتاج دون تأثير على الجودة ، ووضع المعايير الموضوعية لقياس نتائج العمل ، وشرح طرق الاستفادة من هذه الأجور .

خلاصة

تناولنا الأجور في هذا البحث ، فبدأنا ببيان أهمية الأجر من الجوانب الاقتصادية والاجتماعية والنفسية ، والأساس الذي تقوم عليه سياسة الأجور ، وهو مبدأ الأجر المناسب للعمل المناسب . ثم ذكرنا أن هناك طريقتين لدفع الأجور ، الأجر الزمني الذي يدفع للفرد لقاء الوقت الذي يقضيه في العمل . والأجر حسب الانتاج وهو الذي يرتبط بالكمية التي ينتجها العامل في زمن معين . وقلنا ان لكل من الطريقتين مزايا وعيوباً وأعمالاً تصلح لها . ثم عرضنا أسس الدفع حسب الانتاج . وهي أجر القطعة الثابت الذي لا يتغير بتغير كمية الانتاج . وأجر القطعة المتغير الذي يختلف باختلاف عدد القطع المنتجة . وعرضنا أيضاً لبعض طرق دفع الأجور وهي طريقة تايلور ، وهالسي ، وروان ، وجانت ، وامرسون . ثم ذكرنا أن للأجور أسساً تجب مراعاتها حتى تحقق الغرض منها وهو مقابلة حاجات الأفراد ، وتسهيل تحقيق أهداف العمل .



المبحث الثاني عشر

الحوافز والمزايا

أهداف البحث

يتوقع منك بعد قراءة هذا المبحث أن :

- * تتعرف على أهمية الحوافز في العمل
- * تكون فكرة مناسبة عن أهم أنواع الحوافز
- * تكتسب تصورا مناسباً عن تفاعل الحوافز والدوافع
- * تتعرف على مكونات المزايا والخدمات
- * تلم بأهم الشروط الواجبة لنجاح الحوافز والمزايا

1890

1891

1892

1893

1894

1895

1896

1897

1898

مقدمة (١)

اطلعنا في البحث العاشر على أهم نظريات الدوافع • وتناقش الآن الحوافز — التي تُعبر عن تلك الوسائل التي تقدمها الإدارة لأشباع دوافع عاملها • وإذا كانت الدوافع عملية معقدة تتأثر بمجموعة من العوامل الفردية والاجتماعية والاقتصادية ، فكذلك الحوافز تعتبر عملية معقدة تحب دراستها بعناية حتى تستطيع الإدارة أن تقدم لعاملها الحوافز الملائمة التي تشبع فعلا الحاجات الموجودة عندهم • ونعرض فيما يلي للحوافز من خلال تصنيفها إلى مادية ومعنوية ، ايجابية وسلبية ، فردية وجماعية ، أساسية وبديلة ، وتفاعل الدوافع والحوافز • ثم نعرض لأهم المزايا والخدمات التي يمكن أن تقدمها الإدارة للعاملين • وتناقش أهم الشروط الملائمة لنجاح الحوافز والمزايا •

الحوافز المادية والمعنوية

الحوافز المادية هي تلك الحوافز التي تصرف في صورة نقدية ، دفعة واحدة أو على دفعات دورية • وهي تشمل إلى جانب المرتب أو الأجر الأساسي ، كل ما يضيف للعامل دخلا اضافيا • مثل الأجور الشخصية ، وأجر الوقت الاضافي ، والعلاوات الدورية والاستثنائية والمكافآت والبدلات •

وتعتبر الحوافز المادية أقدم أنواع الحوافز ، وهي التي استندت إليها النظريات التقليدية في الإدارة • وكانت مبنية على افتراض أن الإنسان مخلوق اقتصادي تهمة المادة في المحل الأول ، أو هي المجال

(١) لمناقشة أكثر تفصيلا للحوافز ، انظر :

— على محمد عبد الوهاب ، « نظام الحوافز والمزايا » ، الموسوعة العلمية والعملية للبنوك الإسلامية ، الجزء الرابع ، مرجع

سبق الإشارة إليه ، ص ٣٠١ — ٣٣٥

— على محمد عبد الوهاب ، « الحوافز في المملكة العربية السعودية » ، مرجع سبق الإشارة إليه .

الوحيد لاهتمامه • هذا بالإضافة الى الافتراض القديم عن كسل العامل وعدم رغبته في العمل ، وأن السبيل الوحيد لدفعه للعمل هو التعويض المالى الذى يحصل عليه في مقابل المجهودات المطلوبة منه •

أما الحوافز المعنوية فهي التى تتعلق بالحاجات النفسية والذهنية والاجتماعية للعاملين • وقد بدأ الاهتمام بها بعد تجارب مدرسة العلاقات الانسانية وتقدم العلوم النفسية والاجتماعية • وكذلك نتيجة لتقدم المجتمعات وتطور التكنولوجيا وانتشار التعليم وتنوع دوافع العمال ، التى لم تعد تقتصر فقط على الحاجات المادية ، ولكنها تشمل حاجات أخرى معنوية •

وتوجد تشكيلة كبيرة من الحوافز المعنوية نذكر أهمها باختصار فيما يلى :

١ - الوظيفة المناسبة :

والتي تعنى توافق نوع العمل الذى يؤديه الفرد ، مع قدراته ورغباته • وهذا هو ما قصده هيرزبرج بالعوامل الدافعة - التى عرضنا لها في المبحث العاشر • اذ يعتبر الوظيفة الملائمة بمثابة المحرك الذاتى للعامل (٢) الذى يكون عنده الرغبة في العطاء وحسن الأداء •

٢ - الاثراء الوظيفي :

وهو أسلوب طبقته شركة آى بى ام ، وحققت منه فوائد كثيرة • وهو يعتبر مكملاً لبدأ الوظيفة الملائمة للشخص المناسب • اذ أنه يعمل على تنويع واجبات الوظيفة وتجديد أعبائها • فيدفع العامل بذلك على

F. Herzberg, "One More Time : How To Motivate (٢)
Employees," in D. Beach, **Managing People at Work** (New York :
Macmillan, 1975), p. 242.

تطوير قدراته ومهاراته لمقاومة هذه الأعباء . كما أن الفرد يحس بكيانه وأهميته للمنظمة التي يوجد فيها . على أن هذا الأسلوب يصلح لوظائف معينة — وهي تلك التي يتوافر فيها عنصر التحدي والتنوع . ولا يصلح للأعمال الروتينية . هذا بالإضافة إلى درجة استعداد الأفراد للابداع وتنويع واجباتهم ، وكذلك رغبتهم في العمل وحرصهم على نجاحه .

٣ — المشاركة في اتخاذ القرارات :

ويعني ذلك إعطاء الفرصة للعامل أن يدلي برأيه ومقترحاته ، فيساعد المشرف أو رئيسه المباشر على اتخاذ القرارات المتعلقة بأمور العمل . وحيث أن العامل يعيش مشكلات العمل يوميا ، فإنه يكون فكرة ملائمة عن طبيعتها وأسبابها ومداخل علاجها ، فيفيد الإدارة بذلك كثيرا . وتأخذ المشاركة صورة عديدة ، فمن اللجان إلى عضوية مجالس الإدارة ، وفتح العمل ، واللقاءات الدورية بين الإدارة والعاملين .

٤ — الترقيية :

وهي حافز معنوي يتضمن تقديرا من الإدارة للفرد ، وصعود الأخير إلى مركز أعلى وتحمله مسئوليات أكبر . وهي كذلك حافز مادي عندما تتضمن زيادة في الأجر أو البدلات .

٥ — نظم الاقتراحات :

وهي وسيلة تلجأ إليها الإدارة للتعرف على ما في أذهان العمال من اقتراحات وأفكار . بشرط أن يكون هناك منهج معروف وواضح لبلوغ هذه الاقتراحات والأخذ بها إذا كانت نافعة . وذلك من خلال ما يعرف بصندوق المقترحات . أو المناقشة مع المشرف المباشر . أو إعداد

مكتب أو قسم لتلقى الاقتراحات وتصنيفها وتبويبها وإرسالها للإدارات المعنية .

٦ - ظروف العمل :

ويقصد بها مكان العمل من حيث تصميمه وترتيب الآلات والمعدات فيه ، والإضاءة والتهوية والتدفئة . وهى عناصر يجب أن تكون ملائمة ومريحة تساعد العامل على التركيز وبذل الجهد المطلوب . وتدخل هذه ضمن العوامل الصحية أو الوقائية فى نظرية هيرزبرج .

٧ - التوجيه والتدريب :

تعتبر المهارة القيادية التى يتميز بها المدير ، والأسلوب الذى يتبعه فى توجيه مرؤوسيه ، حافزا كبيرا للعاملين على اقبالهم على العمل وزيادة مجهوداتهم فيه ، وتحقيق الأهداف التى تسعى اليها المنظمة . كما أن التدريب الذى توفره المنظمة لعاملها ، والذي يسهم فيه المديرون والرؤساء ، لا يساعد فقط على اتقان العمل من الناحية الفنية ، ولكن أيضا على تكثيف رغبة العامل فى العمل الذى يؤديه .

٨ - جماعة العمل :

من الأهمية بمكان أن تضع الإدارة فى جماعة العمل الواحدة أولئك الأفراد المتناسقين المنسجمين . أى الذين يتفقون فى الميول والدوافع ، ويتقاربون فى المؤهل والخبرات . إذ أن ذلك يساعد على تقوية الشعور بالانتماء وروح العمل الجماعى ، ونشر العادات الصحية بين أعضاء الفريق الواحد .

٩ - تقويم الأداء :

عندما يكون تقويم أداء الأفراد عادلا وموضوعيا ، مبنيا على معايير سليمة وواضحة ومفهومة من جانب العاملين ، فإن ذلك يحفزهم

على الأداء الجيد • لأنهم يعلمون أن جهودهم محل تقدير ، وأن زيادة الجهود تؤدي الى زيادة العائد وأن التقصير يعرضهم للعقاب •

الحوافز الايجابية والسلبية

يوصف الحافز بأنه ايجابي لأنه يحمل مزايا معينة للفرد اذا قام بمقابلة التوقعات المطلوبة منه • وهى أداء عمله بالكفاءة المطلوبة وحسب المعايير المحددة • أما الحافز السلبي فيعنى حرمانا من مزايا ، أو توقيعا لعقاب محدد نتيجة فعل معين • وتستند الادارة فى تقسيمها الحوافز الى ايجابية وسلبية ، الى قاعدة سلوكية هامة وهى أن الفرد يميل الى تكرار السلوك المجزى الذى تكون نتائجه ايجابية ، ويعرض عن السلوك المحبط الذى يحمل آثارا سلبية (٣) • فالحوافز الايجابية اذن تعتمد على ترغيب الفرد لتكرار السلوك الوظيفى الملائم • بينما تعتمد الحوافز السلبية على تخويف الفرد من عواقب السلوك الخاطىء أو غير المقبولة • وتتضمن الحوافز الايجابية والسلبية ، النوعين المادى والمعنوى • فمن منح مكافأة الى حسم جزء من المرقب • ومن التقدير المعنوى والترقية الى حرمان الفرد من هذه الفرص •

ولكل من النوعين من الحوافز دور يؤديه ، فالجانب الايجابى يساعد على انتشار السلوك الملائم والاعتياد عليه • ويعمل الجانب السلبي للحوافز على تذكير الأفراد بالعقاب ، ومن ثم انضباطهم • ولكن من جهة أخرى فان للحوافز السلبية آثارا ضارة اذا لم تحسن الادارة استخدامها ، أو اذا لم تختار التوقيت المناسب لتطبيقها • والأمثلة على هذه الآثار ، العداء الذى يحدث بين الادارة والعاملين • وتحويل اهتمام الأفراد الى تجنب العقاب ، ومن ثم اختلاق الأعذار والانصراف عن الواجبات الأساسية والحد من الابتكار •

(٢) على عبد الوهاب ، الحوافز فى المملكة العربية السعودية ، مرجع سبقته الإشارة اليه ، ص ٤٦ •

لذلك فان من المهم أن تكثف الادارة الحوافز الايجابية وتنعطيها الأولوية . ثم تستخدم الحوافز السلبية لاحداث التوازن المطلوب في عملية التحفيز . وتحدد مجالات استخدام النوعين من الحوافز ، والأعمال والحالات التي تستوجب تطبيقهما . ثم تقوم بتنفيذهما في التوقيت السليم ، الذي يجب أن يتميز بالفورية ، بمعنى منح الحافز الايجابي بعد الأداء الجيد ، وتوقيع الحافز السلبي بعد حدوث الخطأ مباشرة .

الحوافز الفردية والجماعية

يستفيد العاملون من الحوافز في شكلها المادي والمعنوي ، وكذلك تنطبق عليهم بشقيها الايجابي والسلبي ، اما بصورة فردية أو جماعية . فيحصل العامل على أجر تشجيعي عندما يزيد انتاجه . وتحصل جماعة العمل كذلك على الأجر التشجيعي عندما تحقق الانجازات المتوقعة منها أو تزيد عليها . ويحصل الفرد على تقدير رئيسه والاشادة بمجهوده ، وكذلك تحظى الجماعة بتقدير رئيسها واشراكها في اتخاذ القرارات واسناد حل مشكلات معينة اليها .

وتخدم الحوافز الفردية غرضا هاما وهو اشباع حاجات الفرد — المادية والمعنوية والاجتماعية . وكذلك الحوافز تقدمها الادارة للجماعة لتشبع حاجات الانتماء والولاء واعتراف الآخرين(٤) . ويمكن للادارة أن تجنى من الحوافز الجماعية ثمارا كثيرة . مثل التعاون والمنافسة بين الأعضاء وتحقيق مصلحة العمل . وذلك اذا استطاعت أن تفهم تركيب الجماعة من حيث العدد والقدرات والميول ، واتجاهات أعضائها الى التعاون أو الانفرادية ، الى المصلحة العامة أو الأنانية ، زيادة الانتاج أو تقييده . واذا استطاعت كذلك أن توجه جهود الأفراد الى التكامل

(٤) المرجع السابق ، ص ٤٨ .

والمنافسة البناءة ، والشعور بوحدة الهدف والمصالح • ثم اذا استطاعت أيضا أن تضع المعايير العادلة لتوزيع الحوافز الجماعية على أعضاء الجماعة — كل حسب دوره وإنجازاته ومساهمته فى الناتج الكلى •

الحوافز الأساسية والبديلة

يقصد بالحاظر الأساسى ذلك الحافز الذى تخصصه الادارة لاشباع حاجة معينة • وأما الحافز البديل فهو ذلك الذى تستعويض به الادارة عن الحافز الأساسى فتقدمه للعاملين بدلا منه • وذلك اما لتنفيذ الحافز الأساسى ، أو لاستحقاق عدد كبير من العاملين له ، أو لقلّة الامكانيات • وتريد الادارة بهذا التصرف أن ترضى أكبر عدد ممكن من الأفراد ، فهى تقدم خطاب شكر أو بطاقة دعوة لحضور حفل مثلا ، لمن لم يحصل على المكافأة التشجيعية •

ولكى تؤدى الحوافز البديلة مهمتها ، يجب أن تحدد الادارة الأسس الموضوعية للمتفرقة بين العاملين ، والشروط التى يجب توافرها للحصول على الحافز الأساسى ، والحالات التى يستفاد فيها من الحافز البديل • كذلك يجب أن تتعرف على أنواع استجابة الأفراد للحوافز البديلة ، والتى قد ترضى بعضهم ، ولا ترضى البعض الآخر ، وربما يرفضها فريق ثالث • كما يجب أن تتعرف على الأسباب وراء كل ذلك • وتشرح النوعين من الحوافز للأفراد ، حتى يفهموها ويقتنعوا بها ، ومن ثم يجدوا فيها ما يرضيهم •

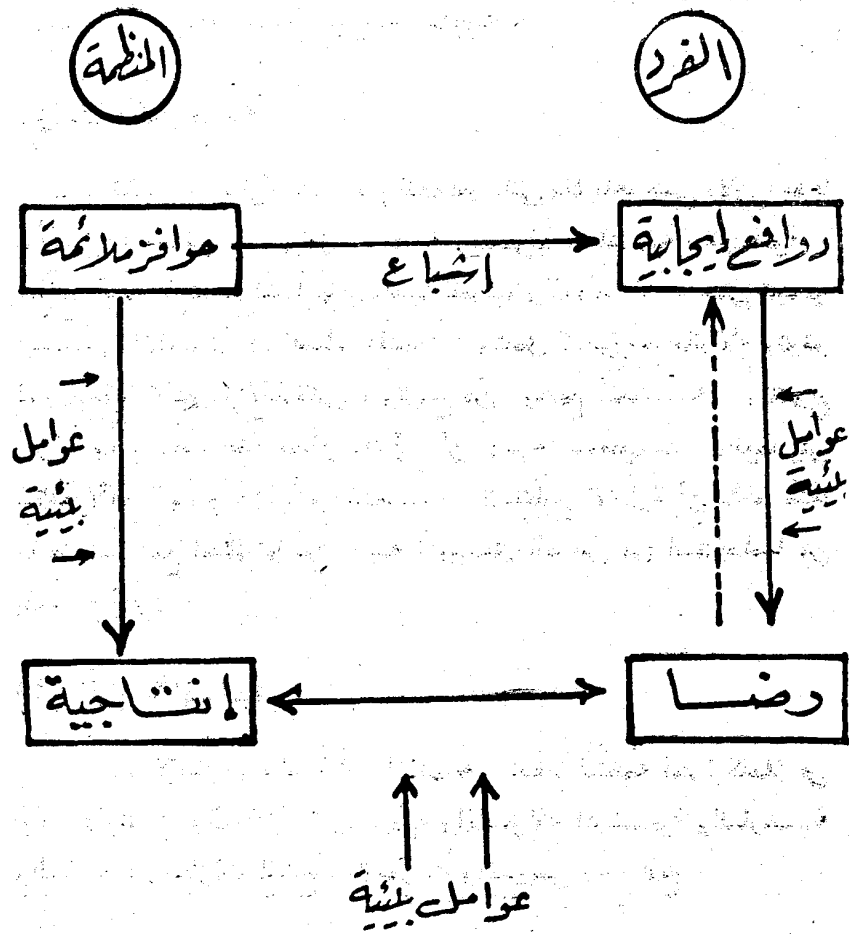
تفاعل الدوافع والحوافز

ونؤكد هنا أن الادارة الواعية هى التى تقوم بدراسة الدوافع التى توجد عند العاملين ، وتصنفها الى أنواعها ودرجات أهميتها عندهم ، وتتابع التغيرات التى تطرأ عليها ، وتستفيد من وجود الدوافع الايجابية

البناء عند الأفراد المتنافسين الطموحين ، وتحاول انشاء مثل هذه الدوافع عند الأفراد الآخرين • ثم تقدم تشكيلة من الحوافز الملائمة لاشباع هذه الدوافع • وذلك فى صورة مادية ومعنوية ، فردية وجماعية ، ايجابية وسلبية • فاذا تحقق الاشباع الملائم لحاجات الأفراد المتنوعة ، زادت درجة رضاهم ، الأمر الذى يشير الى احتمال زيادة انتاجيتهم — مع ثبات الظروف والعوامل الأخرى •

ونورد فى شكل (١٣) توضيحا للعلاقة المتحركة بين الدوافع والحوافز • فاذا وجدت عند الفرد دوافع ايجابية مثل اثبات الذات وتقدير النفس وغيرها من الحاجات النفسية والاجتماعية • فان ذلك يستدعى أن تقدم الادارة الحوافز المناسبة لتلك الدوافع ، مثل التقدير والاعتراف بالانجازات والترقية والاشراك فى اتخاذ القرارات • • فاذا حققت هذه الحوافز الاشباع الملائم — الذى يتوقعه الفرد لحاجاته ، فان ذلك يؤدي الى الرضا • وكذلك فان الحوافز الملائمة تؤدي — مع ثبات الظروف الأخرى — الى اقبال الفرد على زيادة الانتاجية • ورغم أن الرضا والانتاجية لا يتناسبان تناسباً طردياً فى جميع الأحوال الا أن هناك علاقة بينهما — ذات درجات متفاوتة • فقد يؤدي الرضا فى ظروف معينة الى زيادة الانتاجية • وعلى الادارة أن تتعرف على هذه الظروف بعينها حتى تكثفها وتستفيد منها ، وتحافظ بالتالى على مستوى عال من الانتاجية • وعلى هذا فان الحوافز الجيدة تحقق المصلحة المتبادلة بين الفرد والمنظمة •

ويجب كذلك أن نؤكد أن الحوافز ما هى الا حلقة واحدة من سلسلة طويلة من السياسات التى تتبعها الادارة مع عاملها • ويجب أن تتكامل هذه الحلقة مع بقية الحلقات ، وهى اختيار الموظفين وتدريبهم وقيادتهم وتقويم أدائهم • فمثلاً اذا لم يكن نظام تقويم الأداء سليماً ، كان تأثير الحوافز قليلاً • واذا لم يكن المدير أو الرئيس المباشر على وعى بعملية



(شكل ١٣)

تفاعل الدوافع والحوافز

القيادة ، كان للحوافز أثر ضعيف ، وربما عكسى ، وهكذا ... فيجب أن يصاحب نظام الحوافز الجيد أنظمة أخرى جيدة ، حتى تتكامل جميعا وتساعد على رفاهة العامل وزيادة إنتاجيته .

المزايا والخدمات

لا تقتصر الادارة عادة على الحوافز التى ذكرناها حتى الآن ، بدءا بالأجور ، ومرورا بالحوافز المادية والمعنوية ، الفردية والجماعية . ولكنها أيضا تقدم لعاملها برنامجا للمزايا والخدمات ، حتى تجذب العاملين للاستمرار فى العمل بالمنظمة ، وتعمق شعورهم بالولاء وتوفر لهم جانب الأمان والاطمئنان ، وترفع من روحهم المعنوية . وتتتبع المزايا والخدمات التى يمكن للادارة أن توفرها لعاملها . وفيما يلي قائمة لأهم أنواع المزايا والخدمات ، تستطيع الادارة أن تأخذ منها ما يتناسب مع امكاناتها من ناحية ، ويحقق الغرض من استخدامها من ناحية أخرى .

(١) المزايا المادية

١ - الاجازات والعطلات المدفوعة : تدفع المنظمة أجرا كاملا عن أيام الاجازات والعطلات الرسمية والاجازات المرضية والعارضة والخاصة ، واجازات الحج والمؤتمرات والمعارض ... الخ .

٢ - الوقت غير المنتج : كذلك تدفع المنظمة أجرا كاملا عن الأوقات التى لا يقضيها العامل فى الانتاج . مثل الاستعداد للعمل بعد الوصول ، وتغيير الملابس ، والتهيؤ للمفادرة ، وفترات الراحة ، والوقت الذى يقضيه الفرد فى برامج تدريبية ، والأنشطة الرياضية ، واجتماعات النقابة .

٣ - التأمين الجماعى : والذى يتمثل فى دفع مبالغ من المال فى

حالة الحوادث — مثل المرض والوفاة ، يسهم الأفراد في تحمل جزء منها في صورة أقساط شهرية ، وتحمل المنظمة الجزء الأكبر منها .

٤ — القروض : التي تقدمها المنظمة لأفرادها في مواسم ومناسبات معينة ، كدخول المدارس ، والأعياد ، والزواج ، وعند الحاجة .

٥ — صندوق الزمالة : ويشترك فيه العاملون بأقساط يدفعونها حسب فئات أجورهم . وتدفع منه مبالغ للأفراد الذين يواجهون ظروفًا أو مآزق كالمرض والسفر وغيرها .

٦ — المشاركة في الأرباح التي تحققها المنظمة : وذلك إما بأن تدفع الإدارة للعاملين أنصبتهم في الأرباح نقدًا ، في فترات دورية . أو تدخر لهم حصصهم وتدفعها لهم عند التقاعد أو الحوادث . أو يشتري بها العاملون أسهما بحيث يشاركون في ملكية المنظمة التي يعملون فيها .

(ب) الخدمات الصحية

وتشمل هذه الخدمات الكشف الدوري والفحوص والتحاليل ، ونشر الوعي الصحي ، والتأمين الصحي ، والعلاج من الأمراض العادية ، والعمليات الجراحية ، والأدوية والمستلزمات الطبية .

(ج) الخدمات التسهيلية

١ — الإسكان : وذلك للمساهمة في حل مشكلة السكن ، فتقوم المنظمة إما ببناء مساكن لأفرادها ، أو منحهم بدل سكن ، أو مساعدتهم في العثور على المسكن المناسب ، أو إعطائهم الفرصة لتملك الأرض والبناء .

٢ — الانتقال والمواصلات : بوسائل النقل التي تمتلكها المنظمة ، أو الاشتراكات المخفضة في وسائل النقل العامة .

٣ - المتاجر الخاصة والجمعيات التعاونية •

٤ - المقصف •

٦ - دور الحضانة •

(د) الخدمات التعليمية والثقافية

وتشمل توفير الفرصة للأفراد اما لانتظام تعليمهم والحصول على مؤهلات معينة ، أو حضور دورات تدريبية • هذا بالإضافة الى الثقافة العامة التي تنشرها المنظمة ، في صورة مجلات أو نشرات دورية • وكذلك هناك الندوات الثقافية والمحاضرات التي يدعى اليها رجال الفكر والأدب والادارة والاقتصاد لمناقشة الأمور التي تهم كلا من الادارة والعاملين •

(هـ) الخدمات الاجتماعية والرياضية

١ - النوادي الاجتماعية والرياضية التي يمكن للعاملين أن يمارسوا فيها أنشطتهم الاجتماعية والرياضية والترفيهية • هذا الى جانب الفرق الرياضية التي تكونها المنظمة من العاملين ، وتنظيم المباريات بينها وبين الفرق الرياضية الأخرى •

٢ - الحفلات الترفيهية ، والرحلات السياحية في داخل البلد أو خارجه والتي تحقق مزايا الرياضة والترفيه والثقافة العامة •

٣ - الاستشارات وخدمات العلاج النفسي والاجتماعي لأولئك العاملين الذين يحتاجون الى مساعدة ، في اتخاذ قرار معين ، وفي مواجهة مشكلة شخصية أو عائلية ، وعند مواجهة ظروف معينة ... الى غير ذلك من الأحوال التي تستدعي استشارة المتخصصين •

شروط نجاح نظام الحوافز والمزايا

١ - أن أول شرط لنجاح نظام الحوافز والمزايا ، هو تحديد الهدف منها . فأما الحوافز فتهدف الى تنمية المنافسة بين العاملين وزيادة انتاجيتهم . وأما المزايا فتهدف الى اشعار العاملين بالأمان وتمكينهم من الاستفادة بكافة الخدمات التي توفرها لهم المنظمة .

٢ - فإذا حدد الهدف بدقة ووضوح ، أصبح على الادارة أن تعد خطة منظمة ومدروسة ، لكل من الحوافز والمزايا . فأما الأولى فيجب أن تتضمن المزيج المناسب ، المادى والمعنوى ، الايجابى والسلبى ، الفردى والجماعى . وأما المزايا والخدمات فيجب أن توضع لمقابلة احتياجات محددة للعاملين - صحية وتسهيلية وتعليمية وترفيهية .

٣ - من الأهمية بمكان تحديد المعايير الموضوعية التي تحقق عدالة الحوافز وملائمتها وقبول العاملين لها واقبالهم على الافادة من الفرص التي تتيحها لهم .

٤ - ولا بد كذلك أن تكون الحوافز والمزايا واضحة ومفهومة لجميع العاملين . وأن تجيب الادارة عن أسئلتهم بشأنها . وأن تستطلع آرائهم عند تقرير حوافز ومزايا معينة .

٥ - يجب أن تشرف الادارة بحرص وعناية على تنفيذ الحوافز والمزايا ، حتى تتأكد من وصول الحقوق لأصحابها ومستحقيها فعلا . حتى لا يحس أحد العاملين بالغبن أو ضياع جهوده . وأن تسمع فى ذلك لشكاوى العاملين ومقترحاتهم ، وتدرسها بعناية ، وتعالج الشكاوى وتبحث تطبيق المفيد من المقترحات .

٦ - يجب مراعاة عنصر التكاليف ، بحيث لا تمثل الحوافز والمزايا

عبثاً على الإدارة • وإنما يجب أن يفوق العائد منها — في صورته المتعددة — التكاليف التي تتحملها الإدارة بشأنها •

٧ — ومن الأهمية بمكان أن تتسق الحوافز مع بعضها بعضاً • فلا يكون حافز الأجور التشجيعية مثلاً على حساب الحافز الاجتماعي — وهو وجود جماعة عمل متسقة ومنسجمة مع بعضها — وكذلك الحال بالنسبة للمزايا • فيجب أن تتناسق الخدمات الاسكانية وخدمات الانتقال والمواصلات •

٨ — يجب تأكيد فكرة الأخذ والعطاء وتبادل المنافع بين الإدارة والعاملين ، وتجنب تحقيق مكاسب أحد الطرفين على حساب الطرف الآخر • فالإدارة تقدم حوافز ومزايا للعاملين وتحصل منهم على إنتاجية مرتفعة ، وولاء وإخلاص • والعاملون يقدمون جهودهم وأوقاتهم ويصبون قدراتهم ومهاراتهم للعمل ، ويحصلون على الاشباع الذي يريدونه لحاجاتهم المادية والمعنوية •

٩ — يجب تقويم برامج الحوافز والمزايا ، بناء على معايير موضوعية ، للنظر في مدى نجاحها في تحقيق الأهداف المحددة لها • وعلى الإدارة أن تدرس المشكلات التي تواجه تطبيق الحوافز والمزايا وتبحث مداخل علاجها ثم تحسينها وتطويرها •

١٠ — وأخيراً — وليس آخر ، فإن من الأهمية بمكان تجديد الحوافز والمزايا من حين لآخر • حتى تظل الأولى دافعة للعاملين على اجادة العمل وزيادة الانتاجية • وتظل الثانية موجبة لولاء العاملين وانتمائهم •

خلاصة

ناقشنا في هذا البحث الحوافز والمزايا • وقلنا ان الحافز هو الوسيلة التي تقدمها الإدارة لاشباع دوافع عامليها • وان كلا من

الدوافع والحوافز عملية معقدة تتأثر بعدد من العوامل تجب دراستها بعناية . ثم قسمنا الحوافز الى مادية ومعنوية ، ايجابية وسلبية ، فردية وجماعية ، أساسية وبديلة . فأما الحوافز المادية فتشمل الأجور التشجيعية والمكافآت والعلاوات والبدلات وكل ما يضيف الى دخل العامل . أما الحوافز المعنوية فهي كثيرة ، فمن اسناد الوظيفة الملائمة للشخص المناسب الى الاثراء الوظيفي ، والمشاركة في اتخاذ القرارات ، والترقية ، ونظم المقترحات ، وظروف العمل ، والتوجيه والتدريب ، وجماعة العمل المنسجمة ، والتقويم الموضوعي للأداء .

وأما الحوافز الايجابية فهي التي تتضمن اعطاء شيء للفرد . وهي تعتمد على الترغيب والتفاؤل . وأما الحوافز السلبية فتعني حرمان الفرد من شيء أو توقيع عقاب معين عليه . وتعتمد على الضبط والتخويف . ويخدم كل من النوعين غرضا هاما ويحقق التوازن اللازم في عملية التحفيز . وأما الحوافز الفردية والجماعية فهي التي تعطى للعاملين - كل على حدة أو في جماعات . وأخيرا فان تقسيم الحوافز الى أساسية وبديلة . فيعني أن تقدم الادارة حوافز معينة لانجازات معينة . فاذا كثر عدد العاملين الذين يستحقون الحوافز ، أو قلت الامكانيات ، فان الادارة تلجأ الى منح حوافز بديلة لتحقيق الرضا لأكبر عدد ممكن من الأفراد .

وتناولنا تفاعل الدوافع والحوافز ، فرأينا أن الحوافز الجيدة تحقق فائدتين هامتين للأفراد والمنظمة ، وهما اشباع الدوافع الايجابية ، ومن ثم تحقيق رضاهم ، وكذلك تحقيق الانتاجية المطلوبة . وللرضا والانتاجية علاقة تخطف باختلاف ظروف وعوامل معينة تجب دراستها للحفاظ على درجة عالية لكل من هذين العنصرين .

ثم تكلمنا عن المزايا والخدمات ، وقسمناها الى مزايا مادية ،
وصحية ، وتسهيلية ، وتعليمية وثقافية ، واجتماعية ورياضية .
وعرضنا في النهاية لشروط نجاح نظام الحوافز والمزايا . وهي تحديد
الهدف منها . ووضع خطة منظمة لها . وتحديد معايير موضوعية
للحصول عليها . وتوضيحها للعاملين وفهمها من جانبهم . وتنفيذها
بحرص وعناية . ومراعاة عنصر التكاليف . واتساق الحوافز مع بعضها
وكذلك المزايا . وتقويم الحوافز والمزايا للتأكد من سلامتها . ثم
تجديدها عند الحاجة ، لضمان استمرار تحفيز العاملين على الانتاجية ،
وكسب ولائهم للمنظمة التي يعملون فيها .

المبحث الثالث عشر

الهندسة البشرية

أهداف البحث :

تحقق لك قراءة هذا البحث النتائج الآتية :

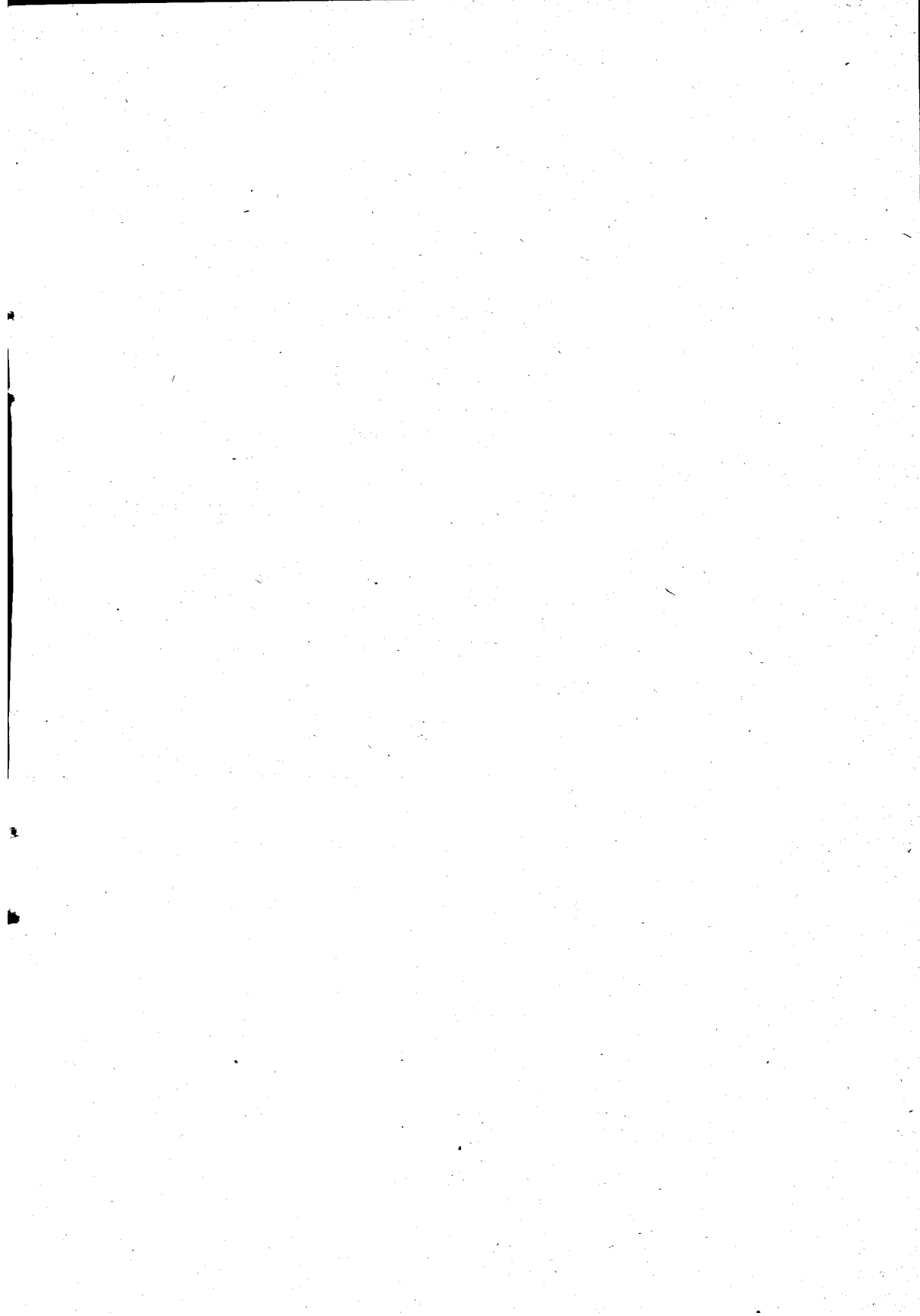
* التعرف على الهندسة البشرية ومكوناتها

* فهم نظام الانسان والآلة

* التعرف على دراسة الحركة والزمن

* فهم مشكلات التعب والملل والرتابة

* التعرف على الأمن الصناعي وبرامجه •



مقدمة

نعالج في هذا البحث موضوع الهندسة البشرية ، والذي يأخذ عدة مسميات أخرى مثل علم النفس الهندسي ، والعوامل البشرية ، والميكانيكا الحيوية ، والتقنية الحيوية ، وكما يسميه الانجليز ارجونومكس(١) . وكل هذه المصطلحات تشير الى ذلك الحقل من المعرفة الذي يبحث في النظام الآلى الانسانى ، وهو ذلك النظام الذى يشترك فيه الانسان مع الآلة فى الانتاج . وهو أوسع الأنظمة انتشارا . كما يوجد الى جانبه نظامان آخران هما : الانسان والانسان ، والآلة والآلة . فأما الأول فيتكون من الأعمال التى يؤديها الانسان ويعاونه فيها أناس آخرون ، دون تدخل الآلة . وأما الثانى فهو ذلك النظام الذى يتكون من آلات تؤدى العمل ولا يتدخل فيها الانسان . أما النظام الذى يشترك فيه الانسان مع الآلة وتقوم فيه بينهما علاقة تأثر وتأثير ، فهو ذلك الذى تتناوله الهندسة البشرية بالبحث والتحليل . ونعرض فيما يلى لتصميم هذا النظام ، ودراسة الحركة والزمن ، ثم التعب والملل والرتابة ، وأخيرا الأمن الصناعى .

تعريف الهندسة البشرية

يمكن أن يستدل على تعريف الهندسة البشرية من هاتين الكلمتين اللتين تتكون منهما . فالهندسة تأخذ الآلات والأجهزة مجالا لها . ويقوم المهندس بتصميمها ووضع برنامج تشغيلها وصيانتها وتطويرها ، بالشكل الذى يضمن كفاءة الأداء وارتفاع الانتاجية . أما الكلمة الأخرى وهى البشرية فتتعلق بالانسان — ذلك الرجل الذى يعمل على

Human Engineering, Engineering Psychology, Human Factors Biomechanics, Biotechnology, Ergonomics.

(١)

الآلة ، يشغلها ويوقفها ويتحكم في سرعتها ويصونها ويؤثر فيها ويتأثر بها •

ومن ثم فإن الهندسة البشرية تشمل الدراسة العلمية للعلاقة بين الرجال والآلات • وذلك من الوجهة النفسية والبيولوجية والثقافية . بغرض تطويع الآلات والوظائف لمقابلة حاجات العمال ، واختيار أنسب الأشخاص للوظائف والآلات (٢) • وتنظر الهندسة البشرية الى كل من الانسان والآلة على أنهما جزءان متداخلان من نظام كلى (٣) وتبحث استجابة الانسان وردود فعله وتفاعله مع ظروف وعوامل العمل (٤) • وبالتالي فإن كلا من المهندسين وعلماء النفس يشتركون في فريق واحد ، ويستخدمون المعلومات التى أنتجها علم النفس بشأن السلوك الانسانى، ويحاولون تطبيقها فى تصميم الآلات ، ومن ثم التوصل الى نظام انسانى آلى جيد (٥) • يعمل بالكفاءة الواجبة ويحقق الانتاجية المتوقعة منه • أى أن الهدف الشامل للنظام الانسانى الآلى الجيد ، هو تحسين كل من الانتاجية والرضا الوظيفى • فدعنا اذن نلق نظرة فاحصة على هذا الموضوع •

أولا - تصميم نظام الانسان والآلة

لكى يمكن تصميم النظام السليم الذى يجمع الانسان والآلة فى تناسق وتكامل ، فإن من الأهمية بمكان تحديد الأعباء التى يجب أن يقوم بها الانسان ، وتلك التى تقوم بها الآلة • ورغم أن البعض يميل الى

-
- (٢) Dictionary of Behavioral Science, compiled and edited by B. Wolman (New York : Macmillan, 1973), p. 126.
- (٣) F. Taylor, "Psychology and The Design of Machines," in Schultz, op. cit., p. 408.
- (٤) C. Walter, Modern Technology and Civilization (New York : Mc Graw-Hill, 1962), p. 92.
- (٥) Taylor, op. cit., p. 410.

عقد مقارنه بين ما تستطيع الآلة أداءه بشكل أفضل مما يفعل الانسان، وما يمكن أن يؤديه الأخير أفضل من الآلة ، الا أن مثل هذه المقارنة الى جانب أنها خاطئة فهي لا تفيد كثيرا في تصميم النظام • لذلك فان الهندسة البشرية — عن طريق المهندسين وزملائهم من علماء النفس — تحاول أن تضع تصميمها للنظام الانساني الآلى تراعى فيه مجموعة من الاعتبارات الهامة ، هي (٦) :

١ — أن توزيع الأعباء بين الرجل والآلة التى يعمل عليها يتأثر بعوامل اقتصادية واجتماعية وبيئية • فيثور سؤال هو : هل يجب أن يقوم العامل بهذا العمل أم تؤديه الآلة ورغم أن الاجابة تتأثر بالقيم الاجتماعية التى تتعلق بما يجب أن يفعله العامل وما تفعله الآلة ، فان العوامل الاقتصادية لها أثرها أيضا • مثل توفر الأيدي العاملة ورخصها أو غلوها • وتوفر الآلات وقطع الغيار اللازمة لها وصيانتها ووجود الفنيين والخبراء اللازمين لذلك • هذا بالاضافة الى مسائل الاستيراد وأسعار العملات والعلاقات التبادلية مع الدول المصدرة للآلات •

٢ — أن توزيع الأعباء بين الرجل والآلة يعتبر عملية مستمرة تستوجب المراجعة واعادة النظر للاستفادة من التطورات الفنية التى تستجد ، والتى من شأن كثير منها توسيع دائرة الأعمال التى تؤديها الآلات وترفع درجة كفاءتها فى أدائها • فالكومبيوتر مثلا فى السوبر ماركت يقرأ رقم الصنف ويسجل السعر المحدد لهذا الرقم ، وبذلك يوفر الخطأ الانساني فى قراءة وتسجيل السعر •

٣ — أن بعض الجوانب الهندسية — شأنها فى ذلك شأن الجوانب الانسانية — لم يتم اكتشافها بشكل قاطع • ويحاول المهندسون فيها الاجتهاد ، وينتظرون فيها مزيدا من التطور والاكتشاف • ومن ثم فان

A. Chapanis, "On the Allocation of Functions Between (٦)
Men and Machines", in Schultz, *op. cit.*, pp. 428 — 429.

عملية توزيع الأعباء بين الرجل والآلة يجب أن تأخذ في اعتبارها التعديلات التي يمكن أن تطرأ على كل من الجانبين الهندسي والانساني.

فاذا أخذت هذه العوامل في الحسبان ، فهناك بعض الأسس المهمة التي يجب مراعاتها عند تصميم نظام الانسان والآلة . وهذه الأسس التي تستخدم نظرية النظم هي كما يلي (٧) :

١ - التحديد الدقيق للهدف من النظام ، والمهمة التي يتوقع منه أدائها ، والمدخلات التي يحتاج اليها ، والمخرجات التي ينتجها . هذا بالاضافة الى المحددات التي يمكن أن تعوق حركته - اقتصادية واجتماعية وبيئية .

٢ - تحليل الأعمال التي يقوم بها النظام . وذلك بوضع قائمة تفصيلية بهذه الأعمال . ويراعى في هذه القائمة أن تكون دقيقة محددة بعيدة عن التعميم أو الغموض ، وأن توضح تسلسل الأعباء ومراحلها . وقد يعتمد مصمم النظام في هذا التوزيع على الحكم والتقدير من واقع خبرته السابقة .

٣ - توزيع الأعمال بين الرجل والآلة ، وتصيح هذه المهمة سهلة بناء على ما توضحه القائمة السابقة . كذلك فان مصمم النظام قد يعتمد على الحكم والتقدير من خبرته السابقة في تصميم أنظمة مشابهة . وقد يحتاج أيضا الى قليل من التجربة واختبار عدد من البدائل لتقرير التوزيع السليم . ويفيد استخدام النماذج التي تحدثنا عنها في البحث الرابع في هذا المجال .

٤ - تصنيف الأنشطة والأعباء المسندة للآلة ، وتلك المسندة للانسان . وبالنسبة للأخيرة يجب أن يتأكد مصمم النظام من أنها تكون في مجموعها وظيفة مثمرة للعامل ، تتوفر فيها خصائص التحفيز والاثارة

والتحدى • وهذه — على أية حال — عناصر تختلف من وظيفة لأخرى ،
وخاصة عنصر الاثارة والتحدى •

ونخص الانسان هنا بالأهمية لأنه يتميز عن الآلة بالتفكير ، والتأثر
بعوامل جسمية ونفسية واجتماعية • ولا يجب مساواته بالآلة أو جعله
يחס أنه يعامل كما تعامل الآلة • وهناك بشكل عام مجموعة من
الشروط الأساسية ، يلزم مراعاتها عند تصميم الوظيفة التي يؤديها
الانسان — مع الأخذ في الاعتبار دراسة العوامل المختلفة المؤثرة في كل
وظيفة على حدة • وهذه الشروط هي (٨) :

- ١ — التناسق والتكامل بين واجبات الوظيفة وجزئياتها بحيث
تكون في مجموعها عملا واحدا ذا معنى •
- ٢ — تقسيم واجبات الوظيفة الى أساسية وفرعية ومساعدة ،
ووجود بعض التنوع في هذه الواجبات •
- ٣ — استيعاب الوظيفة لوقت العامل ومجهوداته وخبراته ،
واستغلالها الاستغلال الاقتصادي الأمثل •
- ٤ — وضع معايير كمية ونوعية للأداء ، وامداد الموظف بالمعلومات
اللازمة عن انجازاته ومدى تقدمه •
- ٥ — توفير الفرصة الملائمة للعامل للتعلم وزيادة خبراته
ومهاراته ، سواء أثناء ممارسته للعمل أو من خلال التدريب
اللازم •
- ٦ — مساعدة الفرد على فهم وظيفته ، واعلامه بالدور الذي
تلعبه هذه الوظيفة في المنظمة ومدى مساهمتها في تحقيق
الأهداف الكلية •

D. Biddle & R. Evenden, **Human Aspects of Management** (٨)
(London : Institute of Personnel Management, 1980), p. 182.

ثانيا - دراسة الحركة والزمن

(أ) دراسة الحركة

كان تايلور - مؤسس مدرسة الادارة العلمية - أول من قام بدراسات الحركة . وكانت تجربته المشهورة على الحمال الذي كانت انتاجيته ١٧ طنا من الحديد في اليوم ، ثم زادت الى ما يقرب من ٤٨ طنا بعد دراسة الحركة والزمن ، بداية هذا المجال الواسع الذي انتشر في المصانع والمكاتب ، وأصبح جزءا حيويا في العمل يساعد على اكتشاف الطرق السليمة للأعمال والأزمنة النمطية لأدائها . وبينما كان تايلور منشغلا بالتوصل الى الطريقة المثلى للأداء ، أو الطريقة الوحيدة الأحسن ، فان اعتراض الكتاب والباحثين - ومن قبلهم العمال ونقاباتهم - كان ينصب على هذه الطريقة . اذ أنه لا توجد « طريقة مثلى » نظرا لمجموعة العوامل ، على رأسها الفروق الفردية بين العاملين ، والعوامل النفسية المصاحبة لنشاط الفرد ، والافتراض الخاطئ ، بأن العمال سيبدلون جهودهم للحصول على حافز الأجور التشجيعية (٩) .

ومن ثم أضافت الهندسة البشرية تعديلا جديدا ، وهو مراعاة الجوانب الانسانية للعامل عند دراسة الحركة والزمن . فتهدف دراسة الحركة الى التوصل الى أفضل طريقة لأداء العمل في ظروف معينة . وتحديد المجهودات (الحركات) الاقتصادية السليمة التي تناسب العامل جسديا ونفسيا . وتقليل الجهد العضلي الذي يبذله العامل باستبعاد الحركات غير الضرورية . وتحسين كفاءة المعدات والأجهزة المستخدمة .

خطوات دراسة الحركة

لكي تقوم ادارة الانتاج بدراسة سليمة للحركة ، فان سبيلها في ذلك الخطوات الآتية :

١ - تحديد الهدف من دراسة الحركة :

ذلك الهدف الذي ذكرناه الآن ، والذي يتضمن التحسين والتطوير .
ويجب توضيح هذا الهدف للمعنيين - مديرين ومشرفين وعمالا .
كما يجب أن تعمل الادارة على كسب تأييد العمال لهذه الدراسة
واشراكهم فيها والسماع لمقترحاتهم بشأنها .

٢ - تحديد الأعمال التي تحتاج الى دراسة الحركة :

ربما كانت جميع الأعمال المؤداة في منظمة معينة تحتاج الى دراسة الحركة .
غير أن الادارة يجب أن تضع العنصر الاقتصادي في الاعتبار .
وهو التكاليف التي ستتحملها في هذه الدراسة ، والعائد الذي سيعود منها في صورة تحسين في الانتاجية أو اراحة للعامل (١٠) .
ومن ثم فقد تقرر الادارة اختيار تلك الأعمال الهامة . أو التي تشتمل على قدر كبير من العمل المباشر . أو التي توجد فيها مشكلات معينة مثل تراكم العمل أو تعطل تدفقه أو حدوث اجهاد للعامل أو اصابات وحوادث .
أو الأعمال التي يتقاضى القائمون بها أجورا منخفضة ويراد النظر في تحسين أحوالهم المادية .

٣ - دراسة الأعمال التي تم اختيارها :

تقوم الادارة هنا بدراسة دقيقة للأعمال التي تم اختيارها . وذلك من حيث طبيعة العمل ، والخطوات التي يتكون منها ، والأدوات

(١٠) احمد سرور محمد ، ادارة الانتاج ، القاهرة : مكتبة عين شمس ، ص ٤٣٢ .

المستخدمة فيه • وتخدم هذه الدراسة غرضا هاما ، وهو أنها توضح
للادارة الصورة التفصيلية للعملية أو العمليات التي تدرسها ، وما تؤديه
الآلة من أعمال ، وما يقوم به العامل من أعباء (١١) • ومن ثم تساعدنا
في التعرف أولا على سير العملية أو العمليات ، ومدى سلامتها ، والأخطاء
والمشكلات ونقاط الاختناق الموجودة. فيها ، ثم طرق التحسين الممكن
ادخالها لرفع كفاءة العملية أو اراحة العامل •

وتستخدم الادارة في تحليل الأعمال عددا من الخرائط والرسوم
مثل :

- خريطة عمليات الرجل والآلة ، والتي توضح الأعمال التي
يؤديها الطرفان •
- خريطة سير العمليات ، التي تفصل المراحل المتتابعة للصنع •
- خريطة تدفق المواد ، التي تبين خط سير المواد والخامات •
- خريطة نشاط العامل ، والتي تظهر الأنشطة المختلفة التي يقوم
بها العامل •
- الصور المتحركة ، التي تعرض جزءا معيناً من العمل ،
والحركات التي يتكون منها والفترات الزمنية التي تستغرقها
كل حركة •
- خريطة « ثريلج » ، وهو مقلوب اسم « جلبرث » الذي وضعها
أول مرة • وتوضح الحركات التي يؤديها العامل بيديه ، والتي
كانت تتكون من سبع عشرة حركة ، اختصرت فيما بعد الى
ثمانى حركات فقط هي : يمسك ، يترك ، تأخير ، يستعمل ،
يحرك ، يلتقط ، يصل ، يضع •

(١١) صلاح الشنوانى ، التطورات التكنولوجية والادارة الصناعية :
الاسكندرية : دار الجامعات المصرية ، ١٩٧٧ ، ص ٢٨٧ •

وتتقوم الادارة بتحليل المعلومات التى تجمعها من هذه الخرائط والصور والقراءات بالنسبة لكل عملية • وذلك بقصد تحديد النواحي التى تحتاج الى تحسين أو تعديل • وتفحص الادارة الهدف من العملية ، وطريقة أدائها ، وتتابع خطواتها ، والعامل القائم بأدائها ، والمكان الذى تؤدي فيه • وفى كل هذه الجوانب تبحث الادارة (١٢) الوضع الحالى ، والبدايل الممكنة (نواحي التغيير المحتملة) ، والوضع الأفضل - الذى يجب أن تكون عليه العملية ، والذى قد يأخذ صورة أو أكثر من هذه الصور : حذف جزئية غير ضرورية ، أو دمجها مع جزئية أخرى ، أو إعادة ترتيب خطوات العملية ، أو تبسيط الطريقة التى تؤدي بها العملية • • • وتستعين الادارة فى ذلك بعدة مبادئ للحركة منها على سبيل المثال تلك العوامل التالية التى تم اكتشافها للجوانب الجسمانية للعامل (١٣) •

- الجلوس بدلا من الوقوف •
- تغيير الجلسة أو الوضع الذى يوجد عليه العامل ، لأن الجلوس فى وضع واحد لمدة طويلة متعب •
- محاولة توفير الجلسة أو الوضع الطبيعى للجسم ، الذى لا يتضمن انحناءات أو مد الأذرع • • • الخ •
- توازن الحركة — مثلا تحريك الذراعين فى دائرة متشابهة •
- سعة المكان الذى يجلس فيه العامل ، حتى يتحرك بحرية ، فالمكان الضيق يرهقه جسميا ويؤرقه نفسيا •
- مراعاة الارتفاع الملائم لمكان العمل •
- استخدام المعدات والأدوات الميكانيكية بقدر الامكان لتخفيف العبء عن العامل •

(١٢) أحمد سرور محمد ، مرجع سبق ذكره ، ص ٢٣٤ .

Lockyer, op. cit., p. 206.

(١٣)

— استخدام مساند للأذرع والأقدام •

ويضاف الى هذه المبادئ دراسة طبيعة الوظيفة ، ومدى توافقتها مع شدرات الأفراد وشخصياتهم (١٤) كما أكدنا سابقا • وهذا هو ما تضيفه اليوم الهندسة البشرية الى دراسة العمل وطرقه والآلات المستخدمة فيه •

٤ — التمهيد لتطبيق التحسينات :

عندما تقرر الادارة التحسينات التي تتوصل اليها بعد دراسة وتحليل الأعمال ، فانها تمهد لموضع هذه التحسينات موضع التنفيذ • وذلك بعرضها على المشرفين والعمال ، وشرحها لهم وتوضيح وسائل تنفيذها ، والرد على أسئلتهم بشأنها • واذا كانت الادارة قد شرحت الهدف من دراسة الحركة ، كما قلنا آنفا ، فان هذه الخطوة تصبح سهلة نسبيا • ومن الضروري كسب تعاون العمال في تنفيذ النتائج التي تم التوصل اليها • اذ أنهم يمكن أن يعملوا على نجاحها ، كما يمكنهم تعطيلها وافسائها • وقد أثبتت التجارب ذلك في كثير من الأحوال • وخاصة تلك التي لم يستشر فيها العمال ، أو لم يخبروا فيها بالأهداف والخطوات والنتائج • أو التي فاجأتهم بها الادارة • كذلك فان من التجارب ما أثبت أن العمال قاموا بعرقلة جهود مهندس الحركة والزمن ، والاتفاق على تضليله ، والابطاء في العمل أو الاسراف في الحركات ، حتى لا يأخذ الصورة الصحيحة عن العمل الذي يدرسه • ولكن — من جهة أخرى — أمكن التغلب على هذه الصعوبات بعدة طرق • مثل أخذ قراءات متعددة ، في ظروف عمل مختلفة ، وأوقات متباعدة ، وأهم من ذلك كله كسب تأييد العمال •

C. Cooper, "Work Stress," in P. Warr (ed), **Psychology At Work**, 2ed. (Harmondsworth : Penguin, (1981), p. 291. (١٤)

ويجب أن تنتبه الإدارة الى ما قد يبديه العمال من مقاومة لمحاولة الإدارة تطبيق التحسينات التي توصلت اليها . تلك المقاومة التي لا تحدث لمجرد المقاومة ، ولكن لأسباب واقعية ووجيهة — من وجهة نظر العمال . والأمثلة على هذه الأسباب (١٥) الخوف من الجديد وعدم الاستعداد للمخاطرة . أو الاعتقاد بأن الوضع الحالي أفضل من الجديد . أو غياب المعلومات اللازمة عن نوع التحسينات المراد تطبيقها ، وهدفها ، وطرقها ، ونتائج تنفيذها وأثر ذلك عليهم . أو الرغبة في مزيد من الحوافز . أو الخوف من متطلبات وتوقعات جديدة منهم ، مثل تعلم مهارات معينة . الى غير ذلك من أسباب تستطيع الإدارة أن تعالجها اذا أقامت حوارا بناء مع العمال ، بالاتصال الجيد والتفاهم المتبادل ، وأوضح للعمال المزايا التي ستعود وعليهم وعلى العمل وعلى المنظمة في مجموعها من تطبيق الوضع الجديد . ان دراسة الحركة اذن يجب أن تصحب بفهم لنفسيات العمال وروحهم المعنوية ونواحي قبولهم ورفضهم وأسباب ذلك .

٥ — تنفيذ التحسينات المقترحة وتدريب العمال :

وتقوم الإدارة هنا بوضع خطة مفصلة ، في جدول زمني ، لتنفيذ النتائج التي توصلت اليها . كما تقوم بتدريب العمال على الأسلوب الجديد للعمل . وكما قلنا في الحديث عن التدريب انه لا يساعد فقط على توفير المهارات الفنية في العمل ، ولكنه يعمل أيضا على تنمية رغبته في أداء العمل وإتقانه — مع الأخذ في الاعتبار التخطيط السليم للتدريب وتنفيذه بالشكل الذي يحقق الأهداف المطلوبة منه .

٦ — متابعة النتائج :

ومن الأهمية بمكان أن تراقب الإدارة — عن طريق المشرفين المباشرين — تنفيذ التحسينات التي توصلت اليها . وترصد نتائج التطبيق

W. Brown & D. Moberg, **Organization Theory and Management** (١٥) : A Macro Approach (New York : Wiley, 1080), p. 627.

والتقدم الذى يحرزه العامل عند اتباعه للوضع الجديد والمشكلات التى يصادفها والمداخل الجديدة لحلها • على أن يشعر العمال بأن متابعة التطبيق ورقابته لا يقصد بها تقصى أخطائهم ، وإنما التأكد بأنها تسير فى الطريق الصحيحة •

(ب) دراسة الزمن

تعتبر دراسة الزمن ودراسة الحركة صنوين متلازمين ، ففي حين تحاول الأخيرة الوصول الى أفضل طريقة ممكنة للعمل ، فإن دراسة الزمن تهدف الى تحديد مستويات زمنية أو أوقات نمطية للعمل • ويوصل هذا الهدف بدوره الى عدة أهداف أكبر وأعم هي (١٦) وضع نظام سليم للأجور التشجيعية • وتحديد حصص الانتاج للعامل والآلة — فى الساعة واليوم • وتحديد جداول الانتاج • وتقدير التكاليف لعمليات أو طلبيات معينة •

خطوات دراسة الزمن

١ — تحديد الهدف من الدراسة وتوضيحه للأشخاص المعنيين •
ان وضوح الهدف هو الوسيلة الناجحة لكسب تأييد العاملين واشتراكهم بجدية فى الدراسة •

٢ — اختيار العامل محل الدراسة : وهنا تستشير الادارة المشرف المباشر بشأن الشخص المناسب للدراسة ، والمكان الذى يعمل فيه ، والوقت الذى يجب أن تجرى فيه الدراسة • وإذا كان هناك أكثر من عامل واحد يقوم بنفس العملية ، يختار أحدهم • وهنا يختلف الباحثون ، فبعضهم يشير الى اختيار العامل المرتفع المهارة ، حتى يتم التوصل الى

(١٦) صلاح الشنوانى ، مرجع سبق ذكره ، ص ٢٧٣ •

معدلات دقيقة ، يتم بعدها تقدير الفرق بين العامل الممتاز والعادي (١٧) .
بينما يرى آخرون أن العامل يجب أن يكون متوسط المهارة . وهنا يثور
سؤال حول المقصود بالمتوسط . هذا بالإضافة الى أن العمال قد يتفقون —
كما أشرنا — على تضليل الشخص القائم بقياس الزمن ، فيتباطئون حتي
يسجل لهم وقتاً أطول (١٨) . وبشكل عام يجب أن يختار عامل يوثق به ،
وأن يلم بالتجربة وتوضح له الادارة هدف الدراسة والنتائج المراد
الحصول عليها ، وتكسب تأييده واستعداده للتعاون ، وتمده بالمعلومات
اللازمة وتجيب عن استفساراته .

٣ — تقسيم العمل الى العناصر والجزئيات التي يتكون منها ،
 ووضع قائمة مفصلة بهذه العناصر .

٤ — تسجيل الوقت الفعلي الذي يستغرقه كل عنصر . وتكرار
التسجيل لعدة مرات . ويختلف عدد مرات التسجيل باختلاف الأعمال ،
فقد يكون عشر مرات أو أكثر أو أقل ، ويزيد في حالة الأعمال غير المتكررة

٥ — تقدير المسموحات ، وهي الأوقات التي لا يقضيها العامل في
العمل وتشمل : التأخير الشخصي مثل الذهاب الى دورة المياه وغيره ،
وهذا يحدث في حالة كل العمال . والاجهاد والتعب ، والذي يختلف من
شخص لآخر . ويسمح الى جانب ذلك أيضا بوقت للأعطال الخارجة عن
الارادة ، مثل توقف الآلة ، وكسر الأدوات . الخ .

٦ — وضع الزمن النمطي أو المعياري ، وذلك على النحو التالي :
(أ) تحديد الزمن الذي يستغرقه كل عنصر ، من واقع
القراءات المتعددة .

(١٧) المرجع السابق ، ص ٢٨٠ .

(١٨) W. White, Money and Motivation (New York : Harper, 1955), ch. 5.

(ب) أخذ الزمن النموذجي (متوسط القراءات) واستبعاد الحالات الشاذة •

(ج) فحص عناصر وجزئيات العمل غير الضرورية لاستبعادها •

(د) حساب أزمنة العناصر المتكررة ، وذلك بضرب الزمن الذي يستغرقه العنصر في عدد مرات تكراره • أما العنصر الذي لا يؤدي إلا في عدد من العمليات أو دورات العمل ، فيقسم الزمن الخاص به على عدد هذه الدورات •

(هـ) جمع أزمنة العناصر المتكررة لكل عملية أو دورة عمل ، مضافا إليها أزمنة العناصر غير المتكررة ، وهذا هو الوقت النمطي لهذه العملية أو الدورة •

(و) ضرب الوقت النموذجي في معدل الأداء • هذا المعدل الذي يتم تقديره بناء على ملاحظة أداء العامل ودرجة مهارته • ويفترض أن يكون هذا المعدل ١٠٠٪ ، إلا في الحالات التي تستدعي ضرورة تخفيضه أو زيادته عن ذلك (١٩) •

(ز) إضافة زمن للمسموحات ، والذي يكون عادة بين ٣ — ٥٪ للتأخير ، وبين ٥ — ١٠٪ للجهد •

طرق قياس الزمن

يستخدم المهندس ساعة الوقت (٢٠) عند قياسه للعمل الذي يدرسه • وهي الساعة التي يمكن إيقافها وتحريكها لتعطي الوقت الدقيق الذي

J. Monks, Operations Management : Theory and Problems, 2 ed. (New York : McGraw-Hill, 1982), p. 250. (١٩)
Stopwatch. (٢٠)

يستغرقه كل عنصر وجزئية فى العمل • كما يستعان بالتصوير السينمائى الذى أشرنا اليه عند دراسة الحركة والذى يعرض الجزئيات الدقيقة للعمل •

وهناك أيضا طريقة استخدام الأزمنة المعيارية المعدة مسبقا • ويتم ذلك حسب الخطوات التالية (٢١) :

١ - تحليل العمل الى العناصر الدقيقة التى توجد فى خريطة ثربلج (البحث ، الاختيار ، القبض ...) وحساب الزمن النمطى لكل عنصر • وذلك من الجداول المعدة عن الأعمال السابقة ، والتى تم تصميمها بعناية • وتعرف هذه بطريقة الميكروسكوبيك أو العناصر الدقيقة •

٢ - تطبيق الأزمنة المعيارية على الأعمال الجديدة ، قياسا على الأعمال القديمة المشابهة وتعرف بطريقة الماكروسكوبيك (العناصر الكلية) • وتجب التفرقة هنا بين العناصر الثابتة والمتغيرة • فأما الأولى فهي المتماثلة الدائمة التى تقاس فى الأعمال الجديدة على القديمة • أما العناصر المتغيرة فهي التى تختلف بتغير الأعمال ، ويقتضى الأمر دراستها على حدة •

وتوجد كذلك طريقة دراسة عينة العمل • والتى تتم عن طريق مشاهدة العامل - عشوائيا - وهو يؤدي العمل فعلا ، وتسجيل الوقت الذى يقضيه فى عمل معين • وتجرى خطوات المشاهدة كما يلي (٢٢) :

١ - اختيار العمل أو الأعمال التى تراد دراستها ، ثم عمل وصف للعناصر والجزئيات التى تتكون منها •

٢ - اعلام العمال الذين يؤدون هذه الأعمال ، ووضع قائمة بالأنشطة التى يقومون بها •

(٢١) صلاح الشنوانى ، مرجع سبق ذكره ، ص ٢٨١ .
Monks, op. cit., p. 247.

(٢٢)

٣ - تحديد عدد المشاهدات المطلوبة ، وتستخدم فى ذلك جداول الأرقام العشوائية • ثم اعداد جداول المرور على العمال لملاحظتهم وهم يعملون •

٤ - المشاهدة الفعلية وتسجيل القراءات عن الأنشطة ومعدلاتها الزمنية •

٥ - تسجيل وقت البداية والانتهاى من العملية ، وعدد القطع أو الوحدات المنتجة السليمة •

٦ - حساب الوقت العادى أو الفعلى ، عن طريق المعادلة الآتية :

$$\frac{\text{(الوقت الكلى) (النسبة المئوية للوقت الفعلى) (معدل الأداء)}}{\text{عدد الوحدات المنتجة}}$$

٧ - حساب الوقت المعيارى أو النمطى ، بالمعادلة الآتية :

$$\frac{\text{الوقت الفعلى (١٠٠)}}{١٠٠ - \text{نسبة المسموحات}} = \text{الوقت النمطى}$$

وتفضل طريقة دراسة عينة العمل عن الطريقتين السابقتين ، قياس الزمن ، والقياس على الأزمنة المعيارية • وذلك لأنها تعتبر أدق احصائيا (٢٣) • حيث تختار العينة المدروسة بشكل يضمن الحصول على النتائج المرغوبة • كما أنها لا تضايق العامل بملاحظته لوقت طويل • ثم انها أيضا تمكن ملاحظا واحدا من دراسة مجموعة من الأعمال •

محددات دراسة الزمن

ينطبق ما قلناه فى دراسة الحركة من اعتراضات العمال واحتمال مقاومتهم ، على دراسة الزمن أيضا • فمن واجب الادارة التنبه لهذا • زد

Ibid., p. 247.

(٢٣)

على ذلك أن بعض الأعمال لا تصلح لها دراسة الزمن (٢٤) • وهى الأعمال غير اليدوية والتي تتضمن مجهودا عقليا • والأعمال غير المتكررة — لأن دراسة الزمن فيها غير اقتصادية ، اذ يستفاد بها فى أعمال قليلة محدودة • وكذلك الأعمال التي يكون من الصعب وضع أجور تشجيعية لها ، نظرا لتحكم الآلة فى انتاجية العامل • والأعمال التي لا يحسن وضع أجور تشجيعية لها للحفاظ على عنصر الجودة •

ثالثا — التعب والملل والرتابة

من المشكلات التي تعنى بدراستها الهندسة البشرية — حيث يشترك فى بحثها المهندسون والسيكولوجيون — التعب والملل والرتابة • ورغم أن هناك ارتباطا بين الثلاثة ، وأن احدى هذه المشكلات تؤثر على الأخرى أو الاثنتين معا ، الا أن هناك أيضا فرقا بينها (٢٥) • فالتعب يعبر عن انخفاض الطاقة المبذولة فى أداء العمل ، وعدم القدرة على أداء المزيد منه ، والرغبة فى الراحة وترك العمل • وأما الرتابة فهي شعور نفسى أو حالة ذهنية تترتب على أداء نفس العمل على وتيرة واحدة ، وبصفة متكررة ، ولوقت طويل نسبيا غير منقطع • ولا يتضمن هذا الشعور كرها للعمل الذى يؤديه الفرد • أما الملل فهو فقد الرغبة فى العمل ، وعدم الاهتمام به ، وتزايد الشعور بكرهه والرغبة فى تغييره • ويتأثر العامل فى حالة الملل التي تصيبه ، بشخصيته واتجاهاته وميوله • فما يكون عملا مملا لفرد معين — ذى تركيب شخصى معين — قد لا يكون مملا للآخر ، وربما يكون مثيرا لاهتمام فرد ثالث ، وقد يقبل عليه رابع بشغف كبير •

وعندما يدرس المهندس البشرى مشكلات التعب والملل والرتابة ، فيجب أن يسير على أسلوب علمى منظم ، قوامه جمع البيانات وتحليلها

(٢٤) صلاح الشنوانى ، مرجع سبق ذكره ، ص ٢٨٣ .
(٢٥) Harrel, op. cit., p. 191.

وفحص العوامل المؤثرة والوصول الى نتيجة من هذا التحليل • وهو فى ذلك يوظف نظرية النظم ، حتى يطلع على أكبر عدد ممكن من العوامل ويفحص الطبيعة المتداخلة بينها • وتسير خطوات الدراسة كما يلى :

(١) جمع البيانات :

فمثلا اذا أخذنا التعب ، يجب أن يوجه الباحث عنايته الى عوامل ثلاثة هامة (٢٦) ، فنية ونفسية وجسمية •

(أ) فأما العوامل الفنية فهي ملاحظة منحنى الانتاج وما يطرأ عليه من نقصان ، يعبر عن انخفاض الكمية المنتجة بالقياس الى المجهود المبذول فيها ، هذا بالاضافة الى نقص الجودة أيضا •

(ب) ويشمل الجانب النفسى الشعور بالتعب أو الارهاق • ولكن لا يصاحب هذا الشعور انخفاض فى القدرة أو الطاقة المبذولة فى العمل • وينتج هذا عن عوامل نفسية قد تكون صعوبة العمل من وجهة نظر العامل أو عدم فهمه لمحتوياته أو خطواته

(ج) وأخيرا يعبر الجانب الجسمى عن التغيرات الفسيولوجية التى تحدث فى الجسم ، عندما يتعب الفرد ، تلك التغيرات التى تحدث فى العضلات والدم والمخ والمراكز العصبية •

كذلك عندما يدرس الملك ورتابه الأعمال ، فيجب أن تجمع بيانات عن جوانب متعددة : طبيعة العمل الذى يؤديه العامل ، وخطواته ، ومدى التكرار الذى يتضمنه والزمن الذى يتم فيه أداء هذا العمل ، وفترات الراحة ، والوسائل والأدوات المستخدمة — الآلية واليدوية •

(٢) تحليل البيانات :

يخضع الباحث البيانات التي جمعها عن التعب والملل والرتابة ،
للفحص والتحليل الدقيقين • وذلك حتى يتفهم المشكلة جيدا ويتوصل الى
أسبابها الحقيقية • فمثلا قد يجد أن الملل في حالة عامل ماهر عنده درجة
عالية من اثبات الذات أو تقدير النفس ، ينتج عن شعور هذا الشخص
بعدم أهميته العمل الذي يقوم به • أو بأن عنده طاقات أكبر من متطلبات
العمل • أو أنه أنفق فترة زمنية في أداء هذا العمل يعتبرها طويلة ويريد
التغيير • كذلك يجد أن التعب قد يحدث في حالة عامل معين نتيجة تغيرات
جسمية عنده ، أو تقدمه في العمر ، أو نتيجة لشعوره بالاحباط لعدم
استيعابه للعمل أو عدم فهمه للعلاقة بين هذا العمل والأعمال الأخرى
أو سوء تقدير رئيسه المباشر للاتجازات التي يحققها •

(٣) بحث طرق العلاج :

وقد أتاحت الهندسة البشرية وعلم النفس الصناعي عددا كبيرا من
نواحي العلاج الممكنة • وفيما يلي أمثلة للحلول التي تم التوصل اليها
لمشكلة التعب •

(أ) تقرير ساعات العمل المناسبة • وقد خفضت الدول المتقدمة
أيام الأسبوع الى خمسة ، وساعات العمل الأسبوعية الى أربعين • كذلك
فان بعض المنظمات في الدول الغربية طبقت ما يعرف بساعات العمل
المرنة • والتي تتلخص في وجود العاملين في مكان العمل لوقت محدد
يسمى الوقت الأساسي أو المركزي • أما بقية ساعات العمل ، فتترك
للشخص حرية حضورها في الوقت الذي يراه مناسبا • أي أن توزيع
ساعات العمل يتم حسب ظروف العامل ورغبته (٢٧) •

(٢٧) على محمد عبد الوهاب « التأخير والغياب ودوران العمل » ،
الموسوعة العلمية والعملية للبنوك الإسلامية ، مرجع سبقت الإشارة اليه ،
ص ٥٤١ •

(ب) تخصيص فترات الراحة الملائمة لتنشيط الفرد جسميا وذهنيا . ومراعاة أن يكون توقيت فترة الراحة عند بدء الشعور بالتعب عند العامل . وذلك حتى لا يتغلغل هذا الشعور ، فيؤثر عليه من الناحيتين الجسمية والنفسية معا ، ومن ثم ينقص الانتاج وتنخفض جودته .

(ج) اعادة تصميم الوظيفة ، وذلك بناء على تحليل الوظيفة ودراستها دراسة وافية . واجراء دراسة للحركة والزمن . والتوصل الى طريقة أفضل لأداء الوظيفة ، تناسب العامل من حيث استمرار رغبته في أدائها والاقبال عليها ، وتخفف من التعب والملل والرتابة . كذلك فان الاثراء الوظيفي الذي أشرنا له سابقا يساعد على تنشيط ذهن العامل وتعميق رغبته وتكثيف اهتمامه بالعمل الذي يؤديه .

(د) تحسين الظروف البيئية المحيطة بالعمل ، من اضاءة وتهوية وتدفئة . وتخفيف الضوضاء التي تحيط بالعامل . ولهذه الظروف أهمية كبيرة في مساعدة العامل أو تعويقه في أداء وظيفته ودرجة الكفاءة التي يؤديها بها . وقد وجد المؤلف في دراسة عن الاتصالات في برامج التدريب أن الضوضاء تعطل تسلسل تفكير المتدربين وتتبعهم للموضوع . وأن سوء التهوية يؤدي الى تعبهم جسميا والتفكير في ترك قاعة التدريب للحصول على هواء نقي (٢٨) .

(و) تشجيع روح المنافسة بين العاملين ، واستثارة حماسهم تجاه العمل ، وذلك بعرض سجلات الانتاج (٢٩) والاشادة بمجهودات الممتازين ، واشعارهم — دون مبالغة أو تهويل — بأهمية الأعمال التي يؤديونها ، والمساهمة التي تضفيها هذه الأعمال لتحقيق أهداف المنظمة .

(٢٨) على محمد عبد الوهاب ، « معوقات الاتصال في الجماعات » ، الرياض معهد الإدارة العامة ، ١٩٧٨ ، ص ٤٨ .
(٢٩) زكي هاشم ، مرجع سبقت الإشارة اليه ، ص ٣٣٢ .

وننبه الى أن نقاط العلاج المذكورة لا تطبق كما هي في كل الحالات أو الأزمنة . فهذه أطر عامة يجب أن يسبق تنفيذها تحليل ودراسة مستأنية لكل حالة على حدة ، حتى يتم تقرير العلاج المناسب والطريقة الملائمة لتطبيقه والتوقيت السليم للتطبيق . وذلك حتى تأتي هذه النقاط بالنتائج المرجوة منها .

رابعا - الأمن الصناعي

حيث أن العامل يقضى معظم ساعات حياته اليقظة في العمل ، فإن من الأهمية بمكان أن تتوفر في بيئة العمل الأركان والشروط الملائمة لصحة العامل وراحته ، جسميا ونفسيا واجتماعيا . وهذا هو مجال الأمن الصناعي ، فهو المسئول عن توفير المواصفات الفنية والاجراءات التنظيمية التي من شأنها أن تجعل بيئة العمل مأمونة وصحية وتمنع الحوادث والأمراض والاصابات المهنية (٣٠) . وعلى هذا فان الأمن الصناعي يهدف الى حماية مقومات الانتاج البشرية والمادية ، بتوفير الوسائل التي تكفل منع الحوادث التي تنتج عنها اصابات في القوى العاملة أو خسائر في الانشاءات والأجهزة والآلات (٣١) . وهذا بدوره يؤدي الى هدف أكبر وهو تمكين العاملين من أداء واجبهم وتحقيق الانتاج المطلوب بالمواصفات والكميات المحددة في الوقت المناسب .

وعندما ندرس الحوادث والاصابات في مجال العمل ، نجد أن أسبابا كثيرة توجد وراءها (٣٢) .

-
- (٣٠) منصور فهمي ، ادارة الانتاج وتنظيم المصنع ، القاهرة : دار النهضة العربية ، ١٩٨٣ ، ص ٣٨١ .
(٣١) النشرة السنوية لاحصاءات الأمن الصناعي ، وزارة القوى العاملة والتدريب ، ١٩٨٢ ، ص ١ .
(٣٢) H. Kay, "Accidents : Some Facts and Theories," Warr, op. cit., p. 104.

١ - العامل نفسه هو الذى يتسبب فى الحادث نتيجة لسلوك خاطئ من جانبه • الأمر الذى يشير الى أهمية دراسة هذا السلوك ومحاولة فهمه وتحسينه • والأمثلة على ذلك الإهمال والعصبية وعدم الانتباه وضعف الروح المعنوية والتسرع والمزاح وتجاهل احتياطات واجراءات الأمن أو عدم معرفتها أو سوء فهمها ، الى جانب المتاعب والمشكلات الشخصية ، وكذلك الاجهاد والتعب والملل •

٢ - المخاطر التى ينطوى عليها العمل نفسه ، فقد يتسبب القصور الفنى للآلات أو عدم كفاءتها أو تقادمها ••• فى حدوث اصابات •

٣ - ظروف وبيئة العمل • من حيث تصميم المكان والمرات وترتيب الآلات والأجهزة ••• الخ •

وتقاس الحوادث بمعدلين رئيسيين هى تكرار الحوادث والاصابات ، وخطورتها (٣٣) • أما معدل تكرار الحوادث فيحسب عددها فى كل مليون ساعة عمل :

عدد الحوادث خلال فترة معينة $\times 1000000$

عدد ساعات العمل الكلية خلال الفترة

وأما معدل خطورة الحوادث فيقاس كما يلى :

عدد الساعات المفقودة بسبب الحوادث فى فترة معينة $\times 1000000$

عدد ساعات العمل الكلية خلال الفترة

برنامج الأمن الصناعى

تعتبر العناية بالأمن الصناعى على جانب كبير من الأهمية ، وهى تبرر المال الذى تنفقه المنظمة عليه • اذ أنها تجنى من ورائه فوائد

(٢٢) زكى هاشم ، مرجع سبقت الإشارة اليه ، ص ٣٤١ •

كثيرة ، وكذلك العامل (٣٤) • فبالنسبة للأخير فإنه يستفيد من الاهتمام بالأمن واتباع تعليماته في منع الاصابات أو تقليلها الى أدنى حد • ومنع الخسارة المادية التي تلحقه من عدم العمل اذا أصيب • وحماية مكاسيه المستقبلية • والحيولة دون المعاناة النفسية • بالإضافة الى تحسين سمعة العامل ورفع روحه المعنوية ، بأنه يراعى تعليمات الأمن • أما بالنسبة للمنظمة فإنها تجنى من العناية بالأمن الصناعى مزايا تقليل تكاليف التأمين والتعويضات ، وتخفيض تكاليف إعادة التدريب ، ومنع الضياع والفاقد ، وتقليل الاحلال غير الضرورى للمعدات ، بالإضافة الى تحسين « شهرة المحل » •

لذلك فان المنظمات الصناعية الحديثة تضع برنامجا للأمن الصناعى ، يعهد به الى ادارة الانتاج أو ادارة الأفراد أو ادارة العلاقات الصناعية • كما أن هناك من المنظمات الكبيرة ما يخصص ادارة بذاتها للأمن الصناعى والسلامة المهنية • ولما كانت الجهة القائمة بهذه المهمة ، فان برنامج الأمن الصناعى يتضمن العناصر التالية :

١ - تحديد الهدف من البرنامج ، وهو الحفاظ على سلامة العاملين ، والمعدات والمواد والانشاءات ، وكل موارد الانتاج •

٢ - اعداد الدراسات والبحوث اللازمة عن نظام العمل - الانسانى والآلى ، وخطوات العمل ، وطرقه ، ومعداته ، ومراحله ، وخصائص الأفراد الذين يؤدونه ، ومعدلات الحوادث والاصابات ، وأسبابها •

٣ - تصميم الأساليب العلمية والعملية لحماية الموارد ، واتخاذ الاحتياطات والاجراءات اللازمة لذلك • وتسهم الهندسة البشرية فى

تصميم المصنع وترتيب الآلات وتسهيل حركة العمال... بالشكل الذى يحقق التكامل والتناسق بين أجزاء النظام الكلى •

٤ - توجيه العاملين وتدريبهم على اجراءات الأمن ، وذلك عن طريق :

- (أ) تدريب المشرفين على احتياطات الأمن •
- (ب) تنمية قدرة المشرفين على توجيه العمال على الاستفادة من هذه الاحتياطات •
- (ج) تعليم العمال وارشادهم لاحتياطات الأمن ، بالتوعية والنشرات المصورة والتدريب العملى •
- (د) امداد العمال بالمواد والوسائل الوقائية اللازمة •
- متابعة تنفيذ الاجراءات والاحتياطات الأمنية ، والتأكد من استمرار صلاحيتها •

٦ - اكتشاف الحوادث والأمراض المهنية فور وقوعها ، واتخاذ اللازم نحوها من اسعافات أولية ، الى ارسال المصابين الى المستشفى المختص •

٧ - تحليل الحوادث والاستفادة من البيانات التى تتضمنها (٣٥)، من حيث نوع الحادث ، وخطورة الاصابة ، ونوع العمل الذى وقع به الحادث ، والمعدات المستخدمة فيه ، ومكان الحادث وتوقيته ، والظروف المحيطة به من حرارة واضاءة ... ومواصفات العامل ، عمره وجنسه ووزنه وطوله ، ومدة خدمته ومهارته ، وهل حدثت له حوادث قبل هذا ، والاجراء الذى اتخذ تجاه الحادث ... كل ذلك بهدف التوصل الى أفضل الطرق لمنع الحوادث •

- ٨ - تشكيل لجان للأمن ، اما عن أعضاء الادارة ، أو بالاشتراك مع أعضاء من نقابة العمال ، تتولى دراسة أمور الأمن والاعداد لها .
- ٩ - عمل سابقات أمنية ، وتوزيع جوائز على العمال الذين لم تسجل لهم اصابات أو حوادث ، وتسجيل أسماء الأقسام التي لم تقع فيها حوادث .
- ١٠ - تنفيذ قوانين الأمن والسلامة المهنية ، وبنود الاتفاقيات التي تعقد في هذا الشأن . والى جانب ذلك أيضا توقيع العقوبات على الأفراد الذين لا يلتزمون باتخاذ الاحتياطات اللازمة .
- ١١ - مراجعة أساليب الأمن من حين لآخر ، للتأكد من ملائمتها ، ولتطويرها عندما تدعو الحاجة لذلك .

خلاصة

كان اهتمامنا في هذا البحث حول الهندسة البشرية ، ذلك الحق الذي يهدف الى تكوين نظام انساني آلى سليم ، يحقق أهداف العمل ويوفر الراحة الجسمية والنفسية للعامل . فتحدثنا أولا عن تصميم نظام الانسان والآلة ، والاعتبارات التي يجب أخذها في الحسبان عند توزيع العمل بين هذين العنصرين ، ثم الأسس التي يجب اتباعها عند تصميم النظام . وهي التحديد الدقيق لأهدافه ، وتحليل أعماله وتوزيع الأعباء بين الرجال والآلات ، وتصنيف الأنشطة المسندة اليهما . وتوجيه العناية الخاصة للوظيفة التي يقوم بها الانسان ، بحيث تتوافر شروط هامة ، مثل التكامل والتنويع وامتصاص وقت العامل وطاقاته ، والمعايير السليمة للأداء ، وتوفير الفرصة للتعلم والتنمية ، وفهم الفرد لوظيفته .

ثم انتقلنا الى دراسة الحركة والزمن ، فناقشنا خطوات دراسة الحركة ، وهي تعريف الهدف منها ، وتحديد الأعمال التي تحتاج الى

دراسة ، وتحليل الأعمال التي تم اختيارها ، والاستعانة في ذلك بالخرائط التوضيحية والاستفادة من مبادئ دراسة الحركة . ثم التمهيد لتطبيق نتائج الدراسة والتنبه لمقاومة العمال واتخاذ السبل للتغلب على ذلك . وتنفيذ التحسينات المقترحة وتدريب العمال ، ومتابعة النتائج . وبالنسبة لدراسة الزمن كذلك عرضنا خطواتها ، من تحديد الهدف ، واختيار العامل محل الدراسة ، الى تقسيم العمل الى عناصره الجزئية ، وتسجيل الوقت الفعلي لكل عنصر ، وتقدير المسموحات ، ثم وضع الزمن المعياري . وذكرنا طرق دراسة الزمن وهى ساعة الوقت ، والأزمنة المعيارية ، ودراسة عينة العمل .

وناقشنا بعد ذلك باختصار مشكلات التعب والملل والرتابة . وأوضحنا المقصود بكل منها . ثم بينا الخطوات التي يجب أن تتبع لدراساتها . وهى جمع البيانات ، وتحليلها ، وبحث طرق العلاج . تلك الطرق التي تتنوع من ساعات العمل المناسبة ، الى فترات الراحة ، وإعادة تصميم الوظيفة والاثراء الوظيفي ، وتحسين ظروف العمل ، وتشجيع المنافسة بين العاملين . ونبهننا الى أن هذه الأساليب تحتاج لدراسة دقيقة عند التطبيق حتى تتناسب الحال التي تطبق بشأنها .

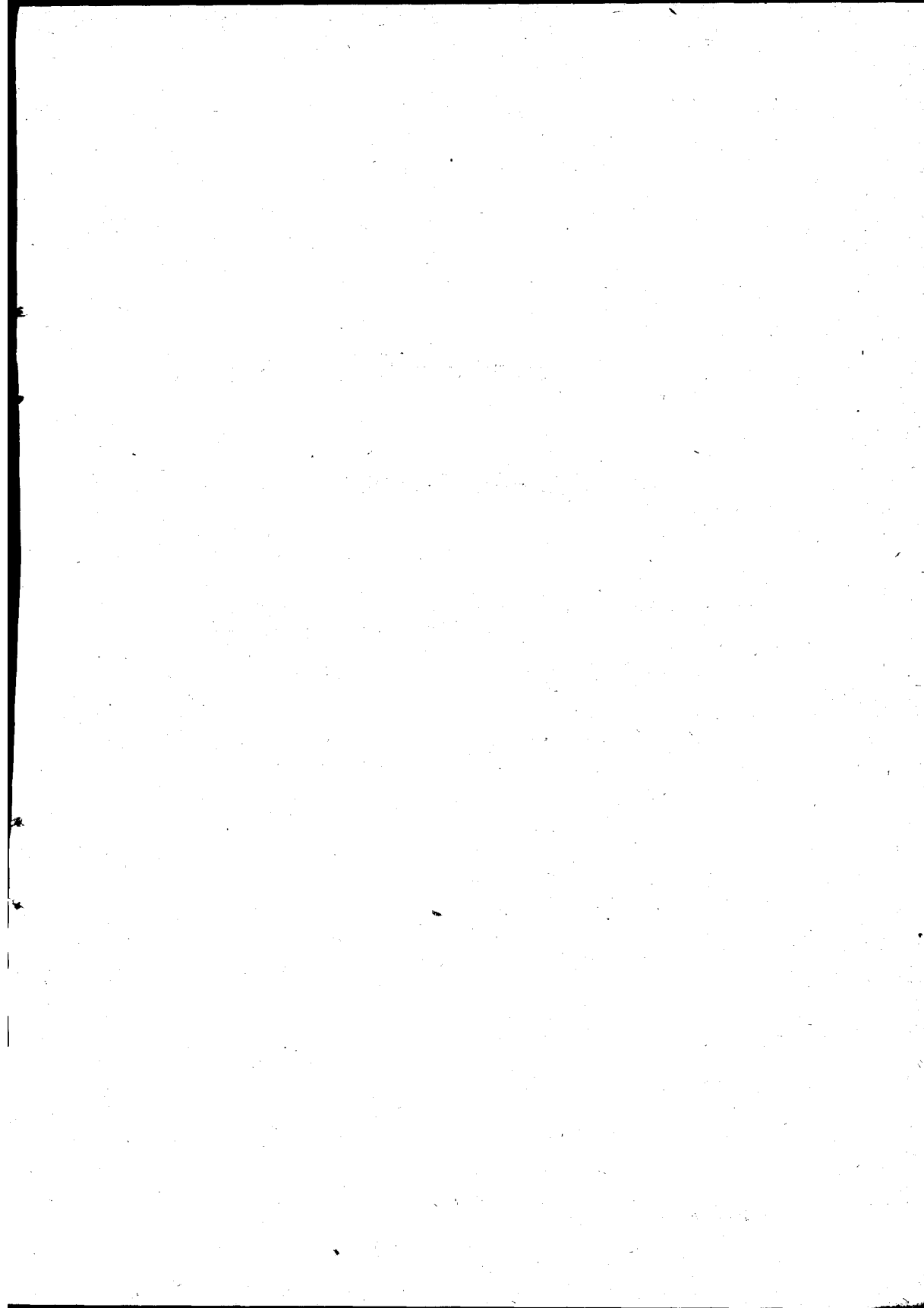
وأخيرا تناولنا الأمن الصناعي ، فعرّفناه وهدفه ، وعرضنا لمصادر أسباب الحوادث والاصابات . ثم ذكرنا محتويات برنامج الأمن الصناعي . وهى تحديد الهدف من البرنامج ، واعداد الدراسات اللازمة ، واتخاذ الاحتياطات الأمنية ، وتوجيه العاملين وتدريبهم عليها ، واكتشاف الحوادث فور وقوعها والتصرف بشأنها ، وتحليل الحوادث للتوصل الى أفضل الطرق لمنعها ، وتشكيل لجان للأمن ، واجراء مسابقات أمنية ، وتنفيذ قوانين الأمن والسلامة المهنية ، ومراجعة أساليب الأمن للتأكد من صلاحيتها .

الفصل الرابع

الانتاجية والفعالية

المبحث الرابع عشر : الانتاجية

المبحث الخامس عشر : فعالية المنظمة



المبحث الرابع عشر

الانتاجية

أهداف المبحث :

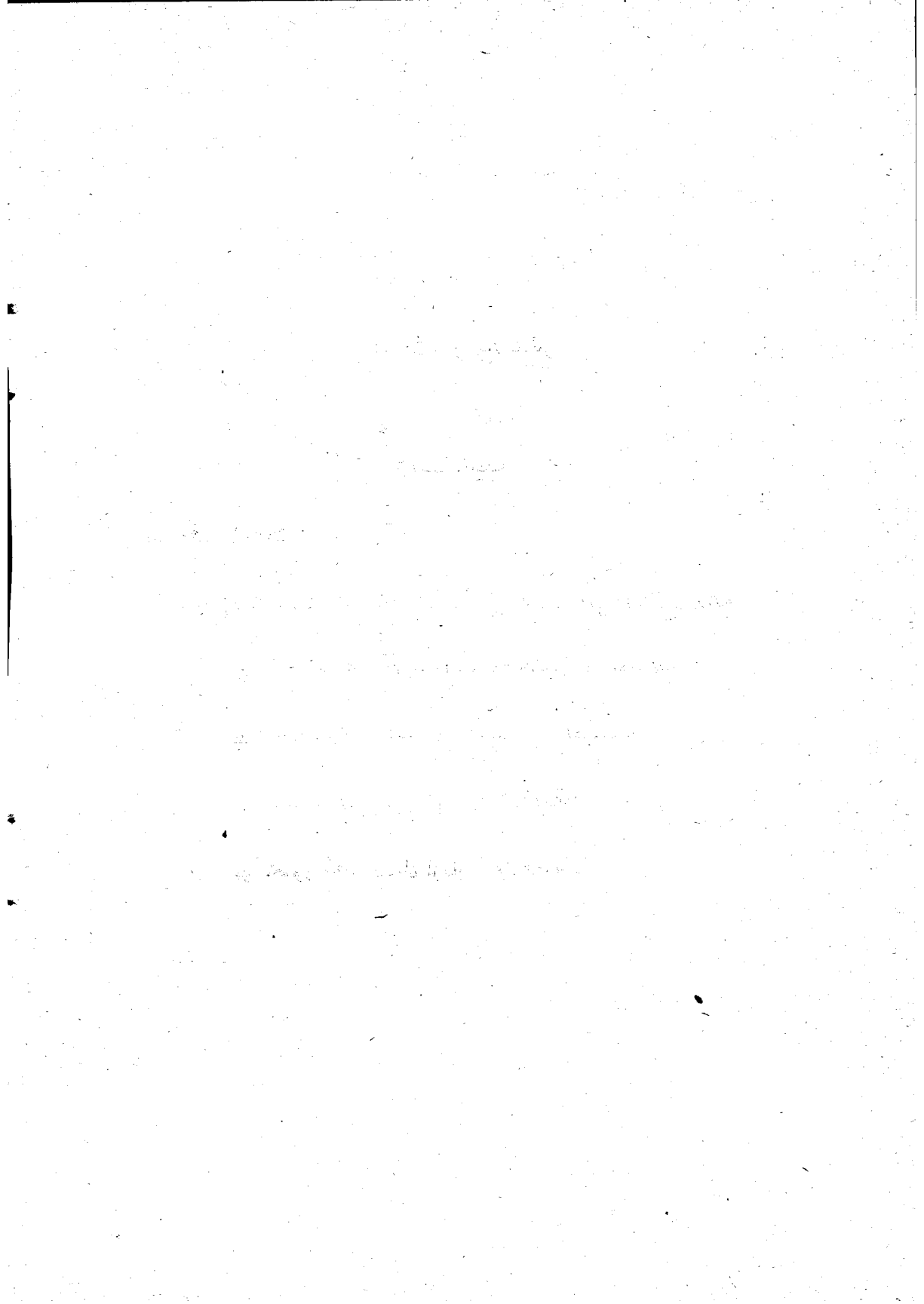
يتوقع منك بعد قراءة هذا المبحث ، أن تحصل على النتائج الآتية :

* التعرف على أهمية الانتاجية ومفهومها الصحيح

* فهم مكونات الانتاجية وعناصرها التفصيلية

* التعرف على طرق قياس الانتاجية

* تصور أهم السبل لزيادة الانتاجية



أولا - أهمية الانتاجية

كانت الانتاجية ولا تزال هي الشغل الشاغل للمديرين الممارسين ، والكتاب والباحثين في فروع العلم المختلفة . فالمهندس مشغول بانتاجية الآلة والعالم النفسى والاجتماعى مشغول بانتاجية الفرد ، والمدير مهموم بانتاجية العنصرين والانتاجية الكلية للمنظمة . وقد كان السؤال الهام الذى تردد فى الأذهان منذ بداية الادارة والتنظيم - عند بناء أهرمات مصر - هو كيف نزيد الانتاجية . ثم استمر السؤال الهام عند تفجير الثورة الصناعية فى منتصف القرن الثامن عشر فى انجلترا . وتجدد السؤال مرة أخرى عندما ظهرت مدرسة الادارة العلمية فى العقد الأول من هذا القرن فى أمريكا . ثم ازداد السؤال أهمية عندما تطورت الآلات وظهر كثير من الاختراعات التكنولوجية . ومازال السؤال يتكرر فى الأذهان ، وربما ازداد تعقيدا عما كان من قبل . كما ازداد تحديا للادارة والأفراد والحكومات . وأصبح مقياس تقدم الأمم هو انتاجيتها . وقد ضرب عدد غير قليل فى العالم المتقدم مثلاً رائعا لذلك ، مثل اليابان وأمريكا وانجلترا والسويد وغيرها .

وتستطيع أن تلمس أهمية الانتاجية على عدة مستويات ، الفرد والمنظمة والاقتصاد والمجتمع . فأما بالنسبة للفرد العامل ، فان انتاجيته تعكس مدى مساهمته فى العمل الذى يؤديه ، والمقدار الذى يعطيه من جهده وعلمه ومهارته ، الى جانب عنايته ورغبته ، فى القيمة المضافة الى المنتج النهائى . فاذا زادت انتاجية الفرد فان ذلك معناه زيادة مساهمته وأهمية الدور الذى يلعبه فى وظيفته ومنظمته ومن ثم مجتمعه . واذا انخفضت كان ذلك دليلا على قلة هذه المساهمة وانخفاض أدائه للدور المكلف به . ثم ان الفرد يجنى ثمار انتاجيته . فكلما زادت انتاجيته ارتفع دخله ، هذا بالإضافة الى تقدير رؤسائه واحترامهم له ، والمزايا المعنوية الأخرى غير المباشرة التى يمكنه الحصول عليها .

وإذا قلت انتاجيته فان ذلك يعنى تعرضه لخسارة أو نقص فى الدخل ، وربما يتعرض للعقاب • هذا الى جانب الآثار النفسية الأخرى ، كعدم رضا رؤسائه وزملائه عنه ، وحرمانه من تقدير الآخرين •

أما بالنسبة للمنظمة فان الانتاجية تعبر عن كفاءة الادارة فى استغلال الموارد والامكانيات المتاحة لها ، والحصول من هذه الامكانيات على أحسن نتيجة ممكنة • وبالتالي فان زيادة الانتاجية قد تعنى (١) تقدم التكنولوجيا وتطوير المنتج ورقى الأساليب والخامات والتسهيلات وملائمة مهارات العمال ••• أى استخدام الادارة لمواردها بأفضل شكل ممكن • ومن جهة أخرى فان انخفاض الانتاجية يعنى أن الادارة لم تحسن استغلال الموارد التى فى حوزتها •

ومن وجهة الاقتصاد القومى فان الانتاجية تعبر عن كفاءة الدولة — فى مجموعها — فى انتاج سلعها وخدماتها (٢) • فالانتاجية هنا انعكاس لأداء لكافة الأجهزة والمؤسسات ، أو هى متوسط أداء هذه الأجهزة — الناجحة والفاشلة وما بينهما من درجات النجاح والفشل •

وأما فيما يتعلق بالمجتمع كله ، فان الانتاجية تؤثر على رفاهية هذا المجتمع • وذلك عن طريق السلع والخدمات التى توفرها لأفراد المجتمع ، وكمية هذه السلع والخدمات ودرجات جودتها ومدى مقابقتها لتوقعات المستهلكين وارضائهم لأذواقهم والتوقيت الذى تصل فيه الى المستهلكين • فاذا زادت الانتاجية حصل أفراد المجتمع على السلع التى يفضلونها ، وفى التوقيت الذى يحتاجون فيه اليها والامكنة الملائمة بالموصفات والكميات التى يرغبونها • والعكس اذا انخفضت الانتاجية،

General Electric Relations Services, "What Productivity Is", (١)
in R. Dubin, **Human Relations in Administration**, 3 ed. (New Delhi :
Prentice-Hall of India, 1970), p. 445.

Ibid., p. 445.

(٢)

فإن الأفراد قد لا يجدون السلعة أو الخدمة المطلوبة في الوقت المناسب، أو قد يجدونها بصعوبة، أو قد تكون رديئة الجودة منخفضة الكفاية، أو مرتفعة السعر أو قليلة الكمية .

هذا بالإضافة الى أن الانتاجية المرتفعة تعنى حسن استغلال موارد المجتمع - البشرية والمادية - والتي تتميز بالندرة النسبية . هذا القانون الذى يسرى على كافة الدول - المتقدمة والنامية ، الغنية والفقيرة . فهناك درجة من درجات الندرة فى الموارد التى وهبها الله لهذه الدول . وقد توجد هذه الندرة فى العنصر البشرى أو الموارد المادية أو المصادر الطبيعية . كما تختلف فى البلد الواحد باختلاف الأزمنة والمناطق .

وإذا كانت البلاد المتقدمة قد تنبته لهذا الأمر ، فعملت على زيادة انتاجيتها ، لتحفظ مواردها وتستثمرها وتنميها ، فأنها استمرت بعد ذلك تحاول زيادة الانتاجية لتحافظ على انماء هذه الموارد وتكثيف الاستفادة منها . وكثير من الآراء يرجع النجاح الذى حققته الصناعة الأمريكية والتقدم الذى أحرزته فى مجالات عديدة - بعد فضل الله - الى أفكار مدرسة الادارة العلمية التى صبت اهتمامها على الانتاجية ونادت بضرورة زيادتها باستخدام الأسلوب العلمى . كذلك فإن اليابانيين تغلبت على الندرة الشديدة للمصادر الطبيعية ، بتكثيف العنصر البشرى وكفاءة استخدام التكنولوجيا المتاحة والتى يعكف اليابانيون على تطويرها يوماً بعد يوم .

ويصبح الأمر أشد أهمية فى حالة البلاد النامية . حيث تعاني هذه البلاد من ندرة الموارد . ففى بعض البلاد العربية الغنية بالبترول والثروات المعدنية ، توجد ندرة فى الموارد البشرية . وبعض البلاد النامية الأخرى توجد فيها وفرة فى الكفاءات البشرية والأيدى العاملة

المباهرة وغير الماهرة ، ولكنها تعاني من ندرة في المصادر الطبيعية أو رؤوس الأموال • وتعاني المجموعتان من البلاد ندرة في التكنولوجيا والأساليب المتطورة للأعمال •

وإذا كانت التنمية الاقتصادية للدول تتحقق عن طريق زيادة الاستثمارات الجديدة ، أو تكثيف الطاقة الانتاجية الموجودة ، أو كليهما (٣) • فإن الدول المتقدمة تستطيع أن تسلك الطريقتين معا - يساعدها في ذلك التقدم التكنولوجي ، والتطور الإداري ، وتنوع فرص الاستثمار • فقد بلغت هذه الدول مرحلة الاقتصاد المعقد المتنوع • أما الدول الأقل تقدما ، فإن الصعوبات التي تصادفها تتمثل في قلة الأموال ، وزيادة السكان بمعدلات تفوق معدلات النمو الاقتصادي ، وعدم القدرة على الاستثمارات الجديدة • وبالتالي فإن السبيل أمام هذه الدول هو زيادة الانتاجية ، إذا أرادت أن تأخذ بأسباب التقدم وتوفر لأفرادها المستوى المأمول من الرفاهية • وذلك لأن زيادة الانتاجية تعنى انتاج قدر أكبر من السلع والخدمات ، بنفس الموارد أو بموارد أقل (٤) •

فللانتاجية اذن شأن كبير في عالمنا الحاضر • وربما سمعت من كثيرين - باحثين ومديرين وصحفيين ، وحتى الرجل العادي - عن ضرورة زيادة الانتاجية ، وكيف أن هذه الزيادة هي السبيل لحل كثير من المشكلات الاقتصادية والاجتماعية • غير أن كل فريق من هؤلاء قد يوجد عنده مفهوم للانتاجية يختلف عن مفهومها عند الفريق الآخر • وقد تكون هذه المفاهيم صحيحة أو خاطئة أو ناقصة • فتعال اذن نتعرف على المفهوم الصحيح للانتاجية ثم نلق نظرة فاحصة على مكوناتها •

(٣) سعيد عامر ، الانتاجية ، تحت الطبع ، ص ١٦ •

(٤) فؤاد القاضي ، المفهوم العلمي للكفاية الانتاجية ودورها في التنمية الاقتصادية ، الطبعة الثانية ، القاهرة جامعة عين شمس ، ١٩٨٣ ، ص ٧ •

ثانيا - تعريف الانتاجية

كان ينظر الى الانتاجية قديما على أنها انتاجية العامل فقط . أى كمية الانتاج التى يخرجها عامل معين فى وحدة زمنية معينة . وقد كان ذلك نابعا من تأثير الاقتصاد الماركسى ، من أن الانجازات البشرية كلها مبنية على المجهود العضلى (٥) . ورغم أن العمل عنصر هام من عناصر الانتاجية ، الا أنه ليس العنصر الوحيد . فهناك الطاقة المحركة ، والمعدات الرأسمالية ، والخامات ، والطرق والأساليب . وهذه العناصر تعزز عنصر العمل وتزيد كفاءته . لذلك فان مفهوم الانتاجية يمتد ليشمل هذه العناصر . ومن ثم يعرفها البعض بأنها التوازن الذى يمكن تحقيقه بين عوامل الانتاج المختلفة . ذلك التوازن الذى يعطى أكبر انتاج أو مخرجات بأقل ما يمكن من مجهودات وتكاليف (٦) . وبعبارة أخرى فان الانتاجية تعبر عن مدى النجاح فى انجاز مهام معينة . فهى الاختيار الأفضل والاستخدام الأمثل للمدخلات من أجل الحصول على مخرجات معينة (٧) .

فينبغى لنا اذن أن نفهم الانتاجية بمعناها الصحيح ، ونميزها عن الانتاج . فالأخير يعنى اما العملية الانتاجية نفسها ، أى استخدام عناصر الانتاج فى اخراج سلعة أو خدمة . أو هو يعبر عن السلعة والخدمة التى يتم اخراجها . فيقال ان انتاج مصنع اطارات السيارات مثلا كذا اطار فى السنة . وهذه السلعة أو الخدمة هى نتيجة أنشطة وعمليات مختلفة - انسانية وفنية ومادية . هذه الأنشطة والعمليات تعكس كفاءة الادارة فى استغلالها ومدى نجاحها فى الحصول منها على

(٥) P. Drucker, *The Practice of Management* (London : Pan Books, 1981), p. 58.

(٦) Ibid., p. 57.

(٧) سعيد عامر ، مرجع سبق ذكره ، ص ١٠ .

أفضل انتاج ممكن • وهذا هو مجال الانتاجية • اذ تزيد درجات الانتاجية وتقل تبعاً لنجاح الادارة أو فشلها في استغلال عناصر الانتاج التى فى حوزتها — بما فيها العناصر غير الملموسة مثل الوقت والمهارة القيادية للمديرين فى دفع العاملين للعمل وانتقائه •

فالانتاجية اذن هى تعبير عن نجاح الادارة وانعكاس لكفاءتها فى تحقيق التوازن المطلوب بين عناصر الانتاج ، لاجراج المخرجات المستهدفة ، بالكميات والمواصفات المحددة ، فى الوقت الصحيح وبأقل مجهود وتكاليف • ومن ثم فان الانتاجية ليست هدفاً فى حد ذاتها ، وانما هى وسيلة لرضا المستهلك (٨) • أو هى هدف جزئى يوصل الى هدف أكبر وأعم وهو انعاش الاقتصاد ورفاهية المجتمع • فهى — كما يصورها سعيد عامر — انعكاس لمسئولية الادارة لمواجهة — أو تجاوز — التحديات التى تفرضها معايير الأداء المحددة سلفاً ، فى ضوء الأهداف والبرامج الزمنية المرسومة بوضوح ودقة • وذلك من خلال حسن استخدام الموارد المتاحة وتبنى خط تنظيمى صحى ، ومواكبة التغيرات والقدرة على احداثها فى حدود الامكانيات والظروف (٩) •

وبذلك تصبح الانتاجية أكبر من مجرد نسبة المخرجات الى المدخلات — كما سنوضح عند قياسها • وانما هى مؤشر لقدرة الادارة وكفاءتها فى تشغيل مواردها • لذا يجب أن نتعرف على مكونات الانتاجية بشئ من التفصيل • وذلك على النحو التالى •

ثالثاً — مكونات الانتاجية

نستطيع التعرف على مكونات الانتاجية اذا تتبعنا النظريات والمدارس الفكرية للادارة ، والمبادئ والأسس التى وضعتها • حيث أن

(٨) D. Barron, in R. Wild (ed.), *How To Manage*, (London : Pan Books, 1983), p. 215.

(٩) سعيد عامر ، مرجع سبق ذكره ، ص ٢٣ •

كلا من هذه النظريات تناولت قضية الانتاجية من جانب معين كان هو محور اهتمامها أكثر من غيره .

فقد عني « تايلور » في مدرسة الادارة العلمية بالجانب المادى للعمل . وعكف على دراسة طرق العمل والتوصل الى طريقة الأداء المثلى أو الأحسن . ورأى أن الانتاجية يجب أن تزداد . وأن زيادتها تتحقق بالادارة العلمية التى تعتمد على التخصص وتقسيم العمل ، ودراسة الأعمال وتحليلها ، والاختيار الدقيق للعمال ، وتدريبهم تدريباً فنياً ، وفصل التخطيط عن التنفيذ ، وتعاون الادارة والعمالين . فتايلور اذن نظر الى انتاجية من الزاوية الفنية المادية . وعندما تناول العامل فمن جانب القدرة فقط ، ولم يتعرض لجانب الرغبة والقوى التى تتميها . وحتى عندما وضع تصوره للأجور التشجيعية فانه أخذ فى حسبانها الجانب المادى فقط ، واعتبر أن زيادة الجهد مرهونة بزيادة الأجر . وهكذا فعلت النظريات الأخرى التقليدية — التى سبقت الادارة العلمية بقليل — والتى حاولت بناء ما يعرف بالنموذج الرشيد أو نموذج الآلة . والذى ينظر الى المنظمة باعتبارها آلة كبيرة ، وأن عناصر الانتاج — بما فيها العامل — توضع فيها بطريقة محكمة بحيث تعمل جميعاً فى تناسق وتكامل وترتفع كفاءتها وتريد انتاجيتها .

أما مدرسة العلاقات الانسانية فقد وجهت اهتمامها نحو العنصر الانسانى . وقامت بدراسة العوامل الانسانية التى تؤثر على الانتاجية . وهذه العوامل لا تتعلق فقط بقدرة العامل ولكن برغبته ، بالروح المعنوية ، بحالة الرضا التى يوجد عليها ، واتجاهاته نحو العمل . ومن ثم قدمت للادارة مفهوماً — جديداً حينئذ — عن الدوافع ، يتضمن — الى جانب الأجر — دوافع نفسية وذهنية واجتماعية مثل اثبات الذات وتقدير الآخرين . كما عرفت الادارة بتأثير جماعة العمل أو التنظيم غير

الرسمى على الانتاجية - ايجابا وسلبا، تحت ظروف معينة ، وتبعاً لاتفاق التنظيم غير الرسمى مع التنظيم الرسمى أو تعارضه معه .

واذا كانت نظرية الادارة العلمية قد تناولت جانب العمل ، وأخذت نظرية العلاقات الانسانية جانب الانسان ، فان نظريات أخرى لاحقة وضعت في اعتبارها البيئة - الاقتصادية والاجتماعية والثقافية - التى تؤثر على الانتاجية . وهذا ما يعرف باكولوجية الادارة . أى تلك العوامل التى تحيط بالممارسات الادارية وتوجه مسارها وتحكم فعاليتها . فالقيم الاجتماعية مثلاً عن العمل ، والعلاقات ، والحقوق والواجبات ، تؤثر على سلوك العاملين داخل المنظمة ، ومن ثم تقدمهم نحو زيادة الانتاجية أو تعويقها . فاذا كان العمل مثلاً - كما هو الحال فى المنهج الاسلامى القويم - يعتبر عبادة وتكليفاً وأمانة ، فان العامل يتجه الى تحمل هذه الأمانة وزيادة الانتاجية . وقد كثفت اليابان هذه القيمة - ولكن بمفهوم دنيوى وليس دينيا - اذ ينظر العامل اليابانى الى دوره على أنه تكليف من المجتمع الذى يعيش فيه . وأن الأداء الجيد لدوره أمر لازم لبقية الأدوار التى يؤديها الآخرون . ومن ثم تزيد كفاءة الأدوار مجتمعة وترتفع الانتاجية .

ونتيجة لتراكم هذه المدارس الفكرية فى الادارة والتى تكمل بعضها بعضاً ، نرى نظرية النظم - كما قدمنا - تدرس الطبيعة المعقدة المتفاعلة للعناصر الداخلية - فى المنظمة ، والخارجية - بين المنظمة وبيئتها . وتعالج أثر هذه العناصر على الانتاجية . ومن النظريات الحديثة أيضاً مدرسة الادارة بالأهداف التى تضم جانب العمل والانسان - الجانب المادى والمعنوى - فى نسيج متكامل تحاول أن تعمل من خلاله على تحقيق أهداف المنظمة من زيادة الانتاجية ، وأهداف الأفراد من رضا واشباع لحاجاتهم المتنوعة . وترى هذه المدرسة أن ربط النوعين من الأهداف أمر ضرورى . وذلك حتى يعمل الفرد على بلوغ مصالحه من

خلال كفاءة الأداء وزيادة الانتاجية ، وهذه بدورها تتحقق من خلال رضا الفرد واشباع حاجاته .

ونعرض في شكل (١٤) ملخصاً لأهم أفكار نظريات الادارة ، والتي يتفق فيها المنطلق الفلسفى لكل نظرية أو مجموعة منها ، مع الأسس التي ترسمها لزيادة الانتاجية . فمنه نتبين أن النظريات التقليدية كانت تنظر الى المنظمة باعتبارها آلة كبيرة ووحدة اقتصادية وليكائناً مثالياً . بينما تصفها نظرية العلاقات الانسانية بأنها نظام معقد ووحدة اجتماعية فنية وكيان طبيعى يتكون من الناس وما فيهم من صفات حسنة وسيئة . أما الاتجاهات الحديثة فترى المنظمة بمنظار النظام المفتوح ، وأنها وحدة اجتماعية فنية ، وعضو في البيئة الكبيرة التي تعيش فيها .

أما الفرد في هذه النظريات فهو جزء من الآلة الكبيرة ومخلوق اقتصادى وأداة من أدوات الانتاج ، في المفهوم التقليدى . وهو انسان ومخلوق اجتماعى وعضو في جماعة عمل ، في نظر العلاقات الانسانية . وهو في الاتجاهات الحديثة مصدر هام وغال ، ومخلوق له طاقات وقدرات ، وله دوافع وحاجات محددة . وهذه المفاهيم الحديثة هي التي وضع جذورها الاسلام منذ قرون (١٠) .

أما دوافع الفرد فقد قصرتها النظريات التقليدية على الجانب المادى - الحاجات الجسمية والأمن ، ومن ثم فإن الحوافز مادية بحتة . وأضافت العلاقات الانسانية الجانب المعنوى الى الدوافع ، وأوصت بتقديم الحوافز غير المادية للعاملين . وأما النظريات الحديثة

(١٠) راجع في هذا :

عائشة عبد الرحمن ، الشخصية الاسلامية : دراسة قرآنية ، الطبعة الثانية ، بيروت : دار العلم للملايين ، ١٩٧٧ .
سيد صبحى ، ونفس وما سواها : دراسات في الصحة النفسية ، الطبعة الثانية ، القاهرة : المطبعة التجارية الحديثة ، ٨٣ - ١٩٨٤ .

بيان	النظريات التقليدية	العلاقات الانسانية	الاتجاهات الحديثة
المنظمة :	آلة كبيرة وحدة اقتصادية كيان مثالي	نظام معقد وحدة اجتماعية فنية كيان طبيعي	نظام مفتوح وحدة اجتماعية فنية عضو في البيئة الكبيرة
الفرد :	جزء من الآلة مخلوق اقتصادي أداة انتاج	انسان مخلوق اجتماعي عضو في جماعة عمل	مصدر هام غال مخلوق له طاقات ودوافع متعددة
الدوافع :	جسمية أمان	جسمية نفسية اجتماعية	متنوعة
محور الاهتمام :	الانتاجية	الرضا	مزيح
الأهداف :	متقنة	متقنة	تبادل المنافع
زيادة الانتاجية :	الإدارة العلمية ترشيد الأداء	المهارة القيادية التعليم غير الرسمي	تكامل الأهداف المشاركة

شكل (١٤) نظريات الإدارة حول الانتاجية

فنتظر إلى الدوافع أيضا على أنها متنوعة • وبالتالي فهي تقترح مزيجا من الحوافز تربطها بالتحصيل والانجازات المحققة •

فإذا أخذنا محور اهتمام نظريات المجموعات الثلاث نجده على التوالي : الانتاجية ، والرضا ، ومزيجا من مصالح المنظمة والأفراد • فإذا نظرنا إلى أهداف المنظمة والأفراد ، نجد أن المدارس الأولى لم تكن بأهداف الأفراد ، وافترضت أنها ستتحقق إذا زادت الانتاجية • ولم تغير العلاقات الانسانية في الأمر كثيرا ، إذ افترضت لا تعارض بين أهداف الأفراد والمنظمة • حيث كان « مايو » يخاف من تنازع المصالح ويعتبره مرضا اجتماعيا • ومن ثم فإنه رأى الجانب الايجابي فقط وهو اتفاق الأهداف • أما النظريات الحديثة فتبنى مفهوم تبادل المنافع بين المنظمة والأفراد ، وبحث نقاط الاتفاق والاختلاف لتكثيف الأولى وتخفيف الأخيرة •

فإذا ما تناولنا طرق زيادة الانتاجية في المجموعات الثلاث من المدارس ، نجد أنها الادارة العلمية ، وتبسيط العمل ، وترشيد الأداء ، في المجموعة الأولى • والمهارة القيادية واشباع دوافع الأفراد وتحقيق الرضا واتفاق التنظيم غير الرسمى مع الرسمى — تبعا لتعاليم العلاقات الانسانية • أما المدارس الحديثة فترى أن زيادة الانتاجية تتحقق عن طريق مفهوم العضوية وتكامل الأهداف واتباع أساليب الادارة بالأهداف التى تقضى باشتراك الرؤساء مع المرؤوسين في وضع الأهداف وتخطيط العمل وقياس النتائج •

ومن ذلك نضع تصورا متكاملا للانتاجية يتضمن العناصر المختلفة التى تدخل في تكوينها • ونضع هذه المكونات في صورة معادلات على النحو التالى :

$$\text{الانتاجية} = \text{الأداء} \times \text{التكنولوجيا}$$

$$\text{الأداء} = \text{القدرة} \times \text{الرغبة}$$

القدرة = المعرفة × المهارة
الرغبة = الاتجاهات × المواقف
التكنولوجيا = المعدات × الأساليب

ودعنا نناقش هذه العناصر الآن بشيء من التفصيل • لاحظ أولاً علاقة الضرب بين المتغيرات التي تتكون منها هذه المعادلات • أى أن بين هذه العناصر علاقة تفاعل وتأثر وتأثير • وأنه إذا كان أحد المتغيرات صفراً كانت النتيجة كلها صفراً • وأنه إذا زاد أو نقص زادت النتيجة بالتالى أو نقصت • ولاحظ ثانياً أن المتغيرين الرئيسيين اللذين تتكون منهما الانتاجية هما الأداء والتكنولوجيا • فأما الأول فيختص بالانسان، وأما الثانى فيتناول الجانب الفنى •

ثم لاحظ ثالثاً أنه بالإضافة الى تفاعل هذين المتغيرين ، فهما يوجدان فى بيئة معينة ، تنقسم الى داخلية — وهى المنظمة التى يعمل فيها الأفراد ، بإداراتها وأقسامها وتنظيمها الرسمى وقنوات الاتصال ، وهيكـل الوظائف ومواصفاتها ، والتنظيم غير الرسمى وتركيبه الاجتماعى والقيـمى • ثم هناك البيئة الخارجية ، التى تتكون من عوامل اقتصادية واجتماعية وطبيعية • ولهذه البيئة بنوعها تأثير — بدرجات متفاوتة — على كل من الجانبين الانسانى والفنى ، وبالتالى على الانتاجية •

١ - الأداء

يختص هذا العنصر من عناصر الانتاجية كما قلنا الآن ، بالجانب الانسانى • وعندما نتكلم عن الأداء فاننا نقصد مجموعة من الأبعاد المتداخلة هى :

(أ) العمل الذى يؤديه الفرد ، ومدى فهمه لدوره واختصاصاته ، وفهمه للتوقعات المطلوبة منه ، ومدى اتباعه لطريقة أو أسلوب العمل الذى ترشده له الادارة عن طريق المشرف المباشر •

(ب) الانتجازات التي يحققها ، ومدى مقابلة الانتاج الذي يتمه للمعايير الموضوعية - الكمية والنوعية والزمنية - فالى جانب المعيار الشائع وهو المخرجات فى وحدة زمنية معينة ، هناك معايير أخرى للجودة ، وتوفير الوقت ، وضغط التكاليف .

(ج) سلوك العامل فى وظيفته ، ومدى محافظته على الأدوات والخامات والأجهزة التى يستعملها . هل يسرف فى استخدامها أم يحرص على صيانتها .. ما معدل الضياع أو الفاقد أو الأعطال .. وما نوع التقدم الذى يحرزه .. هل تزيد درجة اتقانه لعمله ، أم تقل ، أم تتعثر .

(د) سلوك العامل مع زملائه ورؤسائه ، ومدى تعاونه مع الزملاء ومساهمته فى انجاز أعمال الجماعة ، ومدى طاعته لأوامر رؤسائه واتباعه لتوجيهاتهم وتعاونه معهم فى حل مشكلات العمل وإبلاغهم بمقترحاته بشأنها .

(هـ) الحالة النفسية والمزاجية التى يوجد عليها العامل . وذلك من حيث الحماس للعمل والرغبة فى أدائه ، والاستعداد لائقانه ، والاهتمام بمشكلاته والتحفز لعلاجها . وكذلك حالة اليقظة والحضور ذهنى ، واستمرار - أو تقطع - هذه الحالة على مدار ساعات العمل .

(و) طرق التحسين والتطوير التى يمكن للعامل أن يسلكها فى عمله ليزيد من كفاءة الأداء . وكذلك طرق التقدم والتطوير بالنسبة له شخصيا ، أى المهارات والمعلومات التى يمكنه تعلمها وتنميتها من خلال برامج التدريب ، ومن ثم فرص التقدم والترقية المفتوحة أمامه .

من هذه الأبعاد المتداخلة ، يتضح لنا أن الأداء لا يقف على قدرة الفرد فحسب ، ولكنه أيضا يتأثر برغبته فيه . فقد تتوفر عند العامل درجة عالية من القدرة ، ولكنه لا يرغب فى أدائه ، وقد يكون العكس .

وقد يكون كلاهما موجودا ، بدرجة عالية ، بدرجة منخفضة ، أو يختلفان في الدرجات . كذلك قد يؤدي وجود القدرة أحيانا الى الرغبة وبالعكس . فقد يتم تدريب العامل على عمل معين ، فيقتنه ، ويحس أنه قادر على أدائه ، الأمر الذى قد ينمى عنده الرغبة فى مزيد من الاتقان . كما أن رغبة الفرد اذا زادت فى أداء عمل معين ، فقد يكون ذلك سببا فى أن يسلك السبل ليتعلم عمله ويكتسب قدرة أكبر على أدائه .

١/١ القدرة

نعنى بالقدرة أن يستطيع العامل أداء العمل الموكل اليه بالدرجة المطلوبة من الاتقان ، مقابلا فى ذلك المعايير التى نوهنا عنها آنفا . فعندما يشغل العامل الماكينة التى يعمل عليها ، ويعرف طرق صيانتها والحفاظ عليها ، وعندما يستخدم طرق العمل بالشكل المحدد ويصنع السلعة بالمواصفات المطلوبة ... الخ ، نقول ان هذا العامل تتوفر لديه القدرة على أداء عمله . وعندما يقوم المشرف باعطاء الأوامر ويحسن توجيهه الرؤوسين وارشادهم ، ويحصل على طاعتهم وتعاونهم ، نقول ان هذا الرجل قادر على أداء وظيفته الاشرافية . وتختلف قدرات الأفراد على ميزان درجات . فمن القدرة العالية الى المتوسطة الى المنخفضة . كما أن قدرات الفرد الواحد تختلف من وقت لآخر ، ومن عمل لآخر ، وعند حدوث تغيرات أو اضافات حديثة فى العمل ، وعندما يواجه بتوقعات جديدة . وتعتبر القدرة — بدرجاتها المختلفة — حصيلة لتفاعل متغيرين هامين هما المعرفة والمهارة .

١/١/١ المعرفة

وتعبر عن حصيلة المعلومات التى توجد عند الفرد تجاه شئ معين . فعندما يعلم مدير الانتاج مثلا عن أساليب جديدة لتصميم

المصنع ، أو أدوات حديثة للتنبؤ ، أو طرق معينة لتبسيط دورة العمل • •
فكل ذلك يعتبر معلومات تضيف الى الحصيلة الفكرية عنده تجاه الجوانب
المادية للعمل • كذلك اذا تعلم مدير الانتاج بعض نظريات علم النفس
الصناعى ، أو اطلع على نتائج دراسات أو تجارب معينة عن دوافع
العاملين والحوافز الملائمة لمقابلة هذه الدوافع ، فانه بذلك يضيف الى
رصيدته الفكرى تجاه الجوانب الانسانية للعمل •

ولا جدال أن المعرفة عامل هام فى تكوين القدرة • وهى البداية
السليمة للممارسة • فأنت لا تجعل العامل يجرب العمل على الماكينة
دون أن تذكر له شيئاً عن هذه الآلة — نوعها وتركيبها وسنة صنعها
وخصائصها والعمليات التى تؤدىها • وأن تشرح له — نظرياً — خطوات
تشغيلها والطريقة الصحيحة للتعامل معها • ان ذلك يمهّد ذهن العامل
لاستقبال الماكينة ، ويمدّه بالأساس السليم لتجربة تشغيلها •

وسبل المعرفة كثيرة ، فمن التعليم الرسمى المنظم فى المدارس
والمعاهد والجامعات ، الى برامج التدريب التى يدخل ضمن أهدافها
اعطاء معلومات معينة أو صقلها أو اعادة ترتيبها • وكذلك القراءات
التي يقوم بها الفرد — أثناء عمله أو فى أوقات فراغه • فقد يحتفظ مدير
فى مكتبه بكتاب مثلاً فى ادارة الموارد البشرية ، أو بحث عن دراسات
الجدوى الاقتصادية ، أو مقال فى القيادة الادارية • ويرجع اليها بين
حين وآخر لياخذ المعلومات التى يعتقد فى أهميتها وانها تفيده فى عمله •
كذلك تعتبر الأدلة التنظيمية ، وأدلة الاجراءات وطرق العمل ،
وتقارير الانجاز ، والكتيبات والنشرات والمذكرات التفسيرية ، والى
جانب ذلك اللوحات المصورة والرسوم البيانية والملصقات الارشادية
للعامل فى حالة الأمن والسلامة المهنية • • • كل هذه ضمن وسائل
المعرفة التى تضيف الى آذهان الأفراد المعلومات التى تفيدهم فى أعمالهم
وعلاقاتهم •

٢/١/١ المهارة

ولكن المعرفة وحدها لا تجعل الفرد قادراً على أداء عمله — فانهيك
عن اجادته وافتقانه • فلا يكفي أن تشرح لطفلك كيف يكون ركوب
الدراجة • أو توضح لشخص ميكانيكية السيارة • أو تعرض على عامل
فيلما تعليمياً عن الماكينة التي سيعمل عليها ••• دون أن تجعل هؤلاء
يجربون بأنفسهم عمل ما تقوله لهم نظرياً • فيحاول الطفل أن يركب
دراجته •• والسائق أن يقود سيارته • والعامل أن يعالج ماكينته ••
وهذا هو ما يقصد بالمهارة ، أى تطبيق ما يعرف الإنسان ، واكتساب
خبرة من هذا التطبيق تساعد على صقل قدرته على ما يقوم به من
أعمال •

فقد يقرأ المدير بحثاً عن دوافع العاملين كما قلنا ، ولكنه لن يكون
قادراً على اشباع حاجات العاملين ، الا عندما يجرب ذلك بنفسه — أى
عندما يدرس دوافع مرؤوسيه ، ويبحث الحوافز الملائمة وامكانية
تطبيقها ، ثم يطبق بعضها ويرى نتيجته — الايجابية والسلبية ، ويتعلم
من هذه وتلك • وبالتالي فان سبيل اكتساب المهارة هى التجربة الفعلية ،
واستعداد الفرد لهذه التجربة ، وحرصه على الافادة منها • كذلك
فان بعض برامج التدريب — بما تصممه من طرق عملية مثل المباريات
 وتمثيل الأدوار و فرق العمل — تغرس بذور كثير من المهارات • ففرق
العمل مثلاً تنمى مهارة العمل الجماعى • والمباريات تطور مهارة التفكير
السريع وحسن التصرف فى مواجهة المواقف •

ان المعرفة والمهارة اذن هما عنصرا القدرة • وهما يعززان بعضهما
ويؤثران فى بعضهما • فالمعرفة تمهد لاكتساب المهارة ، والأخيرة تكمل
الأولى • كما أن اكتساب المهارة قد يؤدي الى الحاجة الى مزيد من
المعرفة • وتحصيل المعرفة يؤدي الى الشوق الى الممارسة — وخاصة
عندما يتسق العنصران ويكونان مزيجاً مفيداً من العلم والفن •

ويتوقف نوع المعرفة والمهارة وجودتهما ، على سلامة الوسيلة لاكتسابهما ، وكذلك على استخدامهما فى الوقت المناسب • فإذا كان برنامج التعليم أو التدريب مصمما لمقابلة احتياجات واقعية محددة – كما أشرنا فى البحث التاسع – ونفذ فى توقيت سليم ، فان ذلك يؤدى الى كفاءة المعلومات والمهارات المحصلة • وكذلك اذا كانت التجربة والخبرة العملية مفيدة وموجهة نحو الهدف الصحيح ، فان المحصلة منها تكون ناجحة • ويؤدى تفاعل المعرفة والمهارة كما قلنا الى تكوين القدرة – على اختلاف درجاتها بين الناس •

٢/١ الرغبة

اذا كانت القدرة – وهى الشق الأول فى معادلة الأداء – تتعلق باستطاعة الفرد أداء عمل معين ، فان الرغبة – وهى الشق الثانى للمعادلة – تتعلق بدوافع الفرد • وهى أصعب من القدرة ، سواء فى تكوينها أو معالجتها أو التنبؤ بها أو معرفة آثارها • فيمكنك أن تشرح لطفلك مسألة فى الحساب ويجربها فيحلها الحل الصحيح • ولكنه يكره الحساب ولا يريد استذكاره ، فينصرف الى اللعب • وربما ترغمه على أن يعود الى حل المسائل الحسابية ، فيستجيب مضطرا • ويخطئ فى حل هذه المسائل ، أو يتلأ ، أو يخبرك بأنه يجهل طريقة الحل ، أو يسرح بخواطره بعيدا ... الخ • وكل هذه أشياء يمكن تفسيرها بأنه لا يريد استذكار الحساب ، رغم أنه يقدر على ذلك •

وقد رأينا فى البحث العاشر أن الدوافع تتعلق بالسؤال الهام الذى يشغل المديرين باستمرار ، هو لماذا يعمل الناس ، وكيف تزيد الادارة من رغبتهم فى العمل • ووجدنا أن حاجات العاملين تتنوع الى جسمية أساسية ، واجتماعية ، ونفسية • وأن هناك مجموعة من العوامل تؤثر على دوافع الفرد • وهى تكوينه الشخصى ، والوظيفة التى يؤديها ،

وجماعة العمل والمنظمة التي يعمل فيها ، وظروف العمل ، والفرص التي يجدها لاشباع حاجاته ، والظروف الاقتصادية والقيم الاجتماعية ، وعنصر الزمن .

وتتكون الرغبة عند الفرد من عنصرين متداخلين هما الاتجاهات والمواقف ، واللذين بدورهما يشملان عوامل عديدة تتفاعل مع بعضها ، بحيث يكون من الصعب ارجاع رغبة الفرد لواحد منها . فقد تكون رغبة العامل في العمل مرتفعة نتيجة لوضعه في الوظيفة المناسبة ، واهتمامه بهذا النوع من الأعمال ، وجودة الظروف التي يعمل فيها ، وانسجام الزملاء ، وملائمة التدريب ، وحسن القيادة ، وجزالة الحوافز ، وتوفير الخدمات الاجتماعية ... الخ . وكذلك الحال اذا وجدنا انخفاضا في رغبة العامل ، فقد يدل ذلك على عدم توفر عنصر أو آخر من هذه العناصر ، التي يصنفها « هيرزبرج » كما رأينا الى عوامل دافعة ووقائية . فمن الأهمية بمكان أن نتنبه الادارة الى عنصر الرغبة عند الأفراد ، وتفحص البنود التي تتكون منها وهي الاتجاهات والمواقف .

١/٢/١ الاتجاهات

أما الاتجاهات فهي حالة فكرية ، أو مجموعة من الآراء في ذهن الفرد نحو الأشياء التي توجد حوله — العمل والزملاء والمجتمع ... وهي تؤثر — ايجابا أو سلبا أو حيادا — على سلوك الشخص تجاه هذه الأشياء . فاذا أحب الشخص وظيفته وكانت فكرته عنها ايجابية ، فانه يقبل عليها بشغف ، ويتغاضى عن صعوباتها ، ويدافع عنها اذا نقدها أحد . والعكس اذا كانت فكرته عن هذه الوظيفة سيئة أو سلبية فانه لا يرى الا مساوئها وصعوباتها ويتحين الفرص لنقدها . أما اذا كانت اتجاهاته ناحيتها حيادية ، فانه لا يهتم بها كثيرا ولا ينحاز لها أو ضدها . وكما يقول الشاعر : وعين الرضا عن كل عيب كليله ، وعين السخط تبدى المساويا .

والاتجاهات مكتسبة ، أى أن الفرد يتعلمها خلال مراحل حياته .
وهى لا تجيء عفوا الساعة أو تتكون بين يوم وليلة . ولكن هناك
عوامل كثيرة تشترك فى تكوينها على مر الأيام . وهذه العوامل هى :
التربية الأولى للطفل فى العائلة ، والمدرسة ، والمعلومات التى يحصلها
من المدرسة وغيرها من وسائل الاعلام والنشر ، والتجارب والخبرات
التى يمر بها الانسان فى مراحل حياته ، والأشخاص الذين يتأثر بهم من
كتاب ومعلمين وأقارب وأصدقاء ، وكذلك المجتمع بشكل عام وما به
من حضارة وثقافة وقيم ومفاهيم .

وبما أن الاتجاهات تعتبر حالة فكرية ، فانها شئ غير ملموس ،
ولا نستطيع التعرف عليه الا من خلال انعكاسه على سلوك العاملين
وعلاقاتهم — فى العمل وتجاه الزملاء والرؤساء والمرؤوسين . ولكن قد
ترى الادارة أن تتعرف على اتجاهات العاملين نحو شئ معين (ادخال
آلات جديدة مثلا) دون أن تنتظر حتى تدخلها وترى ردود فعلهم
أو تصرفاتهم تجاهها . أو قد تريد التعرف على شعور العاملين نحو
سياسة أو أسلوب من الأساليب التى تتبعها . فسيبيلها فى ذلك هو
الاستقصاء والمقابلة ، بالإضافة الى مؤشرات أخرى مثل معدلات الغياب
والتأخير والشكاوى ودوران العمل .

ويتكون الاستقصاء — الذى تتوفر منه أنواع عديدة جاهزة يمكن
للادارة استخدامها ، أو تصميم أنواع خاصة لأغراض محددة — من
مجموعات من الأسئلة تجاه الموضوع المراد معرفة اتجاهات العاملين
بشأنه : الوظيفة ، الاشراف ، الأجور ، ظروف العمل ... ويوضع
أمام كل سؤال عدد من الاجابات التى تتراوح من موافق الى غير
موافق ، أو من ممتاز الى ضعيف ، أو نعم ولا . وذلك حسب نوع
السؤال والقضية المطروحة . فمثلا قد يراد معرفة اتجاهات العاملين
نحو أهم العوامل التى يعتقدون أنها تسبب انخفاض الانتاجية

أو ارتفاعها في الشركة التي يعملون بها • فنسألهم الأسئلة الآتية :
يرجع ارتفاع الانتاجية في هذه الشركة الى جودة الآلات المستخدمة ••
ان اتباع ادارة الشركة للأسلوب العلمى هو السبب وراء ارتفاع
الانتاجية ••• ان انخفاض الانتاجية يرجع الى تقادم الطرق المستخدمة
في الانتاج •• وهكذا • وتوضع أمام هذه الجمل كلمات : أوافق بشدة ،
أوافق ، لا أدري ، غير موافق ، غير موافق بالمرّة • وتخضع الاجابات
التي تجمع من العاملين للمعالجة الاحصائية حتى يتأكد من سلامتها •
ومن ثم تستطيع الادارة التعرف على اتجاهات أفرادها •

ويعتبر قياس الاتجاهات عملية مستمرة • ذلك لأن الاتجاهات
تتغير بمرور الوقت واختلاف الظروف • فمثلا كان العمل الحكومى
أو في شركة عامة يحظى باتجاهات ايجابية عند غالبية الموظفين والعمال
المصريين • واليوم يفضل عدد متزايد منهم العمل في شركات
استثمارية خاصة • وقد يحول الفرد اتجاهه نحو شيء معين من السلبية
الى الايجابية أو العكس • فربما يقاوم العمال ادخال آلات جديدة
نتيجة لاتجاههم السلبى نحوها • ولكنهم يكتشفون مزاياها ثم يلمسون
تأثيرها في زيادة الكفاية الانتاجية ، أو في تخفيف العبء عنهم ،
أو يكتشفون أنها لم تسبب لهم أضرارا كالطرد من الوظيفة مثلا •••
فيتحولون الى الاتجاه الايجابى نحوها • وقد يذهب التلميذ الى مدرسته
كارها أو تحت ضغط والديه — فى مبدأ الأمر — ثم يحب المدرسة بعد
ذلك ويقبل على تحصيل علومها •

وهناك سبل عديدة لتغيير الاتجاهات يمكن للادارة أن
تستخدمها (١١) • أهمها اعطاء المعلومات اللازمة ، والمرور بالخبرات
والتجارب المناسبة ، وبرامج التدريب الملائمة • كما أن للقدوة الحسنة

(١١) على أحمد على ، ومحمود عساف ، السلوك في مجال العمل ،
القاهرة : مكتبة عين شمس ، سنة النشر غير مذكورة ، ص ١١٢ — ١١٣ •

من جانب المشرفين والرؤساء تأثيرا على تغيير الاتجاهات • ويتدرج هذا التغيير من السهولة الى الصعوبة تبعا للموضوع المطروح • وتستطيع الادارة اذا احسنت التخطيط واتبعت الوسيلة الملائمة وهيأت الظروف المناسبة ، أن توجه اتجاهات العاملين في المسار الايجابي الصحيح •

٢/٢/١ المواقف

أما العنصر الثانى فى معادلة الرغبة فهو المواقف • ويقصد بها مجموعة الأحداث والظروف التى يواجهها الشخص فى مكان وزمان معينين ، وتتطلب منه أو تملى عليه تصرفا معينا • وتتكون حياتنا من سلسلة متصلة من المواقف — الايجابية والسلبية ، السارة والمحزنة ••• فهذا مدرس يوجه تلميذه توجيهها معينا ، وهذا شرطى المرور يحرر مخالفة لسائق لم يتبع تعليمات الطريق • وهذا موظف يوبخه رئيسه على خطأ ارتكبه • وموظف يطلب العون من زميل له • وعامل يفاجأ يعطل فى الماكينة التى يعمل عليها • وموظف يتعرض لنقد من أحد أفراد الجمهور ••• وتترك هذه المواقف آثارها المختلفة على الناس • فبعضها يؤثر تأثيرا وقتيا يزول بزوال الموقف • فقد يتضايق سائق السيارة المتعجل عندما يرغمه شرطى المرور على الوقوف عند تقاطع الطريق • ولكنه قد ينسى ذلك بمجرد أن يشير له الشرطى باستئناف السير • ومن جهة أخرى قد يؤثر موقف معين تأثيرا طويلا الأجل • فقد ينجح المدير فى حل مشكلة صعبة ، فيعطيه هذا خبرة فى حل المشكلات ويمده بثقة فى قدراته على مواجهتها •

وتتصف العلاقة بين الاتجاهات والمواقف بالتفاعل والتأثر والتأثير فلنفرض أن عاملا معينا يقبل على العمل بصدر رحب ، ويحب انجازه ويعتقد أن من واجبه بذل أكبر مجهود ممكن لاتمامه على الوجه المطلوب (اتجاه ايجابي) • ثم يجد من رئيسه المباشر تقديرا لمجهوداته ، كما

يقدم له الحوافز الملائمة مقابلها (موقف ايجابي) • فتكون نتيجة ذلك تعزيز اتجاه العامل نحو وظيفته ، أى تأكيد الالتزام ببذل الجهود الواجب والأداء الممتاز • أما إذا كان الموقف غير متفق مع اتجاهات العامل ، كأن يجد من رئيسه مثلاً عدم مبالاة ، أو رد فعل سلبياً ، أو مقاومة من جانب زملائه العاملين • الخ • فإن نتيجة هذا الموقف السلبي تكون إحدى ثلاث : أما أن يظل العامل على اتجاهه الايجابي نحو العمل ، وهو الجدية والالتزام والاخلاص • وهذا يحدث إذا كان راسخ الايمان ثابت المبدأ • وأما أن يتغير الى الاتجاه السلبي ، وهو عدم الجدية فى العمل ، مبرراً ذلك بعدم وجود صدى طيب لجهوده • وهذا يحدث إذا كانت اتجاهات الشخص غير قوية أو لم تتبلور بعد • وأما أن يختلط عليه الأمر ويصادف حالة من الغموض فلا يدري فى أى الاتجاهين يسير • وفى كل هذه الحالات تتدخل عوامل الشخصية ، والعمر ، والدوافع ، والخبرات السابقة فى التغير ودرجته واستمراره •

وبالتالى إذا أرادت الادارة أن تقوى عنصر الرغبة عند العاملين ، فسيبيلها فى هذا شيئان • أن تنمى الاتجاهات الايجابية نحو العمل — وذلك بالقدوة الحسنة والمعلومات اللازمة والتدريب المفيد • وأن تعزز هذا بالمواقف الايجابية ، مثل الاشراف الجيد ، وتوافق جماعات العمل ، والحوافز المجزية ، وظروف العمل الملائمة • فمثل هذه العناصر تقوى الاتجاهات الايجابية وتساعد على استمرارها • ويعمل الجانبان معا — الاتجاهات والمواقف — على تقوية رغبة العاملين فى العمل واقبالهم عليه بدرجة عالية من الرضا والطوعية •

٢ — التكنولوجيا

ونصل الآن الى الطرف الثانى الرئيسى فى معادلة الانتاجية ، وهو التكنولوجيا ، الذى يعالج الجانب الفنى • اذ أن الانتاجية لا تعتمد فقط

على الأداء الانساني • ولكن أيضا على العوامل الفنية • تلك العوامل التي تتعلق بالمعدات والأجهزة والآلات التي تستخدمها المنظمة ، وأسلوب العمل الذي تسير عليه • أى أن للتكنولوجيا شقين رئيسيين ، مادي ومعنوي • وتوجد المنظمات على درجة من درجات التكنولوجيا — البسيطة أو المتطورة (١٢) • ويؤثر ذلك على تنظيم هذه المنظمات وسياساتها وعلاقاتها • فالتكنولوجيا التي تستخدمها مصانع الانتاج المستمر ، تختلف عن تلك التي تستخدمها مصانع العمليات • والطرق والأساليب التي يتبعها مصنع يعتمد بصفة رئيسية على الأيدي العاملة ، تختلف عن تلك التي يستخدمها مصنع آلي •

ويمكن أن نميز مرحلتين من مراحل التطور التكنولوجي ، وهما الميكنة والآلية • فاما الميكنة فهي ادخال الآلات لمساعدة الانسان ، وتحقيق مزايا زيادة الانتاج وخفض التكاليف وتحسين الخدمات وجودة المنتج (١٣) • أما الآلية أو الأوتوماتية ، فهي ادخال النظام الآلي • والذي تلعب فيه الآلات الدور الرئيسي ، وبلا تدخل الانسان • حيث تسير الأجهزة والآلات حسب برامج كمبيوترية معدة سلفا • وتوجد نقاط مراقبة ذاتية ، ونقاط انذار وتحذير عند حدوث أعطال أو عوامل طارئة ، تعمل على ضبط النظام في المسار الصحيح • وقد ساعد اختراع الكمبيوتر والتطورات الهائلة التي أجريت عليه حتى الآن على تسهيل النظام الآلي وانتشاره •

وتشير كثير من الكتابات الى الآثار التي تسببها الآلية ، والتي تدعو الادارة الى تغيير أسلوبها في التخطيط ، وتغيير نظم الحوافز ، واعادة النظر في العلاقات الانسانية بين الادارة والعاملين ، وتطوير برامج التعليم والتدريب لتواجه الاحتياجات التي تتطلبها الآلية من

J. Woodward, **Industrial Organization** (London : Oxford (١٢)

Univ. Press, 1965).

Meggison, **op. cit.**, p. 130.

(١٣)

فنيين متخصصين (١٤) • اذ أن هناك حاجة لمهارات جديدة لم توجد من قبل ، بينما أصبحت مهارات أخرى متقدمة • وكذلك هناك احلال لعمليات جديدة محل أخرى قديمة (١٥) •

وفي الدول النامية توجد فجوة تكنولوجية كبيرة تؤثر على انتاجيتها • وترجع هذه الفجوة الى عدة أسباب ، على رأسها كما يراها البعض (١٦) • تخلف نظم التعليم ، وعدم اهتمام الحكومة بالبحوث التقنية ، وضعف الاقتصاد وتعثر معدلات نموه ، وارتفاع تكلفة نقل التكنولوجيا من الدول المتقدمة •

ويقع على عاتق هذه الدول النامية - في محاولتها للتنمية الاقتصادية والاجتماعية - مجهود كبير في نقل التكنولوجيا الملائمة (١٧) • اذ يتعين عليها انتقاء نوع التكنولوجيا التي تناسبها • واجراء عمليات التطوير والتعديل اللازمة ، حسب عوامل متعددة مثل المناخ ، ومصادر الخامات ، وسوق العمالة ، والعوامل الاجتماعية والانسانية • كما أنها لابد أن تعمل على تطوير التعليم والتدريب ، لتخريج المتخصصين اللازمين لتشغيل التكنولوجيا الجديدة • هذا بالاضافة الى الاستفادة من هذه التكنولوجيا الى الحد الأمثل في رفع الكفاءة الانتاجية • وقد نجحت اليابان في ذلك الى حد بعيد • اذ استطاعت نقل التكنولوجيا

C. Walker, "Life in the Automatic Factory," in D. Porter, (١٤) et. al. (eds.), *Studies in Organizational Behavior and Management* (Scranton : Intext, 1971), pp. 786 — 7.

"The Pace of Technological Change", in Dubin, *op. cit.*, (١٥) p. 473.

M. Mahrous Ismail, "A Note on The Transfer of (١٦) Technology", *Symposium on Technology*, Cairo, 1974, p. 1.

W.G. Wahba, "Technology Transfer : The Case of Egypt," (١٧) *Symposium on Technology*, Cairo, 1974, p .7.

الغربية مع تطويعها لظروفها الاقتصادية ، وقبل ذلك الاجتماعية والثقافية (١٨) .

وعندما تريد الإدارة أن تفحص تأثير التكنولوجيا والعوامل الفنية على الإنتاجية ، فيجب أن تركز على العوامل الآتية (١٩) :

١ - المعدات والأجهزة وغيرها من العدد والأدوات التي يستخدمها الأفراد في أدائهم لوظائفهم . ودرجة التقدم أو التطور التي توجد عليها هذه المعدات .

٢ - المواد والخامات التي تدخل في تصنيع المنتج أو تستهلك في أداء العمليات المطلوبة .

٣ - الطرق والأساليب الفنية التي تستخدمها المنظمة في إنجاز أعمالها .

هذا بالإضافة الى دراسة المصنع وحجمه وطاقته الانتاجية والتشغيل الاقتصادي الأمثل وتصميمه وخط انسياب العمل فيه . ودراسة المنتج وتصميمه ومواصفاته والمزيج الذي يتكون منه - في حالة انتاج أكثر من سلعة واحدة - وفحص الطرق والوسائل التي تتبعها الإدارة من حيث تبسيط دورة العمل ، والتنميط ، ودراسة الحركة والزمن ، وتخفيض معدلات الضياع والفاقد .

رابعاً - قياس الانتاجية

عندما نحاول قياس الانتاجية يجب أن نتعرض لثلاث نقاط . أولها ما الذي نريد أن نقيسه ، الانتاجية الكلية أو الجزئية أو الحدية

(١٨) صلاح الشنواني ، مرجع سبق ذكره ، ص ١٠٨ .

(١٩) R. Sutermeier (ed.), *People and Productivity*, 2 ed. (19)

(New York : McGraw-Hill, 1976), ch. 2.

أو انتاجية الادارات والأقسام • ثم ما هي وحدة القياس التي يجب استخدامها بالنسبة للعناصر التي نفحص العلاقة بينها — وهي المخرجات والمدخلات • وأخيرا ما هو أساس القياس ، هل نقيس الانتاجية الفعلية أم نقدر الانتاجية النمطية أو المعيارية •

١ - نوع المعدلات

١/١ الانتاجية الكلية :

عندما نأخذ جميع العناصر الداخلة في انتاج السلعة أو الخدمة ، فاننا في هذه الحال نقيس الانتاجية الكلية أو الاجمالية • ونستخدم فيها المعيار التالي :

$$\frac{\text{المخرجات}}{\text{المدخلات}} = \frac{\text{المخرجات الكلية}}{\text{العمل + المواد + الآلات + الطاقة}}$$

٢/١ الانتاجية الجزئية :

أما اذا أخذنا أحد العناصر الداخلة في انتاج السلعة أو الخدمة ونسبنا اليه المخرجات ، فاننا بذلك نقيس انتاجية جزئية ، أي انتاجية هذا العنصر فحسب ، للتعرف على كفاءته ، ومدى استغلال الادارة له • فاننتاجية العمل تقاس بنسبة المخرجات الى ساعات العمل البشرية • وانتاجية الآلات بنسبة المخرجات الى ساعات العمل الآلية • وانتاجية المواد الخام بنسبة المخرجات الى المواد الأولية المستخدمة في انتاج هذه المخرجات •

ولكل من المعيارين — الكلي والجزئي — مزايا وعيوب • فأما الأول فيعبر عن الصورة الكلية للانتاجية ، ومدى كفاءة الادارة في استخدام

الموارد المتاحة لها • ولكنه لا يظهر مساهمة كل عنصر من عناصر الانتاج
فى المخرجات الكلية • فقد يكون العمل هو العنصر الرئيسى ، أو قد تكون
الآلات • وهذا ما يحققه استخدام المعيار الجزئى أو النوعى ، الذى
يقيس انتاجية عنصر واحد من عناصر الانتاج • كما أنه يعكس التغيرات
التي تحدث فى هذا العنصر وأثرها على الانتاجية • إلا أنه من جهة
أخرى لا يظهر تأثير العناصر الأخرى التي تتداخل مع العنصر المقاس •
فقد تريد انتاجية العمل مثلاً ، ولكن قد يكون ذلك لعوامل أخرى غير
ارتفاع الكفاية الانتاجية لليد العاملة (٢٠) • مثل استخدام آلات حديثة ،
أو خامات أجود ، أو أساليب فنية أكفأ •

٣/١ الانتاجية الحدية :

وتعبر الانتاجية الحدية عن الزيادة التي تحدث فى المخرجات
(الناتج الكلى) نتيجة للزيادة أو التغير الذى يحدث فى المدخلات أو أحد
عناصرها العمل أو الآلات أو الخامات • وتلجأ الإدارة الى هذا المقياس
للتعرف على نتائج التطورات أو التحسينات التي تدخلها ، ودرجة
كفاءتها • وقد تكون هذه التحسينات استخدام آلات حديثة أو خامات
جديدة أو توظيف عمال جدد أو زيادة الأجور أو الحوافز العمال
الحاليين •

٤/١ انتاجية الادارات والأقسام :

ويمكن كذلك قياس انتاجية كل قسم أو ادارة بالمنظمة • فيحسب
مثلاً عدد العمليات الجراحية التي يجريها عدد من الجراحين فى قسم
جراحة العظام بمستشفى معين • وعدد الاصلاحات التي يجريها قسم
الصيانة بالنسبة لعمال الصيانة ، أو للعدد والآلات المستخدمة فيها ،
أو الخامات المستهلكة فى عمليات الصيانة • وعدد البحوث التي تنتجها

(٢٠) أحمد سرور محمد ، مرجع سبق ذكره ، ص ٤٦١ •

ادارة البحوث والتطوير ، بالنسبة للباحثين ، وللاؤدوات والأجهزة المستخدمة (الكمبيوتر مثلا) في فترة زمنية معينة . ويراد بهذا المقياس التعرف على درجة كفاءة الادارة أو القسم في استغلال الموارد المتاحة له ، في ضوء الأهداف المقررة .

٢ - وحدة القياس

١/٢ الكمية :

ينسب تبعاً لهذا المقياس عدد الوحدات المنتجة (المخرجات) الى عدد الوحدات المستخدمة في الانتاج (ساعات العمل البشرية ، ساعات العمل الآلية ، وحدات المواد الخام ، وحدات الطاقة) .

ويتميز هذا المقياس بالبساطة والسهولة وامكان اجراء المقارنات بالنسبة لأداء عمال يقومون بنفس العمل ، أو آلات تؤدي نفس العمليات . ولكن مشكلة هذا النوع من المقاييس أنه لا يمكن استخدامه في حالة المنتجات المتعددة ، وعند وجود أجزاء غير تامة الصنع . كذلك فان حساب الكمية لا يظهر التحسينات التي تحدث في جوده المنتج (٢١) .

٢/٢ القيمة :

وهنا يستخدم حاصل ضرب الكمية \times السعر . فتنسب قيمة المخرجات الى قيمة المدخلات . ويتميز هذا المقياس عن سابقه بالدقة النسبية ، وامكانية قياس الانتاجية بالنسبة للمنتجات المتعددة والأجزاء غير تامة الصنع ولقارنة المنتجات التي تختلف أسعارها .

غير أن هناك من جهة أخرى مشكلة تقلبات الأسعار . والفروق بين أسعار التكلفة وأسعار السوق ، وبين الأسعار المحلية والعالمية — عند

(٢١) فؤاد القاضي ، مرجع سبق ذكره ، ص ٦٧ .

المقارنات الدولية . والاختلاف في الأسعار من سنة لأخرى عند إجراء مقارنات للانتاجية بين عدد من السنين (٢٢) . لذلك تستخدم أسعار سنة معينة أساساً للمقارنة ، لعلاج هذه المشكلة . وحتى في هذه الحال تظل هناك صعوبة أخرى وهي وجود عوامل مختلفة ذات تأثير على الانتاجية ، لا يظهرها هذا المقياس . مثل تباين درجات الجودة في الخامات ، واختلاف درجات الخبرة والمهارة بين العمال (٢٣) .

٣/٢ القيمة المضافة :

تستخدم القيمة المضافة للتعبير عن كافة تكاليف الجهود المبذولة في الانتاج ، وكافة العائد من هذه الجهود (٢٤) . وبالتالي فهي الفرق بين المبيعات الاجمالية وتكاليف الخامات والخدمات . وبذلك تمثل القيمة المضافة المساهمة الفعلية في انتاج السلعة (٢٥) ، أى ما تضيفه الى جانب مستلزمات الانتاج والأجزاء الوسيطة والاستهلاكات .

ويحقق هذا المقياس عدة مزايا (٢٦) . وهي الدقة والموضوعية ، وتمكين الادارة من استخدام أدوات التحليل الرياضية ، مثل بحوث العمليات ، للتوصل الى أفضل البدائل التى تحقق الاستغلال الأمثل للخامات والآلات والخدمات ، وتعطى أقصى المخرجات بأقل التكاليف والمجهودات ، وبالتالي تحقق زيادة في الأرباح .

ومن جهة أخرى فان الأخذ بمقياس القيمة المضافة يتطلب وجود بيانات محاسبية سليمة ، تعمل على خدمة أهداف الادارة في اظهار التكاليف الحقيقية ذات الدلالة الاقتصادية الدقيقة — من حيث تحميلها

-
- (٢٢) أحمد سرور ، مرجع سبق ذكره ، ص ٤٦٣ .
(٢٣) صلاح الشنوانى ، مرجع سبق ذكره ، ص ٣٩١ .
(٢٤) Druker, op. cit., p. 94.
(٢٥) فؤاد القاضى ، مرجع سبق ذكره ، ص ٧٠ .
(٢٦) Druker, op. cit., p. 95.

على مستلزمات الانتاج المختلفة • كما أن هناك مشكلة أخرى في قياس القيمة المضافة ، وهي أنه لا يظهر تأثير العوامل غير الكمية — مثل طبيعة الهيكل التنظيمي والممارسات الادارية ، التي تكون لها أهمية كبيرة في الانتاجية •

٣ - هدف القياس

١/٣ الانتاجية المعيارية :

تعبر الانتاجية المعيارية أو القياسية عن « النموذج » الذي يجب أن تكون عليه الانتاجية • فهي اذن تقدير مسبق للكفاءة ، ولما يجب أن تكون عليه العلاقة بين المخرجات والمدخلات • وبعبارة أخرى تعتبر الانتاجية القياسية أداة تخطيطية ورقابية تختص باختيار المنهج القياسي للعناصر المختلفة للعملية الانتاجية (٢٧) ، أو اختيار البديل الأنسب ، الذي يحقق التشغيل الاقتصادي الأمثل للموارد المتاحة •

٢/٣ الانتاجية الفعلية :

وهي الانتاجية التي تحققت بالفعل خلال فترة زمنية • فهي المخرجات التي حققها استخدام مجموعة من المدخلات (انتاجية كلية) أو عنصر واحد منها (انتاجية جزئية) •

٣/٣ تغيرات الانتاجية :

يدل تطابق الانتاجية الفعلية مع القياسية أو النمطية ، على مهارة الادارة في التخطيط لعملياتها والرقابة عليها • أما اذا اختلفت الانتاجية الفعلية عن النمطية ، فان هناك عوامل كثيرة يمكن أن يرجع اليها هذا الاختلاف • فقد يكون بسبب تغيرات في التكاليف ، أو في نوع المواد

(٢٧) سعيد عامر ، مرجع سبق ذكره ، ص ٦٤ •

والخامات وجودتها أو في الآلات والمعدات ، أو في قوانين الاستيراد والتصدير ، أو في قدرات العاملين أو دوافعهم ... هذا مع ملاحظة أن اختلاف الانتاجية الفعلية عن القياسية ، قد يكون ايجابيا أو سلبيا . فقد تزيد الأولى عن الأخيرة ، وقد تنخفض عنها . وواجب الادارة في الحاليين أن تقوم بدراسة تحليلية لهذه الاختلافات ، والعمل على تكثيف نقاط القوة التي أدت الى زيادة المحقق عن المستهدف ، وعلاج الثغرات ونقاط الضعف حتى تعالج انخفاض الانتاجية وتتفاداه .

وباستخدام معيار المخرجات/ المدخلات ، فاننا نستدل على زيادة الانتاجية عندما :

- (أ) تزيد المخرجات مع ثبات المدخلات .
- (ب) تزيد المخرجات مع انخفاض المدخلات (وهذه حالة ممتازة) .
- (ج) تزيد المخرجات والمدخلات ، ولكن زيادة الأولى أكبر .
- (د) تنخفض المخرجات والمدخلات ، ولكن انخفاض الأخيرة أكبر .

كذلك يستدل على هبوط الانتاجية عندما :

- (أ) تنخفض المخرجات مع ثبات المدخلات .
- (ب) تنخفض المخرجات مع زيادة المدخلات (وهذه حالة حرجية) .
- (ج) تنخفض المخرجات والمدخلات ، ولكن انخفاض الأولى أكبر .
- (د) تزيد المخرجات والمدخلات ، ولكن زيادة الأخيرة أكبر .

هذا مع الأخذ في الاعتبار تقلبات الأسعار ، وتنوع المنتجات ،

واستيعاب السوق للزيادة في المنتج ، والسياسة التي ترسمها الادارة للتوسع ، الى غير ذلك من العوامل ذات العلاقة .

خامسا - طرق زيادة الانتاجية

عندما تفكر المنظمة في زيادة الانتاجية ، فان سبيلها في ذلك هو تطوير الأداء والتكنولوجيا ، وما يوجد في هذين العنصرين من مكونات أخرى . وفيما يلي أهم بنود التحسين والتطوير .

١ - العناية بالعنصر الانساني ، من حيث القدرة على العمل .
أى العناية بتدريب العاملين وتنمية معارفهم ومهاراتهم . وذلك حتى يقدموا المساهمة المتوقعة منهم . وتنظر بعض المنظمات الآن الى العنصر الانساني على أنه أصل من الأصول ، تخصص له قيمة مالية معينة في موازنتها - شأنه في ذلك شأن بقية الأصول - الثابتة والمتغيرة ، الا أنه يختلف عنها ويفضلها في عدة نواح (٢٨) . وهى تريد بذلك أن تضع خطة لتنمية هذا الأصل البشرى وتضمن اشتراكه الفعلى في تحقيق أهداف المنظمة .

٢ - لابد أن يعزز جانب القدر في الأفراد بجانب الرغبة ، أى أن تعمل الادارة على تكثيف رغبة العامل في العمل والاقبال عليه بنفس راضية . ويكون ذلك بدراسة شخصيات العاملين ، ودوافعهم ، واتجاهاتهم ، فرادى وجماعات . حتى تقدم لهم أفضل الحوافز التي تشبع حاجاتهم ، وتخطط أفضل السياسات (الاشراف ، التدريب ، الاتصالات ..) التي تضمن اخلاصهم وتعاونهم .

(٢٨) راجع فى هذا :

R. Likert, *The Human Organization*. (New York: Mc-Graw — Hill, 1967).

سعيد عامر وعلى عبد الوهاب ، محاسبة الموارد البشرية ، تحت الطبع .

٣ - ويتوقف جانباً القدرة والرغبة على الاختيار السليم للأفراد،
والذى يتم - كما أوضحنا مبكراً - بناءً على خطة موضوعية للقوى
العاملة ، والتدريب والتنمية ، وتحليل الوظائف ووضع المزيج المناسب
من الحوافز المادية والمعنوية ، والفردية والجماعية ، الايجابية
والسلبية .

٤ - التحديد الواضح للأهداف ، والحصول على قبول الأفراد
لها واقتناعهم بها وتأييدهم لها والعمل من أجل تحصيلها . وتعتبر الإدارة
بالأهداف من الأساليب التى ثبت نجاحها فى كثير من الحالات لزيادة
الانتاجية . إذ أنها تأخذ منطلقها من الأهداف والنتائج المراد الوصول
إليها . وتعمل على اشتراك الرؤساء والمرؤوسين فى تحديد الأهداف
ومجالات النتائج الرئيسية ، ووضع البدائل الملائمة لبلوغها ، وتحديد
المعايير الملزمة لقياس النتائج المحصلة ، ورسم خطة تفصيلية للعمل .
ويؤدى كل من الرئيس والمرؤوس دوره المتفق عليه . وهناك نقاط
للمراجعة والتقييم الدورى . حتى إذا تم الانتاج يقوم الطرفان بعملية
التقييم وتحديد نواحي القوة والضعف ، ووضع أهداف وخطة
جديدة . وقد وجد المؤلف أن هذا الأسلوب يحقق نتائج ايجابية فى جهاز
الاتصالات السعودى (٢٩) . حيث توجد أهداف محددة يتم الاتفاق
عليها بين المديرين والمرؤوسين ، مثل عدد خطوط التليفون المراد تركيبها
فى منطقة معينة ، والاصلاحات التى يجب اجراؤها عند حدوث أعطال ،
ونسبة الفواتير الخالية من الأخطاء .

٥ - التخطيط الجيد لاستغلال الموارد المتاحة الأخرى - المادية
والفنية . ودراسة امكانية الافادة من التطورات التكنولوجية . ووضع
الخطة الملائمة لنقلها وتطبيقها والمجالات الملائمة لاستخدامها ، وتوقيت

(٢٩) على عبد الوهاب ، الإدارة بالأهداف ، مرجع سبق ذكره ،
الفصل السابع .

التطبيق - مع حساب التكلفة والعائد ، في صورهما المتعددة ، المادية والنفسية والاجتماعية .

٦ - تخطيط طرق وأساليب العمل بالشكل الذى يضمن كفاءة التشغيل ، وتحقيق الوفورات ، وتبسيط الاجراءات ، مع راحة العامل وانسجامة . والاستعانة في هذا بمبادئ الهندسة البشرية التى تأخذ في اعتبارها توافق الفرد مع عمله .

٧ - العناية بوضع المعايير الدقيقة ، الكمية والنوعية والزمنية ، بناء على الأهداف المحددة . واعادة النظر في هذه المعايير من حين لآخر للتأكد من سلامتها وملائمتها لما يحدث من تغيرات .

٨ - اجراء البحوث والدراسات اللازمة ، وتحليل العوامل التنظيمية المختلفة - الهيكل التنظيمي ، وقنوات الاتصال ، وفلسفة الادارة العليا ، ومكونات الانتاجية ، والمؤثرات الاقتصادية والاجتماعية . وذلك للوصول الى فهم أعمق لظاهرة الانتاجية ، ومن ثم التفكير في أفضل البدائل لمعالجتها .

٩ - الاتصال بالجامعات ومعاهد البحوث والهيئات المعنية بالانتاجية على مستوى الدولة . والتنسيق معها وتبادل الخبرات بينها والاستفادة بما توفره كل هيئة في مجال اختصاصها من أبحاث وتقارير تفيد في تطوير الانتاجية .

١٠ - توفير البيانات والاحصاءات اللازمة عن الانتاجية ، واتجاهها - في كل عنصر من عناصر الانتاج ، ولكل ادارة وقسم ، خلال السنين . وحفظ هذه البيانات وتبويبها وتصنيفها وتجهيزها ، لاجراء المقارنات اللازمة داخليا - بين الادارات وعناصر الانتاج ، وخارجيا - بين المنظمات المشابهة والمنافسة .

ونؤكد أنه يجدر النظر الى الانتاجية في كل منظمة على حدة ، باعتبارها ظاهرة خاصة بهذه المنظمة بالذات . فقد تتشابه منظمتان

فى عدد من الظروف ، ولكن تختلف انتاجية احدهما عن الأخرى — على المستوى الاجمالى أو بالنسبة لعنصر أو آخر من عناصر الانتاج . كذلك قد نجد منظمتين مختلفتين ، تتبعان سياسات وأساليب وتكنولوجيا مختلفة ، ولكنهما تتساويان أو تتقاربان فى الانتاجية . وبالتالي فان الخطط والأساليب والاجراءات والمعايير ... لا يمكن اقتراضها أو نقلها بين المنظمات — ولا بين الدول طبعاً — دون تطوير أو تعديل . لذلك فان على الادارة أن تدرس ظروفها الخاصة بعناية ، مع الأخذ فى الاعتبار الظروف العامة المؤثرة عليها ، حتى تضع من الخطط والأساليب ما يناسبها ويحقق أهدافها .

خلاصة

كانت الانتاجية محور هذا البحث ، فبيننا أهميتها بالنسبة للفرد والمنظمة والمجتمع . وقلنا ان الأمم المتقدمة سارعت الى زيادة انتاجيتها لتحافظ على مواردها وتكثف الاستفادة منها . وان على الدول النامية أن تعمل على رفع انتاجيتها حتى تحقق المستويات التى تطمح اليها من التقدم والرفاهية .

وكان المنظار الذى نظرنا به الى الانتاجية شاملاً . فعرفناها بأنها تعبير عن نجاح الادارة ، وانعكاس لكفاءتها فى تشغيل مواردها للحصول على المخرجات المناسبة . ثم تناولنا مكونات الانتاجية من زوايا اهتمامات الفكر الادارى . فبينما تركز الادارة العلمية على عنصر العمل ، توجه العلاقات الانسانية عنايتها للعنصر الانسانى ، وتهتم نظريات أخرى بالبيئة المحيطة بالمنظمة . أما نظرية النظم فتأخذ فى اعتبارها كافة العوامل المؤثرة على الانتاجية .

لذلك فاننا عرضنا تصوراً متكاملًا للانتاجية ، وهو أنها حاصل ضرب الأداء والتكنولوجيا . فأما الأداء فهو نتيجة تفاعل القدرة والرغبة . وأما القدرة فهي محصلة المعرفة والمهارة . كما تنتج الرغبة

عن تداخل الاتجاهات والمواقف • أما التكنولوجيا فهي المعدات والخامات والأساليب • وقلنا ان الأداء يمثل الجانب الانساني في المعادلة • وتعتبر القدرة عن تمكن العامل من أداء عمله • وهي تتكون من المعرفة — المعلومات اللازمة ، والمهارة التي تنتج عن التطبيق • أما عنصر الرغبة فيتعلق بدوافع الفرد • ويتأثر بالاتجاهات — والتي تعبر عن آراء الفرد نحو الأشياء من حوله ، والمواقف — وهي مجموعة الظروف التي تحيط بالعامل في مكان وزمان معين •

أما التكنولوجيا فهي الجانب الفني والمادى للانتاجية • وتتدرج التكنولوجيا من البساطة الى التعقيد • وتتطور من الميكنة الى الآلية • كما تتضمن الطرق والأساليب التي تشغل بها الآلات وتنجز بها الأعمال • وقلنا ان هناك فجوة تكنولوجية كبيرة في الدول النامية ترجع الى عدة أسباب ، لابد أن تنتبه لها اذا أرادت أن تفيد من تكنولوجيا العصر وتطوعها لظروفها وخدمة أغراضها •

ثم انتقلنا الى قياس الانتاجية • وذكرنا أنه يمكن قياس الانتاجية الكلية (المخرجات/ المدخلات) والجزئية (المخرجات/ أحد عناصر الانتاج) ، والحدية وهي زيادة المخرجات الناتجة عن تغيرات في المدخلات ، وانتاجية الادارات والأقسام • وعرضنا لوحدة القياس المستخدمة في هذه النسب ، وهي الكمية ، والقيمة ، والقيمة المضافة • وقلنا ان عملية القياس تتم للانتاجية الفعلية أو النمطية •

وأخيرا تكلمنا عن أهم الطرق لزيادة الانتاجية • وهي العناية بالعنصر الانساني — قدرته ورغبته • والعناية بالاختيار السليم لأفراد القوى العاملة • والتحديد الواضح للأهداف وإشراك العاملين في وضعها • والعناية بتخطيط طرق وأساليب العمل • ووضع المعايير الزمنية والكمية والنوعية الملائمة • واجراء البحوث والدراسات وتبادل الخبرات مع الجامعات والهيئات المعنية • وتوفير المعلومات اللازمة • ودراسة ظروف كل منظمة على حدة ، حتى تصمم الادارة طرق زيادة الانتاجية التي تناسب امكاناتها وظروفها وتحقق أهدافها •

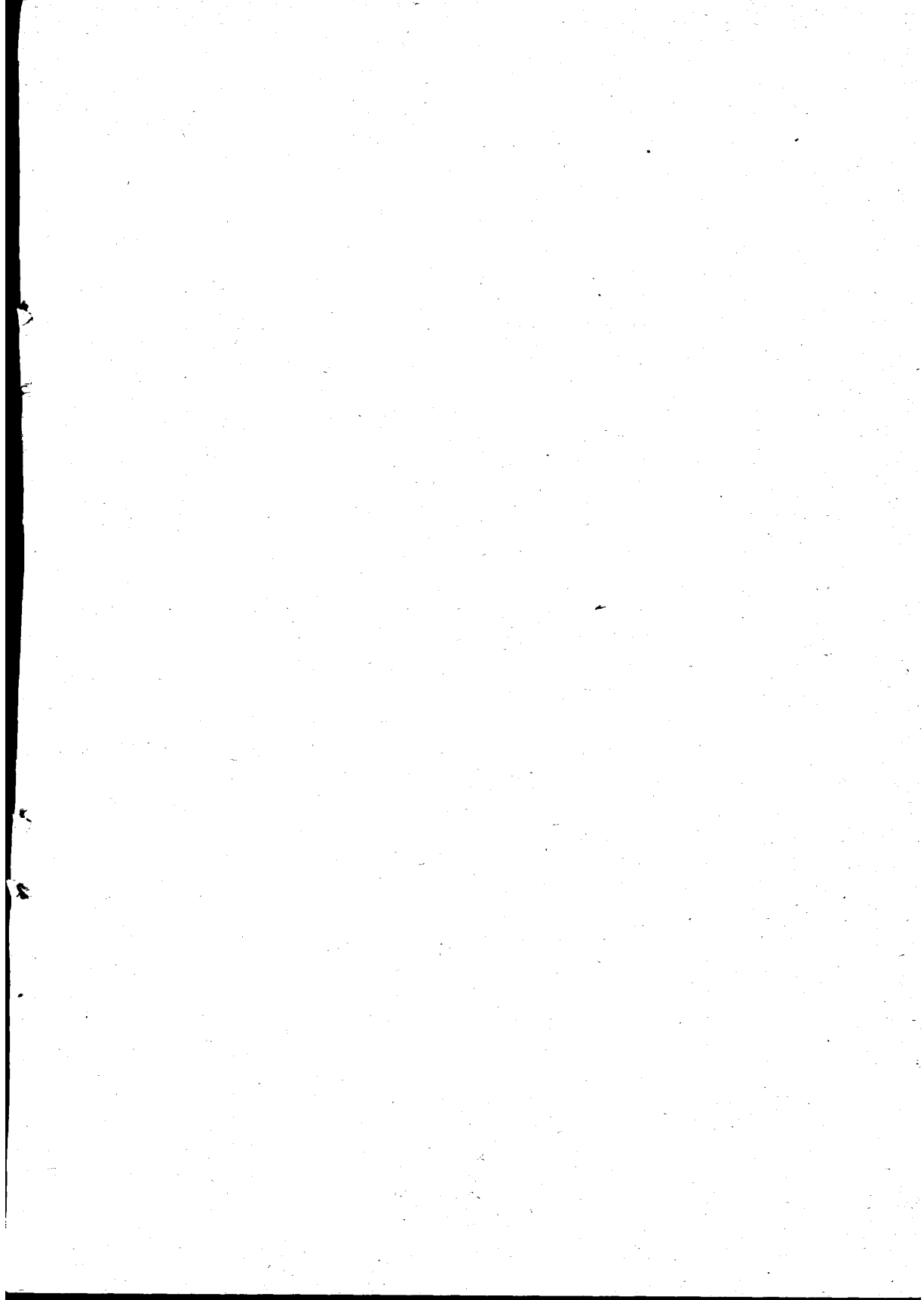
المبحث الخامس عشر

فعالية المنظمة

أهداف البحث :

بعد قراءة هذا البحث تكون قد :

- * تعرفت على مفهوم الفعالية وأهميتها
- * فهمت مدخلين هامين لعلاجها
- * ألمت بمعايير قياسها
- * استوعبت الطبيعة المعقدة للفعالية والجوانب المؤثرة فيها .



أهمية الفعالية (١)

ان أهمية نجاح المنظمات فى أداء مهماتها وبلوغ أهدافها وتحقيق النتائج المناطة بها لأمر لا يحتاج اليوم الى تأكيد • وذلك لأن المنظمات على اختلاف أنواعها - حكومية أو شركة عامة أو خاصة ، صناعية أو تجارية أو خدمية - تعيش فى المجتمع الكبير وتتعامل مع مجموعات وقطاعات متنوعة وتخدم مصالح متعددة فى هذا المجتمع • فهناك المستهلكون الذين يريدون الحصول على السلعة أو الخدمة فى وقت مناسب وبكمية كافية وجودة عالية وسعر معقول • وهناك العاملون الذين يتنوعون فى القدرات والمؤهلات وأنواع الوظائف التى يشغلونها • ولهؤلاء مطالب وتوقعات تتلخص فى العمل المناسب والظروف الملائمة والرواتب والحوافز المجزية وحسن المعاملة والعلاقات الطيبة • وهناك الحكومة وأجهزتها الرقابية والمعاونة • والتى تتوقع من المنظمات أن تؤدي مهمتها المشروعة وتطبق الأنظمة والقوانين والوائح الموضوعة وتخدم الأغراض التى أنشئت من أجلها • وهناك النظام الاقتصادى الذى يتطلب من المنظمات حسن استغلال الثروات المتاحة - المادية والبشرية - وتنميتها وإثرائها وتوجيهها الوجهة التى تدر أكبر عائد ممكن منها • وهناك الجامعات والهيئات العلمية ومراكز البحوث والمعاهد المتخصصة ، التى تطمح فى التعرف على خبرة المنظمات ومشكلاتها الفنية والتنظيمية والانسانية ، حتى تتراكم المعلومات وتعمق المفاهيم وتكمل النظرية بالنواحي التطبيقية ، فيفيد طلاب العلم والباحثون وكذلك المديرون والممارسون • ثم هناك جهات أخرى تتعامل مع المنظمة ، مثل الموردين ، والمستثمرين ، والنقابات ، والحي والضاحية ، والبلدة أو المنطقة التى تمارس فيها المنظمات أنشطتها •

(١) هذا البحث مبنى على بحث للمؤلف بعنوان « الفعالية الإدارية - أهميتها ومداخلها ومقاييسها ومشكلاتها » ، مقدم لندوة المدير الفعال المنعقدة بمعهد الإدارة العامة بالرياض ، ٨ - ١١ ديسمبر ١٩٧٩ •

وتتداخل مصالح هذه الجهات المختلفة وتتأثر ببعضها بعضا .
كما قد يتعارض تحقيق احداها مع الأخرى . وهذا ما يشكل عبئا كبيرا
وتحديا واضحا بالنسبة للإدارة . هذا التحدى الذى يتمثل فى التوفيق
بين المصالح المختلفة وخدمة أكبر قدر منها . زد على هذا أن أهداف هذه
المجموعات المختلفة ومصالحها تتغير بمرور الزمن . فتستجد مصالح
وتختفى أخرى ، ونقفز مصالح الى درجات عالية من الأهمية والأولوية .
فقد تتطلب الحكومة من مؤسسة ما خدمة المنطقة التى توجد فيها قبل أن
تحقق أرباحا . وقد تخصص شركة أخرى اعتمادات كبيرة لإنشاء
مشروعات فى الحى أو المدينة التى تعمل فيها . ويمثل تغيير المصالح
والأهداف عبئا جديدا على المنظمة أو تحديا آخر يضاف الى تحدياتها .
ولا شك أن المنظمة الناجحة الفعالة هى التى تثبت أمام التحدى وتحشد
مواردها وتجنّد سياساتها الادارية حتى تتمكن من الاستمرار والتوسع
والازدهار ، وتحقيق أهدافها ومقابلة التوقعات المختلفة والمصالح
المتنوعة لكافة القطاعات المتعاملة معها .

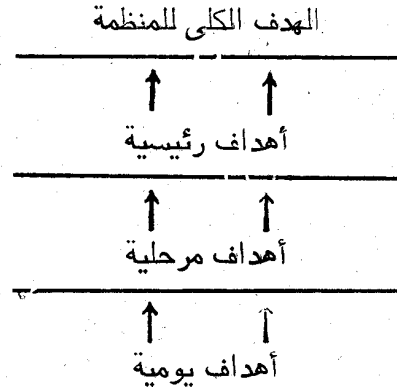
مدخلان للفعالية

هناك مدخلان للفعالية ، أحدهما يعالجها من زاوية الأهداف التى
تطمح المنظمة فى تحقيقها . والآخر يتناولها من وجهة نظر النظم . فالأول
يركز على النتائج ، والثانى ينظر الى المنظمة باعتبارها نظاما اجتماعيا
يوجد فى بيئة معينة . وتثور بينهما علاقة تداخل وتفاعل مستمر .

(أ) مدخل الأهداف :

ما الذى يحققه المدير من أهداف ؟ وما هى المحصلة التى تبلغها
الإدارة (إدارة الانتاج ، إدارة المبيعات ، إدارة الأفراد ، إدارة
التخطيط ...) ؟ وما هى نتيجة العمل الذى يقوم به العاملون ؟ ثم ما هى
المحصلة النهائية للمنظمة ؟ هذه هى الزوايا التى ينظر اليها عندما يستخدم
مدخل الأهداف للفعالية .

فالفعالية هنا تعنى تحقيق الهدف والوصول الى النتائج التى يتم تحديدها مسبقا (شكل ١٥) • وبالتالي فان نقطة التركيز هى : ما الذى يحققه المدير ، وليس ما الذى يفعله المدير • لأن ما يفعله المدير قد لا يكون بالضرورة محققا للهدف المراد بلوغه •



شكل (١٥) الفعالية هى تحقيق الأهداف

والهدف — كما قلنا فى المبحث الأول — عبارة عن نتيجة أو نقطة نهاية ، يراد الوصول اليها بكمية معينة وفى وقت محدد ومواصفات معينة • وتنقسم الأهداف الى رئيسية أو طويلة الأجل — وهى التى تتعلق بأمر جوهري وسياسات شاملة للمنظمة • وأهداف فرعية أو مرحلية قصيرة الأجل — وهى التى تنصب على نواحى جزئية لكادارة أو قسم ، وأجزاء من سياسات واجراءات • وأهداف يومية تشغيلية يتم تحقيقها بصورة دورية منتظمة •

وتنبع أهمية الأهداف من أن سلوك الانسان يتصف بأنه موجه لبلوغ هدف معين ، وكذلك السلوك التنظيمى • فلكل منظمة هدف كلى ، ومجموعة من الأهداف الفرعية تسعى الى تحقيقها • وهذه الأهداف هى التى تبرر وجودها واستمرارها فى المجتمع • فهذه مدارس تسعى لرقى

مستوى المعرفة بين المواطنين • وهذه مصانع تقدم سلعا تشبع بعض حاجات الناس • وتلك مستشفيات تريد تخفيف المرض وانتشار الصحة بين الناس • وهذه جامعات ومعاهد عملية تبغى سد حاجات المجتمع من القوى العاملة فى مختلف التخصصات •

وتنقسم أهداف المنظمة الى مجموعة من الأهداف تكلف كل ادارة أو قسم بتحقيقها • فتهدف ادارة الانتاج — كما رأينا فى البحث الثانى — الى توفير سلعة أو خدمة معينة ذات منفعة ، بمواصفات وكميات محددة ، فى وقت معين ، بأكبر قدر ممكن من الكفاءة • وتهدف ادارة ادارة الأفراد الى توفير العاملين الملائمين للمنظمة بالأعداد المطلوبة والتخصصات والمهارات الملائمة ، وصيانة هؤلاء العاملين وتحفيزهم وتحقيق أكبر قدر من التنافس والتعاون بينهم واشباع حاجاتهم •

فاذا ما تناولنا مستوى الأفراد ، نجد أن لكل فرد بصفته الوظيفية هدفا محددا • فيكون هدف عامل الصيانة مثلا اصلاح الخلل الذى يحدث فى الآلات التى يتولى صيانتها ، واستبدال قطع الغيار فى مواعييدها ، والعمل على استمرار المعدات فى عملها دون أعطال أو خسائر • ويهدف مدير العلاقات الصناعية الى التأكد من وجود روابط قوية بين الادارة والعاملين ، وحسن العلاقات بين منظمته والجهات الممثلة للعمال — النقابات واللجان ومجالس الانتاج • وبالتالي فهو يتابع موظفى ادارته للتحقق من توجيه مجهوداتهم نحو هذا الهدف •

وبالاضافة الى هذه الأهداف الرسمية للأفراد ، فهناك الأهداف الشخصية التى يطمعون فى بلوغها من خلال أعمالهم • وتختلف هذه الأهداف باختلاف شخصيات العاملين ووظائفهم ومؤهلاتهم وثقافتهم ومهاراتهم ومستويات طموحهم • فهناك — كما رأينا فى حديثنا عن الدوافع — من يطمح الى التنمية والتطوير الذاتى • وآخرون الى المركز الاجتماعى والرقى • وغيرهم الى تحسين أحوالهم المادية •

وهكذا نجد - كما قلنا سابقا - أن الرباط الذي يربط الناس بالمنظمة، ويربط الإدارات والأقسام ببعضها، ويربط المنظمة في مجموعها، هو الأهداف.

ولكى تتمكن المنظمة من تحقيق أهدافها - الرئيسية والفرعية واليومية - فإنها تحدد هذه الأهداف، وتضعها في صورة كمية وزمنية ونوعية. ذلك لأن التحديد الدقيق للهدف يرشد إلى أفضل الطرق لبلوغه. فإذا وضحت الغاية المراد الوصول إليها، أمكن توجيه الجهود والأفكار إلى وضع البدائل العملية المناسبة، وأمكن بالتالي اتخاذ القرار الملائم، أى اختيار البديل الأنسب أو مجموعة البدائل التى تبلغ هذه الغاية. وكذلك إذا تحدد الهدف بدقة، فإن ذلك يحفز الأفراد على توجيه أنشطتهم ومهاراتهم للوصول إليه. وخاصة إذا كان هناك قبول للهدف من جانب الأفراد واقتناع بأهميته. فإذا ما تحقق تحفيز الأفراد لبذل مجهوداتهم نحو الهدف، تحققت ميزة أخرى وهى تعاون هؤلاء الأفراد واتفاقهم لتنسيق أنشطتهم وتوحيدها لبلوغ الهدف المشترك - الأمر الذى يوفر الانسجام ويسهل الاتصالات ويعمل على نجاح القيادة فى التقدم بالجماعة نحو الهدف المطلوب. ثم إن التعريف الواضح للهدف وتحديد كمياته ونوعه وتوقيته، يسهل عملية الرقابة والتقويم. لأن الهدف المحدد بدقة يصبح معيارا لقياس نتائج الأعمال. فتتعرف الإدارة على مدى مقابلة النتائج المحققة للمعيار الموضوع. فتبحث عن العوامل التى ساعدت على تحقيق النتائج المطلوبة أو عوقت الوصول إليها.

وعلى هذا فإن مدخل الأهداف للفعالية ينظر إلى الأهداف الموضوعية ومدى تحقيقها. فإذا أنتج عامل عدد الوحدات المطلوبة منه، كان فعلا. وإذا حققت منظمة تجارية المعدل الذى وضعتة للأرباح، كانت فعالة. وإذا حقق مدير المبيعات غزو سوق جديدة وباع سلعته فيها بالمقدار الذى حدده، كان أيضا فعلا. وهكذا إذا وصل الأفراد إلى

أهدافهم • وكذلك الإدارات والأقسام ، والمنظمة في مجموعها •• فان هذه هي الفعالية — على اختلاف درجاتها باختلاف درجة تحقيق الهدف •

الفعالية والكفاءة

ويختلف مفهوم الفعالية بهذا التصور عن مفهوم الكفاءة • والذي يقصد به — كما رأينا في البحث السابق عند الحديث عن الانتاجية — استغلال الموارد المتاحة ، البشرية والمادية ، في تحقيق الأهداف المطلوبة (٢) •• فبينما تعنى الفعالية الوصول الى الهدف ، يراد بالكفاءة سلامة الوسيلة الموصلة اليه • وفيما تركز الفعالية على النهاية أو نقطة الوصول ، تعنى الكفاءة بكيفية بلوغ هذه النقطة • فاذا كانت الفعالية تعنى الأرباح مثلا ، أو حجم المبيعات ، أو توصيل الخدمات التي يطلبها الجمهور •• الخ • فان الكفاءة تنظر الى طاقة المصنع ، والتكاليف ، والمعلومات ، والخدمات والتكنولوجيا (شكل ١٦) •

الفعالية	الكفاءة
الهدف	الوسيلة
النتيجة	الموارد
نقطة الوصول	كيفية الوصول
الأرباح ، العائد ،	الأفراد ، المواد ، الآلات
الأداء ، المبيعات	التكنولوجيا ، المعلومات

شكل (١٦) الفعالية والكفاءة

ورغم أن المفهومين مرتبطان — وخاصة من وجهة نظر النظم — الا أن بينهما اختلافا ، كما أنهما ليسا بالضرورة متلازمين • فقد يكون

P. Mali, *Improving Total Productivity* (New York : J. Wiley 1978), p. 7.

الفرد فعالا ولا يكون كفتا أو العكس • وكذلك الادارات والأقسام والمنظمات • فقد يحقق عامل الحصة المطلوبة منه — أى عدد الوحدات التى لكف بانتاجها • فهو اذن فعال — أى أى حقق الهدف المناط به • ولكنه قد يستهلك فى ذلك خامات أو يضيع مواد أكثر من اللازم • أو يستغرق وقتا أطول من الوقت المحدد • أو يكلف تكاليف مرتفعة • وبالتالى فهو غير كفء • وقد ينجح مدير المبيعات فى دخول السوق الجديدة التى خطط لاكتسابها وبيع سلعته فيها وينافس بها المنظمات الأخرى • فهو اذن فعال • ولكنه قد يكون أنفق مبالغ باهظة على الاعلان والترويج • أو استهلك كميات كبيرة من الخامات أو العينات • أو أرهاق رجال البيع فى زيارات مكثفة للعملاء المرتقبين • أو قد يكون الربح العائد من السوق الجديدة أقل من التكاليف المنصرفة ، وبالتالى فهو غير كفء •

ومن جهة أخرى قد ينفق مدرس ساعات الدرس فى بذل مجهود مخلص فى القاء المعلومات على التلاميذ • ويوجه طرق التدريس المتاحة لادخال المعرفة فى أذهانهم • ويستخدم المواد المتوفرة لديه (السبورة والأقلام والشرائح) استخداما حسنا فى عملية التعليم • ولا يضيع منها شيئا ولا يسرف فى استعمالها • فهو اذن كفء • ولكن التلاميذ لا يحصلون الدرس ويرسبون ، فهو بالتالى غير فعال • وقد يبذل مدير الأفراد مجهودا مخلصا فى استجلاب العاملين الملائمين ويطبق مبادئ علم النفس فى التعامل معهم وتدريبهم وتحفيزهم • ويستخدم فى ذلك الموارد المتاحة استغلالا اقتصاديا • ولكن عددا كبيرا من العاملين يتركون العمل ويذهبون الى منظمات أخرى أو يتوجهون الى أعمالهم الخاصة • فهو اذن كفء ولكنه غير فعال • لذلك يفرق « ريدن » بين المدير الكفء ، والمدير الفعال • فيقول ان الأول يفعل الأشياء بشكل صحيح ، ويحل المشكلات ، ويحمى الموارد ، ويؤدى واجبه ، ويخفض التكاليف • بينما يتميز الثانى بأنه يفعل الأشياء الصحيحة ، ويتوصل

الى حلول مبتكرة للمشكلات ، ويستغل الموارد الى أقصى حد ، ويحقق
النتائج ، ويزيد الأرباح (٣) •

(ب) مدخل النظم :

يتمثل المدخل الثانى للفعالية فى نظرية النظم • وهو يختلف عن
مدخل الأهداف الذى يركز كما رأينا على النتائج المراد تحقيقها • وقد
أشار عدد غير قليل من الدراسات (٤) الى أن فحص النتائج فقط —
وخاصة النتائج المادية ممثلة فى الأرباح والعائد أو النتائج المحاسبية
كما يسميها البعض — وإهمال العناصر الأخرى المؤثرة ، مثل الكفاءة
أو علاقة المنظمة بالبيئة ، لا يعطى الصورة الواضحة عن ادارة
المنظمة • لذلك أضافت هذه الدراسات عوامل أخرى ، مثل القدرة على
التكيف والاستقرار والتكامل والروح المعنوية للعاملين واستغلال
المصادر المتاحة • أى أن الاتجاه هنا ينحو الى الأداء الكلى للمنظمة ،
وادخال الكفاءة الى جانب الفعالية •

وقد تطور هذا الاتجاه الى أن أخذ مدخل النظم ، والذى — كما
بيننا من قبل — ينظر الى المنظمة بوصفها منظومة أو نظاما متكاملا ،
يتكون من أجزاء متداخلة يؤدي كل جزء منها مهمة محددة ، وتثور بينها
علاقة تفاعل ، بحيث يؤثر كل جزء فى الأجزاء الأخرى ويتأثر بها ،
وتؤثر الأجزاء جميعا على الكيان الكلى • وإذا حدث تغير فى واحد من
الأجزاء فإن الباقي — ومن ثم النظام كله — يتغير بدرجة أو بأخرى •

ويصب مدخل النظم اهتمامه على دراسة مكونات النظام • وهى
المدخلات والمخرجات والعمليات • بالإضافة الى أهداف النظام

W. Reddin, **Managerial Effectiveness** (New York : (٣)
McGraw-Hill, 1970), p. 6.

J. Hunt, **The Restless Organization** (Sydney : J. Wiley & (٤)
Sons Australia PTY, 1972), pp. 314 — 16.

ومحدداته والتغذية والبيئة المحيطة به • ويفحص نتيجة هذا التفاعل وأثره على فعالية المنظمة •

فمثلا اذا أخذنا التنظيم الرسمي والتنظيم غير الرسمي ، نجد أن العلاقة المتداخلة والتأثر والتأثير الشديد المتبادل بينهما ، يؤثر على فعالية المنظمة ومدى أدائها لدورها وبلوغها لأهدافها واستغلالها لمواردها • فأما التنظيم الرسمي فهو الجانب النظامي الذي يوضح حدود الادارات والأقسام ، ويوزع السلطات والصلاحيات والمسؤوليات ، ويرسم علاقات العمل بين الأفراد وتسلسل الأوامر ونطاق الاشراف ، ويحدد درجة المركزية واللامركزية • وباختصار فهو النظام أو النسق الذي تدير عليه المنظمة في أدائها للأدوار التي تحددها لنفسها لتبلغ الأهداف التي تريدها • ويستدل بسهولة على التنظيم الرسمي ، وذلك بفحص الهيكل التنظيمي والخرائط الموضحة له ، ودراسة الأدلة التنظيمية وأدلة العمل والمذكرات التوضيحية واللوائح المتبعة •

أما التنظيم غير الرسمي أو جماعات العمل ، فعبارة عن شبكة من العلاقات الشخصية والاجتماعية التي تنتشر بين العاملين بسبب وجودهم في مكان واحد للعمل • وهو يسمى بالتنظيم لأنه يأخذ صفة النسق والاستمرارية • فهو يتكون من عدد من العاملين لهم أهداف وأدوار • وتنشأ بينهم علاقات واتصالات • وتثور بينهم عواطف وأحاسيس واتجاهات • ولا يكون كل ذلك مؤقتا ، بل يستمر باستمرار الحياة في المنظمة • وهو يسمى كذلك بغير الرسمي ، أو تنظيم الظل ، لأن الادارة لم تخطط لوجوده • ولم « تعين » له أفرادا ، وإنما نشأ تلقائيا بمحض اختيار العاملين ، ونتيجة لعلاقاتهم التي بدأت أصلا بسبب العمل • أي أن التنظيم الرسمي هو السبب في تكوين التنظيم غير الرسمي • وهو الذي يعطيه مجالا رحبا لينمو ويستمر ويمارس أنشطته •

وبالتالى فان التنظيم الرسمى وغير الرسمى يعتبران جانبيين أو وجهين متفاعلين لمنظمة واحدة • ويتوقف على اتفاقهما أو تعارضهما نجاح النتائج المحققة أو فشلها • ويدلنا عدد ضخم من البحوث عن حالات كان التنظيم غير الرسمى فيها متفقا مع التنظيم الرسمى ، معضدا له ساعيا لتحقيق أهداف مشتركة • وعن حالات أخرى تمثل تعارض الجانبين ونزاعهما واختلاف أهدافهما ومصالحهما • ويدهى أن الحالات الأولى تعنى استقرار المنظمات وانسياب عملياتها فى كفاءة ونجاحها فى تحقيق أهدافها • بينما تؤدى الحالات الثانية — حسب درجات التعارض والنزاع بين التنظيمين — الى عدم الاستقرار وتعثر الأداء وانخفاض الكفاءة وصعوبة الوصول الى الهدف أو عدم تحقيقه كلية •

مقاييس الفعالية

رأينا أن مدخل الأهداف يركز على تحقيق المنظمة للأهداف وبلوغها للنتائج المكلفة بها • وغالبا ما تستخدم المنظمة طبقا لهذا المدخل مقاييس الأرباح والعائد والمخرجات والمنتج النهائى • وهى جميعا أشياء مادية كمية يمكن قياسها بسهولة • ومن جهة أخرى هناك أشياء أخرى لابد من محاولة قياسها أيضا — وان كانت معنوية وصعبة القياس نسبيا ، مثل الروح المعنوية للعاملين واستقرار المنظمة وقدرتها على التكيف • ولذلك فان مدخل النظم كما رأينا ينظر الى الفعالية بمنظار أشمل ، ويأخذ فى اعتباره الأداء الكلى للمنظمة ، ويتناول الفعالية والكفاءة سويا • وبالتالى فهو يوسع دائرة المقاييس التى يستعملها أو العوامل التى يقوم من خلالها نجاح المنظمة فى أداء مهمتها • ويتفق الكتاب والباحثون ويختلفون ، حول المعايير التى يجب استخدامها لقياس فعالية المنظمات •

فتجد « بارسونز » منذ أكثر من ربع قرن يضع فى نظريته للنظم ،

أن هناك أربع مجموعات من المشكلات ، على المنظمة أن تحلها إذا ارادت أن تستمر في أعمالها • وبالتالي فإن حل هذه المشكلات ، ومن ثم البقاء والاستقرار ، يعتبر دليلا أو معيارا للفعالية • وتتخلص هذه المشكلات في التكيف مع البيئة بجوانبها المادية والاجتماعية واقامة علاقات ايجابية معها • والانجاز والتحصيل أى بلوغ الأهداف المحددة للمنظمة • والتكامل وهو توافق العلاقات بين الأفراد العاملين في المنظمة وأخيرا الحفاظ على المنظمة وصيانة هويتها وتأكيد وجودها وتجديد قيمها وأعمالها (٥) •

ويعطينا « كابلاو » نموذجا يمكن على أساسه تقييم فعالية المنظمات ويرتكز هذا النموذج على أربعة عناصر هي الاستقرار ، والتكامل ، ورغبة العاملين ، والتحصيل • فأما الاستقرار فيمثل قدرة المنظمة على الحفاظ على هيكلها وأعمالها • ويعنى التكامل قدرة المنظمة على تفادى النزاع بين أفرادها بما توفره لهم من اتصالات وعلاقات وأما رغبة العاملين فتعنى ارادتهم في الاستمرار في المنظمة والمشاركة في أعمالها وتعكس هذه الرغبة من جانب العاملين مدى اشباع المنظمة لحاجات هؤلاء العاملين وأخيرا يعنى التحصيل النتيجة النهائية لأعمال المنظمة وأنشطتها (٦) •

ويعرض « دوبرين » أربعة عشر معيارا للفعالية ، مدلا على تعقد مفهوم الفعالية واحتوائه على عناصر كثيرة ، مما يجعل من الصعب الاعتماد أو الاقتصار على مقياس واحد لها • وهذه المعايير هي (٧) :

T. Parsons, **The Social System** (New York : Free Press of Glencoe, 1951). (٥)

T. Caplaw, **Principles of Organization** (New York: Harcourt, Brace & World, 1964), pp. 121 — 24. (٦)

A. DuBrin, **Fundamentals of Organizational Behavior**, 2 ed. (New York : Pergamon Press, 1978), pp. 388 — 91. (٧)

- ١ — بلوغ الهدف ، والذي يفترض أن يكون متنسقا مع قيم المجتمع متفقاً مع مبادئه وأهدافه ويعتبر هذا معياراً شاملاً •
- ٢ — تحقيق أرباح ، وهو معيار هام جداً في منظمات الأعمال لأن تحقيق الأرباح هو الذى يمكنها من تحقيق أهداف أخرى مثل خدمة البيئة التى توجد فيها • ورغم أهمية هذا المعيار إلا أنه لا يكفى لاعتبار المنظمة تعالة • وخاصة إذا كان تأكيد الأرباح مبالغاً فيه أو إذا طغى تحقيق الأرباح على أهداف أخرى أو أدى الى ممارسات غير طيبة •
- ٣ — خفض التكاليف ومراعاة حدود الميزانية ، وخاصة فى المنظمات التى لا تهدف الى أرباح مثل المنظمات الخيرية •
- ٤ — المسؤولية الاجتماعية — أى الواجب الذى تتحمله المنظمة تجاه المجتمع ، والا تتسبب أعمالها فى ضرر يلحق بالمجتمع •
- ٥ — الاستخدام الكفء للموارد المتاحة مثل المواد والآلات والأموال والمجهود الإنسانى وتحقيق المخرجات بأقصى درجة ممكنة من الاقتصاد فى استخدام هذه الموارد •
- ٦ — انتاج السلعة أو تقديم الخدمة التى من أجلها أنشئت المنظمة •
- ٧ — عدد السلع أو الخدمات التى تنتجها المنظمة •
- ٨ — مدى رضا المستهلكين أو العملاء ، ومدى نجاح السلعة أو الخدمة التى تقدمها المنظمة فى أداء مهمتها • فمثلاً إذا عالجت مستشفى عدداً من الأشخاص ، وخرجوا منها بعد العلاج ثم عاد ٩٥٪ منهم مرة أخرى فهى مستشفى غير فعالة •
- ٩ — درجة الرشد فى الأداء الفنى والإدارى ، ويقصد بذلك استخدام أمثل الطرق والأساليب لتحقيق الهدف المطلوب •

١٠ - مقابلة توقعات المجموعات المختلفة من المجتمع كالمستثمرين والمستهلكين والحكومة •

١٣ - انتظام العمالة ورغبة العاملين في البقاء في وظائفهم وعدم تحيينهم الفرص لترك المنظمة •

١٤ - الفترة الزمنية التي تعيشها المنظمة وتمارس فيها أعمالها •

١١ - الاستقرار ، ويعنى استمرار المنظمة في أعمالها وتحقيق حجم الانتاج المطلوب •

١٢ - التكامل ، ويقصد به انسجام الأفراد واتباعهم للقواعد السلوكية المتفق عليها وعدم وجود نزاع جوهري بينهم •

وبعكس دوبرين يستعمل « سيلر » ثلاثة معايير فقط وهي الانتاجية والرضا والتطوير • وتمثل الانتاجية استخدام العناصر المتاحة بالشكل الاقتصادي الكفء الذى يؤدى الى المنتج النهائى • ويتكون الرضا من اشباع حاجات العاملين • واما التطوير فيمثل تدريب القوى العاملة والرقى بمهاراتها وقدراتها (٨) • ويرى « جورج بولوس وتاننوم » أن أهداف المنظمة لا تقتصر على المخرجات فحسب • ولكنها تتضمن القدرة على مقابلة التغيرات والحفاظ على الموارد البشرية والمادية المتاحة • ومن ثم فهما يريان أن هناك ثلاثة مقاييس شاملة للفعالية وهي الانتاجية والمرونة وغياب النزاع الداخلى (٩) •

وأما « بريس » فيعتقد أن الفعالية هي تحقيق الهدف والوصول الى المخرجات التى تريد المنظمة أن تنتجها • ولكنه فى نفس الوقت يضع خمسة عوامل يسميها العوامل الوسيطة ، والتى تؤدى الى النتيجة

J. Gibson, et. al., **Organizations : Structure, Processes** (٨)
and Behavior (Dalls : Bus., 1073), p. 30.

Hunt, op. cit., p. 315. (٩)

التي ترغبها المنظمة • وتعتبر هذه العوامل مقومات للفعالية أكثر منها
مقاييس • وهذه العوامل هي الانتاجية - نسبة المخرجات الى
المدخلات • واتساق السلوك - أى قبول العاملين للقواعد السلوكية
التي تضعها المنظمة واطاعتهم لها • والروح المعنوية - والتي تعكس
مدى اشباع دوافع العاملين • والتكيف وهو استجابة المنظمة للتغير
والسياسات التي تضعها لمواجهة • واستقرار المنظمة وقبول المجتمع
لها واقراره لسياساتها ومنتجاتها (١٠) •

ويستخدم « موت » في دراسته لعدد من المنظمات مقاييس
مشابهة • وهي الانتاجية والتكيف والمرونة • ولكنه يقسم الانتاجية
الى ثلاثة جوانب هي كمية المنتج ، ونوعيته ، ودرجة الكفاءة التي أنتج
بها • وأما التكيف فيتمثل في توقع المشكلات في وقت مبكر ووضع
حلول مرضية وموقوته لها ، وملاحقة التطورات التكنولوجية التي يمكن
الافادة منها ومدى قبول العاملين للتغيرات التي تحدثها ادارة المنظمة ،
والنسبة من هؤلاء العاملين الذين يتقبلون التغيرات • وأخيرا فان المرونة
تعنى استعداد العاملين للعمل في مواقف الطوارئ وقبول الأعباء
الجديدة التي تحملها هذه المواقف (١١) •

وأما « لورث ومورس » فقد استخدموا معايير متنوعة للمقارنة
بين المنظمات الفعالة وغير الفعالة • ففي مجموعة من المصانع طبقا
مقاييس الانتاج من حيث النوع والكم ، والتكلفة والكفاءة في استخدام
الموارد المتاحة ، ومدى مقابلة جداول الانتاج ومواعيد التسليم • وفي
مجموعة من مختبرات البحوث في عدد من المنظمات استخدموا معايير
أخرى وهي عدد البحوث والكتب التي أخرجها المختبر ، وعلاقة البحوث

Gibson, et. al., op. cit., pp. 25 — 29.

(١٠.)

P. Mott, The Characteristics of Effective Organization

(١١)

New York : Harper, 1972), p. 20.

بأهداف المنظمة المتعلقة بالربح والنمو ، ومدى إمكانية نقل الأفكار إلى واقع عملي ، والجدة والاصالة التي تتمتع بها بالبحوث(١٢) .

ويضع « هنت » خمسة معايير يعتقد انها تقيس فعالية المنظمة في تحويلها المدخلات الى المخرجات في محيط من البيئة التي تتضمن متاعب ومعوقات . وهذه المعايير هي التحصيل — والذي يعنى بلوغ الأهداف المحددة مثل الربح ونصيب السوق والكفاءة وأى معيار آخر يقيس المخرجات . والتعاون — وهو قدرة المنظمة على دمج الأعضاء في نظام متكامل من الأدوار المتداخلة . والنزاع — وهو الأداء الفردى أو الجماعى الذى يمثل اتجاهها سلبيا لأداء المنظمة الكلى ، فى الحاضر أو المستقبل . واشباع الحاجات — ويتكون هذا المعيار من معيارين جزئيين : مدى اشباع الحاجات النفسية والاجتماعية الراقية مثل احترام النفس واثبات الذات والعلاقات الاجتماعية . ومدى اشباع الحاجات الأساسية ، المادية والصحية وحاجات الأمان(١٣) .

ويضيف « جيسون » وزميله ، عامل الوقت فى النموذج الذى يضعونه للفعالية والذى يستخدمون فيه نظرية النظم . ويركزون على علاقة المنظمة والبيئة فيقولون ان المقياس الاخير لفعالية المنظمة هو الاستمرار والبقاء . أى القدرة على ممارسة أعمالها وقبول المجتمع لها على المدى الطويل . ويكمل هذا المقياس الطويل الاجل مقاييس اخرى قصيرة ومتوسطة الاجل (شكل ١٧) . فأما الاولى فهي الانتاج والكفاءة والرضا . وأما الثانية فهي التكيف والتطوير(١٤) . ويمثل الانتاج قدرة المنظمة على تقديم المخرجات التي تتطلبها البيئة بالنوع والكمية الملائمة ويتضمن معيار الانتاج معدلات متنوعة مثل الربح والمبيعات ونصيب

J. Lorsch, and J. Morse, **Organizations and Their Members** : (١٢)
A Contingency Approach (New York : Harper, 1974), pp. 31 — 32.
Hunt, *op. cit.*, p. 319. (١٣)
Gibson, *et. al.*, *op. cit.*, pp. 37 — 39. (١٤)

المدى الطويل

المدى المتوسط

المدى القصير

الوقت

الإستثمار →

التكليف
التطوير

→

الانتاج
الكفاءة
الرضا

المعيار

المصدر : جيسون المنظمات : الهيكل والعمليات والسلوك ، دالاس ، ١٩٧٣ ، ص ٣٧

شكل (١٧) معايير الفعالية في ثلاث مراحل زمنية .

السوق وعدد الخريجين فى المدرسة وعدد المعالجين فى المستشفى • واما الكفاءة فهى نسبة المخرجات الى المدخلات • وتستخدم فيها عدة مقاييس مثل تكلفة الوحدة المنتجة والعائد على رأس المال العامل ، ومعدل الضياع من الخامات والمواد ، والوقت الضائع وما شابه ذلك من مؤشرات الكفاءة • ويأتى معيار الرضا بعد ذلك ليؤكد ان المنظمة نظام اجتماعى يجب ان يحصل فيه العاملون على اشباع لحاجاتهم تماما كما يحصل المستهلكون على السلعة ، أو الخدمة التى يحتاجونها • وبالتالي فان الروح المعنوية المرتفعة ورضا العاملين عن المنظمة والتطوع للاستمرار فى العمل ، كلها مؤشرات عن نجاح المنظمة فى اشباع حاجات عامليها • زد على ذلك بضعة مقاييس اخرى مثل معدل دوران العمل والغياب والتأخير والشكاوى • وتجىء بعد ذلك المعايير المتوسطة الاجل والتى تنحصر فى التكيف والتطوير • ويعبر التكيف عن قدرة المنظمة على التنبيه للتغيير والتعرف عليه ، سواء حدث داخل المنظمة أو خارجها فى البيئة المحيطة ، وقدرتها على الاستجابة لهذا التغيير • واما التطوير فهو زيادة أو تعميق قدرات المنظمة على الاستمرار والبقاء والازدهار • وذلك عن طريق التدريب ليس فقط للمديرين ، ولكن لغير المديرين ايضا ، وتطوير الأفراد والجماعات والادارات سويا حتى يمكن للمنظمة جميعا ان تنمو وتتطور •

الطبيعة المتداخلة لمقاييس الفعالية

رأينا ان هناك مقاييس متعددة للفعالية ، بعضها تتفق مع البعض الآخر وبعضها يختلف ، وبعضها يتفق فى المضمون ويختلف فى الشكل أو المسمى • ولكنها جميعا تلتقى حول نقطتين رئيسيتين • أولهما انها تهدف الى قياس فعالية المنظمة • وثانيهما انها تأخذ الفعالية من أكثر من جانب أو زاوية • اى تنظر اليها من مدخل النظم فلا تقتصر على المخرجات فحسب ، أو الربحية وحدها ، أو كفاءة التشغيل أو التكيف مع البيئة أو رضا العاملين • ولكنها تأخذ هذه الجوانب — بعضها أو كلها

أو مجموعات منها فى الحساب • ولا يغيب عن الذهن ان تعدد المقاييس وتنوع الجوانب التى نقيسها ، يعكس الطبيعة المعقدة للفعالية • فهى شىء لا يستدل عليه بجانب واحد أو جوانب قليلة من اداء المنظمة ، وانما هى تمثل الاداء الكلى — داخليا وخارجيا • اى داخل المنظمة من حيث انتاجها ورضا عمالها وعائد ارباحها وكذلك خارج المنظمة اى علاقتها مع بيئتها وتكيفها مع التغيرات وتكيفها لها ومساهمتها فى تطوير البيئة وتقدم اقتصادها واثرها موارد • وعلى هذا يمكن ان نصف المعايير التى تقيس الفعالية الى مجموعتين متداخلتين ، كما يتبين من شكل (١٨) •

المجموعة الاولى : معايير تقيس اداء المنظمة فى دورتها التشغيلية (المدخلات والعمليات والمخرجات) • ومعايير أكثر شمولاً تقيس اداء المنظمة بالنسبة للبيئة المحيطة بها • والمجموعتان من المعايير تقيس الاداء الكلى للمنظمة • فأما معايير الدورة التشغيلية فتقسم الى انتاجية ، وفنية ، ومالية ، وانسانية ، وتسويقية • وأما تلك التى تقيس اداء المنظمة بالنسبة للبيئة فتقسم الى اقتصادية ، واجتماعية وقومية •

المجموعة الثانية : معايير كمية واخرى نوعية • فأما الاولى فتقاس بمعدلات ونسب ومعاملات ، مثل معدل الانتاجية وعائد الارباح ومعدلات الغياب والتأخير والحوادث والاصابات • وأما المعايير النوعية فيدخل فيها الحكم والتقدير ، الذى يكون غالبا مبني على مقارنات • وتعتبر المقاييس الكمية أكثر موضوعية من المقاييس النوعية • ذلك انها تعتمد على الارقام كما يمكن اخضاعها للاختبارات الاحصائية التى تثبت صحتها وثباتها ومعنوية الفروق عند المقارنات • ولكن المعايير النوعية من جهة اخرى يمكن ان تتحقق فيها درجة كبيرة من الموضوعية • فالحكم الذى يصدره مدير على جماعة من الرؤوسين بشأن درجة تعاونهم وانسجامهم مثلا انما هو حكم مبني على خبرة المدير وممارساته ، التى تمده ببعد النظر وتوفر قدرا من العمق فى حكمه • هذا بالاضافة الى ان استخدام

معايير يقيمية			معايير دورة التشغيل						بيان
قومية	اجتماعية	اقتصادية	تسويقية	الإنسانية	مالية	فنية	إنتاجية		
		فرص العمالة نمو الموارد النعيب من الناج القومي	المبيعات نصيب السوق	معدلات الفجائب دوران العمل الشكاوى التأخير	التكاليف الربحية عائد رأس المال عائد الأصول	إنتاجية الآلات المواد المادام الفاقد التالف الضائع	عدد الوحدات المنتجة كفاءة استخدام الموارد	كيفية	
المساهمة في المشروعات التطوير والابتكار	إشباع حاجات المجتمع إشباع قيم المجتمع	المجالات الجديدة للإنتاج التوازن بين الأهداف القصيرة والطويلة الأجل رفع مستوى الميزة	المركز التنافسي الريادة في مجال السلطة أو الخدمة	رضا الممارين الروح المعنوية		جودة الآلات والمواد نوعية الطرق والأساليب	جودة المنتج	نوعية	
	أشياء التغيير التكيف مع التغيير		المرونة في مواجهة للتغيرات	الرغبة في العمل تنمية وتطوير التقوى الماملة					

شكل (١٨) مقاييس القياسية

التقديرات والاحكام غالبا ما يعتمد على تقديرات عدة اشخاص • ويختار هؤلاء الاشخاص ممن يوثق بهم من ذوى الخبرة والمهارة والقدرة على التقييم • ثم تقارن تقديراتهم ويستخرج منها الحكم الصادق • هذا بالإضافة الى انه يمكن استعما لالارقام فى الاحكام النوعية • وذلك عن طريق الموازين أو الدرجات فقد تكون هناك خمسة احكام للانسجام بين المرؤوسين تتدرج من عدم الانسجام تماما الى انسجام قليل الى انسجام متوسط ، فانسجام كبير ثم انسجام تام • ويعطى كل واحد من هذه التقديرات درجة معينة • فمثلا من صفر الى اربع درجات ، أو من واحد الى خمس ، الامر الذى يسهل معالجتها احصائيا •

ويضاف الى المجموعتين المذكورتين للمعايير — الداخلية والخارجية ، ، والكمية والنوعية مجموعة ثالثة تتعلق بالزمن — القصير والمتوسط والطويل الاجل • وتتضوى معظم المعايير التشغيلية (الكفاءة والربحية والمبيعات والتكاليف) تحت المدى القصير ، الذى يكون عادة سنة أو اقل • وتدخل بعض المعايير الخارجية — والتى تعكس علاقة المنظمة بالبيئة تحت المدى المتوسط ، مثل التكيف والمرونة وتنمية القوى العاملة وفتح مجالات جديدة للانتاج والتطوير ، والتوازن بين الأهداف قصيرة الاجل وطويلته ، واتباع قيم المجتمع واثباع حاجات المواطنين • أما المعايير التى تنسحب على الاجل الطويل فهى الاستثمار والاستقرار والتقدم ورفع مستوى المعيشة والمساهمة فى رقى المجتمع •

ويلاحظ ان المعايير التى اخترناها وحصرناها فى شكل (١٨) وقسمناها الى المجموعات المذكورة ، تغطى كافة الابعاد التى تؤثر فى المنظمة واهدافها وأعمالها وأدائها • وهذه هى الأبعاد التنظيمية والانسانية والفنية والبيئية • وهى ابعاد متداخلة متفاعلة وتؤثر فى بعضها بعضا • فتماسك البناء التنظيمى وسلامة هيكل الادارات والاقسام يؤدي الى انتظام العمل وانسيابه • ومرونة البناء التنظيمى تؤدي الى

مقابلة للتغيرات الجارية أو المتوقعة • وتعتبر جودة الآلات والمعدات وكفاءة ادائها عاملا من عوامل جودة المنتج • هذا بالإضافة الى انها قد ترفع الروح المعنوية للعاملين — نظرا لعدم تعطلها أو تسببها فى اذائهم • كما ان الروح المعنوية المرتفعة تؤدي الى ارتفاع رغبة العاملين فى العمل فى العمل ، مما يسهل التعاون بينهم ويؤدي بالتالى الى اتمام العمل المطلوب بالمواصفات المقررة والوقت المحدد • واذا كان التنظيم غير الرسمى متوافقا مع التنظيم الرسمى نتيجة لاشباع حاجات الاول ومقابلة توقعاته فان فرص الفعالية لا شك تزداد • بعكس الحال التي توجد فيها منازعات بين التنظيم غير الرسمى والادارة ، أو تكتل من من جانب العاملين ضد التنظيم الرسمى واتفاقهم على الاضرار بأهداف المنظمة ومصالحها • وهكذا تجد ان الصفات الانجائية أو السلبية فى احد العوامل تؤثر تأثيرا مقابلا — بدرجة أو بأخرى — فى بقية العوامل ، وتؤثر بدورها فى المنظمة بأكملها وكذلك ادائها الكلى وفعاليتها •

العوامل المؤثرة فى مقاييس الفعالية

يجب ان ننبه الى أن المعايير المذكورة تتأثر — فيما يتعلق بملازمتها ودرجة صحتها وثباتها وموضوعيتها وامكان الاعتماد على نتائجها — بمجموعة من العوامل أهمها ما يلى :

١ — أهداف المنظمة والأولويات التي تضعها لهذه الأهداف • فربما أعطت منظمة صناعية أكبر اهتمامها لجودة السلعة • بينما توجه منظمة صناعية أخرى اهتمامها لخفض تكاليف السلعة وبيعها بثمان زهيد • وربما ركزت منظمة على الربح بوصفه أهم الأهداف ، بينما تبتغى منظمة أخرى خدمة المنطقة التي تمارس فيها انشطتها وترتبط الأهداف وأولوياتها بوجهة نظر الادارة العليا وقيمتها وأسلوبها فى ادارة الاشياء والافكار والأفراد • فقد تضحي

منظمة بجزء من الارباح فى سبيل الشهرة أو خدمة المجتمع • وقد
تفضل منظمة اخرى ارباحا قليلة وعلاقات انسانية جيدة • وتعتقد
ادارة منظمة ثالثة أن الأفراد مجندون جميعا لخدمة هدف الربح •
وتعطى منظمة رابعة أهمية كبيرة لرضا أفرادها واشباع حاجاتهم •

٢ - — طبيعة عمل المنظمة والانشطة التى تمارسها • فيصلح لقياس فعالية
الجامعة مثلا جودة التعليم وعدد الخريجين ونوع التخصصات
التي تدفع بها للمجتمع ومساهمة بحوثها فى تطوير البيئة •
ولا يفيد فيها استخدام مقياس الربحية • بينما تكون الربحية
معيارا هاما فى حالة منظمة تقدم سلعة للمجتمع • اذ ان الارباح
هنا لازمة لتجديد نشاطها واستمرارها فى تقديم السلعة
وتطويرها • ويعتبر التصاق المستهلكين بشركة ما — صناعية أو
تجارية — ومداومتهم على التعامل معها احد مقاييس نجاح هذه
الشركة • ولكن لا تعتبر الحال كذلك فى المستشفيات والمدارس
والسجون • اذ ان معيار نجاح هذه المنظمات هو توقف المريض
عن التردد على المستشفى ، وسرعة تخرج التلميذ فى المدرسة ،
وعدم عودة المجرم بعد اصلاحه الى السجن • وفى الجيش فى
حالة الحرب ، يكون الانتصار هو المعيار الوحيد للفعالية ، حتى
وان كانت الكفاءة ناقصة أو التكاليف باهظة أو الخسارة البشرية
كبيرة •

٣ - — الموارد المتاحة للمنظمة عددا ونوعا • فبعض الأجهزة الحديثة ذات
الكفاءة العالية تساهم فى تحسين النتائج التى تصل اليها
المنظمة • وكذلك الاساليب والطرق التى تستخدمها • فالمعالجة
الكمبيوترية للمعلومات مثلا قد تعطى نتائج أفضل من المعالجة
اليدوية — من حيث الدقة والسرعة والمساعدة فى اتخاذ القرار
السليم • والمدرسة التى تستخدم الوسائل السمعية والبصرية

المتطورة فى تعليم طلابها قد تصل الى نتائج أحسن من تلك التى لا تستخدم مثل هذه الوسائل • والأفراد المهرة المدربون ذوو القدرات العالية بالإضافة الى رغبتهم فى العمل واستعدادهم للعطاء ، يساهمون فى تحصيل نتائج أفضل بكثير من أولئك الذين لا يتمتعون بقدرات أو مهارات أو رغبات مماثلة •

٤ - توقعات المجتمع والشروط التى يملئها على المنظمات • فيتوقع المجتمع مثلاً من الهيئات الاستشارية ألا تهتم بعامل الربح قدر اهتمامها بالمساهمة فى تطوير الجهات التى تقدم لها استشاراتهما • ويشترط على المنظمات الصناعية أن تحقق ربحاً معقولاً ، ولكن تقدم - فى المقام الأول - سلعة جيدة للمستهلكين • ويتطلب من المستشفيات ألا تعالج المرضى فحسب ، بل أيضاً تسهم فى رفع الوعى الصحى وتجربى البحوث والتجارب التى تؤدى الى مستوى صحى أفضل • وبالتالي يجب أخذ توقعات المجتمع فى الاعتبار عند اختيار مقاييس الفعالية وترتيب أهميتها •

٥ - التغيرات التى تحدث فى المنظمة - سواء أكانت فنية أو تنظيمية أو انسانية فهذه تؤدى الى تغيرات فى العوامل التى تدخل فى قياس الفعالية (١٥) • فقد تقرر المنظمة مثلاً اجراء تدريب شامل لعمالها ، يهدف الى تطوير قدراتهم ومهاراتهم وعلاقاتهم ، فيترتب على ذلك ارتفاع جودة الانتاج ، الامر الذى يدخل ابعاداً جديدة فى مقياس الفعالية • وقد يترتب على تطوير القوة العاملة تغيرات فى الهيكل التنظيمى وعلاقات الادارات والاقسام (مثلاً تكوين جماعات أو فرق عمل) ويؤدى ذلك بدوره الى تغيير مقاييس الفعالية الخاصة بالتكامل والمرونة والنزاع واشباع حاجات العاملين •

٦ - وبوجه عام تخضع كل العوامل التنظيمية والانسانية ... الخ وكذلك العوامل التى تدخل فى قياس الفعالية للتغيير (١٦) • ولكن هذه العوامل تختلف فى درجات التغيير وسرعته • فتتغير حاجات العاملين ودوافعهم مثلاً بسرعة نسبية • بينما تأخذ التغييرات الفنية والهيكلية وقتاً أطول • وبالتالي إذا كانت عند العاملين بالأمس حاجات معينة فإن اشباعها يعنى الفعالية - من هذا الجانب • فإذا زادت حاجات العاملين وتطورت اليوم أصبح مقياس فعالية الأمس غير صالح ، إذ لابد أن تدخل فى الحساب الحاجات التى استجدت • وكذلك إذا تغيرت هذه الحاجات فى الغد أصبح مقياس اليوم لاشباعها غير مناسب • وهكذا فإن التغييرات التى تحدث على مر الزمن تحد من فائدة بعض المقاييس (١٧) وتتطلب تعديلها أو استخدام مقاييس أخرى غيرها •

خصائص المنظمة الفعالة

ان الدراسات والبحوث الميدانية التى أجريت فى مجال الفعالية ، تثبت ان هناك ممارسات عديدة وطرقاً متنوعة لتحقيق الفعالية المطلوبة • وان هناك اختلافات بدرجات متنوعة بين المنظمات الفعالة وبعضها • وبالطبع بين المنظمات الفعالة وغير الفعالة • فمثلاً يمكن ان تستخدم المنظمة خطة عمل محكمة ومدروسة وتستعمل التنسيق الجيد ، فتصل الى الفعالية التى تتشدها • وقد تكون خطة العمل فى منظمة أخرى غير محددة التفاصيل ، وتصل ايضا الى درجة من درجات الفعالية • وقد وجد أن المهارات القيادية المطلوبة فى الحالة الاولى تقتصر على المهارات الفنية والادارية • بينما تتطلب فى الحالة الثانية مهارات أوسع من ذلك فتشمل مثلاً المهارات الانسانية (١٨) • كذلك يمكن ان تعالج المنظمة

Ibid. ,p. 320.

Gibson, op. cit., p. 39.

Mott, op. cit., pp. 181 — 2.

(١٦)

(١٧)

(١٨)

التغييرات التي تتعرض لها بفعالية ، بان تبدأ بإجراء تغييرات في التنظيم المرسومي ، وترى تأثير ذلك على الأفراد الذين يمكن ان يستجيبوا لهذه التغييرات بالايجاب . كما يمكنها من جهة اخرى ان تبدأ بالتنظيم غير المرسومي فتعالج سلوك الافراد — عن طريق القيادة وتوفق بين حاجاتهم ومتطلبات البيئة الخارجية (١٩) كذلك فان درجة الرقابة التي تمارسها الادارة على الافراد تختلف حسب اختلافات الافراد والبيئة . فكلما زادت درجة التأكد من الظروف المحيطة ، فان المنظمة تميل الى ممارسة رقابة أشد ، هذا بالاضافة الى وجهات نظر الافراد ومدى اتفاقها أو تعارضها مع ذلك ، ومفهوم هؤلاء الافراد للسلطة وممارستها (٢٠) .

وهكذا تجد أن المنظمة الفعالة لا تقتصر على خصائص معينة يمكن ان تعمم منها على بقية المنظمات أو تستق منها نظرية عامة للفعالية . فهذا أمر يتوقف على كل منظمة على حدة ، وأهدافها وطبيعة نشاطها وتركيب القوة العاملة فيها ووجهة نظر الادارة العليا . ويتوقف كذلك على البيئة المحيطة وظروفها ومتطلباتها وضغوطها والفرص الموجودة فيها . وهذا ما تأخذه نظرية النظم في الاعتبار اذ انها تنظر — كما عرضنا مبكرا — الى المنظمة نظرة عضوية شمولية ، في علاقتها باجزاءها داخليا ، وعلاقتها بالبيئة المحيطة بها خارجيا . ويقتصر الى التفاعل الذي يتم بناء على هذه العلاقات ، وتأثيره الايجابي والسلبي على الاداء الكلي للمنظمة .

وبالتالى اذا كانت هناك خاصية يمكن ان توصف بها المنظمات الفعالة فهي التكيف والتعایش مع البيئة — الداخلية والخارجية ، ورغبة الادارة فى مواجهة المشكلات وتشخيصها وحلها وتوظيف الموارد بالشكل الملائم لأهدافها وتحمل القدر المعقول من المخاطرة (٢١) . مع الأخذ فى الاعتبار

Lorsch & Morse, *op. cit.*, p. 120.

(١٩)

Ibid., p. 122.

(٢٠)

Mott, *op. cit.*, p. 182.

(٢١)

ان البيئة الداخلية والخارجية فى تفاعل مستمر • فحاجات الأفراد ورغباتهم مثلا ، وكذلك درجات التنافس بينهم كلها تتأثر بالبيئة المحيطة وما يجرى فيها من أحداث (٢٢) • ولذلك فان المنظمة الفعالة هى التى تأخذ فى حسابها حاجات الأفراد ، تماما كما تعنى بحاجات التنظيم • وتعطى النوعين من الحاجات الأهمية والأولوية الواجبة • فتضع على سبيل المثال قواعد واضحة موضوعية للسلوك والاداء والعلاقات • وتوفر قدرا من التحدى فى العمل يشبع حاجات الأفراد للنماء واثبات الذات ، وتحل مشكلات التنسيق والاتصالات (٢٣) • وهكذا حتى توفق بين احتياجات التنظيم الرسمى والتنظيم غير الرسمى بالدرجة التى تضمن تعاونهما وانسجامهما وسيرهما فى اتجاه واحد نحو الاهداف الموضوعية • وباختصار يجب أن تأخذ المنظمة فى اعتبارها الجوانب الاربعة التى ذكرناها عند الحديث عن معايير الفعالية - وهى الجوانب التنظيمية والفنية والانسانية والبيئية • كما تأخذ فى اعتبارها ايضا علاقة التفاعل بين هذه الجوانب جميعا •

وعلى هذا فان الدراسات والبحوث الميدانية التى اجريت - وما تزال تجرى فى مجال الفعالية - تمدنا فقط « بنماذج » أو حالات للمنظمات الفعالة فى محيط معين وظروف بيئية محددة • وهذه فى الواقع هى قصة الادارة الحديثة التى لا تضع مبادئ كما فعلت النظريات التقليدية • وانما تركز على الواقع وتوجه ناظرها للبيئة المحددة التى تمارس فيها المنظمات أنشطتها • وبالتالي فنحن فى حاجة الى مزيد من هذه الدراسات والبحوث فى عدد من المنظمات الفعالة ، وغير الفعالة ايضا ، فى بيئات متعددة وتحت ظروف متباينة ، حتى نعمق مفهومنا للفعالية وحتى يمكن فى المدى البعيد تطوير نظرية للفعالية الادارية •

Larsch & Morse, op. cit., p. 119.

(٢٢)

Mott, op. cit., p. 183.

(٢٣)

وفى نفس الوقت فان على كل مدير ان يدرس المحيط الذى يعمل فيه ، من جوانبه المتعددة ، ويكتشف بنفسه الممارسات والاساليب الملائمة ولا نعننى بذلك أسلوب التجربة والخطأ ، فهذا شئ لم يعد هالكا اليوم .
وانما نعننى الاسلوب العلمى الذى يقوم على نظرية النظم ويقوم بالدراسة والتحليل ، واستخدام الخبرة السابقة يقصد الاسترشاد ، واستعراض البدائل والحلول المناسبة للمشكلات التى تحيط بالمدير ، واختيار انسبها بناء على مزايا محددة وفى ضوء محددات أو عوامل حاكمة وبذلك يهتدى المدير الى التقاط الطريق المناسبة نحو الفعالية .

خلاصة

كانت الفعالية هى محور اهتمامنا فى هذا البحث . فاوضحنا أولا أهمية الفعالية ، وضرورة مقابلة المنظمة لمصالح وتوقعات المجموعات المختلفة التى تتعامل معها فى المجتمع الكبير . تلك المصالح والتوقعات التى تتنوع وتتداخل وتختلف بمرور الزمن . ثم عرضنا بعد هذا لدخل الفعالية ، فتناولنا مدخل الاهداف ، الذى ينظر الى الفعالية على انها تحقيق الاهداف التى تحددها المنظمة لأقسامها واداراتها وأفرادها . وأبرزنا أهمية الهدف وضرورة تحديده كميا وزمنا ونوعيا . ثم فرقنا بين مفهوم الفعالية - الذى يركز على الاهداف ، ومفهوم الكفاءة الذى ينصب على استخدام العناصر البشرية والمادية والمعنوية الموجهة للانتاج . فالكفاءة العالية تعنى الاستغلال الاقتصادى الامثل لهذه العناصر . وتعنى الكفاءة المنخفضة عدم الاستغلال السليم لها .

وانتقلنا بعد ذلك لدخل النظم للفعالية . والذى ينظر الى المنظمة باعتبارها نظاما متكاملا يتكون من أجزاء متداخلة يتأثر بعضها ببعض ، ويعيش فى بيئة محددة وتثور بينهما ايضا علاقة تفاعل وتأثير متبادل .

وقلنا ان الفعالية من وجهة نظر النظم لا تقتصر على الوصول الى
الأهداف فحسب ، ولكنها تشمل كفاءة التشغيل وعلاقة المنظمة بالبيئة
والاداء الكلى للمنظمة .

وعلى هذا فان المقاييس التى عرضناها ، كانت متعددة ومتنوعة
فمن الانتاجية وعائد الارباح الى اشباع حاجات الافراد ، والرضا
والروح المعنوية والتطوير ، والمرونة والقدرة على التكيف ، والتكامل ،
وحل النزاع ، والمسئولية الاجتماعية وانتظام العمالة ، والمنافسة
والاستقرار والتوسع . وقد صنفنا هذه المقاييس الى تلك
المقاييس المتعلقة بدورة التشغيل (وهى مقاييس انتاجية وفنية
ومالية وانسانية وتسويقية) . وتلك التى تقيس أداء المنظمة فى علاقتها
الشاملة بالبيئة (المعايير الاقتصادية والاجتماعية والقومية) . وهذه
المقاييس جميعا تنقسم الى كمية ونوعية ، كما أنها تنقسم الى مقاييس
تستخدم فى المدى القصير ، وأخرى تستخدم فى المدى المتوسط ، ثم
الآجل الطويل . وهى جميعا تغطى الجوانب التى تؤثر على عمليات
المنظمة - وهى الجوانب التنظيمية والانسانية والفنية والبيئية . وقد
أكدنا الطبيعة المعقدة المتداخلة للفعالية والمعايير التى تقيسها . وفحصنا
العوامل التى تؤثر على اختيار مقاييس الفعالية ، ودرجة صحة هذه
المقاييس وامكان الاعتماد عليها . وكانت هذه العوامل هى أهداف
المنظمة وأولوية هذه الأهداف ، وطبيعة النشاط الذى تمارسه المنظمة
والموارد المتاحة لها وتوقعات المجتمع والشروط التى يتطلبها فى الأداء ،
والتغيرات التى تحدث فى العوامل البيئية المحيطة .

ثم شرحنا أن الممارسات التى تؤدى الى الفعالية تختلف من منظمة
لأخرى . فتجد عدة أساليب توصل الى نفس الدرجة من الفعالية ، بينما
تجد أسلوبا واحدا يؤدى الى الفعالية فى ادارة أو منظمة ، ولا يؤدى
اليها فى ادارة أو منظمة أخرى . لذلك تجد اختلافات بين المنظمات

الفعالة وبعضها ، وبينها وبين المنظمات غير الفعالة • وهذا ما تثبته
نظرية النظم ، فتؤكد ضرورة أخذ البيئة المحيطة بجوانها المختلفة في
الاعتبار • غير أن أهم الممارسات التي يجب أن تطبقها المنظمة لكي تصل
الى درجة عالية من الفعالية ، هي المرونة والاستعداد للتكيف والدراسة
الواعية للبيئة والمؤثرات الداخلية (التكنولوجيا والتنظيم غير الرسمي
مثلا) والخارجية (مثل القيم والاعراف) على أعمال المنظمة ونتائجها •
ان مثل هذه الدراسة الواعية تهدى المدير الى اتباع السياسات
العلمية السليمة ، والتي تناسب المواقف التي يوجد فيها •

تم بحمد الله

دار
وهذان للطباعة والنشر
٦ ميدان بركة الرطل — بالفجالة
ت ٩٠٥٠٣٦ — ٩٢١٤٤٤